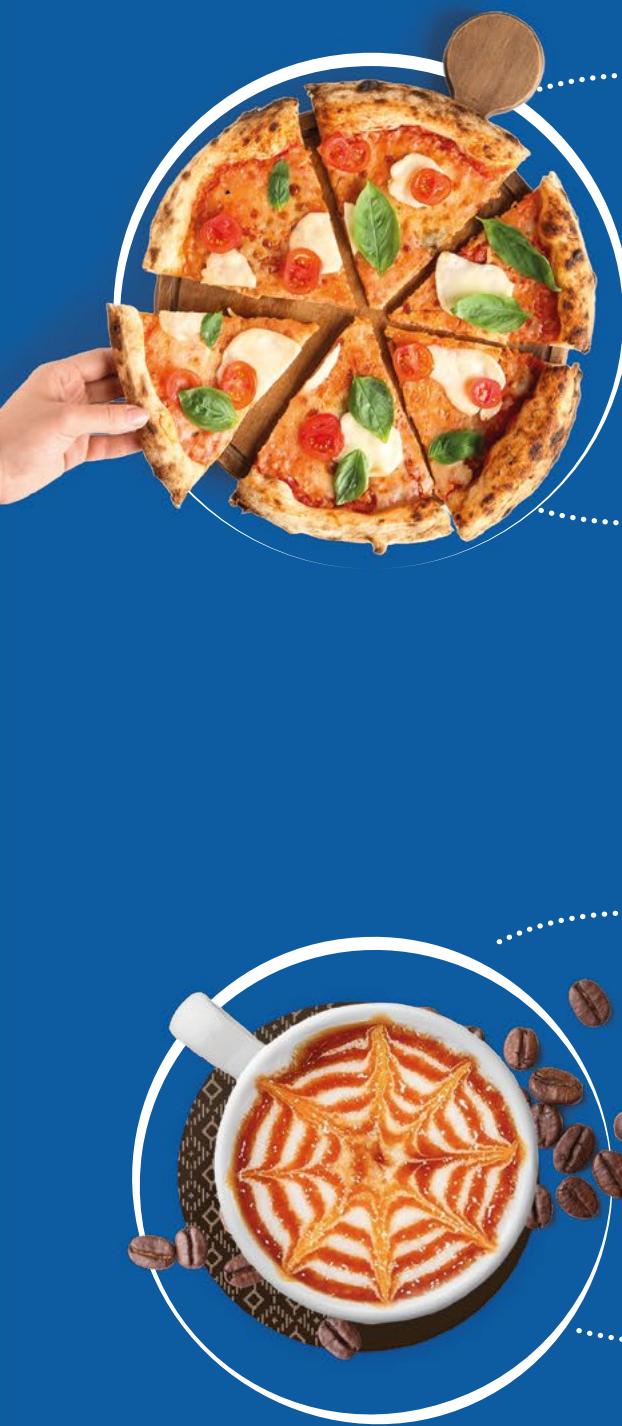


تعزيز الاستدامة لأجيال القادمة



شركة أمريكانا للمطاعم العالمية بي إل سي
التقرير السنوي

2024

المحتويات

من نحن	2
لمحة سريعة	4
أبرز إنجازات عام 2024	8

05 القوائم المالية

تقرير مجلس الإدارة	152
تقرير مدقق الحسابات المستقل	154
إلى السادة المساهمين في شركة أمريكانا للمطعم العالمي بي إل سي	
بيان المركز المالي المجمع	160
بيان الدخل المجمع	162
بيان الدخل الشامل المجمع	163
بيان التغيرات في حقوق الملكية المجمع	164
بيان التدفقات النقدية المجمع	166
إيضاحات حول القوائم المالية المجمعة	168

04 تقرير حوكمة الشركات

مقدمة	92
تطبيق قواعد الحوكمة	92
مجلس الإدارة	98
لجان مجلس الإدارة	108
الإدارة العليا	112
الضوابط الداخلية والتدقيق	116
تقرير لجنة التدقيق	120
التدقيق الخارجي	124
معاملات الأطراف ذات العلاقة	125
معلومات عامة	128
إقرارات	135
(الملحق (أ)	136
(الملحق (ب)	142

03 الاستدامة

الاستدامة	76
تعزيز مستقبل مستدام	77
حماية بيئتنا	78
موظفونا أولويتنا	81
ضمان سلامة الأغذية وجودتها	84
المشاركة المجتمعية	85
والمسؤولية الاجتماعية	
ملحق	86

02 المراجعة الاستراتيجية

نظرة عامة على السوق	42
استراتيجيتنا	44
الاستراتيجية قيد التنفيذ	46
إدارة المخاطر	54
كلمة الرئيس التنفيذي للشؤون المالية	62
استعراض أداء الأعمال	64
الحلول الرقمية	71

01 لمحة عامة

كلمة رئيس مجلس الإدارة	12
كلمة الرئيس التنفيذي	16
تواجدنا الجغرافي	18
علاماتنا التجارية	20
رحلتنا	24
استعراض لأهم أحداث العام	26
نموذج أعمالنا	28
الفرص الاستثمارية	30
التفاعل مع أصحاب المصلحة	34
معلومات المساهمين	38



نبذة عن التقرير

القراء الأعزاء،

يسعدنا أن نقدم لكم التقرير السنوي لشركة أمريكانا للمطعم العالمي بي إل سي (يشار إليها فيما بعد باسم "أمريكانا للمطعم") أو "الشركة"، والذي يغطي السنة المالية الممتدة من 1 يناير إلى 31 ديسمبر 2024، ما لم يرد خلاف ذلك. أطلع مجلس الإدارة على هذا التقرير واعتمده، وتمت الموافقة رسمياً على إصداره بتاريخ 19 مارس 2025.

يمكنكم الاطلاع على التقرير السنوي للعام الماضي على موقعنا الإلكتروني.

أعد هذا التقرير وفقاً للوائح والمعايير ذات الصلة، بما في ذلك لائحة الشركات في سوق أبوظبي العالمي، ولائحة الحكومة المؤسسية الصادرة عن هيئة الأوراق المالية والسلع (راجع قسم "الحكومة المؤسسية" للاطلاع على القوانيين ذات الصلة)، وإرشادات الإفصاح عن الممارسات البيئية والاجتماعية وال الحكومية الصادرة عن سوق أبوظبي للأوراق المالية للشركات المدرجة، وإرشادات الإفصاح عن الممارسات البيئية والاجتماعية وال الحكومية الصادرة عن السوق المالية السعودية. توافق أنشطتنا مع أهداف الأمم المتحدة للتنمية المستدامة التالية:



قد يتضمن هذا التقرير عبارات استشرافية تعكس التطلعات المستقبلية، وتعكس رؤية وطلعات شركة أمريكانا للمطعم بشأن عملياتها التشغيلية وأدائها المستقبلي. تتميز هذه العبارات الاستشرافية عادة باستخدام مصطلحات مثل "تخطط" و"تهدف" و"توقع" و"تنوي" و"تعتقد" وغيرها من التعبيرات المشابهة، بالإضافة إلى الإشارة إلى إجراءات أو فعاليات أو نتائج محتملة باستخدام مصطلحات مثل "قد" و"يمكن" و"ربما" و"سوف"، أو "سيكون".

تحضع هذه العبارات الاستشرافية للعديد من المتغيرات غير المؤكدة والمخاطر المتنوعة، بما في ذلك العوامل الخارجية عن سيطرة الشركة، والتي قد تؤدي إلى اختلاف النتائج الفعلية جوهرياً عن التوقعات. لذلك، لا تعد هذه العبارات الاستشرافية ضمانة للأداء المستقبلي للشركة، ويجب التعامل معها بحذر.



من نحن

منظومتنا الإقليمية

تُعد أمريكانا للمطاعم رائدة في قطاع "الأكل خارج المنازل" في منطقة الشرق الأوسط وشمال إفريقيا وكازاخستان، وتُصنف ضمن أكبر مُشغلين مطاعم الخدمة السريعة وغير السريعة على مستوى العالم.



تشمل محفظتنا: العلامات التجارية لمطاعم الخدمة السريعة، وعلى رأسها "كي إف سي"، و"هارديز"، و"بيتزا هت"؛ والعلامات التجارية لمنتجات الحلوي الفاخرة، مثل "كرسبى كريم" و"باسكين روينز"؛ وعلامات القهوة التجارية، مثل "بيتس كوفي" (علامتنا التجارية الجديدة في سوق القهوة الفاخرة) و"كوستا كوفي"؛ والعلامات التجارية لمطاعم الخدمة غير السريعة، مثل "تي جي آي فرايديز" و"دجاج تيكا"؛ و"ومبى" علامتنا التجارية المحدثة للبرغر.

يمثل ملايين العملاء الذين نخدمهم يومياً الركيزة الأساسية لمنظومتنا متعددة القنوات. ويعكس فريقنا المتنوع والواسع خبراته العميقه، وتفانيه، وشغفه في كل تفاعل مع العميل، وكل خدمة يقدمها لهم، مما يخلق لحظات لا تنسى بفضل المذاق الغريب لأشهى الأطباق، والخدمة الراقية، والتجارب الاستثنائية في تناول الطعام.

12 دولة 2,590 مطعماً

أكثر من 50 عاماً من العمليات التشغيلية

10 علامات تجارية مشهورة¹

نحن المُشغّل الأبرز لأشهر العلامات التجارية العالمية في المنطقة، ونجتمع بين ثقافتنا المتباينة حول العميل ونُفَاعِه منصاتنا المتعددة.

بفضل محفظتنا التي تضم مجموعة متنوعة من أشهر العلامات التجارية العالمية وأكثر من 2,500 مطعم، واصلنا على مدار أكثر من 50 عاماً تحقيق النمو والإبتكار، ما عزّز مكانتنا الفريدة في المنطقة.

38,630 موظفاً²

1. لا تشمل جرائد كافية (متجر واحد) وفيش ماركت (متجران).

2. يشمل الموظفين بدوام كامل وبدوام جزئي والمعاقدين كما في 31 ديسمبر 2024.



لمحة سريعة

أشهر العلامات التجارية العالمية، تدار محلياً، لخدمة المجتمعات المحلية

يدبر أمريكانا للمطاعم فريق من الخبراء المحترفين الذين يتمتعون بخبرات واسعة في قطاعي الأغذية والمطاعم، على المستويين العالمي والإقليمي. ويشكل التنوع في الخلفيات الشخصية والمهنية لفريق العمل، إلى جانب تعدد الجنسيات والفئات العمرية - حيث ينتمي معظمهم إلى جيل الألفية و"زد" - عنصراً أساسياً في نجاح تنفيذ استراتيجية الشركة، ويدعم ذلك التمييز التسخيلي، والابتكار المستمر، والإدارة الفعالة للقوى العاملة في جميع أنحاء المنطقة.

على مدار عقود، حرصت أمريكانا للمطاعم على تعزيز منظومتها الإقليمية عبر بناء شراكات قوية، ودعم الشركات المحلية، وخلق فرص عمل تساهمن في تنمية المجتمعات التي تخدمها. وتؤود الشركة نسبة كبيرة من احتياجاتها الغذائية من مصادر محلية داخل المنطقة. ويجسد هذا الالتزام طويلاً الأمد حرص الشركة على تعزيز نجاح أعمالها، ودفع عجلة النمو المستدام، وتطوير الأسواق المحلية.



هدفنا

بناء مجتمعات تتمحور حول متعة الطعام.



رؤيتنا

أن تكون المشغل الرائد والأسرع نمواً والأكثر ثقة في قطاع المطاعم على مستوى العالم.



رسالتنا

توفير تجارب مميزة لعملائنا داخل مطاعمنا وخارجها وخلق قيمة جذابة للمساهمين.

لمحة سريعة

قادـةـ الـمـسـتـقـبـلـ. تـؤـديـ هـذـهـ الـقـيـمـ دـورـاـ مـحـورـياـ فـيـ تـحـقـيقـ رـؤـيـتـاـ المـتـمـثـلـةـ فـيـ أـنـ نـكـونـ الـمـشـغـلـ الرـائـدـ وـالـأـسـرـعـ نـمـوـاـ وـالـأـكـثـرـ ثـقـةـ فـيـ قـطـاعـ الـمـطـاعـمـ عـلـىـ مـسـطـوـيـ الـعـالـمـ.

تبـنـيـ أـمـرـيـكـانـاـ لـمـطـاعـمـ ثـقـافـةـ مـؤـسـسـيـةـ قـوـيـةـ تـرـكـزـ عـلـىـ قـيـمـ مـشـترـكـةـ تـوـجـهـ هـذـهـ الـقـيـمـ،ـ الـمـتـجـذـرـ فـيـ هـوـيـةـ الـشـرـكـةـ،ـ الـقـرـارـاتـ الـيـوـمـيـةـ،ـ عـلـىـ الـمـسـتـوـيـنـ الـفـرـديـ وـالـجـمـاعـيـ،ـ وـتـسـهـلـهـمـ فـيـ تـهـيـئـةـ بـيـئـةـ حـاضـنـةـ يـتـمـ فـيـهـاـ إـعـدـادـ

قيمنا

الابتكار والمرونة

نتـبـنـيـ الـابـتـكـارـ وـالـتـغـيـيرـ،ـ وـعـمـلـ بـشـعـورـ مـنـ الإـلـاحـاجـ لـمـواـكـيـةـ تـطـوـرـاتـ السـوقـ وـتـفـضـيـلـاتـ الـعـمـلـاءـ لـحـفـظـ بـالـصـدـارـةـ.



هوـسـ الـعـمـيلـ

نـتـجـاـزـ تـوـفـعـاتـ الـعـمـلـاءـ كـلـ يـوـمـ مـنـ خـلـالـ تـقـدـيمـ مـنـتـجـاتـ عـالـيـةـ الـجـودـةـ وـخـدـمـةـ اـسـتـثـانـيـةـ.



التعاون

نـسـتـفـيدـ مـنـ الـعـبـقـرـيـةـ الـجـمـاعـيـةـ وـنـحـفـقـ أـفـضـلـ النـتـائـجـ مـنـ خـلـالـ الـعـمـلـ جـمـاعـيـ وـالـأـهـدـافـ الـمـشـرـكـةـ.



النـزاـهـةـ وـالـصـدـقـ

نـتـزـمـ دـائـمـاـ بـفـعـلـ الصـوابـ،ـ حـتـىـ فـيـ غـيـابـ الرـقـابـةـ.ـ نـتـمـسـكـ بـالـصـدـقـ وـالـشـفـافـيـةـ،ـ وـنـلـهـمـ الـثـقـةـ فـيـ كـلـ مـاـ نـفـوهـ بـهـ.



التفوـقـ

نـتـعـهـدـ بـتـقـدـيمـ أـعـلـىـ جـوـدـةـ وـنـسـعـيـ جـاهـدـينـ للـتـمـيـزـ فـيـ كـلـ مـاـ نـقـولـهـ وـنـفـعـلـهـ وـنـهـدـفـ دـائـماـ إـلـىـ تـجاـزـ الـتـوقـعـاتـ.



العقلـيـةـ الـمـالـكـةـ

نـفـكـ وـنـتـرـفـ بـعـقـلـيـةـ الـمـالـكـ،ـ وـنـراـقـبـ أـعـمـالـناـ عـنـ كـثـبـ،ـ وـنـتـخـذـ قـرـاراتـ صـعـبةـ،ـ وـنـحـرـصـ عـلـىـ كـلـ دـولـارـ كـمـاـ لـوـ كـانـ مـالـاـ الخـاصـ.



شـرـيكـ مجـتمـعـيـ جـديـرـ بـالـثـقـةـ

تـنـمـيـزـ أـمـرـيـكـانـاـ لـمـطـاعـمـ بـكـونـهـاـ شـرـيكـاـ مـوثـوقـاـ فـيـ مـجـتمـعـهـاـ،ـ حـيـثـ تـسـعـيـ إـلـىـ إـحـدـاثـ تـأـيـيرـ إـيجـابـيـ عـلـىـ الـمـجـتمـعـ مـنـ خـلـالـ الـمـبـادـرـاتـ الـهـادـفـةـ وـالـمـشـارـكـةـ الـمـجـتمـعـيـةـ الـفـعـالـةـ.ـ لـيـقـتـصـرـ التـزـامـنـاـ عـلـىـ التـمـيـزـ فـيـ مـجـالـ الطـهـيـ فـحـسـبـ،ـ بـلـ يـمـتـدـ لـيـشـمـلـ دـعـمـ رـفـاهـيـةـ الـمـجـتمـعـ،ـ وـتـشـجـعـ التـنوـعـ وـالـشـمـولـيـةـ،ـ وـرـعـاءـيـةـ الـكـفـافـاتـ وـالـمـواـهـبـ الـمـلـحـلـيـةـ.ـ نـحـرـصـ مـنـ خـلـالـ الـعـمـلـ فـيـ الـأـعـمـالـ الـخـيرـيـةـ وـجـهـودـ الـاسـتـدـامـةـ عـلـىـ خـلـقـ قـيـمـةـ مـسـتـدـامـةـ لـلـمـجـتمـعـ،ـ وـتـوـطـيـدـ الـرـوـابـطـ بـيـنـ عـلـامـاتـ الـتـجـارـيـةـ وـقـلـوبـ أـفـرـادـ كـلـ مـجـتمـعـ نـخـدمـهـ.

ريـادـةـ الـتـمـيـزـ فـيـ الـخـدـمـاتـ

يشـكـلـ الـتـمـيـزـ فـيـ تـقـدـيمـ الـخـدـمـةـ جـوـهـرـ فـلـسـفـةـ أـمـرـيـكـانـاـ لـمـطـاعـمـ،ـ إـذـ الـاـهـتـمـامـ بـالـعـمـلـاءـ فـيـ صـمـيمـ كـلـ تـفـاعـلـ.ـ عـبـرـ الـابـتـكـارـ الـمـسـتـمـرـ،ـ وـالـآـلـيـاتـ الـتـقـيـيمـ الـدـيـنـامـيـكـيـةـ،ـ وـاعـتـمـادـ أـحـدـثـ تـقـنيـاتـ الـجـيلـ الـقـادـمـ،ـ نـقـدـمـ تـجـارـبـ سـلـسـلـةـ وـلـاـ تـنـسـيـ،ـ تـعزـزـ وـلـاءـ عـمـلـاـنـاـ وـتـرـسـخـ مـكـانـتـنـاـ كـمـشـغـلـ مـفـضـلـ فـيـ قـطـاعـ الـمـطـاعـمـ.

وـجـهـةـ عـمـلـ مـفـضـلـةـ

تـعـدـ أـمـرـيـكـانـاـ لـمـطـاعـمـ مـنـ أـبـرـ جـهـاتـ الـعـمـلـ الـرـائـدـةـ فـيـ الـمـنـطـقـةـ،ـ إـذـ يـضـمـ فـرـيقـنـاـ أـكـثـرـ مـنـ 38,000ـ موـظـفـ يـكـرـسـونـ جـهـودـهـمـ لـخـدـمـةـ الـعـمـلـاءـ فـيـ جـمـيعـ أـنـحـاءـ مـنـطـقـةـ الـشـرـقـ الـأـوـسـطـ وـشـمـالـ إـفـرـيـقـيـاـ وـكـازـاخـسـتـانـ.ـ وـنـحـنـ نـتـحـمـلـ هـذـهـ الـمـسـؤـلـيـةـ بـجـدـيـةـ لـيـسـ فـقـطـ مـنـ خـلـالـ حـرـصـنـاـ عـلـىـ جـذـبـ الـمـوـاهـبـ وـتـطـوـيرـهـاـ وـإـشـراكـهـاـ وـالـاحـفـاظـهـاـ،ـ بـلـ أـيـضاـ مـنـ خـلـالـ توـفـيرـ كـلـ مـاـ يـلـزـمـ لـتـعـزـيزـ صـحـةـ وـرـفـاهـيـةـ موـظـفـيـنـاـ.ـ وـيـعـزـزـ هـذـهـ الـالـتـزـامـ قـدـرـةـ فـرـيقـنـاـ عـلـىـ إـحـدـاثـ تـأـيـيرـ إـيجـابـيـ،ـ فـرـديـاـ وـجـمـاعـيـاـ.





أبرز النتائج المالية

إجمالي الإيرادات

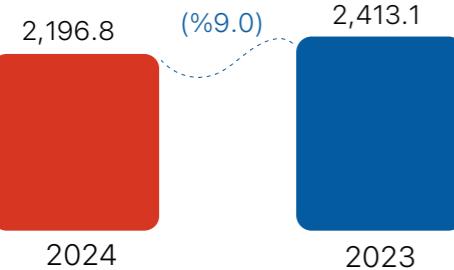
2,197 مليون دولار أمريكي

انخفاض بنسبة 9.0% مقارنة بعام 2023

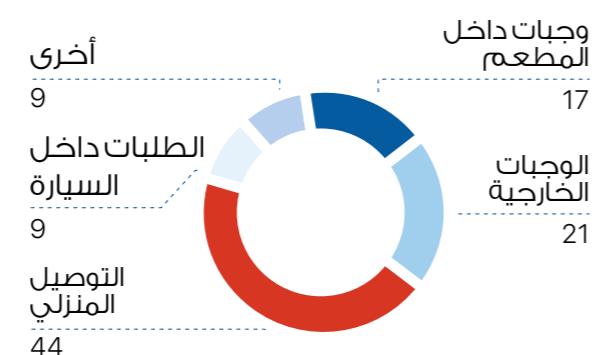
كـي إف سي	1,325
هارديز	367
بيتزا هات	275
كرسي كريم	87
النمو/الشريحة وأخرى	143



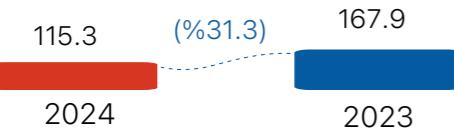
الإيرادات، مليون دولار أمريكي



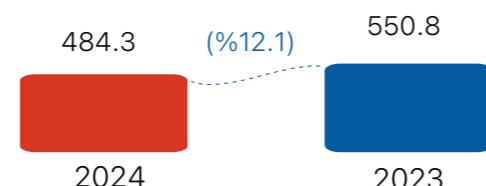
الإيرادات بحسب القناة، %



النفقات الرأسمالية، مليون دولار أمريكي



هامش الأرباح قبل احتساب الفوائد والضرائب والاستهلاك والإطفاء المعدل، مليون دولار أمريكي



عدد المتاجر

2,590 متجر

تم افتتاح 155 متجرًا جديداً في عام 2024

كـي إف سي	1,089
هارديز	432
بيتزا هات	410
كرسي كريم	388
النمو	268
أخرى	3



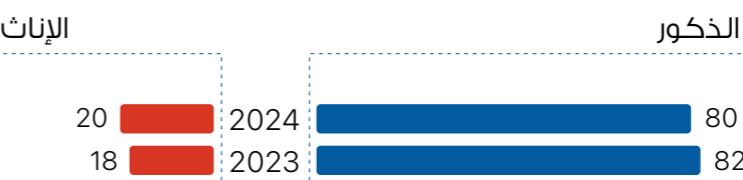
أبرز إنجازات عام 2024

دفع الأثر الاستراتيجي

أبرز الإنجازات في مجال الاستدامة



التنوع بين الجنسين، %



ترشيد استهلاك الطاقة

نستعرض فيما يلي أبرز مبادراتنا لتوفير الطاقة هذا العام:



واصلت الشركة استخدام تقنية إنترنت الأشياء في متاجرها وفروعها، مما مكّناها من مراقبة أنظمة تكييف الهواء والتحكم بها عن بعد بكفاءة أكبر.

المساهمة الاجتماعية

في عام 2024، بلغ حجم فريق الشركة 138,630 شخص، وانخفض معدل دوران الموظفين بدوام كامل إلى 9.3% (مقابل 9.8% في 2023) والموظفين بدوام جزئي إلى 36.8% (مقابل 33.3% في 2023).

أسهم برنامجنا الجديد "Serve A Store" في تعزيز التعاون والتميز التشغيلي من خلال تكليف موظفي المكاتب بدعم الفرق الميدانية.

افتتحنا أول فرع لمطعم "بيتزا هات" في المملكة العربية السعودية يتكون فريق عمله من ذوي الاحتياجات الخاصة، ونعتزم توسيع نطاق مبادرة "فرصة للجميع" في المنطقة.

تم نقل 519 موظفة إلى مرافق سكنية مخصصة للإناث فقط في مدينة دبي للإنتاج.

وأصلنا برامجنا الخاصة بعافية الموظفين ورعايتهم الصحية وبرامج تقدير جهودهم.

شملت مبادراتنا المجتمعية توفير وسائل الترفيه والوجبات الغذائية والدعم والتدريب لجميع الفئات العمرية في جميع أنحاء المنطقة، ولا سيما خلال شهر رمضان المبارك.



تم استبدال 242 وحدة تكييف قديمة في 137 متجرًا بأخرى جديدة أكثر كفاءة وتوفيرًا للطاقة. وتم دمج معايير كفاءة الطاقة في تصاميم جميع المتاجر الجديدة التي تم افتتاحها في عام 2024 منذ المراحل الأولى.



تم استكمال تركيب تقنية إنترنت الأشياء في 368 متجرًا، وتعمل في 275 متجرًا كما في 31 ديسمبر 2024. وتشير التقديرات الأولية الواردة من 218 متجرًا إلى تراجع معدلات استهلاك الطاقة الكهربائية بنسبة 10% مقارنة بمستويات عام 2023.

1. يشمل الموظفين بدوام كامل وبدوام جزئي والمعاقدين كما في 31 ديسمبر 2024.

01

كلمة رئيس مجلس الإدارة	12
كلمة الرئيس التنفيذي	16
تواجدنا الجغرافي	18
علاماتنا التجارية	20
رحلتنا	24
استعراض لأهم أحداث العام	26
نموذج أعمالنا	28
الفرص الاستثمارية	30
التفاعل مع أصحاب المصلحة	34
معلومات المساهمين	38

لمحة عامة

تمكنت شركة أمريكانا للمطاعم خلال العقود الخمسة الماضية من بناء منظومة ناجحة في جميع أنحاء الشرق الأوسط وشمال إفريقيا وكازاخستان، وذلك من خلال ربط المجتمعات ببعضها البعض عبر علامات تجارية عالمية تلبى جميع الأذواق وأنماط الحياة المحلية.



² 2,590
مطعم



¹ 38,630
موظف

.1. يشمل الموظفين بدوام كامل وجزئي والمتعاقدين كما في 31 ديسمبر 2024.
.2. كما في 31 ديسمبر 2024.



محمد علي راشد العبار

رئيس مجلس الإدارة



كلمة رئيس مجلس الإدارة عام من المرونة والتأثير في المجتمع

أصحاب المصلحة الأعزاء،



مثل عام 2024 محطة بارزة في مسيرة التقدم لشركة أمريكانا للمطاعم، حيث عكست إنجازاتنا خلال هذا العام صلابة أعمالنا وعمق ارتباطنا بالمجتمعات المحلية المتعددة في الدول الـ 12 التي نعمل فيها.

الاستمرار في تحقيق النجاح رغم تحديات السوق

كان عام 2024 عاماً استثنائياً، حيث أتاحت لنا فرصة ثمينة للتعلم، ورصد الفجوات، وتعزيز استراتيجياتنا. واعتمدنا نهجاً استباقياً لمواجهة التحديات التشغيلية، وتعزيز قدرتنا على الصمود، وتطبيق التحسينات المستهدفة لضمان استمرار تقدمنا.

تمكننا هذا العام من التكيف بمرونة مع البيئة التشغيلية المعقدة وسط التحديات الجيوسياسية المستمرة، رغم تباطؤ الطلب الاستهلاكي بفعل ارتفاع أسعار الفائدة وزيادة التضخم.

وعلى الرغم من التحديات الاقتصادية الشاملة وتصاعد حدة المنافسة في السوق، بقينا ثابتين على استراتيجيتنا، معتمدين على التزامنا الراسخ ونهجنا الابتكاري للتغلب على التحديات ودفع عجلة التقدم في المنطقة.

بالإضافة إلى ذلك، واصلنا زيادة عدد متاجرنا في عام 2024، مما عزز حضورنا في أبرز الأسواق الإقليمية. نفخر اليوم بإدارة وتشغيل أكثر من 700 فرع في المملكة العربية السعودية، وهو

تمضي أمريكانا للمطاعم بثبات نحو تحقيق هدفها المتمثل في بناء الروابط الاجتماعية عبر مفهوم 'منطقة الطعام'، وتجسيد رؤيتها في أن تكون الشركة الأسرع نمواً والأكثر موثوقية في قطاع الأغذية عالمياً.

وفي سبيل تحقيق هذا الهدف، نواصل تعزيز مكانتنا الريادية في القطاع، مستفيدين من أكثر من 50 عاماً من الخبرة والحضور القوي في المنطقة، وتضم محفظتنا اليوم 2,590 متجرًا تحت مظلة علامات تجارية عالمية، من بينها 213 متجرًا جديداً تم افتتاحها في عام 2024.

أتقدم بأسمى آيات الشكر والامتنان لأسرتنا المتميزة التي تضم أكثر من 38,000 موظف، على تفانيكم وجهودكم الدؤوبة، التي تشكل حجر الأساس في نجاحنا. وباعتبارنا شركة ملتزمة بخدمة منطقة يقطنها أكثر من 270 مليون نسمة، نفخر بتقديم تجربة استثنائية لعملائنا، وإيجاد فرص وظيفية واعدة، وتعزيز الشراكات المحلية. ونُكّن امتناننا بالغاً للمجتمعات التي نعمل بها، إذ يعتمد نجاحنا بشكل أساسى على دعمها وثقتها، فلولا دعمها، لما استطاعت أمريكانا للمطاعم تحقيق النمو والتميز، والحفاظ على مكانتها الريادية في القطاع على مدار العقود الماضية.

كلمة رئيس مجلس الإدارة

وأتجه بخالص الشكر لمساهمي شركة أمريكانا للمطاعم على ثقفهم وإيمانهم برؤية الشركة وأدائها المتميز. ومنذ طرحنا العام الأولي، رحينا بالعديد من المستثمرين الجدد، وندرك تماماً حجم المسؤولية الملقة على عاتقنا تجاههم.

وفي الختام، أتجه بجزيل الشكر إلى كل فرد من عائلة أمريكانا للمطاعم، فبتفانيكم وشغفكم وابتكاركم، كنتم المحرك الأساسي وراء عام آخر من التقدم والنجاح.

وأثق بأن قوة علاماتنا التجارية، وكفاءة عاملياتنا، ورؤيتنا الاستراتيجية المدروسة ستواصل دفعنا نحو مزيد من التقدّم في السنوات المقبلة.

محمد علي راشد العبار
رئيس مجلس الإدارة

وفي إطار التزامنا الراسخ بالمسؤولية أطلقنا **برنامج فرص للجميع**، بالتزامن مع **الأسبوع العالمي للصم 2024**. وفي هذا الإطار افتتحنا أول مطعم ينزا هت في الرياض يعمّل بكادر من ذوي الإعاقة، تجسّداً لقيمنا الراسخة وانسجاماً مع رؤية المملكة العربية السعودية 2030.

على صعيد الاستدامة، نواصل التزامنا المتزايد بتبني معاييرها عاماً بعد عام، مع التركيز بشكل خاص على الحد من الانبعاثات الكربونية. وخلال عام 2024 وحده، أنجزنا أكثر من 440,000 عملية توصيل صديقة للبيئة في الإمارات العربية المتحدة، مما ساهم بشكل كبير في تقليل بصمتنا الكربونية. وبالتوالي مع ذلك، نثّف جهودنا في مجال التغليف المستدام والمبادرات البيئية الأخرى، لضمان إرهاز تقدّم ملموس نحو مستقبل أكثر استدامة ومسؤولية بيئية.

حكومة نموذجية وإدارة استباقية للمخاطر

في أمريكانا للمطاعم، نلتزم بأعلى معايير الحكومة والممارسات الأخلاقية على جميع المستويات المؤسسية، بدءاً من مجلس الإدارة والإدارة العليا، وصولاً إلى موظفي الصدوف والأمامية. يتّألف مجلس إدارتنا بالكامل من أعضاء غير تنفيذيين يمتلكون خبرات واسعة في القطاع، فضلاً عن خبرات دولية متعددة، مما يعزّز الرقابة الموضوعية ويوفر توجيهها استراتيجياً فعالاً.

كما يوفر لنا الإطار الشامل لإدارة المخاطر إمكانية تحديد المخاطر المؤسسية والتشغيلية والتعامل معها بفعالية واستباقية، بما يضمن استدامة أعمالنا على المدى الطويل، ويعنيصالح أصحاب المصلحة.

شكر وعرفان

أتقدم بخالص الشكر والامتنان لأعضاء مجلس إدارتنا الموقرين على توجيهاتهم القيمة وخبراتهم الثمينة التي قدموها على مدار العام. لقد ساهمت معرفتهم العميقه بالصناعة ورؤيتهم الثاقبة في تمكيننا من التعامل بفعالية مع بيئه العمل المحفوفة بالتحديات، وأعرب عن امتناني العميق لدعمهم المستمر.

في عام 2024، بلغ إجمالي إيراداتنا **2.2 مليار دولار أمريكي**، وحققنا صافي ربح عائد لمساهمي الشركة الأليم **بلغ 158.8 مليون دولار أمريكي**، بما يعكس هامش ربح صافي قدره 7.2%.

ومن خلال تبني نهج منضبط في الإدارة المالية والتحصيص الاستراتيجي لرأس المال، نحافظ على ميزانية عمومية قوية وخالية من الديون، مدرومة باحتياطيات نقدية كبيرة. ويتاح لنا هذا الأساس المالي القوي إعادة الاستثمار في مبادرات النمو المستقبلية، لا سيما في ظل التطوير الرقمي وزيادة عدد المتاجر، بما يضمن استمرار نجاحنا في السنوات المقبلة.

تمكين موظفينا ومجتمعنا وبيئتنا

نظرًا لاتساع نطاق أعمالنا وانتشارنا في أسواق متعددة، نحمل على عاتقنا مسؤولية كبيرة تمثل في التواصل الوثيق مع أصحاب المصلحة، وفهم احتياجاتهم، وضمان تقديم تجارب استثنائية في مختلف أسواقنا. وتحقيقاً لهذا الغرض، نلتزم بتوظيف وتدريب وتمكين الكفاءات المحلية، بما يتيح لهم تقديم تجارب طعام مميزة تتماشى مع الأذواق والتفضيلات المحلية.

ونعتز بجهودنا في تمكين موظفينا تطوير مساراتهم المهنية، و يأتي **برنامج "النمو"** الذي أطلقناه ليكتشف المواهب القيادية من بين مدربين المطاعم المتميزين، ويعمل على تدريبيهم ليصبحوا مدربين مناطق يشرفون على العمليات التشغيلية في عدة فروع، بما يسهم في خلق فرص وظيفية واعدة وتسريع تطوير المواهب داخل المنظومة.

كجزء من برنامجنا للتـبادل التعليمـي، استطعنا تزويد 1,500 طالب جامعي و 11,000 طالب مدرسي في مصر بالمهارات الأساسية، مما عزّز فرصهم المهنية في قطاع الضيافة. ويعكس هذه المبادرة التزامنا الراسخ بتنمية المواهب وتعزيز النمو داخل مجتمعنا، مما يجعلها نموذجاً يحتذى به في جهودنا لدعم التعليم وال�能يين. ومن خلال تزويد العقول الشابة بالأدوات التي تحتاجها لتحقيق النجاح، فإننا لا نرعى مستقبلها فحسب، بل نساهم أيضًا في بناء قوى عاملة ماهرة وديناميكية تدعم استدامة القطاع.

إنجاز يعكس التزامنا الراسخ بتحقيق النمو في السوق السعودي، إحدى أكثر الأسواق ديناميكية في المنطقة، ما يوفر فرصة قوية لنمو أعمالنا على المدى الطويل.

حققنا إنجازاً استثنائياً بافتتاح الفرع رقم 100 لبيزا هت في السعودية، وذلك خلال 30 شهراً فقط من دخولنا السوق السعودي! وفي سياق هذا النمو المتسرّع، افتتحنا 21 فرعاً جديداً في 20 مدينة في العام الماضي فقط، ما يعكس وثيرة نمونا السريعة والتزامنا بتوسيع نطاق خدمتنا لتقديم أطباق البيزا الشهية إلى مزيد من المجتمعات.

علاوة على ذلك، أطلقنا علامة كرسبي كريم في المغرب، ووسعنا نطاق أعمالنا في قطاع القهوة من خلال افتتاح أول فرع لبيتس كوفي في أبوظبي، مما يتيح لعملائنا الاستمتاع بتجربة قهوة فاخرة.

بالتوالي مع ذلك، حافظنا على تركيزنا الثابت على فرق العمل والتميز التشغيلي وتجربة العملاء، مما جعلها في صدارة أولوياتنا. وفي هذا السياق، تابعت فرقنا عن كثب تطورات السوق وتحولات تفضيلات العملاء، واستندت إلى البيانات المستخلصة من هذه الممارسات لتقديم منتجات مبتكرة، وإطلاق حملات تسويقية موجهة، وتطوير حلول رقمية تهدف إلى تحسين تجربة العملاء وتعزيز الكفاءة التشغيلية. وأطلقنا في جميع علاماتنا التجارية وأسواقنا المحلية حملات ترويجية قائمة على خلق القيمة، والابتكار في قوائم الطعام، والمبادرات المصممة خصيصاً لجذب عملاء جدد وتعزيز ولاء العملاء الحاليين.

إضافةً إلى ذلك، يسعدني أن أشارككم التقدّم الاستثنائي الذي حققناه في تطوير منظومتنا الرقمية، إذ نجحنا في إطلاق أكشاك الخدمة الذاتية في الأسواق التي نُشّغل فيها "كي إف سي"، مثل الكويت وقطر والإمارات العربية المتحدة والمملكة العربية السعودية، ويعكس هذه المبادرة التزامنا الراسخ بتعزيز تجربة العملاء عبر توظيف أحدث التقنيات. تُدمج هذه الأكشاك المتقدمة بسلسلة في بنيتها الرقمية، مما يضمن تجربة طلب أكثر كفاءة وسهولة ومتعدّلة لعملائنا. وهذه مجرد بداية لاستراتيجيتنا الأوسع نطاقاً للارتقاء بطريقة تفاعل عملائنا معنا.

كلمة الرئيس التنفيذي



السيد أمر بال سينج ساندو
الرئيس التنفيذي

جديداً، ليتخطى العدد الإجمالي لمطاعمنا 2500 مطعم، مما يدل على ثقتنا في الأسواق التي نخدمها وإيماننا بقدرات العلامات التجارية التي نديرها. حققنا إنجازاً مهماً في المملكة العربية السعودية، حيث تجاوز عدد المتاجر 700 متجر، واحتفلنا بافتتاح الفرع رقم 100 لعلامة بيتسا هت، وهو دليل على قدرتنا على إعادة بناء العلامات التجارية وتنميتها بسرعة كبيرة، حيث تمكنا من تحقيق هذا النمو في أقل من ثلاثة سنوات.

سنستمر في عام 2025 في تحقيق إنجازات جديدة بناء على النجاحات السابقة، مع أول استحواذ استراتيجي لنا على بيتسا هت عمان، وهي علامة تجارية رائدة تمتلك وتشغل 46 فرعاً في السلطنة. ومن شأن هذا الاستحواذ أن يعزز مكانتنا الريادية كأكبر شركة في قطاع الأغذية في المنطقة، ويتماشى مع استراتيجيةتنا الأوسع نطاقاً لعمليات الدمج والاستحواذ بهدف تحقيق نمو مستدام وقابل للتوسيع.

تزامناً مع هذا التوسيع، يبقى التزامنا بالتميز التشغيلي ثابتاً، ولذلك عهdenا إلى تعزيز بنية التحتية من خلال إنشاء مطابخ مركبة جديدة في أسواق متعددة، مما يسهم في توحيد جودة المنتجات ورفع كفاءة التكلفة. وفي الوقت نفسه، نعمل على تطوير أنماط عمليات التوصيل إلى الوجهة النهائية لزيادة السرعة وتعزيز الموثوقية وقابلية التوسيع بما يضمن أفضل تجربة لعملائنا.

على مدار العقود الخمسة الماضية، بنينا إرثاً راسخاً في المنطقة من خلال علاماتنا التجارية الأساسية، والتي نسعى من خلال استراتيجيتنا طويلة الأمد إلى تحقيق النمو والاستحواذ على جهات جديدة مما يمكننا من الحصول على حصة أكبر من السوق.

الابتكار على الطبق: الارتقاء بجودة الطعام وتحسين تجربة العملاء

أشرعنافخر كبير عندما استرجعنا رحلتنا المميزة في عام 2024، والتي أثبتت قدرتنا على التكيف، وتركيزنا الاستراتيجي، وأدائنا المتميز في العمليات التشغيلية. فقد تمكنا من تحويل التحديات إلى فرص عبر إعادة ابتكار علاماتنا التجارية، ونعني ذلك بتحقيق المعايير التشغيلية. وفي ظل السلوك الاستهلاكي المتغير والضغوط الاقتصادية، استطعنا بفضل مرونتنا، وأضباطنا أن نحقق نمواً قوياً في مستوى المبيعات، وتعزيز مكانتنا الريادية في قطاع خدمات الطعام، ووضع أساس متين للنمو على المدى الطويل.

نحو آفاق جديدة:
التوسيع الاستراتيجي والتميز التشغيلي
في عام 2024، نجحنا في تعزيز ريادتنا في المنطقة وتسريع عجلة النمو من خلال افتتاح 213 مطعماً

الفور، فقدمنا التمويل الضروري للجمعيات الخيرية المحلية، وزعنا الوجبات الساخنة والمستلزمات الأساسية، وقدمنا المساعدات المالية للزملاء النازحين. ومن بين أبرز المبادرات الفارقة في هذا العام إطلاق مبادرة "مرص للجميع" من "بيتسا هت" بالشراكة مع "يم"، فقد حرصنا على تعزيز التزامنا بالشمولية واستحداث فرص مجانية للجميع من خلال افتتاح أول متجر لنا في المملكة العربية السعودية يديره أفراد يعانون من قصور في السمع والنطق.

وسنبقي ملتزمين في المستقبل برسالتنا في دعم المجتمعات التي ننتمي إليها مع كل وجية، وكل فرصة، وكل بادرة لطيفة.

شكر وعرفان

فيما ندخل إلى عام 2025 وما بعده، أود أن أعرب عن خالص امتناني لعائلة أمريكانا للمطاعم، ولا سيما أعضاء فرق العمل بمطاعمنا الذين يحرضون يومياً على تقديم أفضل تجربة لعملائنا. لقد كان ثباتكم وتفاؤلكم ومرؤونكم عوامل أساسية ساهمت في تقديمنا لهذا العام وجعلتنا أقوى من أي وقت مضى.

كما أتقدم إلى مساهمينا وأعضاء مجلس الإدارة بجزيل الشكر والتقدير على دعمهم المستمر وتوجيههم الاستراتيجي خلال هذه الأوقات التي شهدت الكثير من التغيرات. والشكراً أيضاً إلى شركائنا وأصحاب الامتياز والموردين، فتعاونكم وثقكم يشكلان الركيزة الأساسية لنجاحنا المشترك. وأخيراً وليس آخرًا، أتوجه بالشكر إلى عملائنا الكرام، تبقى ثقتكم وولاؤكم مصدر إلهامنا الأول والأخير في كل أعمالنا.

في عالمنا المتغير باستمرار، أصبحت العزيمة والتركيز والمرنة صفات ضرورية للتكييف والازدهار. وقد واجهنا على مدار السنوات السبع الماضية تحديات عديدة، من غياب الاستقرار الاقتصادي واضطرابات سلاسل الإمداد، مروراً بالتحولات الرقمية السريعة وارتفاعات الجيوسياسية المتعددة. ووصلنا إلى التأثير العميق لجائحة كوفيد-19، على القطاع والتواترات الجوية المتزايدة، ولكن على الرغم من كل هذه التحديات، ظل التزامنا الراسخ بإسعاد عملائنا من خلال الابتكار والتميز التشغيلي هو البوصلة التي توجه مسيرتنا. ومعاً، نرسم ملامح مستقبل تجارب الطعام ونعطي أفضل مثال على كيفية التغلب على التحديات، وما زلت على يقين بأن المستقبل يحمل لنا الأفضل.

يظل رضا العملاء هدفنا الأساسي، ونسعى جاهدين لتحقيقه، ولذلك نعمل على بناء منظومة قوية مدعومة بقاعدة بيانات العملاء تهدف إلى توقع احتياجات العملاء وتخصيص التجارب وتعزيز الولاء على المدى الطويل. يعد برنامج الولاء لدينا ركيزة أساسية في زيارة الإقبال على العلامة التجارية وتعزيز تكرار الزيارات، مما يعمق تفاعل العملاء ويقوّي علاقتهم بالعلامة، كما نعيّد تصور تجربة العميل بالكامل لإزالة أي عقبات، وتعزيز السرعة والراحة، وتقديم تجربة طعام سلسة لا تنسى.

بناء مستقبل مدعوم بالإمكانات:
الاستثمار في المواهب والقيادات
كنا وما زلنا نؤمن بأن موظفينا هم أهم أصولنا. ولذلك، استثمنا عام 2024 في تسريع وتنمية تطوير الكوادر القيادية، مما يسهم في تعزيز ثقافة التعلم المستمر، وفي هذا الإطار، يهدف إطلاق برنامج "النمو" تحت مظلة جامعة أمريكانا للمطاعم في المملكة العربية السعودية ومصر إلى تسريع وتنمية تطوير المهارات القيادية لمديري المطاعم، بالتوازي مع ذلك، سنتستمر شراكتنا الاستراتيجية مع "كورسيرا" و"كوكتش" و"موسسات التعليم التفاعلي الرائدة في جميع أنحاء العالم" في تمكن فرقنا من اكتساب قدرات جديدة وتسليحهم بمعرفة وخبرات عالمية المستوى.

لطالما كانت أمريكانا للمطاعم الجهة السابقة في تطوير المهارات القيادية في قطاع المطاعم في جميع أنحاء المنطقة، ولذلك نؤمن بإيماننا راسخاً بأأن الاستثمار في موظفينا لا يضمن تطوير مهاراتهم فحسب، بل يسهم أيضاً في تجهيزهم لقيادة مستقبل القطاع.

المجتمع أول:
تأثير الهدف
بوضفنا الشركة الرائدة في قطاع الخدمات الغذائية في المنطقة، فإننا نعلم أن مسؤوليتنا تتجاوز تقديم الطعام الشهي لعملائنا، إذ يتمثل هدفنا في "بناء الروابط الاجتماعية من خلال متعة الطعام".
ووسط الأحداث المؤلمة التي شهدتها المنطقة، وقفت متضامنين مع موظفينا والمجتمعات التي نخدمها، ومع تفاقم الصراعات، استجابت فرقنا للوضع على

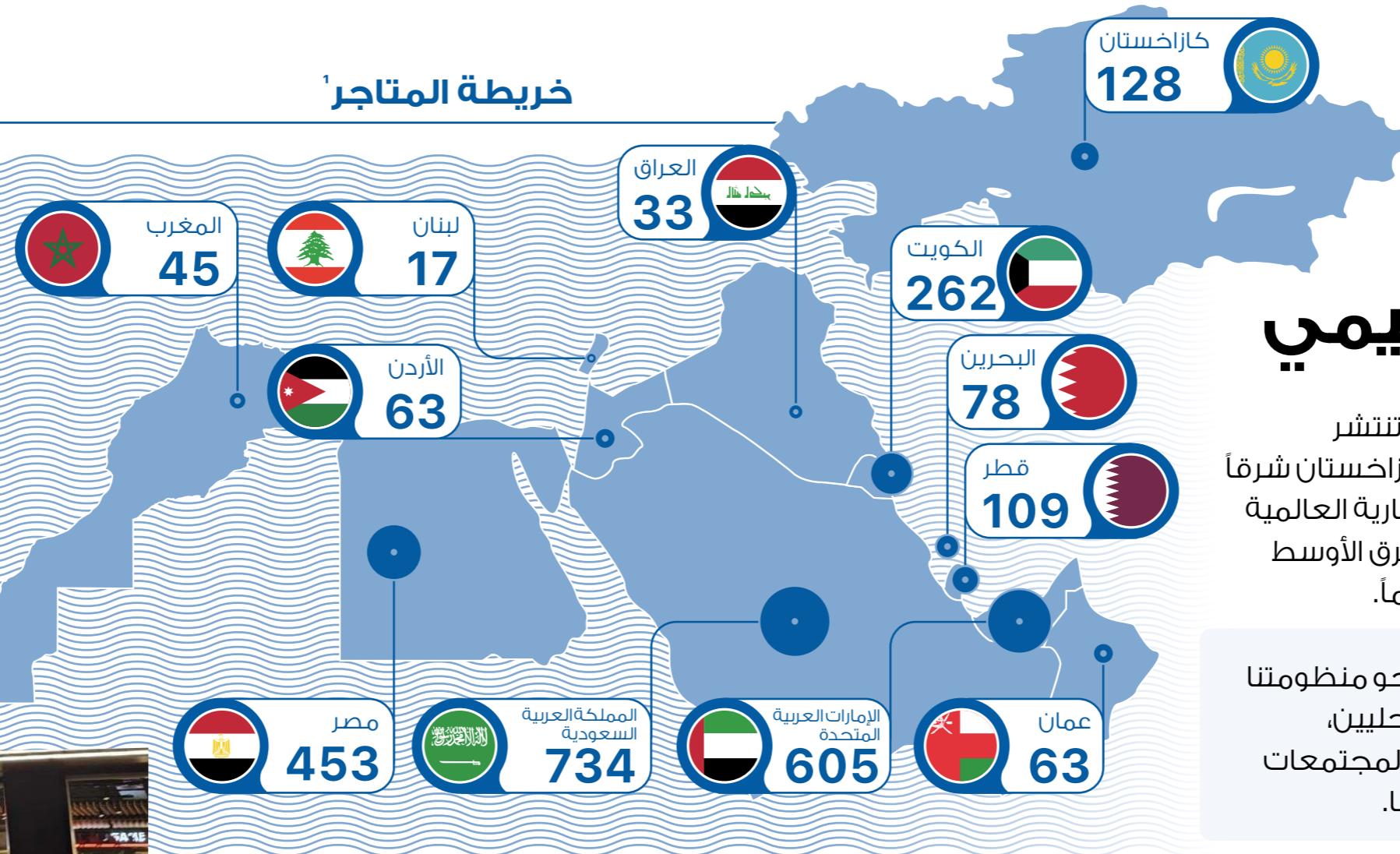


خريطة المتاجر^١



١٢ دولة

^١ 2,590 متجرًا



تواجدنا
الجغرافي

نوع نطاق حضورنا الإقليمي

يتناهى حضورنا بوتيرة متسارعة، إذ تنتشر مطاعمنا حالياً في 12 دولة، من كازاخستان شرقاً إلى المغرب غرباً. تفخر علاماتنا التجارية العالمية بتقديم خدماتها المتميزة في الشرق الأوسط وشمال إفريقيا منذ أكثر من 50 عاماً.

يبقى تركيزنا الأساسي موجهاً نحو منظومتنا الإقليمية، التي تشمل عملاءنا المحليين، موظفينا، ومقاولينا، وموردينا، والمجتمعات الأوسع نطاقاً التي نخدم بخدمتها.

الإجمالي	دول أخرى	المملكة العربية السعودية	الإمارات العربية المتحدة	البحرين	الكويت	عمان
1,089	326	175	78	218	292	
432	88	41	60	96	147	
410	46	97	-	166	101	
388	52	40	31	91	174	
268	24	98	92	34	20	
^{٢,٥٩٠}	536	453	262	605	734	

العلامات التجارية
النامية / المتخصصة

.١. في ٣١ ديسمبر ٢٠٢٤.
٢. متجرًا، بما في ذلك متجر جراند كافيه في مصر ومتجرين فيش ماركت (١ في الكويت و١ في مصر).

علاماتنا التجارية

علامات تجارية عالمية رائدة تناسب جميع الأذواق وأنماط الحياة في المنطقة

أربع علامات تجارية كبرى
تشكل أكثر من %94 من إيراداتنا



منذ 1979

علامة تجارية رائدة في تقديم البيتزا في المطعم

275 مليون دولار
أمريكي إيرادات عام 2024
%13 من إجمالي الإيرادات

11 دولة
410 مطعم¹
لمحة عامة

أبرز إنجازات عام 2024

- فاز فريق البحرين ببطولة "بيتزا هت" العالمية في دبي عام 2024.
- تم افتتاح المتجر رقم 100 في المملكة العربية السعودية خلال أقل من 30 شهراً من إطلاق العلامة التجارية في البلاد.

منذ افتتاح أول مطعم لبيتزا هت في الإمارات العربية المتحدة في عام 1979، عملت أمريكانا للمطاعم على نشر العلامة التجارية في مصر والأردن والبحرين والمملكة العربية السعودية والعراق. لا تقتصر قائمة "بيتزا هت" على بيتزا المقلاة التقليدية الشهيرة، بل تشمل أيضاً بيتزا هت سينيتشر المميزة والبيتزا اليابانية التقليدية، والباستا، والمشروبات، والحلويات، المعدة خصيصاً لتناسب الأذواق المحلية. وتحوّل البيتزا من وجبة للمناسبات الخاصة إلى خيار يومي متاح للجميع، رُسخنا مكانة "بيتزا هت" كعلامة رائدة في قطاع مطعم البيتزا السريعة في الشرق الأوسط وشمال إفريقيا، وذلك بفضل الخيارات المتنوعة التي تقدّمها وتجود المكونات التي تستخدّمها عبر مختلف القنوات.



منذ 1973

علامة تجارية رائدة في مجال مطعم الدجاج ذات الخدمة السريعة

1,325 مليون دولار
أمريكي إيرادات عام 2024
%60 من إجمالي الإيرادات

12 دولة
1,089 مطعم¹

أبرز إنجازات عام 2024

- حصل فرع "كي إف سي" سلوى في الكويت على جائزة أفضل تصميم مُحدث على مستوى العالم.
- إطلاق أكشاك خدمة ذاتية مبتكرة مدعومة بمنصة أمريكانا الرقمية في أسواق مختلفة، بما في ذلك الكويت وقطر.

بتاريخ عريق في الشرق الأوسط وشمال إفريقيا يعود إلى عام 1973، تُعد "كي إف سي" علامة رائدة في قطاع مطاعم الخدمات السريعة، تشتهر بتصاميمها الجذابة، وقوائمها الحصرية الفريدة، وعلاقتها الوثيقة بالمجتمعات المحلية. يوصي بها شركة رائدة في قطاع مطاعم الخدمات السريعة المتخصصة في الدجاج، نهدف إلى أن نصبح العلامة التجارية للدجاج الموثوقة والمفضلة في الأسواق التي نعمل فيها. تعكس النتائج القوية التي حصلنا عليها خلال عمليات التدقيق المستقلة من شركة ياماها، فيما يتعلق بمعايير العلامة التجارية وسلامة الأغذية والصحة التزامنا الثابت بالتميز.



منذ 2006

علامة تجارية عالمية للدونات والقهوة

87 مليون دولار
أمريكي إيرادات عام 2024
%4 من إجمالي الإيرادات

11 دولة
388 مطعم¹
لمحة عامة

أبرز إنجازات عام 2024

- افتتاح "كرسيبي كريم" في المغرب.

- إضافة قهوة محلية المصدر إلى قائمة "كرسيبي كريم" في المملكة العربية السعودية.

منذ حصول أمريكانا للمطاعم على حقوق امتياز كرسبي كريم في الشرق الأوسط وشمال إفريقيا في عام 2006، قامت أمريكانا للمطاعم بتقديم دونات أو리جinal جليز الساخنة الشهيرة، بالإضافة إلى مجموعة متنوعة من النكهات اللذيذة. نحن أكبر صاحب امتياز والشريك الحصري لامتياز علامة كرسبي كريم في الشرق الأوسط وشمال إفريقيا وكازاخستان. تعتمد استراتيجيةيتنا على المزاج بين الأطباق الكلاسيكية العالمية التي يعيشها الجميع والابتكارات المستوحاة من الثقافات المحلية، وذلك لتلبية الأذواق الإقليمية واحتياجات المناسبات الموسمية. ومن خلال فهمنا العميق للأسواق المحلية وتوجهات المستهلكين، أطلقنا منتجات فريدة مثل دونات الكفاف خلال شهر رمضان، بالإضافة إلى الحلويات بطابع الهالوين، ما يضمن بقاء "كرسيبي كريم" جزءاً لا يتجزأ من الاحتفالات المحلية ولحظات الاستمتاع اليومية.



منذ 1980

علامة تجارية مفضلة لعشاق البرجر

367 مليون دولار
أمريكي إيرادات عام 2024
%17 من إجمالي الإيرادات

11 دولة
432 مطعم¹

أبرز إنجازات عام 2024

- الفوز بعدة جوائز دولية لعام 2024
- جائزة مؤسس CKE إنترناشونال (الشرق الأوسط)
- جائزة أفضل مطهور لعام (المملكة العربية السعودية)

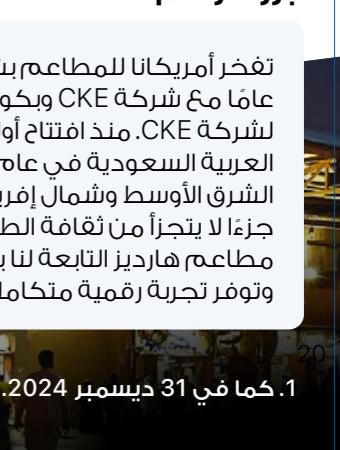
تغدو أمريكانا للمطاعم بشراكتها الممتدة على مدار 40 عاماً مع شركة CKE وبكونها صاحبة أكبر امتياز عالمي لشركة CKE. منذ افتتاح أول فرع لها في المملكة العربية السعودية في عام 1980، توسعنا في 9 دول في الشرق الأوسط وشمال إفريقيا وفي كازاخستان، وأصبحنا جزءاً لا يتجزأ من ثقافة الطعام في المنطقة. تجمع مطاعم هارديز التابعة لنا بين الأصالة والراحة العصرية، وتتوفر تجربة رقمية متكاملة عبر قنوات متعددة.



أبرز الأرقام



21



1. كما في 31 ديسمبر 2024.

20

تابع علاماتنا التجارية

علاماتنا التجارية الخاصة

تمتلك أمريكانا للمطاعم علامتين تجاريتين في الشرق الأوسط وشمال إفريقيا هما "ومبي" و"دجاج تكا".

"ومبي" هي علامة تجارية عصرية تقدم منتجات بـ"برغر عالية الجودة بأسعار معقولة، مصنوعة من لحم بقري طازج 100% وشرائح دجاج مغطاة بالبقدونس طردياً. انطلقت "ومبي" في الكويت عام 1969، وكانت أول من قدم البرغر الفاخر في الشرق الأوسط وشمال إفريقيا، وهي الآن موجودة في مصر والكويت والإمارات العربية المتحدة.

منذ 1969

37
مطعماً¹



تم إطلاق "دجاج تكا" في القاهرة قبل 50 عاماً، وهي أول علامة تجارية محلية للمطاعم الاعتيادية التابعة لنا. تشتهر مطاعم "دجاج تكا" بالدجاج المشوي على الطريقة الشرقيّة، وقد توسيع نتفتح 30 فرعاً في الكويت ومصر والمملكة العربية السعودية والإمارات العربية المتحدة. تلتزم "دجاج تكا" بأعلى معايير الجودة، وتستخدم مكونات طازجة.

منذ 1972

30
مطعماً¹



للمزيد من التفاصيل يمكنك الإطلاع على قسم "أداء الأعمال" ص 64.



علامات تجارية أخرى ضمن محفظة امتيازاتنا

بالإضافة إلى العلامات التجارية الكبرى (كي إف سي، وهارديز، وبيتزا هت، وكرسبى كريم)، تدير أمريكانا للمطاعم علامات تجارية أخرى بموجب امتيازات تجارية، ساهمت مجتمعة بنحو 6% من إيرادات الشركة في عام 2024.

تدير أمريكانا للمطاعم "تي جي أي فرايديز" في سنته أسوأ، حيث توفر أجواء "كل شيء جاهز في فرايديز، ينفقنا أنت" للأصدقاء والعائلات يومياً. "تي جي أي فرايديز" هي سلسلة عالمية من المطاعم الخدمة غير السريعة، مشهورة بأطباقها ومشروباتها الأمريكية الأصلية ذات المنساب المبتكرة. تهتم "تي جي أي فرايديز" بإضافة نكهات محلية تثير قائمتها الخنية والمعروفة من الأطباق الأمريكية التي تقدمها في أجواء عصرية آنيقة.

منذ 1996

44
مطعماً¹



تدير أمريكانا للمطاعم متاجر "كوستا كوفي" في مصر وكازاخستان والأردن. كوستا كوفي هي سلسلة مقاهي عالمية رائدة تلتزم بتقديم جودة ممتازة من أجود أنواع الحبوب في العالم. تحرص "كوستا كوفي" على توفير الخبرة المناسبة لدى أطقم إعداد القهوة في فروعها، كما تركز على الابتكار في قائمة منتجاتها، بتقديم بدائل نباتية لأنواع القهوة والحلوي التقليدية.

منذ 2004

68
مطعماً¹



أمريكانا للمطاعم هي شريك امتياز علامة "باسكين روتنز" في مصر والكويت، وتقديم 31 نكهة مميزة. "باسكين روتنز" هي أكبر سلسلة متاجر متخصصة في الآيس كريم على مستوى العالم، وتتوفر تشكيلة رائعة من الحلويات لجميع الأوقات والمناسبات، ولا تتوقف عن إبتكار وصنع نكهات جديدة لتتناسب كل الأذواق. بفضل الآيس كريم الفاخر والحلويات المثلجة المميزة، والمثلجات المتنوعة ومجموعة الوصفات المذهلة، فمن الطبيعي أن تكون "باسكين روتنز" هي الوجهة الأولى والمفضلة لمحبي الآيس كريم في المنطقة.

منذ 1986

68
مطعماً¹



أمريكانا للمطاعم هي شريك الامتياز الحصري لعلامة "بيتس كوفي" التجارية في دول مجلس التعاون الخليجي، والتي تقدم تجربة قهوة ممتازة. تأسست "بيتس كوفي" في عام 1966، وهي علامة تجارية أمريكية رائدة تمتلك أكثر من 370 فرعاً حول العالم.

منذ 2023

21
مطعماً¹



رحلتنا

الالتزام بتنمية المجتمعات المحلية

لا تزال أمريكانا للمطاعم هي المشغل المفضل للعلامات التجارية العالمية في الشرق الأوسط وشمال إفريقيا



وصلنا رحلة التوسيع من خلال إطلاق "كرسبى كريم" في المغرب، وافتتاح فرع "بيتزا هت" رقم 100 في المملكة العربية السعودية، وإطلاق متجر "بيتس كوفي" في أبوظبي.

قامت الشركة بتوسيع حضور علامتها التجارية في أسواقها من خلال العديد من عمليات الإطلاق الناجحة، بما في ذلك إطلاق "كي إف سي" و"بيتزا هت" في بغداد (العراق)، وإطلاق "كرسبى كريم" في كازاخستان، ثم افتتاح أول متجر لبيتس كوفي في دبي في يناير، وفي الرياض في يونيو.

وُسعت المجموعة عملياتها في كردستان، واستحوذت شركة "أديتيوايهدي إنفيستمنتيس المحدودة" على حصة الأغلبية في الشركة الأم السابقة

أضافت المجموعة "بيتس كوفي" بالتعاون مع بيتس جاكوبس دوبي إيجيرتس

تم تحويل الشركة إلى شركة عامة، وقادت الشركة الأم السابقة بنقل حصتها إلى شركة "أديتيوايهدي إنفيستمنتيس المحدودة". وتلي ذلك إدراج الشركة في سوق أبوظبي للأوراق المالية والسوق المالية السعودية في ديسمبر

إطلاق "بيتزا هت" في المملكة العربية السعودية، وإطلاق "كرسبى كريم" في الأردن



FRIDAYS

إطلاق العلامة التجارية "تي جي آي فريديز"

وُسعت المجموعة عملياتها في المغرب



إطلاق العلامة التجارية "كرسبى كريم"

وُسعت المجموعة عملياتها في كازاخستان



وُسعت المجموعة عملياتها في كردستان



إطلاق "بيتزا هت"



وُسعت المجموعة عملياتها في المملكة العربية السعودية

وُسعت المجموعة عملياتها في الإمارات العربية المتحدة

إطلاق "بيتزا هت"



إدراج مجموعة أمريكانا للمطاعم في بورصة الكويت



تأسست مجموعة أمريكانا في الكويت

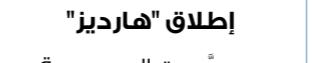
إطلاق العلامة التجارية "ومني" في الكويت



إطلاق العلامة التجارية "كي إف سي" في الكويت

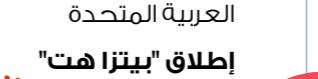
إدراج مجموعة أمريكانا للمطاعم في بورصة الكويت

وُسعت المجموعة عملياتها في المغرب



إطلاق العلامة التجارية "كرسبى كريم"

وُسعت المجموعة عملياتها في الإمارات العربية المتحدة



إطلاق "بيتزا هت"



وُسعت المجموعة عملياتها في المملكة العربية السعودية

وُسعت المجموعة عملياتها في الإمارات العربية المتحدة

إطلاق "بيتزا هت"



وُسعت المجموعة عملياتها في كردستان



وُسعت المجموعة عملياتها لتشمل

الإمارات العربية

المتحدة والمملكة

العربية السعودية

والمغرب

وكازاخستان

وكردستان

أكثر من نصف قرن من الخبرة كمشغل مفضل يحظى بشقة أشهر العلامات التجارية العالمية لمطاعم الوجبات السريعة وغير السريعة في الشرق الأوسط وشمال إفريقيا وكازاخستان.



**وُسعت المجموعة
عملياتها لتشمل
الإمارات العربية
المتحدة والمملكة
العربية السعودية
والمغرب
وكازاخستان
وكردستان**

تأسست مجموعة أمريكانا في الكويت تحت اسم "الشركة الكويتية للأغذية" ("الشركة الأم السابقة")

إطلاق العلامة التجارية "ومني" في الكويت

إطلاق العلامة التجارية "كي إف سي" في الكويت



تم توصيل أكثر من 440,000 طلب باستخدام الدراجات الكهربائية

في عام 2024، عززت أمريكانا للمطاعم التزامها بالاستدامة من خلال التوسيع في استخدام الدراجات الكهربائية في عمليات التوصيل. تقلل هذه المركبات عديمة الانبعاثات من الأثر السلبي لعملياتنا على البيئة، مدعومةً بتقنية إنترنت الأشياء المتقدمة لتعزيز السلامة والتحكم والكفاءة. أسفنت هذه المبادرة في تنفيذ أكثر من 440,000 عملية توصيل في الإمارات العربية المتحدة في عام 2024، ما أدى إلى خفض انبعاثات ثاني أكسيد الكربون بأكثر من 160 طن متري من الكربون.

تعزيز كفاءة استهلاك الطاقة

احتفلت عملية تركيب أنظمة إنترنت الأشياء في 368 متجرًا، ودخل الخدمة منها حتى الآن 275 متجرًا، وتشير التقييمات الأولية الواردة من 218 متجرًا إلى انخفاض استهلاك الطاقة الكهربائية بنسبة 10% مقارنة بمستويات عام 2023.



ابتكارات المنتجات الجديدة ومبادرات القيمة المضافة

أطلقنا العديد من المبادرات لزيادة حجم المعاملات، مع التركيز بشكل خاص على الابتكار المستمر في المنتجات وتقديم عروض قيمة جذابة لعملائنا. شملت قائمة منتجاتنا المبتكرة إضافةً أصناف جديدة إلى قوائم الطعام تم تصميمهما خصيصاً لتناسب مع الأذواق المحلية، ما يضمن الحفاظ على أهمية وجاذبية علاماتنا التجارية. بالإضافة إلى ذلك، قمنا بإعداد عروض قيمة تتناسب مع خصوصية كل سوق، مثل العروض لفترة محدودة والوجبات بأسعار مخفضة. تهدف هذه المبادرات إلى زيادة تفاعل العملاء والحفاظ على ولائهم في كل منطقة.

تهدف مبادرة "القيمة اليومية" التي أطلقناها إلى تسهيل الوصول إلى خدماتنا وزيادة وتيرة الطلبات في جميع الأسواق. فمن خلال تقديم قيمة ثابتة، نجحنا في تعزيز ولاء العملاء وتشجيعهم على تكرار زيارتهم. كما أطلقنا حملات ترويجية تنافسية من خلال تطبيقات علاماتنا التجارية وقنوات البيع الرقمية الأخرى بهدف تعزيز ظهورنا ومبادراتنا عبر الإنترن特، بالإضافة إلى إطلاق مبادرات قيمة مبتكرة وغير تقليدية في مختلف الأسواق بهدف جذب المزيد من العملاء، ما يسهم في ارتفاع نسبة المبيعات.

استعراض لأهم أحداث العام

عام من النمو والتمكين الإقليمي



تعزيز مبدأ الشمولية

بالشراكة مع "بيتزا هت"، أطلقت شركة أمريكانا للمطاعم أول مطعم من نوعه في الرياض يعمل فيه أفراد من فئة الصم والبكم كجزء من مبادرة " فرص للجميع" التي أطلقتها بيتزا هت.

نحن فخورون أيضاً بالإعلان عن افتتاح متجرنا رقم 100 في المملكة العربية السعودية خلال أقل من 30 شهراً، وهو إنجاز باز تحقق بفضل التفاني والتعاون الاستثنائي لفريقنا بأكمله، ما يسهم في إحداث تأثير ملموس في المجتمعات التي نعمل فيها.

للمزيد من التفاصيل يمكنك الإطلاع على قسم ←
الاستراتيجية قيد التنفيذ ص 46.



إطلاق كرسبي كريم في المغرب

تم افتتاح أول فرع كرسبي كريم في مدينة الرباط خلال شهر أغسطس 2024، ما يمثل خطوة توسيعية جديدة في الشرق الأوسط وشمال إفريقيا. يقدم المتجر تشكيلة متنوعة من الدونات، بما في ذلك دونات أوريجينال جلزد الشهير ونكهات حصرية مستوحاة من التراث المحلي. يقدم المتجر أيضًا تجربة "هوت لايت ثياز"، التي تتيح للعملاء مشاهدة مراحل تحضير الدونات بشكل مباشر.

علاوة على ذلك، وفي إطار التزامنا تجاه المجتمعات المحلية، فقد تعاوننا مع الموردين المحليين في المغرب لتوريد حصة كبيرة من المكونات والمواد.



افتتاح بيتيس كوفي في أبوظبي

تم افتتاح أول فرع "بيتس كوفي" في أبوظبي، وهو ما يمثل علامة فارقة في استراتيجية التوسيع الإقليمي للعلامة التجارية. تساهم هذه الإضافة في تعزيز محفظة الشركة المتنوعة من المنتجات في أحد الأسواق الرئيسية.



أكثر من 700
متجر في المملكة العربية السعودية



استمرت المجموعة في توسيع عملياتها في المملكة العربية السعودية، حيث وصل عدد متاجرها في المملكة إلى 700 في عام 2024. وبحلول نهاية عام 2024، أصبحنا ندير 734 مطعماً، منها 292 مطعم "كي إف سي"، 147 مطعم "هارديز"، و 101 مطعم "بيتزا هت"، و 174 فرع "كرسبى كريم"، كما ندير 20 علامة نامية و مختصة.

نموذج أعمالنا

منظومتنا

أمريكانا للمطاعم هي شركة رائدة في تشغيل مطاعم السريعة في الشرق الأوسط وشمال إفريقيا و Kazakhstan، حيث تدير 2,590 مطعمًا ويعمل لديها 38,630 موظفًا في 12 دولة. تستهلك الشركة بإدارة 10 علامات تجارية عالمية مرموقة، تم تخصيص كل منها لتوافق مع الأذواق المحلية.

بفضل النهج الرقمي المتقدم والتكنولوجيا المتقدمة، تتخذ إدارتنا الخبرة قرارات مدروسة، مدعومة بنموذج مالي قوي، وبنية تحتية متكاملة، واستثمارات استراتيجية.

يُعزز نجاحنا المستمر حضورنا الإقليمي القوي، ومركزنا المالي المستقر، وثقافتنا التشغيلية الديناميكية.

1. نموذج تشغيلي يركز على العملاء، ويستهدف تجاوز توقعاتهم كل يوم بتقديم منتجات عالية الجودة وخدمة استثنائية.

- تسويق إبداعي ومنتجات مبتكرة
- منصات رقمية متنوعة
- ومتعددة القنوات

2. إطار عمل مبدئي لإدارة الأداء قائماً على تقديم الحوافز والمكافآت.

- وقت حل الشكاوى
- خدمات سريعة
- برنامج حوافز يعتمد على الأداء

3. مجموعة متنوعة من العلامات التجارية العالمية الشهيرة والرائدة تغطي شبكة واسعة من خيارات الطعام الرئيسية تزيد حصة الشركة من إجمالي إنفاق العملاء ضمن منصة واحدة.

4. مستويات أداء تصنف ضمن الأفضل في فئتها وعلاقات قوية مع مانحي الامتياز بما في ذلك "Krispy Kreme" و"كربسي كريم" و"كربسي كريم". مكانة رائدة في السوق من خلال محفظتها التي تضم 2,590 مطعمًا كما في نهاية العام 2024.



1. يشمل الموظفين بدوام كامل وجزئي.
2. والمتعاقدون كما في 31 ديسمبر 2024.

4. نموذج مالي جذاب يعتمد على التوزيع الفعال لرأس المال وينافس بقوة مشغلي المطاعم الدوليين والنظراء المحليين.

- محفظة مستقرة
- نمو قوي في الإيرادات
- أفضل فترة استرداد في القطاع
- هوماش رعاية أعلى وربحية جذابة
- التركيز على عمليات توليد النقد



5
النحو

5

4
نموذج مالي واضح

3
علامات تجارية عالمية شهيرة

2
ثقافة ترتكز على الأداء

1
تجربة عملاء متميزة

5. نظراً للمكانة الرائدة لأمريكانا للمطاعم في سوق مطاعم الخدمات السريعة بمنطقة الشرق الأوسط وشمال إفريقيا وكازاخستان، فإننا نمتلك نفوذاً كبيراً وقدرة تفاوضية مرتفعة، مما يسهم في خفض التكاليف وتعزيز ميزتنا التنافسية.

- منصة تشغيلية موحدة
- مزايا تفاوضية بفضل الشركات الاستراتيجية مع الموردين وتكامل أسلطة التوريد
- خدمات مشتركة تتميز بالموثوقية والكفاءة
- حلول تخزين للعديد من العلامات التجارية وقدرات توصيل للوجبات النهائية

أهداف الأمم المتحدة للتنمية المستدامة

مساهمتنا

16 و 3



- دعم المجتمع والإغاثة في حالات الكوارث
- المسؤولية البيئية والمبادرات التعليمية

موظفونا

10 و 5



- رفاهية المجتمع والتكافل
- تطوير الموظفين والشمولية
- في بيئه العمل

عملاؤنا

12



- الابتكار في قوائم منتجات العلامات التجارية الرئيسية
- حملات إشراك المستهلكين المستهدفين
- برنامج الولاء لضمان المشاركة المستمرة

مودعونا وشركاؤنا

8 و 3



- الإدارة الشفافة للموردين
- المشاركة في فعاليات القطاع

مساهمونا

8



- 2,196.8 مليون دولار أمريكي**
إيرادات عام 2024
158.8 مليون دولار أمريكي
صافي أرباح عام 2024
115.3 مليون دولار أمريكي
حجم النفقات الرأسمالية (5%)
من الإيرادات
اقتراح توزيع أرباح بنسبة 80%
لعام 2024



منصة رقمية قوية...



مكانة رائدة في الأسواق...



مشغل متميز لأشهر العلامات التجارية العالمية...

..تقديم تجربة عملاء سلسة على مستوى عالمي.

نمتلك أفضل الأصول الرقمية على مستوى القطاع، بما في ذلك مجموعة التطبيقات التابعة للشركة (التطبيقات الفائقة)، التي تعمل في عدة بلدان. تسمح هذه المنظومة الرقمية للشركة الحصول على رؤى مباشرة حول تفضيلات العملاء عبر محفظة علاماتها التجارية و مختلف الدول التي تعمل فيها، إلى جانب زيادة حصتها السوقية من خلال تقديم عروض مخصصة وتقديم تشكيلة محسنة من المنتجات تلائم مختلف المناسبات والأذواق. تستطيع الشركة التواصل مع عملائها بشكل فعال بفضل منظومتها القوية لإدارة علاقات العملاء، والتي تتيح لها تخصيص الرسائل الترويجية بشكل يضمن تعزيز مستويات إقبال العملاء وزيادة معدل الاستهلاك والقيمة الدائمة للعميل. وخلف الكواليس، تعمل تقنيات الواجهة الخلفية القابلة للتطوير والنظام الموحد للمعالجة الفورية للبيانات على تعزيز النمو والمرونة، مما يجعل الابتكار أساس نجاح أمريكانا للمطاعم.

.. عمليات تشغيلية في منطقة تميز بفرص نمو جذابة، مدرومة بعوامل هيكلية مواتية

تستفيد أمريكانا للمطاعم من اتجاهات الاقتصاد الكلي والاتجاهات الاجتماعية والاقتصادية المواتية في الأسواق التي تعمل بها، والتي تدعم نمو الدخل المتاح للمستهلكين وتغيير عادات الاستهلاك. وستستمر هذه العوامل في دعم التوسيع في سوق تناول الطعام خارج المنزل وقطاعاته الفرعية المختلفة على المدى المتوسط.

.. تجذب منصتنا أبرز العلامات التجارية على مستوى العالم بفضل سجلنا الحافل بالنجاحات والممتد لأكثر من 50 عاماً.

تفوق المجموعة في محاكاة الأذواق المحلية وتعمل على تحسينها ومواءمتها من خلال توفير حلول تم تحربيها واختبارها من بعض العلامات التجارية الأكثر شهرة على مستوى العالم، مثل "كي إف سي"، و"بيتزاهت"، و"هارديز"، و"كرسبى كريم". كما تتمتع المجموعة بمكانة راسخة عالمياً في مجال امتياز العلامات التجارية منذ عدة عقود تحظى بنقية وجذب وولاء العملاء في الأسواق التي نعمل فيها.

الفرص الاستثمارية

فرصة استثمارية ذات قيمة فريدة

أمريكانا للمطاعم هي شركة تعمل في القطاع الاستهلاكي، رائدة بأدائها القوي وعملياتها عالية الجودة ذات المستوى العالمي وإدارة تقدم الربحية الأفضل في فئتها مع إمكانات كبيرة للنمو.



الفرص الاستثمارية



يتمتع بسجل حافل بالإنجازات بدعم من مساهمين بارزين.

شهدت الشركة تحسينات كبيرة في محفظتها ومعدل نموها والربحية على مر السنين بفضل دعم مساهميها وجهود الإدارة الحالية التي أدخلت تغييرات جوهيرية رافقها تحول شامل ونوعي نحو ثقافة قائمة على الأداء والقيمة ومدفوعة بمؤشرات الأداء الرئيسية.

عبر محفظة العلامات التجارية المتنوعة و مختلف أسواق العمليات.

تركز استراتيجيتنا على تحقيق الفائدة القصوى من إمكاناتنا كمشغل رائد لمطعم الخدمة السريعة وقطاع تناول الطعام خارج المنزل، لزيادة حصتنا السوقية من الإنفاق الاستهلاكي. نتوسّع في مناطق وقطاعات فرعية جديدة من خلال الاستفادة من تاريخنا العريق وحجم عملياتنا غير المسبوق. تحقيقاً لرؤيتنا ورسالتنا، سنواصل نمونا وتطورنا عبر (4) محاور استراتيجية رئيسية:

- نمو محفظة مطاعمنا،
- ونمو الإيرادات،
- وزيادة الهامش الربحي،
- وتعدد خيارات منصتنا.

...مدعوم بوحدات اقتصادية قوية واستخدام فعال لرأس المال.

تركز أمريكانا للمطاعم على النمو والاهتمام بالعملاء، وتعتمد ثقافة مؤسسية راسخة تقوم على مبدأ ترشيد التكاليف. وقد مكّن هذا النهج الشركة من القيام باستثمارات كبيرة وفي الوقت ذاته الحفاظ على الانضباط المالي. وطبق الشركة نفس المنهجية الصارمة والمتبعة على عمليات افتتاح المطاعم الجديدة، ما يضمن أفضل فترات استرداد مع تحقيق توسيع مستدام دون الاعتماد على الديون في ميزانيتها العمومية.



الموظفين

نؤمن بأن موظفينا هم أساس نجاحنا، ولذا نحرص على تعزيز التوازن بين حياتهم المهنية والشخصية، ونمورهم الشخصي، والحفاظ على رفاهيتهم العامة، لحافظ على سمعتنا كمكان عمل رائع ومتميز.

- تم تنظيم مجموعة من مبادرات الصحة والعافية، بما في ذلك الفحوصات الطبية والعناية بالأسنان، وحملات التبرع بالدم، وحملات التوعية بسرطان الثدي والسكري.
- استضفنا مجموعة من الفعاليات المجتمعية، مثل موائد الإفطار الرمضانية، لتعزيز الروابط بين الموظفين وتوطيد روح الوحدة والتكاتف.
- احتفلنا بفعاليات مثل اليوم العالمي للمرأة ويوم المرأة الإماراتية لتكريم القيادات النسائية والموظفات تقديرًا لإسهاماتهن.
- نقلنا أكثر من 519 موظفة إلى مراافق مخصصة للإناث فقط في مدينة دبي للإنتاج.
- أسهم ببرنامجنا الجديد "Serve A Store" في تعزيز التعاون والتميز التشغيلي من خلال تكليف موظفي المكاتب بالعمل مع الفرق الميدانية، لتقديم الدعم المباشر وجمجم الملاحظات القيمة بهدف التطوير المستمر.



التفاعل مع أصحاب المصلحة

خلق قيمة مستدامة لجميع أصحاب المصلحة لدينا

تلزم أمريكانا للمطاعم التزاماً راسخاً بالتواصل مع جميع أصحاب المصلحة من خلال نهج شامل يركز على دعم المجتمع، وتعزيز رفاهية الموظفين، ورفع مستويات رضا العملاء، وتحسين العلاقات مع الموردين والشركاء والتواصل الفعال مع المساهمين. نعمل بشكل وثيق مع جميع أصحاب المصلحة الكرام لبناء علاقات مستدامة ومواءمة مصالحنا وتعزيز النجاح المشترك.



مجتمعنا

نحن فخورون بمواصلة جهودنا لرد الجميل للمجتمع من خلال تبني مجموعة واسعة من الفعاليات والمبادرات على مدار العام في جميع أسواقنا.

- في إطار برنامجنا للتبادل التعليمي في مدينة الإسكندرية، مصر، نجحنا في تزويد 1,500 طالب جامعي و11 ألف طالب مدرسي بالمهارات الأساسية، مما عزز من فرصهم المهنية في قطاع الضيافة.
- استجابةً للزلزال المدمر في المغرب، عمل فريقنا مع المنظمات المحلية تقديم المساعدات الأساسية للعائلات المتضررة.
- واضطربنا على تنظيم فعاليات التوعية الصحية، مثل حملة التوعية بسرطان الثدي في أكتوبر الوردي 2024، وكذلك الاحتفالات الثقافية، مثل اليوم الوطني لدولة الإمارات ويوم المرأة الإماراتية، والتي ما زالت هي محور جهودنا.
- من الكويت إلى عمان، كرس موظفونا أوقاتهم وجهودهم لمبادرات شهر رمضان:

نوacial تعزيز منظومتنا الإقليمية من خلال دعم المجتمعات في أي مكان نعمل فيه.



الموردين والشركاء

علاقتنا التعاونية مع موردينا وشركائنا هي أساس نجاحنا، ولذا نحرص على تعزيزها من خلال نهج تعاوني يبني شراكات مستدامة وذات منفعة متبادلة لكافة الأطراف.

- لتبادل الرؤى ومناقشة الأعمال الرئيسية، بما في ذلك خطط النمو. يخرس هذا النهج التعاوني الثقة لدى موردينا، ويوفر فرصة للمشاركة المستدامة مع شركتنا.

- شاركتنا في أهم فعاليات القطاع مثل معرض الخليج للأغذية ومعرض جايتكس للتواصل مع الموردين الحاليين والشركاء المحتملين. تعمل هذه الاستراتيجية الاستباقية على تعميق فهمنا لاحتياجاتنا، وتتيح أيضًا للموردين إمكانية استكشاف فرص جديدة.

- حرصاً منا على دعم منظومتنا الإقليمية وتعزيز مرونة سلسلة الإمداد، قمنا بتوسيع قاعدة الموردين بشكل استراتيجي من خلال إضافة المزيد من الموردين الإقليميين للسلع الأساسية، فضلاً عن زيادة حصة الموردين الإقليميين مقارنة بغيرهم في بعض الفئات. ومن خلال تحقيق التوازن بين الموردين، فإننا نبني علاقات قوية مع الشركاء المحليين، ونحقق أيضاً المرونة والكفاءة في استراتيجية التوريد الخاصة بنا.
- نظمنا قمة سنوية للشركاء في دبي، تجمع بين قيادتنا العليا والشركاء والموردين الاستراتيجيين الرئيسيين. شكلت القمة منتدى



المساهمين

نحن ملتزمون بتعزيز التواصل الشفاف والمفتوح مع مجتمع المستثمرين لدينا من خلال تقديم رؤى متعمقة حول أداء الشركة واستراتيجياتها وإنجازاتها لتمكين الجميع من اتخاذ قرارات مدروسة وتعزيز ثقة المتعاملة.

- تشجيع التفاعلات الهدافة مع المساهمين ومجتمع المستثمرين بشكل عام عبر مختلف القنوات، بما في ذلك الجمعية العمومية السنوية، والعروض الترويجية غير المتعلقة بالصفقات، والزيارات الميدانية، والاجتماعات المنتظمة (الشخصية والأفتراضية)، والمشاركة في المؤتمرات الدولية والإقليمية.

- أجرينا مكالمات الأرباح بعد إعلان النتائج المالية، وفرنا خلالها تحديات للمستثمرين والمحللين حول أداء الشركة ونتائجها المالية، ومبادرات النمو، والأولويات الاستراتيجية، والأهداف قريبة المدى.



العملاء

نسعى جاهدين لتقديم أفضل خدمة ممكنة لعملائنا، من خلال مجموعة متنوعة من الاستراتيجيات التي تهدف إلى تحسين تجربتهم من خلال العروض المبتكرة، والمبادرات الرقمية، والحلول المخصصة عبر مختلف الأسواق والعلامات التجارية.

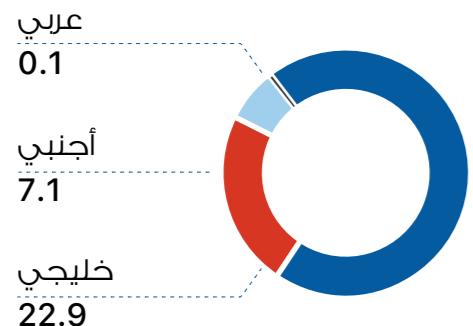
- إطلاق أكشاك منصة أمريكانا الرقمية في مطاعم "كي إف سي" في الكويت وقطر وكذلك فروع "هارديز" في المملكة العربية السعودية والكويت وقطر.
- أطلقنا العنان للابتكار في منتجاتنا عبر مختلف العلامات التجارية، بما في ذلك حملة "كرنشن تشيز" من "كي إف سي"، بالتعاون مع "شيتسوس"، وحملة "كرييف إندي سيف" أشتري ووفر من "هارديز"، ونكهات "بيترزا هت" النارية، ودونات "تشورو" الجديدة ذات السكر المنخفض من "كرسبى كريم".
- توسيع قاعدة عملائنا وجذب شرائح جديدة. طرحنا مجموعة من مبادرات القيمة المبتكرة، بما يشمل العروض الجديدة لفترة محدودة وعروض القيمة اليومية من خلال علاماتنا التجارية الكبرى.
- في الإمارات العربية المتحدة والمملكة



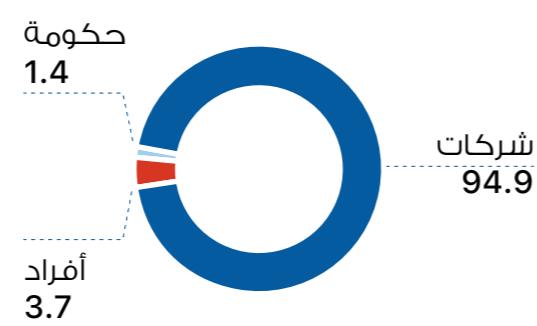
معلومات المساهمين

معلومات الأسهم

بيان توزيع ملكية المساهمين كما في سوق أبوظبي للأوراق المالية كما في 31 ديسمبر 2024، %



تصنيف المساهمين حسب النوع (سوق أبوظبي للأوراق المالية)، %



سوق أبوظبي للأوراق المالية (الإمارات العربية المتحدة) / سوق تداول (المملكة العربية السعودية)

البورصات

رمز مؤشر سوق أبوظبي للأوراق المالية	AMR
رمز الدولي لدى سوق أبوظبي للأوراق المالية	AEE01135A222
رمز مؤشر سوق تداول	6015
عدد الأسهم المصدرة	8,423,633,100
سعر الإغلاق في سوق أبوظبي للأوراق المالية	2.21 درهم إماراتي
سعر الإغلاق في سوق تداول	2.28 ريال سعودي

معلومات أرباح الأسهم

وحدة القياس	2024	2023
إجمالي الأرباح الموزعة للعام	127.0 مليون دولار أمريكي	179.4 مليون دولار أمريكي
أرباح كل سهم	0.01512 دولار أمريكي	0.0213 دولار أمريكي

جدول أعمال الأحداث المالية 2024

30 أكتوبر	إعلان النتائج المالية للربع الثالث/التنسعة الأولي من عام 2024
30 يوليو	إعلان النتائج المالية للربع الثاني من عام 2024
7 مايو	إعلان النتائج المالية للربع الأول 2024
6 مايو	تاريخ إغلاق سجل التوزيعات للأرباح
3 مايو	الجمعية العمومية السنوية
24 أبريل	إعلان النتائج المالية للسنة 2023
15 فبراير	

تداول السعودية
Saudi Exchange

19.2
مليار ريال سعودي
سوق تداول

ADX
Abu Dhabi Securities Exchange

18.6
مليار درهم إماراتي
سوق أبوظبي للأوراق المالية

المساهمون
الأقلية
34.0%¹

2,861,248,892

أديتيوي إيه دي إنفستمنت
المحدودة
66.0%

5,562,384,208

عدد الأسهم

المساهمون
الرئيسيون

2. توزيعات الأرباح المقترحة مشروعية بمعرفة المساهمين خلال اجتماع الجمعية العمومية السنوية.

3. توزيعات الأرباح للسنة المالية المنتهية في 31 ديسمبر 2023.

1. تشمل 25 مليون سهم تم إعادة شرائها لأغراض خطة الحوافز طويلة الأجل.

02

نظرة عامة على السوق	42
استراتيجيتنا	44
الاستراتيجية قيد التنفيذ	46
إدارة المخاطر	54
كلمة الرئيس التنفيذي للشئون المالية	62
استعراض أداء الأعمال	64
الحلول الرقمية	71

المراجعة الاستراتيجية

تسعى شركة أمريكانا للمطاعم إلى بناء الروابط الاجتماعية من خلال متعة الطعام، وتواصل تعزيز حضورها عبر افتتاح مطاعم جديدة، وتقديم منتجات وعروض مبتكرة، وتسريع وتيرة التحول الرقمي.



213
افتتاح

مطعماً جديداً في
عام 2024



1,000

إنشاء أكثر من
كيلو خدمة ذاتية في المطعم
في عام 2024



نظرة عامة على السوق

بناء اقتصاد مرن برؤية طموحة

التحديات التي واجهها قطاع مطاعم الخدمات السريعة في منطقة الشرق الأوسط خلال عام 2024

تركـت التـوتـراتـ الجـيـوـسـيـاسـيـةـ وـحـمـلـاتـ الـمـقـاطـعـةـ أـثـرـاـ كـبـيرـاـ عـلـىـ قـطـاعـ مـطـاعـمـ الخـدـمـاتـ السـرـيـعـةـ،ـ حيثـ وـاجـهـتـ العـلـامـاتـ التـجـارـيـةـ الـغـرـيـبـةـ الـكـبـرـىـ الـتـيـ تـعـمـلـ فـيـ الـمـنـطـقـةـ اـخـفـاظـاـ مـلـحـوظـاـ فـيـ الـأـرـابـاحـ؛ـ بـسـبـبـ حـمـلـاتـ الـمـقـاطـعـةـ الـتـيـ شـارـكـ فـيـهـ الـعـلـامـاتـ اـسـتـجـابـةـ لـلـنزـاعـاتـ الـقـائـمـةـ.

على الرغم من هذه التـحدـياتـ،ـ لاـ يـزالـ قـطـاعـ مـطـاعـمـ الخـدـمـاتـ السـرـيـعـةـ فـيـ دـولـ مـجـلسـ الـتـعـاوـنـ الـخـلـيـجيـ قـادـرـاـ عـلـىـ النـمـوـ الـمـسـتـمـرـ،ـ وـمـتـسـارـعـ،ـ مـدـفـوـعـاـ بـالـاتـجـاهـاتـ الـدـيـنـامـيـكـيـةـ وـالـتـغـيـرـاتـ فـيـ تـفـصـيلـاتـ الـعـلـامـ،ـ وـيـعـتـبـرـ هـذـاـ الـوقـتـ منـاسـبـاـ لـأـصـاحـابـ الـمـصـلـحةـ لـلـاستـثـمارـ،ـ وـالـابـتكـارـ وـاغـتـنـامـ الـفـرـصـ الـمـتـنـامـيـةـ فـيـ هـذـاـ السـوقـ الـحـيـويـ.

بالـرـغـمـ مـنـ التـوقـعـاتـ الإـيجـابـيـةـ،ـ شـهـدـتـ الـمـمـلـكةـ الـعـرـبـيـةـ السـعـودـيـةـ تـبـيـانـاـ وـاضـحـاـ فـيـ سـلـوـكـيـاتـ الـإـنـفـاقـ لـدـىـ الـعـلـامـاءـ.ـ فـيـ حـينـ حـافـظـتـ الـفـئـاتـ ذاتـ الدـخـلـ الـمـرـتفـعـ عـلـىـ مـعـدـلاتـ إـنـفـاقـهاـ طـبـيـعـيـةـ،ـ تـمـيلـ الـفـئـاتـ ذاتـ الدـخـلـ الـمـنـخـفـضـ إـلـىـ تـقـليـصـ نـفـقـاتـهاـ،ـ مـاـ يـؤـدـيـ إـلـىـ تـبـاطـءـ إـنـفـاقـ بشـكـلـ عـامـ.

تسـبـبـتـ أـرـمـةـ الـبـرـ الـأـحـمـرـ الـمـسـتـمـرـةـ فـيـ تعـطـيلـ سـلـاسـلـ التـورـيدـ الـعـالـمـيـةـ إـلـىـ حدـ كـبـيرـ،ـ إـذـ تـغـيـرـ مـسـارـاتـ السـفـنـ نحوـ طـرـيقـ رـأـسـ الرـجـاءـ الصـالـحـ إـلـىـ تـأـخـيرـ التـسـلـيمـ وـزـيـادـةـ التـكـالـيفـ الـتـشـغـيلـيـةـ.ـ وـقـدـ أـفـضـىـ ذـلـكـ إـلـىـ اـزـدـحـامـ الـمـواـنـئـ،ـ وـتـأـخـيرـ الشـحنـاتـ،ـ وـنـقـصـ الـقـدـرـةـ الـاـسـتـيعـابـيـةـ،ـ فـأـثـرـ عـلـىـ تـسـلـيمـ الـبـصـائـعـ فـيـ موـاعـيـدـهاـ المـحدـدةـ.

المكانة الاستراتيجية

يعـزـزـ التـعـاـفيـ الـاـقـتـصـاديـ،ـ وـالـاتـجـاهـاتـ الـدـيـمـوـغـرـافـيـةـ الـمـوـاتـيـةـ،ـ وـالـاـسـتـثـمـارـاتـ الـمـسـتـمـرـةـ فـيـ التـحـولـ الـرـقـمـيـ الـمـكـانـيـةـ الـرـيـادـيـةـ لـشـرـكـةـ الـمـكـانـةـ الـسـرـيـعـةـ الـمـذـهـرـ فـيـ الـمـنـطـقـةـ.ـ وـتـمـكـنـ هـذـهـ الـمـقـومـاتـ الـشـهـيرـةـ فـيـ التـغلـبـ عـلـىـ التـحـديـاتـ وـاـغـتـنـامـ الـفـرـصـ،ـ مـاـ يـضـمـنـ لـهـاـ النـمـوـ الـمـسـتـدـامـ فـيـ الـمـسـتـقـبـلـ.

تـمـتـعـ شـرـكـةـ الـمـكـانـةـ الـسـرـيـعـةـ بـمـكـانـةـ اـسـتـرـاتـيـجـيـةـ تـنـيـحـ لـهـاـ بـالـاسـتـفـادـةـ مـنـ دـيـنـامـيـكـيـاتـ الـسـوقـ،ـ كـوـنـهـاـ الـمـشـغـلـ الـأـكـبـرـ فـيـ مـنـطـقـةـ الـشـرـقـ الـأـوـسـطـ وـشـمـالـ إـفـرـيـقيـاـ وـكـازـاـخـسـtanـ.ـ وـمـنـ خـلـالـ مـحـفـظـتهاـ الـمـتـوـعـةـ مـنـ الـعـلـامـاتـ الـتـجـارـيـةـ الـشـهـيرـةـ،ـ وـوـضـعـهاـ الـمـالـيـ الـمـسـتـقـرـ،ـ وـاـسـتـرـاتـيـجـيـتـهاـ الـتـوـسـعـيـةـ الـطـمـوـحـةـ،ـ تـمـتـلـكـ شـرـكـةـ الـمـكـانـةـ الـسـرـيـعـةـ اـحـتـيـاجـاتـ الـعـلـامـاتـ الـمـتـغـيـرـةـ.

سـجـلتـ دـولـ مـجـلسـ الـتـعـاوـنـ الـخـلـيـجيـ،ـ الـتـيـ تـمـثـلـ سـوـقـاـ رـئـيـسـيـاـ لـشـرـكـةـ الـمـكـانـةـ الـسـرـيـعـةـ،ـ نـمـوـ اـقـتـصـاديـ مـحـدـودـاـ خـلـالـ عـامـ 2024ـ.

عـلـاـوةـ عـلـىـ ذـلـكـ،ـ سـاـهـمـتـ الـظـرـوفـ الـجـيـوـسـيـاسـيـةـ الـإـقـلـيمـيـةـ إـلـىـ زـيـادـةـ الـغـمـوضـ بـشـأنـ الـآـفـاقـ الـاـقـتـصـاديـ لـلـمـنـطـقـةـ.ـ وـعـلـىـ الرـغـمـ مـنـ أـنـ هـذـهـ التـوـرـاتـ تـشـكـلـ مـخـاطـرـ عـلـىـ النـشـاطـ فـيـ مـنـطـقـةـ الـشـرـقـ الـأـوـسـطـ وـشـمـالـ إـفـرـيـقيـاـ بـرـمـتهاـ،ـ إـلـىـ تـوـقـعـاتـ الـنـمـوـ الـاـقـتـصـاديـ لـاـ تـزـالـ إـيجـابـيـةـ إـلـىـ بـحـذرـ.

حدثـ ذـلـكـ فـيـ الـمـقـامـ الـأـوـلـ نـتـيـجـةـ التـرـاجـعـ الـذـيـ شـهـدـهـ قـطـاعـ الـنـفـطـ وـالـضـغـوطـ الـتـضـخـميـةـ الـمـتـزاـيدـةـ فـيـ بـعـضـ الـأـسـوـقـ الـرـئـيـسـيـةـ.ـ وـقـدـ أـثـرـتـ هـذـهـ الـعـوـامـلـ عـلـىـ عـادـاتـ الـإـنـفـاقـ لـدـىـ الـعـلـامـ،ـ مـاـ يـشـبـهـ إـلـىـ التـحـديـاتـ الـاـقـتـصـاديـةـ الـتـيـ تـوـاجـهـهـاـ الـمـنـطـقـةـ.

عوامل نمو سوق الخدمات الغذائية في منطقة الشرق الأوسط وشمال إفريقيا

تـسـهـمـ الـزـيـادـةـ السـكـانـيـةـ،ـ إـلـىـ جـانـبـ اـرـتـفـاعـ مـعـدـلاتـ إـنـفـاقـ عـلـىـ تـاـولـ الطـعـامـ فـيـ الـمـطـاعـمـ،ـ فـيـ دـفـعـ عـجلـةـ نـمـوـ السـوقـ.ـ وـعـلـىـ الرـغـمـ مـنـ الـاعـتمـادـ الـكـبـيرـ لـاـقـتـصـادـ مـنـطـقـةـ الـشـرـقـ الـأـوـسـطـ وـشـمـالـ إـفـرـيـقيـاـ الـكـبـيرـ عـلـىـ قـطـاعـ الـنـفـطـ وـالـغـازـ،ـ لـاـ تـزـالـ قـطـاعـاتـ الـأـغـذـيـةـ وـالـمـشـرـوبـاتـ وـالـفـنـادـقـ وـالـمـطـاعـمـ وـمـعـالـجـةـ الـأـغـذـيـةـ مـنـ بـيـنـ الـقـطـاعـاتـ الـأـفـضلـ أـداءـ فـيـ الـمـنـطـقـةـ.ـ فـيـ دـولـ مـجـلسـ الـتـعـاوـنـ الـخـلـيـجيـ وـالـدـوـلـ الـكـبـيرـ فـيـ شـمـالـ إـفـرـيـقيـاـ مـثـلـ الـجـازـائرـ وـمـصـرـ،ـ تـشـهـدـ الـمـنـتجـاتـ الـغـذـائـيـةـ الـمـحـلـيةـ،ـ سـوـاءـ الـمـنـجـةـ أـوـ الـمـصـنـعـةـ،ـ نـمـوـ مـتـزـاـيدـاـ.

4

ابعاد مسارات التوسيع الداخلي
إضافةً إلى مسارات التعاون
مع شركاء جدد لتحقيق
التنمية طويلة الأجل

3

تحسين الهوامش مع التركيز
على ترشيد التكاليف وزيادة
الربحية

2

تعزيز نمو الإيرادات في
المطعم الحالية

1

نمو عدد المطاعم الجديدة

الكلمة الاستراتيجية

الهدف

الأهداف الاستراتيجية

النقد المعاصر في 2024

نعتزم الاستفادة من بنية التحتية القوية، وحضورنا الإقليمي الواسع، وخبرتنا العريقة التي تمكّنا من العمل في مختلف المناسب وأشكال متعددة. وتطلع إلى استكشاف الفرص المحمولة لاستغلال هذه المزايا لتوسيع منصتنا على المديين القصير والمتوسط.

نعمل باستمرار على تحديد الفرض الكفيلة بتحسين كفاءة النفقات التشغيلية وزيادة القيمة من خلال الميزانيات المعتمدة على العوامل المؤثرة، والملكية المزدوجة، والمساءلة. كما اعتمدنا توسيع هوامش الربحية كأحد مؤشرات الأداء الرئيسية. نحن ملتزمون بالحفاظ على نهج صارم في ضبط التكاليف وترجمة ذلك من خلال الميزانيات الصفرية والاستفادة من أنظمة البرمجيات المتكاملة لمراقبة الربحية وتعزيزها بشكل فوري على مستوى المطعم.

لتلزم تعزيز نمو الإيرادات في مطاعمنا الحالية عبر تبني الممارسات التسويقية الفعالة، والتسعير الاستراتيجي، والابتکار المستمر في المنتجات والخدمات. وتتضمن إجراءات المراجعة الصارمة لدينا التقييم والتحسين المستمر لعروض المنتجات، واستراتيجيات التسعير، وتجربة العملاء.

يشكل عرض القيمة القوي لكل علامة من علاماتنا التجارية عنصراً أساسياً للحفاظ على رياستنا وتلبية احتياجات العملاء المتغيرة باستمرار. ولا شك أن التسويق المدروس، والتسعير الذكي، والتغليف المبتكر تعد عوامل حاسمة لتعزيز نمو الإيرادات. كما أنها سنواصل الاستثمار في الرقمنة لزيادة حصتنا من إنفاق العملاء ضمن نطاق عملنا الحالي.

ثمة إمكانات كبيرة لتعزيز حضور مطاعمنا في جميع أنحاء المنطقة، وذلك بسبب انتعاش مستويات توغلها وجود مساحات غير مستغلة من قبل العلامات التجارية داخل أسواقنا. انطلاقاً من هنا، خطط لتسريع نمو محفظتنا عبر ثلاثة محاور رئيسية: تعزيز التوغل في الأسواق الحالية، والتوسيع في الأسواق الحالية والجديدة، وإضافة مئات جديدة.

- التقييم المستمر لفرض الامتياز الجديدة المحمولة.
- التوسيع في قطاعات وفئات جديدة مثل المأكولات الصحية والعربية وغيرها.
- تعزيز العلامات التجارية في المناطق التي نعمل ضمنها حالياً.
- التوسيع إلى الأسواق الناشئة الجديدة بالاعتماد على مواردنا الخاصة وعلاماتنا التجارية الحالية.

- الاحتفاظ على معايير انبساط دقique.
- لضمان جودة محفظة المطعم.
- تعزيز الكفاءة الإدارية في مجالات مثل جدولة العمل والتتبُّع بحجم الطلب.

- الاستفادة من التوجه المتنامي نحو المطعم الأصغر حجماً والأكثر كفاءة، والتي ترتكز على الوجبات الخارجية، بالإضافة إلى المفاهيم الجديدة مثل خدمات الطلب داخل السيارة.
- اتباع نهج متعدد القنوات لتعزيز الوصول والإقبال والاحتفاظ بالعملاء.
- تسريع التحول نحو التسويق الرقمي، والتسويق عبر وسائل التواصل الاجتماعي.
- توسيع نطاق برنامج الولاء الرقمي الذي أطلقناه مؤخراً لتعزيز حواجز الولاء وأيات الاحتفاظ بالعملاء.

- زيادة التوغل في السوق والتوسيع إلى فئات أعمال جديدة.
- الاستفادة من منصتنا الرائدة للدخول إلى مناطق جديدة.
- إطلاق علاماتنا التجارية الموجودة في الأسواق التي نعمل ضمنها حالياً.
- استثمار الفرص التي توفرها المشاريع العمranية الجديدة، والمشاريع الإقليمية الضخمة، والاستثمارات الكبيرة في البنية التحتية.

- مواصلة رحلة تحقيق النمو، على الرغم من الأوضاع الجيوسياسية في المنطقة.
- الاستحواذ على علامة بيتراء هت في سلطنة عمان، واستكمال الصفقة في يناير 2025.
- تفعيل المناقصات لضم علامات تجارية جديدة إلى المحفظة.
- تحقيق نمو ذاتي مع التوسيع الجغرافي للعلامات التجارية الحالية.
- إطلاق كريسيبي كريم في المغرب، وافتتاح بيتيس كوفي في أبوظبي.

- تحسين عمليات توريد المواد الخام لمختلف فئات المواد وعبر مختلف مراحل سلسلة التوريد.
- تنفيذ قاعدة الموردين لضمان استمرارية الإمدادات للمواد الأساسية وتحسين الأسعار.
- زيادة التعامل مع موردين محللين لدعم جهود التوطين.
- إطلاق العديد من مبادرات خفض التكاليف غير المباشرة.
- مواصلة تحسين نظام النفقات العامة والإدارية.

- إطلاق برنامج الولاء الرقمي لهارديز وبيتزا هت في أسواق الإمارات العربية المتحدة والمملكة العربية السعودية.
- تركيب الأكشاك الرقمية في فروع كي إف سي في الكويت وقطر خلال عام 2024، وهي أكشاك تعلم حالياً في أرجاء ألمانيا، من بينها الإمارات العربية المتحدة والمملكة فرع.
- إطلاق كريسيبي كريم في المغرب، مع أربعة فروع قيد التشغيل.
- إطلاق بيتيس كوفي في أبوظبي.
- التوسيع الانتقائي في الأسواق الأقل تأثيراً بالأوضاع الإقليمية المتغيرة.
- افتتاح 155 مطعماً جديداً بنجاح.
- استثمار التوسيع في المملكة العربية السعودية والوصول إلى أكثر من 700 فرع.
- إطلاق كريسيبي كريم في المغرب، مع أربعة فروع قيد التشغيل.
- تركيب الأكشاك الرقمية في فروع هارديز في المملكة العربية السعودية والكويت وقطر في عام 2024؛ وهي أكشاك تعمل حالياً في أربع عشرة سوقاً، بما في ذلك الإمارات العربية المتحدة (التي تشهد إطلاق هذه الخدمة فيها في عام 2023).
- الابتكار في منتجات العلامات التجارية الرئيسية ذات القوادة السسوية.
- إطلاق عروض لغترة محدودة، وعروض مميزة، وعروض قيمية يومية لزيادة حجم المعاملات.
- استخدام استراتيجيات التواصل الموجه، والاستفادة من منصة إدارة علاقات العملاء.
- تطوير منصة بيانات العملاء بهدف تعزيز تجربة العملاء عبر التخصيص الفائق.

استراتيجيتنا

تطوير منظومتنا في المنطقة

تركز استراتيجيةيتنا على تحقيق أقصى استفادة من إمكاناتنا كمبشلر رائد لمطاعم الخدمات السريعة وقطاع تناول الطعام خارج المنزل، مع السعي إلى زيادة حصتنا من إنفاق العملاء، ونطمح إلى التوسيع في مناطق وقطاعات جديدة مستفيداً من تاريخنا العريق وحضورنا الواسع.

ولتحقيق رؤيتنا رسالتنا، سنواصل التقدّم عبر أربع ركائز استراتيجية رئيسية هي: توسيع محفظة مطاعمنا، وزيادة الإيرادات في مواقعنا الحالية، وتعزيز هوامش عن طريق تحسين التكاليف، وزيادة الخيارات المتاحة على منصتنا من خلال استكشاف مسارات النمو الذاتي وأيضاً التعاون مع شركاء جدد لضمان تحقيق النمو على المدى الطويل.

الاستراتيجية قيد التنفيذ: دراسة حالة #1

تمهيد الطريق لتحقيق الشمولية والتمكين

المنافع الرئيسية

زيادة فرص العمل لذوي الإعاقة

تعالج هذه المبادرة بشكل مباشر الصعوبات التي يواجهها الأفراد الذين يعانون من إعاقات سمعية ونطقية في بيئـة العمل. ومن خلال توفير التدريب، وإتاحة فرص التوظيف، وإيجاد بيئـة عمل داعمة، تعمل بيـتزا هـت وأمـريـكانـا لـلمـطـاعـمـ على تمكـين هـؤـلـاءـ الأـفـرـادـ منـ المـسـاهـمـةـ فيـ دـعمـ الـاقـتصـادـ وـبنـاءـ الـمـجـتمـعـ،ـ مماـ يـسـاعـدهـمـ فـيـ تـخـطـيـ العـقـبـاتـ الـتيـ يـواـجـهـونـهاـ عـادـةـ فـيـ سـوقـ الـعـمـلـ.ـ ويـشـيرـ ذـلـكـ إـلـىـ أـنـ الشـرـكـاتـ تـسـتـطـعـ الوـصـولـ إـلـىـ مـجـمـوعـةـ جـديـدةـ مـنـ الـمـوـاهـبـ غـيرـ الـمـسـتـغـلـةـ،ـ حالـ توـفـيرـهاـ بـنـيـةـ تـحـتـيـةـ مـنـاسـبـةـ لـهـاـ.

تعزيز المسؤولية الاجتماعية للشركات وتحسين سمعة العلامة التجارية

في ظل التنافسية المتزايدة في السوق اليوم، يولي المستهلكون والمستثمرون اهتماماً متزايداً بالأثر الاجتماعي للشركات. وانطلاقاً من ذلك، تسهم بيـتزا هـت وأمـريـكانـا لـلمـطـاعـمـ فيـ دـعمـ التـنـمـيـةـ الـمـجـتمـعـيـةـ،ـ وـتـعـمـلـانـ عـلـىـ تـعـزـيزـ سـمـعـتـهـمـ كـشـرـكـتـيـنـ مـسـؤـولـتـيـنـ اـجـتمـاعـيـاـ منـ خـلـالـ موـاءـمـةـ جـهـودـهـمـاـ معـ الـأـهـدـافـ الـوـطـنـيـةـ،ـ مـثـلـ رـؤـيـةـ 2030ـ.ـ وـيـسـهـمـ ذـلـكـ فـيـ توـطـيـدـ عـلـاقـتـهـمـاـ مـعـ الـعـمـلـاءـ الـذـيـنـ يـقـدـرـونـ الشـمـولـيـةـ وـالـمـارـسـاتـ الـتجـارـيـةـ الـأـخـلـاقـيـةـ،ـ مـمـاـ يـعـزـزـ وـلـاءـهـمـ لـلـعـلـامـةـ الـتجـارـيـةـ عـلـىـ الـمـدىـ الـبـعـيدـ.

تعزيز التعاون بين الشركات، والمنظمات غير الحكومية، والجهات الحكومية

يثبت نجاح هذا البرنامج أن التعاون بين الشركات والمنظمات المختلفة يمكن أن يحقق أثراً إيجابياً، حيث يُقدم كل شريك خبراته وموارده الأساسية لضمان تحقيق النجاح. فعلى سبيل المثال، تساهم سعي بمعرفتها المتخصصة في توظيف الأفراد ذوي الإعاقة، في حين توفر الحكومة الدعم التنظيمي والإشراف الرقابي. وفي الوقت نفسه، توفر أمريكانا للمطاعم البنية التحتية التشغيلية والالتزام المؤسسي لدعم المبادرة. ويمثل هذا التعاون نموذجاً يمكن للشركات والمؤسسات الأخرى الاحتذاء به، إذ يدل على أن الشمولية مسؤولية مشتركة يمكن تحقيقها بتكافف الجهد بين جميع القطاعات.



احتفاءً بالاسبوع العالمي للمطعم 2024، افتتحت بيـتزا هـت، بالتعاون مع أمريكانـا لـلمـطـاعـمـ، مـطـعـماـ فـيـ الـرـيـاضـ يـدـيـرـهـ أـفـرـادـ يـعـاـنـونـ مـنـ قـصـورـ فـيـ السـمـعـ وـالـنـطـقـ.ـ وـتـأـتـيـ هـذـهـ الـمـبـادـرـةـ ضـمـنـ بـرـنـامـجـ "ـفـرـصـ لـلـجـمـيعـ"ـ الـذـيـ أـطـلـقـتـهـ بيـتـزاـ هـتـ،ـ وـالـذـيـ يـتوـافـقـ مـعـ التـزـامـ الشـرـكـةـ بـمـبـداـ الشـمـولـيـةـ،ـ وـيـنـسـجـمـ مـعـ رـؤـيـةـ الـمـلـكـةـ الـعـرـبـيـةـ السـعـوـدـيـةـ 2030ـ الـتـيـ تـسـعـيـ إـلـىـ تـوـفـيرـ فـرـصـ لـلـفـئـاتـ غـيرـ الـمـمـثـلـةـ.

تعكس هذه المبادرة حرص أمريكانـا لـلمـطـاعـمـ على تمكـينـ الأـفـرـادـ ذـوـيـ الإـعـاقـةـ،ـ وـتـحـسـيـنـ مـعـايـرـ الـوصـولـ إـلـىـ بيـئـةـ الـعـمـلـ بـحـيثـ تـكـوـنـ مـتـاحـةـ لـلـجـمـيعـ.ـ وـتـمـيـزـ حـفـلـ اـفـتـاحـ الـمـطـعـمـ بـحـضـورـ شـخـصـيـاتـ بـارـزةـ مـنـ مـخـلـقـاتـ الـقـطـاعـاتـ،ـ لـيـؤـكـدـ مـجـدـاـ عـلـىـ شـمـولـيـةـ الـبـرـنـامـجـ.

لعبت الشراكة مع مؤسسة سعي، وهي منظمة غير حكومية محلية، دوراً أساسياً في تعين الموظفين وتأهيلهم، في حين ضمنت خبرة أمريكانـا لـلمـطـاعـمـ سـهـولةـ وـصـولـ الـعـمـلـاءـ إـلـىـ الـمـطـعـمـ،ـ وـقدـ حـازـ المـشـرـوعـ الـذـيـ يـتـوـافـقـ مـعـ الـأـهـدـافـ الـوطـنـيـةـ الـرـاـمـيـةـ إـلـىـ تـمـكـينـ جـمـيعـ أـفـرـادـ الـمـجـتمـعـ،ـ عـلـىـ تـأـيـيدـ وزـارـةـ الـمـوـاردـ الـبـشـرـيـةـ وـالـتـنـمـيـةـ الـاجـتمـاعـيـةـ فـيـ الـمـلـكـةـ الـعـرـبـيـةـ السـعـوـدـيـةـ.ـ وـيـوضـحـ هـذـهـ التـعـاوـنـ كـيـفـ يـمـكـنـ لـلـشـرـكـاتـ تـحـقـيقـ تـغـيـيرـ اـجـتمـاعـيـ هـادـفـ مـعـ اـسـتـمـارـاـهـاـ فـيـ تـلـيـةـ الـاحـتـيـاجـاتـ الـمـحـلـيـةـ وـالـحـكـومـيـةـ.

الاستراتيجية قيد التنفيذ: دراسة حالة #2

وساندوينتش مايتي كرنسنر، التي وفرت حصصاً كبيرة وتتنوع في النكهات بأسعار تناسب الجميع.

وقد أصبح مايتي كرنسنر، المتوفّر بالنكهة الحارة والنكهة الأصلية، من الخيارات المفضلة لدى العملاء، حيث يقدم أفضل قيمة مقابل أقل سعر.

كريسبى كريم: عروض محدودة المدة مستوحاة من الاتجاهات الرائجة



استغلت كريسبى كريم الاتجاهات الرائجة في قطاع الطعام والمناسبات المحلية لتقديم دونات حصرية لفترة محدودة. وقد أضفت التعاونات مع علامات تجارية مثل كيت كات، ولوتس، وإم آند إمز، وتويكس عنصراً تشويقياً إلى العروض، في حين ساهمت الإصدارات الموسمية لمناسبات مثل عيد الحب، ورمضان، والهالوين، والكريسماس في تعزيز ترقب العملاء لاكتشاف المنتجات الجديدة.

وقد لاقت العروض المخصصة لمناسبات المحلية، مثل الدونات الخضراء والبيضاء لليوم الوطني السعودي والثبوروز منخفض السكر للمملكة العربية السعودية والإمارات العربية المتحدة، أصداءً واسعةً لتوافقها مع تفضيلات العملاء في المنطقة.

الخلاصة

بفضل التزامها بالابتكار في مجال الطهي، والاستفادة من رؤى العملاء، وتقديم العروض القيمة، نجحت أمريكانا للمطاعم في التعامل مع التحديات التي يواجهها السوق، وعززت من ولاء العملاء للعلامة التجارية، وسجلت نمواً ثابتاً في حجم المبيعات على مدار العام، فقد نجحنا من خلال النكهات المميزة، والحملات المخصصة للثقافات المحلية، ومبادرات التسعير المدروسة، في زيادة تفاعل العملاء مع منتجاتها، ووفرنا تجارب طعام لاتنسى في جميع أنحاء المنطقة.

ولم تُشجع هذه الاستراتيجية العملاء على تجربة المنتج فحسب، بل ساهمت أيضاً في زيادة حجم المعاملات في النصف الثاني من عام 2024، لتتصدر نكهات "فييري" تفضيلات العملاء بسرعة.

هارديز: وجبات طازجة وعروض ذات قيمة عالية



تعتمد إستراتيجية قائمة هارديز على تحقيق التوازن بين الجودة والقيمة، مع تلبية احتياجات شريحة واسعة من العملاء،

حيث أطلقت هارديز منتجات مستلهمة من الثقافة المحلية، مثل همبرجر الديرة (الكويت) وبرجر الطيبين (السعودية)، احتفاءً بالنكهات الإقليمية. ولجذب العملاء الباحثين عن القيمة، قدمت حملة كريفاند سيف "اشتهي ووفر" ستة عروض محدودة المدة، في حين ساهمت العروض المتميزة، مثل فريسكوبيف، في زيادة إقبال العملاء.

وبالنسبة لحملاتنا المخصصة التي تستهدف الأسواق المحلية، طورنا رسائل تسويقية واستراتيجيات محتوى موجهة تعكس التفضيلات والقيم الفريدة التي تبحث عنها كل مجموعة منمجموعات العملاء في هذه الأسواق.

احتفلت هارديز أيضاً بالفعاليات الثقافية المهمة من خلال حملات نظمتها في اليوم الوطني ويوم العلم، مما عزز ارتباطها بالمجتمعات المحلية.

كي إف سي: شراكات جريئة وعروض تركز على القيمة



تعاونت كي إف سي مع شيتوكس لإطلاق "كرنسن تشيز" لفترة محدودة، وهو مزيج يجمع بين دجاج كنتاكي المميز ونكهات شيتوكس الجريئة.

بالإضافة إلى ذلك، وسعت كي إف سي قائمة القيمة الخاصة بها من خلال إطلاق ساندوينتش لوديد تويسنر

الإبداع في الطهي هو جوهر علامتنا التجارية

تعد أمريكانا للمطاعم شركة رائدة في قطاع تناول الطعام خارج المنزل، حيث تشتهر بدمج الإبداع في الطهي مع رؤى السوق للتلبية للأذواق المتغيرة للعملاء في المنطقة. بذءاً من النكهات الجريئة التي يقدمها بيترزا هت ووصولاً إلى الحلوي العصرية التي يقدمها كريسبى كريم، تقدم كل علامة من علاماتها التجارية عروضاً مصممة

الحل

استفادت أمريكانا للمطاعم من إبداعها في الطهي وفهمها للسوق لمواجهة هذه التحديات من خلال تدشين مشاريع مبتكرة في محفظة علاماتها التجارية.



بيترزا هت: إطلاق مجموعة النكهات الحارة

أثبت النجاح الذي حققه بيترزا سبايسى رانش، أن العملاء يميلون إلى تفضيل النكهات القوية والحرارة، مما دفع فريق الابتكار إلى تطوير مجموعة جديدة من النكهات التي تشمل ديناميت وبيري بيري، ضمن عرض فييري ديو.

ويقدم إطلاق مجموعة النكهات الحارة "فييري" مثلاً على كيفية الاستفادة من رؤى العملاء والاستراتيجية التشغيلية الملائمة لابتكار منتجات تلبى رغبات العملاء. وقد تم ابتكار تلك النكهات لتتناسب مع أذواق العملاء في دول مجلس التعاون الخليجي، الذين يفضلون النكهات القوية والحرارة، مما أدى إلى تقديم مزيج ناجح يجمع بين النكهة، والقيمة، والإثارة.

وبهدف زيادة الإقبال على خدماتها، أطلقت بيترزا هت عرض "أسعار التسعينيات" ضمن عروض التوفير اليومية، وهو يتيح للعملاء الحصول على 2 بيترزا جده كبير بأسعار تنافسية تعيد إلى أذهانهم أسعار التسعينيات.

بيان المشكلة

إيماناً منا بأهمية أحد ملاحظات عملائنا بعين الاعتبار، وانطلاقاً من وعينا ب حاجتهم إلى اختبار نكهات ومنتجات جديدة، وعروض قيمة، وتجارب متوافقة مع ثقافتهم، كان لا بد لنا من مواصلة تطوير عروضنا المبتكرة والموجهة لزيادة حجم الإقبال على الخدمات، وتعزيز ولاء العملاء، والحصول على حصة سوقية أكبر. وقد فرضت علينا البيئة التنافسية في قطاع خدمات الطعام تميز علاماتنا التجارية عبر الاستفادة من رؤى السوق الإقليمية، والتعاون مع المواهب المحلية البارزة في مجال الطهي، وزيادة تنوع قوائم الطعام، إذ تُعد الاستجابة لهذه العوامل ضروريةً لضمان استدامة النمو، وتعزيز مكانة العلامة التجارية، وتوسيع العلاقات مع العملاء في سوق سريع التغير.

الاستراتيجية قيد التنفيذ: دراسة حالة #3

جامعة أمريكانا للمطاعم: نرمي كواذرنا من أجل المستقبل

بيان المشكلة

يعتمد نجاح علاماتنا التجارية في أمريكانا للمطاعم اعتماداً كبيراً على خبرات مدربينا في المناطق ومهاراتهم القيادية، حيث يلعبون دوراً أساسياً في إدارة الفرق وتدربيها في فروع متعددة. ومع استمرار نمو أعمالنا والتخطيط لافتتاح فروع جديدة لجميع العلامات التجارية، وفي جميع الأسواق، شهد الطلب على مدربينا المنافق المهرة ارتفاعاً ملحوظاً.

- على الرغم من امتلاكنا مجموعة متميزة من مدربينا المطاعم الموهوبين، افتقرنا سابقاً إلى برنامج منظم لتنمية مهارات مدربينا المطاعم ذوي الإمكانيات العالية ليضطلعوا مستقبلاً بمهام مدربين المنافق.

- أدى هذا القصور في مسار التطوير إلى نشوء تحديات أعادت تلبية الطلب على هذه الأدوار المهمة، مما أدى إلى زيادة الاعتماد على التعيينات الخارجية عوضاً عن الترقيات الداخلية.

- إضافة إلى ذلك، فإننا بدون استثمار رسمي في تطوير المهارات القيادية لمدربينا المطاعم، نخاطر بفقدان أفضل المواهب، ونضيغ فرص تعزيز الولاء والتفاعل لدى موظفينا.

- لسد هذه الفجوات، أدركنا الحاجة إلى إنشاء برنامج مخصص للاستثمار في مواهب موظفينا، وبناء القدرات داخل المنظومة، وضمان استمرارية وجود قادة مستقبليين مستعدين لتلبية متطلبات الأعمال المتغيرة.

عملت شركة أمريكانا للمطاعم على تقديم تجارب طعام ممتعة في الشرق الأوسط وكازاخستان على مدى عقود. وإلى جانب تقديم طعام شهي، تمثلت مهمنا دائمًا في بناء علاقات مؤثرة مع العملاء وترك انطباع إيجابي يدوم. وتجسيداً لهذا الالتزام، شهد عام 2023 إطلاق جامعة أمريكانا للمطاعم، داعانا الداخلي المخصص للتعلم والتطوير. وبهدف تصميم وتقديم حلول تعليمية متميزة، تعمل جامعة أمريكانا للمطاعم على تنمية مهارات موظفينا والوصول إلى أقصى إمكاناتهم، إلى جانب تعزيز ثقافة التعلم المستمر التي تقود الشركة نحو تحقيق النجاح. وتحت شعار "إذ معرفتك، وأطلق العنان لإمكاناتك"، تؤكد الجامعة التزامها الدائم بالاستثمار في إمكانات موظفيها والسعى نحو تطويرها.

ومن بين العديد من المبادرات التي أطلقتها في عام 2023، بُرزت مبادرة برنامج مدربينا المطاعم ذوي الإمكانيات العالية، وتأهيلهم للقيام بمهام مدربين المنافق مستقبلاً. ويلبي هذا البرنامج احتياجات الأعمال الأساسية، كما يسمح لنا بالاستثمار في موظفينا على مستوى جميع العلامات التجارية والأسواق، وضمان استعدادهم لقيادة فرق العمل، وإلهامهم، ودعمهم.

86

شارك مدیراً عاماً من أصحاب الإمكانات العالية في برنامج "النمو" منذ إطلاقه في أكتوبر 2023

12

حضر مدرباً برنامج "تدريب المدربين" لتوسيع نطاق البرنامج وتنفيذه في كل من السعودية، الكويت، ومصر، وكازاخستان

الحل

وتلبيةً للحاجة إلى استمرارية وجود مدربينا المنافق المهرة لدى جميع العلامات التجارية، وفي جميع الأسواق، أطلقت أمريكانا للمطاعم برنامجاً جديداً للتطوير في عام 2024 تحت مسمى برنامج "النمو". وقد صمم البرنامج وقدمه فريق جامعة أمريكانا للمطاعم، بدعم مجموعة من الخبراء المتخصصين في الأقسام الرئيسية، مثل: المالية، والتسويق، وخدمات التوصيل المنزلي، والقيادة العليا.

يركز برنامج "النمو" على تعزيز المهارات الفنية والسلوكيات القيادية لمدربينا المطاعم ذوي الإمكانيات العالية، ويعمل على تجهيزهم لتحقيق التميز في أدوارهم الحالية من خلال إعدادهم لشغل وظائف مدربينا المنافق في المستقبل. ومن خلال الجمع بين الخبرة الوظيفية والقدرات القيادية الاستراتيجية، يضمن البرنامج استعداد موظفينا لتلبية متطلبات الأعمال المتغيرة والمتنامية.





الاستراتيجية قيد التنفيذ

- فيما يلي أبرز سمات برنامج "النمو":**
- الخبرة متعددة التخصصات:** يحصل المشاركون على تجربة تعليمية عملية على أيدي مجموعة من الخبراء من مختلف التخصصات، مما يضمن فهمهم الشامل لمختلف الجوانب المهمة للأعمال.
- تطوير المهارات القيادية:** تركز ورش العمل والجلسات التدريبية المستهدفة على تنمية سلوكيات القيادة الضرورية لإدارة مطعم متعدد وقيادة فرق متنوعة.
- إنشاء قاعدة من الكفاءات الموهوبة:** يعمل البرنامج على تحديد أفضل المواهب ورعايتها، بما يتماشى مع استراتيجيةنا الداخلية لتحقيق التقدم الوظيفي والحفاظ على نسبة معينة من معدلات التوظيف الداخلي والتوظيف الخارجي لمن يشغلون الأدوار القيادية الرئيسية.
- إشراك القيادة العليا:** يشارك كبار القادة بشكل فاعل في توجيه المشاركين وتقديرهم، وتقديم رؤى قيمة، وتعزيز الروابط بين القادة الحاليين والقادة المستقبليين.
- مسارات التعلم المخصصة:** توفر رحلات تعليمية مركزة تلبّي احتياجات التطوير الفردية، مما يمكن المشاركين من التقدّم وفق وtierتهم الخاصة مع تحقيق الأهداف الرئيسية المطلوبة.

توسيع نطاق المبادرة

استناداً إلى نجاح برنامج "النمو"، طبقنا نموذجاً تدريبياً قابلاً للتوسيع، يهدف إلى تمكين خبراء التدريب في أسواقنا الكبرى من تنفيذ البرنامج محلّياً. ويضمن هذا النهج زيادة وتيرة تنفيذ المبادرة واتساقها في جميع المناطق التي نعمل فيها. وقد نجحنا في تدشين برنامج "النمو" حتى الآن في كل من الإمارات العربية المتحدة والمملكة العربية السعودية ومصر، على أن تتبعها الكويت وكازاخستان ضمن خطط التوسيع في الربع الأول من عام 2025.

وقد حصل البرنامج على ردود فعل إيجابية، حيث أعرب مدربو المطعم في جميع أنحاء الشركة عن رغبتهم في المشاركة في البرنامج. وتدل هذه الانطباعات الإيجابية على مدى نجاح البرنامج في تقديم فرص واضحة ومحفزة للنمو الوظيفي داخل الشركة، مما يساعد الموظفين على رؤية مستقبلهم المهني بوضوح ويشجعهم على النمو والتقدير.

مستقبلًا، سنعمل على توسيع نطاق البرنامج عبر إطلاق مسارين جديدين في عام 2025: الأول لمساعدي مدرب المطعم الذين يطمحون لأن يصبحوا مدرباً للمطعم، والثاني لمدربين المناطق الذين يسعون للوصول إلى مناصب مدرب العمليات. وستزيد هذه البرامج الجديدة من تعزيز المواهب لدينا، مما يضمن أن قادتنا على جميع المستويات مجهزة لتحقيق النجاح المستقبلي داخل بيئتنا أمريكانا للمطعم.

في الوقت الذي نواصل فيه توسيع نطاق مبادراتنا للتعلم والتطوير وتحسينها، لا يزال برنامج "النمو" يشكل جزءاً أساسياً من التزامنا بتوفيق موظفينا، ومواصلة العمل على تعزيز المعرفة، وإطلاق العنوان لإمكانات موظفينا على مختلف مستويات مؤسستنا.

ومن خلال برنامج "النمو"، لا تلبّي أمريكانا للمطعم حاجتها إلى مدربين المناطق فحسب، بل تظهر أيضاً التزامها بتطوير الموظفين. ومن شأن هذه المبادرة أن تجعلنا جهة عمل مفضلة، وتتوفر فرصاً لا مثيل لها للتقدم الوظيفي مع تعزيز الولاء والمشاركة على المدى الطويل بين أفضل المواهب لدينا.

إدارة المخاطر

حماية أعمالنا

فلسفة إدارة المخاطر

الأوسط وشمال أفريقيا. وعليه، فإننا نعتبر المرونة والاستعداد للتعامل مع كافة أشكال الاضطرابات المحتملة نشاطاً أساسياً في بيئة أعمالنا؛ وأنأخذ في الاعتبار المخاطر بكافة أنواعها، بما يشمل الجوانب المالية وغير المالية، بهدف تحسين استعدادنا لإدارتها.

ندرك تماماً أن المخاطر المحسوبة جزء لا يتجزأ من أي قرار تجاري. ولذلك، نرى أن تعزيز المرونة في عملياتنا أمر مهم. وتعاظم أهمية هذا النهج في ضوء التطورات السريعة والمترافقه التي تشهدها الساحة السياسية والاقتصادية والاجتماعية على الصعيدين العالمي والإقليمي، لا سيما في منطقة الشرق الأوسط.

تركز ثقافة إدارة المخاطر في شركة أمريكانا للمطاعم على الرصد المبكر للمخاطر التي قد تعيق تحقيق أهدافها الاستراتيجية.

إطار عمل إدارة المخاطر

اعتمدنا في وضع إطار عمل وآليات إدارة المخاطر على معايير المنظمة الدولية للتوصيد القياسي (ISO 31000)، وعلى مبادئ إدارة المخاطر الصادرة عن لجنة كوزو (COSO). ويتسم إطار

الإشراف

تم تصنيف جميع المخاطر ضمن أربع فئات رئيسية: المخاطر الاستراتيجية، والتشغيلية، والمالية، ومخاطر الامتثال، حيث تخضع للتقييم وفق الاحتمالية (احتمال وقوع الخطر) والتأثير (مدى تأثير الخطر على تحقيق أهداف الشركة). تدرج جميع المخاطر المهمة في الشركة، متضمنة الضوابط المخاطر الخاصة بالشركة، وخطط العمل اللازمة للتخفيف من تداعياتها، والداول الزمنية ذات الصلة، مع إسناد مسؤولية متابعتها إلى الجهات المختصة بإدارتها. تتبع إدارة المخاطر المؤسسية التقدم المحرز في إجراءات تخفيف المخاطر على مدار العام، مع إجراء مراجعة رسمية للمخاطر الحالية والثانية مرتين سنوياً على الأقل. كما يرفع مدير إدارة المخاطر المؤسسية تقاريراً عاماً حول المخاطر الرئيسية وخطط التخفيف من تداعياتها إلى مجلس الإدارة مرة واحدة سنوياً على الأقل، إضافة إلى تقديم تقارير ربع سنوية إلى لجنة التدقير المعينة من قبل مجلس الإدارة.

آلية إدارة المخاطر

تطبق شركة أمريكانا للمطاعم آلية لإدارة المخاطر متوافقة مع معيار ISO 31000؛ حيث تعمل من خلالها على دراسة البيئة التشغيلية الخارجية والداخلية دورياً لتحديد المخاطر التي قد تعيق جهود تحقيق الأهداف الاستراتيجية للشركة.



تابع إدارة المخاطر

الخطوط الدفاعية الثلاثة

تعتمد الشركة نموذج "الخطوط الدفاعية الثلاثة" لتنفيذ حوكمة المخاطر. ويشكل فريق الإدارة وموظفوها خط الدفاع الأول، حيث أنهما مكلفوـن بمهمة تحديد المخاطر وإدارتها بحكم مسؤوليتـهم عن تحقيق الأهداف الاستراتيجية للشركة.

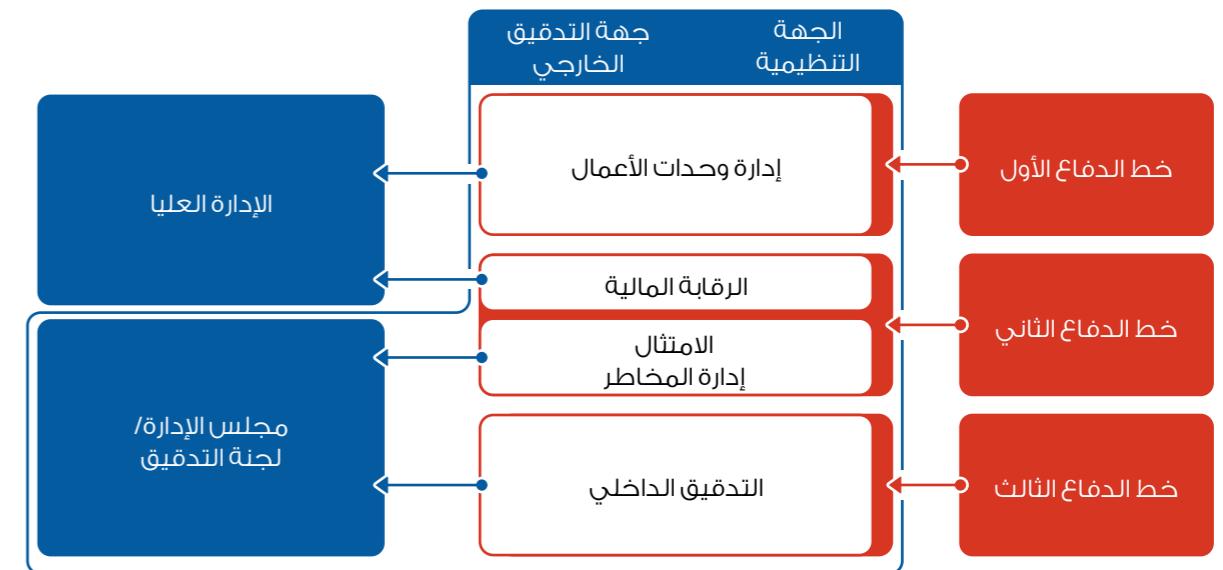
وقد نفذنا بالفعل كافة السياسات التي اعتمدـها مجلس الإدارة والمبادئ التوجيهية التي اعتمدـتها الإدارة العليا، كما طبقـنا الإجراءات التشغيلية القياسية وحدـدنا مصـفـوفـات تـفـويـض الصـلاـحيـات بهـدـفـ وضع ضـوابـط فـعـالـةـ، وخفـضـ المـخـاطـر على عمـليـاتـناـ.

تشـكـلـ إـداـراـةـ الرـقـابـةـ المـالـيـةـ وـإـداـراـةـ الـامـتـالـ وـإـداـراـةـ المـخـاطـرـ خـطـناـ الدـافـعـاتـ الـثـالـثـ، حيث تمـتـلكـ شـرـكـةـ أـمـرـيـكاـنـاـ لـلـمـطـاعـمـ الـسـلامـةـ الـعـالـمـيـةـ. تـسـتكـملـ هـذـهـ التـدـقـيقـاتـ الدـاخـلـيـةـ بـعـدـ تـدـقـيقـ يـجـريـهاـ مـانـحـوـ الـامـتـياـزـ عـبـرـ جـهـاتـ خـارـجـيـةـ مـسـاقـلـيـةـ، حيثـ لـتـقـتـصـرـ عـلـىـ مـطـاعـمـناـ وـمـنـافـذـ الـبـيعـ بـلـ تـمـتدـ لـتـشـمـلـ مـنـشـآـتـ الـإـنـتـاجـ الـمـركـزـيـةـ وـمـرـاكـزـ التـوزـيعـ. تـابـعـةـ لـلـشـرـكـةـ.

لـلـمـوـظـفـينـ، بـالـإـضـافـةـ إـلـىـ نـظـامـ مـتكـامـلـ لـلـإـلـبـاغـ عـنـ الـأـنـتـهـاـتـ الـمـحـتمـلـةـ وـمـعـالـجـتهاـ، بماـ فـيـ ذـلـكـ اـعـتـمـادـ المـجـلسـ الـوـطـنـيـ الـبـرـطـانـيـ لـاـخـتـيـارـاتـ الـسـلامـةـ وـالـصـحةـ الـمـهـنـيـةـ (NEBOSH)ـ وـمـعـهـدـ الصـحةـ وـالـسـلامـةـ الـمـهـنـيـةـ (IOSH)ـ. وـفـيـ مـطـاعـمـناـ وـمـنـافـذـ الـبـيعـ

وـيـتـولـيـ فـرـيقـ إـداـراـةـ الـمـخـاطـرـ الـمـؤـسـسـيـةـ مـهـمـةـ الـمـراـقبـةـ الـمـسـتـمـرـةـ لـلـمـخـاطـرـ الـمـحـتمـلـةـ، وـإـعـدـادـ التـقارـيرـ حـولـهـاـ، وـوـضـعـ اـسـتـرـاتـيـجيـاتـ لـلـتـخـفـيفـ مـنـهـاـ.

وـأـخـرـاـ، تـمـثـلـ إـداـراـةـ التـدـقـيقـ الدـاخـلـيـ خـطـناـ الـدـافـعـاتـ الـثـالـثـ، حيثـ تمـتـلكـ شـرـكـةـ أـمـرـيـكاـنـاـ لـلـمـطـاعـمـ إـداـراـةـ تـدـقـيقـ دـاخـلـيـةـ مـسـتـقـلـةـ تـبـعـ نـهـجاـ صـارـمـاـ فـيـ التـدـقـيقـ عـلـىـ الـمـخـاطـرـ، وـتـرـفـعـ تـقـارـيرـهاـ مـباـشـرـةـ إـلـىـ لـجـنةـ التـدـقـيقـ الـمـعـيـنـةـ مـنـ قـبـلـ مـجـلسـ الـإـداـراـةـ. وـتـعـمـلـ إـداـراـةـ التـدـقـيقـ الدـاخـلـيـ عـلـىـ إـعـدـادـ مـرـاجـعـةـ مـسـتـقـلـةـ وـتـقـديـمـ ضـمانـاتـ بـشـأنـ كـفـاـيـةـ الـضـوابـطـ وـآـلـيـاتـ الـحـوكـمـةـ وـتـسـلـيمـهاـ لـلـإـداـراـةـ وـمـجـلسـ الـإـداـراـةـ، كـمـاـ تـقـدـمـ تـحـديـثـاتـ رـعـيـةـ سـنـوـيـةـ عـلـىـ الـبـيـئةـ الـرـقـابـةـ إـلـىـ لـجـنةـ التـدـقـيقـ.



سلامة الأغذية والسلامة في مكان العمل

لـدـيـنـاـ فـرـيقـ مـتـخصـصـ فـيـ ضـبـطـ الـجـودـةـ وـالـرـقـابـةـ، مـهـمـتـهـ فـرـضـ مـمارـسـاتـ سـلامـةـ الـأـغـذـيـةـ وـالـسـلامـةـ مـنـ إـنـفـاذـهـاـ، وـمـراـقبـةـ الـامـتـالـ فـيـ جـمـيعـ أـسـوـاقـنـاـ. كـمـاـ أـنـ جـمـيعـ مـسـتـشـارـيـنـاـ فـيـ مـجـالـ الصـحـةـ وـالـسـلامـةـ حـاـصـلـوـنـ عـلـىـ شـهـادـاتـ مـعـتـمـدةـ مـنـ

نـظـرـاـ لـطـبـيـعـةـ أـعـمـالـنـاـ، تـولـيـ إـداـراـةـ الشـرـكـةـ أـهـمـيـةـ قـصـوـيـ لـضـمانـ جـودـةـ الـأـغـذـيـةـ وـسـلامـتـهـاـ وـالـتـطـبـيقـ الـصـارـمـ لـلـضـوابـطـ الـمـتـعـلـقـةـ بـالـصـحـةـ وـالـسـلامـةـ مـنـ أـجـلـ حـمـاـيـةـ الـعـمـلـاءـ، وـالـمـوـظـفـينـ، وـالـمـوـظـفـينـ، وـالـعـلـامـةـ الـتـجـارـيـةـ.

الـعـامـةـ. وـحـصـلـتـ الشـرـكـةـ عـلـىـ درـجـةـ 89.9ـ%ـ فـيـ آخرـ فـحـصـ اـمـتـالـ لـعـمـلـيـاتـ الـمـطـاعـمـ أـجـرـتهـ "يـامـ بـرـانـدـ إـنـكـ"ـ فـيـ بـرـانـدـ إـنـكـ"ـ فـيـ عـامـ 2024ـ؛ وـيـسـتـحـقـ هـذـاـ إـلـاجـازـ الـإـشـادـةـ بـشـكـلـ خـاصـ بـعـدـ تـشـدـيدـ مـعـايـيرـ تـشـدـيدـ الـمـهـنـيـةـ (IOSH)ـ. وـفـيـ مـطـاعـمـناـ وـمـنـافـذـ الـبـيعـ

يـتـولـيـ فـرـيقـ إـداـراـةـ الـمـخـاطـرـ الـمـسـتـمـرـةـ لـلـمـخـاطـرـ الـمـحـتمـلـةـ، وـإـعـدـادـ التـقارـيرـ حـولـهـاـ، وـوـضـعـ اـسـتـرـاتـيـجيـاتـ لـلـتـخـفـيفـ مـنـهـاـ. إـجـراءـ عـلـىـ اـمـتـالـ تـدـقـيقـ شـاملـاـ لـضـمانـ اـمـتـالـ

جـمـيعـ عـلـامـاتـ النـجـارـيـةـ لـمـعـايـيرـ الـغـذـائـيـةـ (GFSI)ـ بـنـسـبـةـ 100ـ%. وـتـعـتـبـرـ هـذـهـ الـمـبـادـرـةـ الـبـرـيـطـانـيـةـ الـأـكـثـرـ اـعـتـمـادـاـ عـلـىـ الـمـسـتـوىـ الـعـالـمـيـ، إـذـ تـحـددـ مـعـايـيرـ سـلامـةـ الـغـذـائـيـةـ وـتـوـفـرـ إـطـارـ حـوكـمـ

يـدـعـمـ أـنـظـمـةـ الـشـهـادـاتـ الـمـعـتـمـدةـ منـ الجـهـاتـ الـخـارـجـيـةـ عـلـىـ مـسـتـوىـ الـعـالـمـ، عـلـىـ مـدـارـ عـامـ 2024ـ، دـأـبـ فـرـيقـ ضـمانـ الـجـودـةـ لـدـيـ شـرـكـةـ "يـامـ بـرـانـدـ إـنـكـ"

أـمـرـيـكاـنـاـ لـلـمـطـاعـمـ الـسـلامـةـ الـعـالـمـيـةـ، إـذـ تـقـدـمـ خـدـمـاتـاـ لـلـعـلـامـاتـ الـتجـارـيـةـ الـتـابـعـةـ لـشـرـكـةـ "يـامـ بـرـانـدـ إـنـكـ"

يـدـعـمـ أـنـظـمـةـ الـشـهـادـاتـ الـمـعـتـمـدةـ منـ الجـهـاتـ الـخـارـجـيـةـ عـلـىـ مـسـتـوىـ الـعـالـمـ، عـلـىـ مـدـارـ عـامـ 2024ـ، دـأـبـ فـرـيقـ ضـمانـ الـجـودـةـ لـدـيـ شـرـكـةـ "يـامـ بـرـانـدـ إـنـكـ"

يـدـعـمـ أـنـظـمـةـ الـشـهـادـاتـ الـمـعـتـمـدةـ منـ الجـهـاتـ الـخـارـجـيـةـ عـلـىـ مـسـتـوىـ الـعـالـمـ، عـلـىـ مـدـارـ عـامـ 2024ـ، دـأـبـ فـرـيقـ ضـمانـ الـجـودـةـ لـدـيـ شـرـكـةـ "يـامـ بـرـانـدـ إـنـكـ"

يـدـعـمـ أـنـظـمـةـ الـشـهـادـاتـ الـمـعـتـمـدةـ منـ الجـهـاتـ الـخـارـجـيـةـ عـلـىـ مـسـتـوىـ الـعـالـمـ، عـلـىـ مـدـارـ عـامـ 2024ـ، دـأـبـ فـرـيقـ ضـمانـ الـجـودـةـ لـدـيـ شـرـكـةـ "يـامـ بـرـانـدـ إـنـكـ"

يـدـعـمـ أـنـظـمـةـ الـشـهـادـاتـ الـمـعـتـمـدةـ منـ الجـهـاتـ الـخـارـجـيـةـ عـلـىـ مـسـتـوىـ الـعـالـمـ، عـلـىـ مـدـارـ عـامـ 2024ـ، دـأـبـ فـرـيقـ ضـمانـ الـجـودـةـ لـدـيـ شـرـكـةـ "يـامـ بـرـانـدـ إـنـكـ"

يـدـعـمـ أـنـظـمـةـ الـشـهـادـاتـ الـمـعـتـمـدةـ منـ الجـهـاتـ الـخـارـجـيـةـ عـلـىـ مـسـتـوىـ الـعـالـمـ، عـلـىـ مـدـارـ عـامـ 2024ـ، دـأـبـ فـرـيقـ ضـمانـ الـجـودـةـ لـدـيـ شـرـكـةـ "يـامـ بـرـانـدـ إـنـكـ"

يـدـعـمـ أـنـظـمـةـ الـشـهـادـاتـ الـمـعـتـمـدةـ منـ الجـهـاتـ الـخـارـجـيـةـ عـلـىـ مـسـتـوىـ الـعـالـمـ، عـلـىـ مـدـارـ عـامـ 2024ـ، دـأـبـ فـرـيقـ ضـمانـ الـجـودـةـ لـدـيـ شـرـكـةـ "يـامـ بـرـانـدـ إـنـكـ"

يـدـعـمـ أـنـظـمـةـ الـشـهـادـاتـ الـمـعـتـمـدةـ منـ الجـهـاتـ الـخـارـجـيـةـ عـلـىـ مـسـتـوىـ الـعـالـمـ، عـلـىـ مـدـارـ عـامـ 2024ـ، دـأـبـ فـرـيقـ ضـمانـ الـجـودـةـ لـدـيـ شـرـكـةـ "يـامـ بـرـانـدـ إـنـكـ"

يـدـعـمـ أـنـظـمـةـ الـشـهـادـاتـ الـمـعـتـمـدةـ منـ الجـهـاتـ الـخـارـجـيـةـ عـلـىـ مـسـتـوىـ الـعـالـمـ، عـلـىـ مـدـارـ عـامـ 2024ـ، دـأـبـ فـرـيقـ ضـمانـ الـجـودـةـ لـدـيـ شـرـكـةـ "يـامـ بـرـانـدـ إـنـكـ"

يـدـعـمـ أـنـظـمـةـ الـشـهـادـاتـ الـمـعـتـمـدةـ منـ الجـهـاتـ الـخـارـجـيـةـ عـلـىـ مـسـتـوىـ الـعـالـمـ، عـلـىـ مـدـارـ عـامـ 2024ـ، دـأـبـ فـرـيقـ ضـمانـ الـجـودـةـ لـدـيـ شـرـكـةـ "يـامـ بـرـانـدـ إـنـكـ"

يـدـعـمـ أـنـظـمـةـ الـشـهـادـاتـ الـمـعـتـمـدةـ منـ الجـهـاتـ الـخـارـجـيـةـ عـلـىـ مـسـتـوىـ الـعـالـمـ، عـلـىـ مـدـارـ عـامـ 2024ـ، دـأـبـ فـرـيقـ ضـمانـ الـجـودـةـ لـدـيـ شـرـكـةـ "يـامـ بـرـانـدـ إـنـكـ"

يـدـعـمـ أـنـظـمـةـ الـشـهـادـاتـ الـمـعـتـمـدةـ منـ الجـهـاتـ الـخـارـجـيـةـ عـلـىـ مـسـتـوىـ الـعـالـمـ، عـلـىـ مـدـارـ عـامـ 2024ـ، دـأـبـ فـرـيقـ ضـمانـ الـجـودـةـ لـدـيـ شـرـكـةـ "يـامـ بـرـانـدـ إـنـكـ"

يـدـعـمـ أـنـظـمـةـ الـشـهـادـاتـ الـمـعـتـمـدةـ منـ الجـهـاتـ الـخـارـجـيـةـ عـلـىـ مـسـتـوىـ الـعـالـمـ، عـلـىـ مـدـارـ عـامـ 2024ـ، دـأـبـ فـرـيقـ ضـمانـ الـجـودـةـ لـدـيـ شـرـكـةـ "يـامـ بـرـانـدـ إـنـكـ"

يـدـعـمـ أـنـظـمـةـ الـشـهـادـاتـ الـمـعـتـمـدةـ منـ الجـهـاتـ الـخـارـجـيـةـ عـلـىـ مـسـتـوىـ الـعـالـمـ، عـلـىـ مـدـارـ عـامـ 2024ـ، دـأـبـ فـرـيقـ ضـمانـ الـجـودـةـ لـدـيـ شـرـكـةـ "يـامـ بـرـانـدـ إـنـكـ"

يـدـعـمـ أـنـظـمـةـ الـشـهـادـاتـ الـمـعـتـمـدةـ منـ الجـهـاتـ الـخـارـجـيـةـ عـلـىـ مـسـتـوىـ الـعـالـمـ، عـلـىـ مـدـارـ عـامـ 2024ـ، دـأـبـ فـرـيقـ ضـمانـ الـجـودـةـ لـدـيـ شـرـكـةـ "يـامـ بـرـانـدـ إـنـكـ"

يـدـعـمـ أـنـظـمـةـ الـشـهـادـاتـ الـمـعـتـمـدةـ منـ الجـهـاتـ الـخـارـجـيـةـ عـلـىـ مـسـتـوىـ الـعـالـمـ، عـلـىـ مـدـارـ عـامـ 2024ـ، دـأـبـ فـرـيقـ ضـمانـ الـجـودـةـ لـدـيـ شـرـكـةـ "يـامـ بـرـانـدـ إـنـكـ"

يـدـعـمـ أـنـظـمـةـ الـشـهـادـاتـ الـمـعـتـمـدةـ منـ الجـهـاتـ الـخـارـجـيـةـ عـلـىـ مـسـتـوىـ الـعـالـمـ، عـلـىـ مـدـارـ عـامـ 2024ـ، دـأـبـ فـرـيقـ ضـمانـ الـجـودـةـ لـدـيـ شـرـكـةـ "يـامـ بـرـانـدـ إـنـكـ"

يـدـعـمـ أـنـظـمـةـ الـشـهـادـاتـ الـمـعـتـمـدةـ منـ الجـهـاتـ الـخـارـجـيـةـ عـلـىـ مـسـتـوىـ الـعـالـمـ، عـلـىـ مـدـارـ عـامـ 2024ـ، دـأـبـ فـرـيقـ ضـمانـ الـجـودـةـ لـدـيـ شـرـكـةـ "يـامـ بـرـانـدـ إـنـكـ"

يـدـعـمـ أـنـظـمـةـ الـشـهـادـاتـ الـمـعـتـمـدةـ منـ الجـهـاتـ الـخـارـجـيـةـ عـلـىـ مـسـتـوىـ الـعـالـمـ، عـلـىـ مـدـارـ عـامـ 2024ـ، دـأـبـ فـرـيقـ ضـمانـ الـجـودـةـ لـدـيـ شـرـكـةـ "يـامـ بـرـانـدـ إـنـكـ"

يـدـعـمـ أـنـظـمـةـ الـشـهـادـاتـ الـمـعـتـمـدةـ منـ الجـه

إدارة المخاطر: الركيزة التي تحمي استراتيجيتنا

دقائق بعد الاستثمار لمقارنة الأداء الفعلي مع التوقعات. ثم إننا نتابع التقدم من خلال مؤشرات أداء رئيسية واضحة ولوحات بيانات آنية تمكننا من مراقبة الأداء، وتحديد الخلل، وتنفيذ الإجراءات التصحيحية على الفور. وتتوفر هذه المقاييس رؤى قيمة حول رضا العملاء والأداء المالي والكافعية التشغيلية للشركة.

تهدف استراتيجية شركتنا إلى دفع عجلة النمو والكفاءة في عملياتنا الحالية، بالإضافة إلى توسيع محفظة مطاعمنا والاستفادة من الفرص الداخلية والخارجية للتنمية أعمالنا. لكننا إذ ندرك أن السعي إلى تحقيق أهدافنا الاستراتيجية يتطلب التعامل مع المخاطر المحتملة؛ فإننا نعمل على إعداد دراسات جدوى شاملة لتقدير جدوى المبادرات، ونطبق عملية مراجعة

مجالات التركيز لعام 2025: تعزيز ثقافة الوعي بالمخاطر في شركة أمريكانا للمطاعم

مؤتمته، ما يتيح للموظفين التعامل مع المخاطر بثقة تامة. سنستأنف أيضًا حملة توعية شهرية لتعزيز ثقافة الوعي بالمخاطر على مستوى المؤسسة، وسنعمل على مواءمة مؤشرات الأداء الرئيسية لإدارة المخاطر مع الأهداف السنوية للإدارة ومسؤولي إدارة المخاطر لتعزيز أهميتها الاستراتيجية. وننظم من خلال هذه المبادرات إلى إنشاء بيئة عمل استباقية ومستديرة ومرنة، حيث يكون الوعي بالمخاطر جزءاً أساسياً من ثقافتها.

نسعى في عام 2025 إلى دمج إدارة المخاطر الاستباقية في عمليات اتخاذ القرار على جميع المستويات، ونطلع إلى تعزيز مرونتنا التنظيمية وسنبدأ بإطلاق استبيان إدارة المخاطر القيادي السنوي في الربع الأول من العام الجاري لرصد المخاطر الرئيسية وتحديد المجالات التي يجب التركيز عليها لضمان استمرارية الأعمال. كما سنعمل على تصميم برنامج تدريبي شامل لإدارة المخاطر وتقديمه للمدراء والإدارة العليا عبر منصة



المبادرات الرئيسية لإدارة المخاطر المؤسسية خلال العام

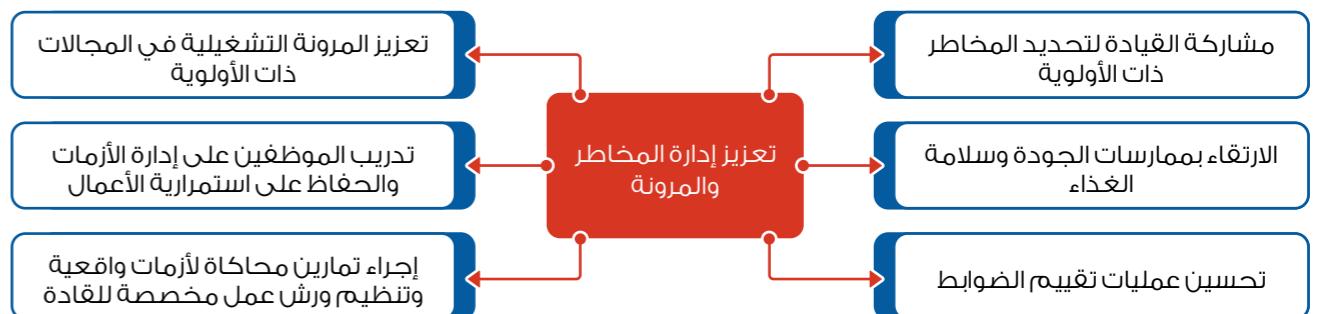
أعمالنا، وإطلاق مبادرات جديدة لتعزيز ممارسات سلامة الغذاء عبر سلسلة التوريد بالكامل، بما يشمل الموردين والمستودعات ومرافق التوزيع والمطاعم والفروع. كما عملنا على تعزيز إطار إدارة المخاطر وزيادة المرونة المؤسسية من خلال ما يلي:

بدأنا العام بإجراء استبيان شامل لجميع الموظفين من مستوى المدراء فما فوق، بهدف تحديد أبرز المخاطر وال المجالات التي يجب التركيز عليها لضمان استمرارية الأعمال. وقد ساعدنا هذا الاستبيان على وضع خطط العمل وترتيبها بحسب الأولوية لمعالجة المخاطر الجديدة، بما في ذلك إدارة تأثير التحولات geopolitics على

للمجالات التشغيلية الرئيسية، مثل تقييم المخاطر، ومستويات تقبلها، وتقدير الضوابط. ولتنفيذها بشكل فعال، قدمنا برامج تدريبية مكثفة لمسؤولين عن إدارة المخاطر والمعنيين بها على مستوى جميع وحدات الأعمال والأقسام الوظيفية. وقد أدى هذا النهج الاستباقي إلى تضمين ممارسات إدارة المخاطر في مختلف أقسام المؤسسة، مما عزز الاتساق وضمن التوافق مع المعايير القطاعية السائدة.

تحسين عملية إدارة المخاطر لتنماش مع أفضل المعايير القطاعية السائدة

نفذنا خلال العام الماضي مراجعة شاملة لسياسات إدارة المخاطر المؤسسية لدينا، حيث عملنا على تقييم إطار تقبل وتحمل المخاطر لضمان تواافقه مع أهدافنا الاستراتيجية. وفي هذا العام، اتخذنا خطوة نوعية من خلال إعداد وتنفيذ إجراءات تشغيلية قياسية مفصلة



تشجيع ثقافة الاستعداد وتمكننا من تزويد موظفينا بالأدوات اللازمة للتصرف بحكمة أثناء الأزمات. وبعد اختيار خطة استمرارية الأعمال التي وضعناها العام الماضي، حددنا مجالات العمل الجديدة ذات الأولوية ضمن هذه الخطة. بالإضافة إلى ذلك، نفذنا تمارين محاكاة لآزمات واقعية ووفرت لنا ملاحظات قيمة ستساعدنا على تحسين نهجنا في إدارة الأزمات.

تعزيز المرونة: من التخطيط إلى الاستعداد

على مدار العام المنصرم، أولينا أهمية قصوى لدمج المرونة في صلب عمليات شركتنا حتى يتسعى لنا مواجهة التحديات العالمية والإقليمية المستجدة بصورة فعالة. ولزيادة استعدادنا، أجرينا تدريبات شاملة لموظفيينا، وعقدنا جلسات متخصصة لفريق القيادة، مما ساعدنا على

تابع إدارة المخاطر

المخاطر الرئيسية وعوامل التخفيف من التداعيات

يقدم الجدول التالي تقييماً للمخاطر الرئيسية والناشئة، كما يتضمن ملخصاً عاماً لتدابير التخفيف من التداعيات المحتملة ونهجنا في إدارة هذه المخاطر:

المخاطر	الوصف	عوامل تخفيف التداعيات
الاعتماد على مانحي الامتياز	تعتمد عمليات الشركة على اتفاقياتها المبرمة مع مانحي الامتياز الرئيسيين، ما يعيّن احتمالية تأثر أداء الشركة جوهرياً بأي مشكلات تتعلق بتلك الاتفاقيات.	أبرمنا شراكات مع نخبة من مانحي الامتياز العالميين، ولا تزال محفظة شركاتنا في نمو مستمر. وتتمتع الشركة بسجل احتفاظ بنسبة 100% في اتفاقيات الامنيار الدولية (IFA) (باستثناء العلامات التجارية التي افضلت عنها طوابعه وبناء على رغبتهما). كما تمتلك الشركة علاقات تمتد لعقود مع كل من "يام براندز إنك" و"سي كيه إيه ريسورانتس القابضة"، بالإضافة إلى "كريسيبي كريم" التي تعود علاقتنا معها إلى عام 2006. وترتبط هذه الشركات فيما بينها لتحقق المنفعة المتباينة، حيث تعتبر شركة أمريكانا للمطاعم صاحبة الامتياز الأكبر عالمياً لسلسلة مطاعم "سي كيه إيه ريسورانتس القابضة"، وهي أكبر مشغل في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا لامتياز شركة "يام براندز إنك"، فضلاً عن كونها المشغل الوحيد في المنطقة لامتياز "كريسيبي كريم".
المخاطر الجيوسياسية	تحرص شركتنا على ضمان سلامة عملاها وموظفيها وأصولها وحماية سمعة علامتها التجارية باعتبارها أولوية قصوى. وفي هذا الإطار، أنشأنا فريق عمل داخلي لإدارة الأزمات والاتصالات، وتعاهدنا مع جهات استشارية خارجية معقدة. ويمكن للأحداث الجيوسياسية الإقليمية أن تؤثر على العملاقة التجارية للشركة وعلى مبيعاتها.	تسنم منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا بديناميكيات سياسية واقتصادية واجتماعية معقدة. ويمكن للأحداث الجيوسياسية الإقليمية أن تؤثر على العملاقة التجارية للشركة وعلى مبيعاتها.
التنافسية	على الرغم من كوننا مشغلاً رائداً في قطاع تناول الطعام خارج المنزل ومطاعم الخدمات السريعة في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا وكازاخستان، إلا أن مجال النمو في الأسواق التي نعمل فيها ما زال واسعاً. كما أنها نواطط على اتخاذ تدابير مختلفة لتقييم التغيرات التي تطرأ على تفضيلات المستهلكين في الأسواق التي نعمل فيها، وتعاون مع مانحي الامتياز لطرح عروض ومنتجات تناسب الأذواق المحلية والإقليمية.	ينسم قطاع مطاعم الخدمات السريعة في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا بطيئة تنافسية، وقد تتأثر أعمال الشركة سلباً بإجراءات منافسيها.
منصات توصيل الطعام	أبرمت الشركة اتفاقيات طويلة الأجل (مدتها غالباً خمس سنوات) مع منصات التوصيل التي تصنف ضمن الشركاء الاستراتيجيين، وتعاون عن كثب مع المنصات الشريكية لضمان سلامة الأغذية وكفاءة عمليات التسليم.	قد يؤثر أي تطور سلبي يخص علاقة الشركة مع منصات توصيل الطعام الخارجية، أو أداء تلك المنصات، على أعمال الشركة.
الاحتفاظ بالموظفين الأساسية	قد تؤثر عدم القدرة على جذب المهنيين ذوي المهارات أو الاحتفاظ بهم سلباً على أعمالنا ونتائج عملائنا.	تحرص شركتنا على ضمان سلامة عملاها وموظفيها وأصولها وحماية سمعة علامتها التجارية باعتبارها أولوية قصوى. وفي هذا الإطار، أنشأنا فريق عمل داخلي لإدارة الأزمات والاتصالات، وتعاهدنا مع جهات استشارية خارجية معقدة. ويمكن للأحداث الجيوسياسية الإقليمية أن تؤثر على العملاقة التجارية للشركة وعلى مبيعاتها.
	قد تؤدي الانتهاكات الحسيمة للتسلبيات السiberian أو عدم القدرة على حماية البيانات الحساسة إلى دعوى قضائية، وأضرار على السمعة، وخسارة ثقة المستهلكين.	تحرص شركتنا على ضمان سلامة عملاها وموظفيها وأصولها وحماية سمعة علامتها التجارية باعتبارها أولوية قصوى. وفي هذا الإطار، أنشأنا فريق عمل داخلي لإدارة الأزمات والاتصالات، وتعاهدنا مع جهات استشارية خارجية معقدة. ويمكن للأحداث الجيوسياسية الإقليمية أن تؤثر على العملاقة التجارية للشركة وعلى مبيعاتها.
الامتنال	تمتلك الشركة نظاماً شاملاً ومتكاملاً لسلامة الأغذية، يشرف على إنتاجه فريق متخصص في ضمان الجودة ضمن مختلف الأسواق الصناعية، وتختبر مطاعم الشركة ومنفذها للتحقق عدة مرات سنوياً أحياناً من جانب مانحي الامتياز وفرق الجودة الداخلية التابعة للشركة، وقد حظيت جميع العلامات التجارية الرئيسية في الشركة بتكرير مانحي الامتياز تقدراً لمستويات أدائها في فحوصات التحقق من الامتنال التشغيلي.	تحرص شركتنا على ضمان سلامة عملاها وموظفيها وأصولها وحماية سمعة علامتها التجارية باعتبارها أولوية قصوى. وفي هذا الإطار، أنشأنا فريق عمل داخلي لإدارة الأزمات والاتصالات، وتعاهدنا مع جهات استشارية خارجية معقدة. ويمكن للأحداث الجيوسياسية الإقليمية أن تؤثر على العملاقة التجارية للشركة وعلى مبيعاتها.
سلامة الأغذية	قد يكون للمخاوف الصحية الفعلية أو التصور المرتبطة بجودة الأغذية تأثير سلبي على سمعة الشركة وأعمالها.	تحرص شركتنا على ضمان سلامة عملاها وموظفيها وأصولها وحماية سمعة علامتها التجارية باعتبارها أولوية قصوى. وفي هذا الإطار، أنشأنا فريق عمل داخلي لإدارة الأزمات والاتصالات، وتعاهدنا مع جهات استشارية خارجية معقدة. ويمكن للأحداث الجيوسياسية الإقليمية أن تؤثر على العملاقة التجارية للشركة وعلى مبيعاتها.
الصرف	قد تؤثر تقلبات أسعار الصرف في الأسواق الخارجية على أرباح الشركة واستثماراتها.	تحرص شركتنا على ضمان سلامة عملاها وموظفيها وأصولها وحماية سمعة علامتها التجارية باعتبارها أولوية قصوى. وفي هذا الإطار، أنشأنا فريق عمل داخلي لإدارة الأزمات والاتصالات، وتعاهدنا مع جهات استشارية خارجية معقدة. ويمكن للأحداث الجيوسياسية الإقليمية أن تؤثر على العملاقة التجارية للشركة وعلى مبيعاتها.
المخاطر المالية الأخرى	تتعرض الشركة لمخاطر مرتبطة بالتضخم قد تؤثر سلباً على أعمالها ونتائج عملائها.	تحرص شركتنا على ضمان سلامة عملاها وموظفيها وأصولها وحماية سمعة علامتها التجارية باعتبارها أولوية قصوى. وفي هذا الإطار، أنشأنا فريق عمل داخلي لإدارة الأزمات والاتصالات، وتعاهدنا مع جهات استشارية خارجية معقدة. ويمكن للأحداث الجيوسياسية الإقليمية أن تؤثر على العملاقة التجارية للشركة وعلى مبيعاتها.
الاستدامة	تدير الشركة مخاطر التضخم من خلال استراتيجية مزدوجة تعتمد إجراءات تسعير مدروسة بعناية، إلى جانب زيادة معدلات توطين الإمدادات، خاصة في الأسواق التي تشهد معدلات تضخم مرتفعة.	تحرص شركتنا على ضمان سلامة عملاها وموظفيها وأصولها وحماية سمعة علامتها التجارية باعتبارها أولوية قصوى. وفي هذا الإطار، أنشأنا فريق عمل داخلي لإدارة الأزمات والاتصالات، وتعاهدنا مع جهات استشارية خارجية معقدة. ويمكن للأحداث الجيوسياسية الإقليمية أن تؤثر على العملاقة التجارية للشركة وعلى مبيعاتها.
	أكبر من 82% من عائداتها في عام 2024. ويعمل بالشركة مع مانحي الامتياز لتنفيذ استراتيجية توطين متكاملة بهدف تعزيز مرونة سلسلة التوريد الخاصة بها، وخفض مستوى التعرض لنقليات أسعار صرف العملات في الأسواق الأكثر عرضة لهذا النوع من المخاطر. ويتمثل الفريق المالي مهمته رصد مثل هذه المخاطر والإبلاغ عنها وإدارتها.	تحرص شركتنا على ضمان سلامة عملاها وموظفيها وأصولها وحماية سمعة علامتها التجارية باعتبارها أولوية قصوى. وفي هذا الإطار، أنشأنا فريق عمل داخلي لإدارة الأزمات والاتصالات، وتعاهدنا مع جهات استشارية خارجية معقدة. ويمكن للأحداث الجيوسياسية الإقليمية أن تؤثر على العملاقة التجارية للشركة وعلى مبيعاتها.



الآفاق المستقبلية

زادت التحديات والصعوبات التي واجهتنا من إصرارنا على التكيف والابتكار والتفاعل مع العملاء بهدف تقديم قيمة متميزة. ونحن حريصون على الحفاظ على زخم مبيعاتنا من خلال تقديم منتجات جديدة وعروض ذات قيمة جذابة، بينما نستثمر في تطوير الحلول الرقمية لتحسين الكفاءة وتقديم تجارب سلسة للعملاء. وستستمر هذه الجهود في تقديم العروض ذات القيمة الأفضل، والتي تضمن تحقيق مستويات راحة ورضا أكبر لدى عملائنا. إلى جانب ذلك، سنواصل إدارة نفقاننا بدقة، وسنعمل على حماية الهوامش الربحية وتحصيص مواردنا المالية بحكمة. من جانبي، أنا واثق من أن اتجاهات التعافي ستستمر مع تحسين الظروف الاقتصادية الخارجية، وسنمضي قدماً في خطتنا التوسعية التي رسمناها لعام 2025.

في الختام، أود أن أعرب عن عميق امتناني لموظفيينا الأكفاء، ومساهمينا الكرام، ومانحى الامتياز، والشركاء الموردين على مشاركتهم ودعمهم.

أبرز النتائج المالية

شهد عام 2024 انخفاضاً في الإيرادات بنسبة 9.0% لتصل إلى 2.2 مليار دولار أمريكي، بنسبة مساهمة من علاماتنا التجارية الرئيسية بلغت 94%. ويعزى الانخفاض في مبيعات المطاعم المماثلة بشكل أساسي إلى سلوكيات المقاطعة التي تبناها العملاء الإقليميون في النصف الأول من العام، بالإضافة إلى تراجع معدلات إنفاق العملاء في الأسواق الرئيسية. وقد ساهمت فروعنا الجديدة في تحقيق إيرادات سنوية بقيمة 179 مليون دولار أمريكي. كما لاحظنا زيادة إيجابية بلغت نسبتها 1.9% على هؤامش الربح الإجمالية مقارنة بعام 2023، ويرجع ذلك إلى تحسين كفاءة سلسلة التوريد والمشتريات، بالإضافة إلى تراجع أسعار المواد الخام على مدار العام. وارتفاعت نسبة إيرادات توصيل الطلبات إلى المنازل من 39% إلى 44%， وذلك بسبب التغيرات التي طرأت على تفضيلات العملاء، واهتمامنا المستمر بالتفاعل مع العملاء عبر منصاتنا الرقمية.

تمكننا من الحفاظ على ميزانيتنا العمومية سليمة وخالية من أي التزامات مالية، مع احتياطيات نقدية بلغت 295 مليون دولار أمريكي، وتدفق نقدي حر معدل بقيمة 95 مليون دولار أمريكي. وعليه، فإن شركتنا تتمتع بوضع مالي قوي يسمح لها بتلبية احتياجاتها من النفقات الرأسمالية. وقد رفعنا نسبة توزيع الأرباح من 50% إلى 80%， وسندفع توزيعات أرباح بقيمة 127 مليون دولار أمريكي لعام 2024، رهناً بموافقة المساهمين في الجمعية العمومية السنوية.

المنظومة قاعدة عملائنا الأوفياء، وموظفيينا الملزمين، وشركاء سلسلة التوريد الإقليميين، والمجتمعات المحلية في 12 دولة تتوزع فيها فروعنا. نحتفي في شركتنا بمجموعة متنوعة من الثقافات والأدوات، ونسعى جاهدين لتوسيع علاقتنا التجارية مع كل فرد من أفراد المجتمعات المحلية.

على الرغم من التحديات الجيوسياسية الإقليمية التي واجهتنا، وانخفاض مستوى الطلب الاستهلاكي نتيجة الظروف الاقتصادية غير المواتية في بعض الأسواق الرئيسية، تمكناً من إحراز تقدم كبير في جهودنا للتعافي في أسواق محددة، كما واصلنا تنفيذ برنامجنا التوسعي، إذ افتتحنا 213 فرعاً جديداً. وندير الآن 734 فرعاً في المملكة العربية السعودية وحدها، بما في ذلك فرع بيتسا هت رقم 100، الذي افتتحناه بعد ثلاث سنوات من إطلاق العلامة التجارية في المملكة.

هذا العام، حققنا زيادةً في نسبة المبيعات بفضل التزامنا بتقديم منتجات مبتكرة وعروض ترويجية إيجابية، واستكشافنا لقنوات جديدة لتسويق المنتجات. كما أجرينا أبحاثاً سوقية موسعة، وطورنا منتجات مخصصة لكل سوق، وأطلقنا خيارات وجبات اقتصادية، وأضفنا عناصر جديدة إلى قوائم الطعام، ونتيجةً لذلك، حققت الشركة نمواً ثابتاً في المبيعات، وزيادةً في مستوى إقبال العملاء. بالإضافة إلى ذلك، عكفنا على تحسين أداء منصاتنا الرقمية لمواصلة تطوير قاعدة بيانات إدارة علاقات العملاء لدينا، وعملنا على تسهيل تقسيم الجمهور وتخصيص رسائلنا التسويقية وفقاً لاهتماماته، كما عززنا التواصل مع المجتمعات المحلية لتقديم عروض أكثر توافقاً مع احتياجات عملائنا.

وقد عززنا حضورنا من خلال الاستحواذ على بيتسا هت عمان، إذ أتممنا الصفقة في يناير 2025. ويأتي هذا الاستحواذ الاستراتيجي متماشياً مع خطتنا التوسعية، حيث يستفيد من مكانة بيتسا هت الرائدة في سوق سلطنة عمان عبر شبكة مطاعمها التي تضم 46 فرعاً. ومن شأن ذلك أن يسهم في زيادة التعاون بين أعمالنا في سلطنة عمان وتعزيز حضورها.



السيد هارش بانسال

الرئيس التنفيذي للشؤون المالية
والرئيس التنفيذي للنمو

حضرات السادة المساهمين

يسعدني أن أؤفلكم بتقرير عن الأداء المالي لمطاعم أمريكانا لعام 2024، الذي كان مليئاً بالفرص والتحديات على حد سواء.

على مدار أكثر من 50 عاماً، عززت شركتنا مكانتها في المنطقة من خلال إدارتها لمجموعة من العلامات التجارية العالمية الناجحة، وأبرزها العلامات الرئيسية الأربع التالية: كي إف سي، وهارديز، وبيتزا هت، وكريسببي كريم. تمتلك شركتنا محفظة واسعة من المطاعم تضم حتى الآن 2,590 فرعاً، إلى جانب بنية تكنولوجية متطورة، وفريق عمل مبدع ومثابر. وتضم هذه





Hardee's

حققت هارديز، في عام 2024، إنجازات بارزة من خلال إطلاق فوائد الطعام تركز على القيمة، وطرح منتجات مستوحاة من الثقافة المحلية، وعقد شراكة تاجحة مع دوريتوس، وتحفيز مشاركة العملاء من خلال برنامج الولاء.

367

الإيرادات في 2024

432

الفروع

الأداء المالي

استعراض أداء الأعمال

تحقيق التميز التشغيلي لمختلف علامتنا التجارية



تمكن مطاعم كي إف سي في منطقة الشرق الأوسط وشمال إفريقيا من تعزيز مكانتها الريادية في قطاع مطاعم الخدمة السريعة في عام 2024، وذلك بفضل ممارساتها المبتكرة في مجال الطهي التي تمثل تحفلاً مثل "كرنشن تشيز"، ومبادرتها التي تركز على القيمة مثل

1,325

الإيرادات في 2024

1,089

الفروع

الأداء المالي

التركيز الاستراتيجي

أكّدت كي إف سي في منطقة الشرق الأوسط وشمال إفريقيا مجدداً مكانتها كعلامة تجارية رائدة في قطاع مطاعم الخدمة السريعة في المنطقة، خلال عام 2024، وذلك عبر الجمع بين الابتكار الذي يليبي احتياجات العملاء وإطلاق حملات تسويقية فعالة تأسّب كل سوق محلي، وقد ساعد هذا النهج العلامة التجارية في تلبية احتياجات العملاء المتغيرة والتعامل بمرنة مع تحديات القطاع، وعزّزت العلامة التجارية ولاء العملاء وارتباطهم بها عبر تصميم العروض وفقاً لفضيلاتهم.

أدى إدخال النكهات الفريدة إلى جانب تميز المنتجات الأساسية إلى زيادة المبيعات في الأسواق الرئيسية، بما في ذلك أسواق الإمارات العربية المتحدة والمملكة العربية السعودية والكويت. في الوقت ذاته، قدمت مجموعة "وجبات رهيبة" خيارات ميسورة التكلفة، فعزّزت عرض القيمة لديها وحسّنت إمكانية وصول العملاء إليها، لا سيما في قطر ومصر.



أبرز إنجازات ومحطات عام 2024

التركيز الاستراتيجي

قدمت حملة "كرنشن تشيز" بالتعاون مع شيتوكس، نكهات قوية غنية بطعم الجبن، عزّزت من المذاق المميز للجاج كي إف سي، وشهدت قائمة طعام كي إف سي تحسينات جديدة، مثل إضافة التوازن بين الحفاظ على إرثها العربي وتلبية الاحتياجات المتغيرة لعملائها، وذلك عبر تحسين انتظام العملاء عن الأسعار وتقديم نكهات تتماشى مع أذواق الجمهور المحلي.

وقد ركزت تلك المساعي على إطلاق مبادرات عكسية، وقد ركزت تلك المساعي على انتشار الجري، حيث قدمت تحارب طعام جديدة، ممارسات الابتکار الجري، حيث قدمت استحسان جمهورها بمختلف فئاته، وغير متوقعة لاقت استحسان جمهورها بمختلف فئاته.

لعب التحول الرقمي دوراً حاسماً في تشكيل استراتيجية هارديز لعام 2024، وشكل إطلاق برنامج الولاء في المملكة العربية السعودية، وقد أدّت هذه العروض الميسرة إلى تحسين انتظام العملاء حول الأسعار، مما انعكس زيادة في المبيعات، لا سيما في قطر ومصر.

وقد ساهمت حملة "Loyals" في زيادة عمليات تنزيل التطبيق.

والطلب من ذلك، حيث أضافت أكثر من مليوني عضو جديد إلى برنامج الولاء، كما أثمرت عن تكرار عمليات الشراء وزيادة معدل الاحتفاظ بالعملاء، مما ساهم في تعزيز النمو على المدى الطويل.

بالإضافة إلى ذلك، ساهمت حملات اليوم الوطني، مثل حملة "الباكت الألخضر" في المملكة العربية السعودية، وباختصار اليوم الوطني لدولة الإمارات العربية المتحدة، في تفعيل المشاركة المجتمعية وتعزيز ارتباط الجمهور المحلي بالعلامة التجارية.

كما أكّدت برنامج "تعذية العقول" لمحو الأمية بين الشباب في مصر، وبرعات الوجبات للمجتمعات المحلية في مصر ولبنان، من حيث على التزام كي إف سي بالمسؤولية الاجتماعية، ورسخ مكانتها كعلامة تجارية ذات رسالة هادفة.

أبرز إنجازات ومحطات عام 2024

التركيز الاستراتيجي

كشفت هارديز عن إضافات مميزة لقائمة الطعام مثل وجبات "فريسكو بيف" و"ساندويتش" التي توفر نكهات قوية وخيارات جديدة ومتعددة للعملاء، وقد أضاف تعاونها مع دوريتوس، مما أثار اهتمام العملاء وعزّز تفاعله مع العلامة التجارية.

قدم إطلاق قائمة "المجموعة الكلاسيكية" و"الشنفي ووفر" وجبات بкусق كبيرة وأسعار تنافسية، مما لبّي احتياجات العملاء الباحثين عن قيمة أفضل سعر أقل، وقد أسهمت هذه المبادرات في زيادة حجم المبيعات وحذف المزيد من العملاء المهتمين بالحصول على أفضل قيمة، لا سيما في قطر ومصر.

سمح إطلاق برنامج ولاء هارديز على "سوبر آب" في المملكة العربية السعودية والإمارات العربية المتحدة للعملاء بالاستفادة من مكافآت مخصصة، فشّل عهده على تكرار تجربة الشراء ووطر علاقتهم بالعلامة التجارية.

ومع إطلاق منتجات مستوحاة من الثقافة المحلية، مثل همبرجر البريّة (الكويت) وبرجر الطيبين (السعودية)، قدّمت هارديز نكهات ترضي أذواق العملاء في السوق المحلي، كما تمكّنت من تعزيز الروابط مع المجتمعات المحلية عبر احتفالها باليوم الوطني في كل من المملكة العربية السعودية والإمارات العربية المتحدة، الكويت، حيث عزّزت تفاعل العملاء معها وحسّنت ارتباطهم بشأنها.

وقد اختلفت هارديز بالمناسبات الوطنية والأعياد المحلية من خلال حملات تسويقية استهدفت المجتمعات المحلية، حيث لاقت أصوات إيجابية لدى العملاء وعزّزت مكانتها في نفوذهن.

في عام 2024، انتهت هارديز استراتيجية طموحة لتعزيز وصول العملاء إليها وترسيخ مكانتها في منطقة الشرق الأوسط. وفي هذا الإطار، سعت العلامة التجارية إلى تحقيق التوازن بين الحفاظ على إرثها العربي وتلبية الاحتياجات المتغيرة لعملائها، وذلك عبر تحسين انتظام العملاء عن الأسعار وتقديم نكهات تتماشى مع أذواق الجمهور المحلي.

وقد ركزت تلك المساعي على إطلاق مبادرات عكسية، مما ركزت تلك المساعي على انتشار الجري، حيث قدمت استحسان جمهورها بمختلف فئاته، غير متوقعة لاقت استحسان جمهورها بمختلف فئاته.

حافظت هارديز على الارتباط الأليقافي باعتباره ركيزة أساسية في استراتيجيةيتها، فأطلقت منتجات مستوحاة من النكهات المحلية، مثل همبرجر البريّة (الكويت) وبرجر الطيبين (السعودية). كما أكّدت احتفالات اليوم الوطني في المملكة العربية السعودية والإمارات العربية المتحدة، والكويت على اهتمام هارديز بالمجتمعات التي تخدمها، مما عزّز دورها كعلامة تجارية قرية من المجتمعات المحلية ومنخرطة معها ثقافياً.

تابع استعراض أداء الأعمال



حققت كريسي كريم نمواً في عام 2024 من خلال ممارسات الابتكار التي ترتكز على تلبية احتياجات العملاء، والتعاونات الاستراتيجية مع العلامات التجارية، والمنتجات الموسمية التي أطلقها، والمنتجات الجديدة التي طرحتها مثل دوناتس تشورو.

87

الإيرادات في 2024

388

الفروع

الأداء المالي



حافظت بيترزا هت على أدائها الجيد في مختلف الأسواق خلال عام 2024، متجاوزة التحديات وظفوف السوق التي شهدتها المنطقة، وواصلت العلامة التجارية تحقيق نمو طفيف في المملكة العربية السعودية.

275

الإيرادات في 2024

410

الفروع

الأداء المالي

التركيز الاستراتيجي

في ظل سوق تناقضى يعجّ بالعلامات التجارية المحلية والدولية، قامت كريسي كريم بتعديل قائمتها لتلبية تفضيلات العملاء المتغيرة وت تقديم قيمة أكبر لهم، وشملت التعديلات تحسين خيارات الأفراد والمجموعات، وإدخال باقاتات القهوة من خلال عرض "مع بعض أحلاني"، وتعديل الأسعار في الأسواق الرئيسية، مما يولي العملاء فيها اهتماماً كبيراً للقيمة. وقد أدت تلك الاستراتيجية إلى تحسين تصور العملاء للعلامة التي يحصلون عليها من منتجات العلامة التجارية، وساهم ذلك في تحقيق نتائج إيجابية وزيادة إقبال العملاء، مما وضع أساساً قوياً لتحقيق مزيد من النمو في عام 2025.

شكل التفاعل مع العملاء جزءاً مهماً من استراتيجية عام 2024، حيث استغلت العلامة التجارية المناسبات الخاصة مثل اليوم الوطني في دولة الإمارات و يوم التأسيس في المملكة العربية السعودية لإطلاق حملات تواصل مخصصة تهدف إلى زيادة التفاعل مع العملاء وتحفيزهم على الشراء خلال تلك الفترات. أمّا عن المناسبات العالمية مثل عيد الحب، فاستثمرت كريسي كريم الفرصة لتسليط الضوء على منتجاتها بوصفها خياراً مناسباً للمشاركة بين الأشخاص أو طلبتها كهدية. وتماشياً مع هذه الممارسة مع استراتيجية العلامة التجارية التي تهدف إلى تعزيز التفاعل مع العملاء.

وقد ساهمت المنتجات الجديدة بشكل كبير في الحفاظ على ولاء العملاء، فعلق سبيل المثال، صد إطلاق منتج الشورزو حناحاً بارزاً، حيث ساهم في زيادة المبيعات، ورُوج أكثر للعلامة التجارية في السوق. وعزز هذا الابتكار الوعي بالعلامة التجارية، فجعل كريسي كريم الخيار الأول عندما يفك العاملة في شراء الحلويات، كما دعم التزام العلامة التجارية بتقديم مجموعة متنوعة من الحلويات. وقد ساهم الإطلاق الناجح لمنتج الشورزو في زيادة شهرة العلامة التجارية وتعزيز مبيعاتها. كما أكدت هذه الخطوة من جديد على التزام كريسي كريم بتوسيع منتجات الحلويات التي تقدمها لعملائها.

علاوة على ذلك، ولدعم المنظومة المحلية في المملكة العربية السعودية، تشتري كريسي كريم حالياً قهوة من منطقه جازان لإثراء تجربة العملاء بمزيج النكهات المحلية الغنية.

مستقبلاً، تستعد كريسي كريم لاستفاده من نجاحاتها السابقة والمضي قدماً لتحقيق رؤيتها المتمثلة في أن تصبح أكثر العلامات التجارية المرغوبة لمنتجات الحلويات في المنطقة.

على الرغم من الظروف الصعبة التي شهدتها السوق في عام 2024، إلا أن كريسي كريم أظهرت قدرتها على الصمود من خلال رؤيتها الاستراتيجية، إذ التزمت بتحقيق نمو طفيل الأمد من خلال استثمارات تشغيلية رئيسية، وشملت الجهود تحسين مراكز التوزيع وتوسيع شبكة المتأخر في الأسواق الرئيسية، ما توج بإنجاز يبرز تمثيل في دخول العلامة التجارية إلى دولة المغرب. ولا يزال التركيز الاستراتيجي منصباً على تحقيق نمو ثابت وتعزيز مكانة كريسي كريم لتحقيق نجاح مستدام في السنوات القادمة.

وتحدد استراتيجية كريسي كريم التنافسية إلى تعزيز إقبال العملاء على منتجاتها المميزة، مع الحفاظ على مستوى عالٍ من الجودة وت تقديم أفضل قيمة. وقد تكفلت العلامة التجارية مع تغيرات السوق من خلال تحسين عروض القيمة خلال النصف الأول من العام، بهدف استعادة العملاء السابقين وزيادة حجم المبيعات من جديد. بالإضافة إلى الحملات التسويقية المحلية المخصصة التي عززت الارتباط بالعلامة التجارية، وزادت من معدلات التفاعل مع العملاء، تمت إضافة منتجات جديدة في النصف الثاني من العام، وذلك في إطار سعي كريسي كريم لتحقيق هدفها المتمثل في أن تصبح أكثر العلامات التجارية المحبوبة للحلويات في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا.



وبالإضافة إلى ذلك، واصلت التركيز على إيجاد مناسبات جديدة لتعزيز المبيعات وتطوير أصناف جديدة، مثل "ملتس" و"الباسن" والتي ساهمت إلى جانب "ماي بوكس" في زيادة معدلات الاستهلاك الفردي لم المنتجات العلامة التجارية.

وقد حققنا التميز على الساحة العالمية خلال بطولة بيترزا هت العالمية السنوية للعمليات التشغيلية، ومن بين أكثر من 105 دولة ممثلة بقارنة 20,000 مطعم عالمي مشارك في المسابقة، احتل فريق مصر الثالث في هذه البطولة العالمية، في حين حصد فريق البحرين المركز الأول ولقب بطولة بيترزا هت العالمية للعمليات التشغيلية لعام 2024.

وفي هذا العام، ركزت العلامة التجارية أيضاً على رد الجميل لمجتمعنا، وتحقيق هدف أمريكانا المتمثل في تعزيز الروابط المجتمعية عبر تقديم تجارب طعام ممتعة. وقد أطلقت بيترزا هت أول فرع لها مخصص لتوظيف ذوي الإعاقة في المملكة العربية السعودية، وذلك بالتعاون مع الشركاء الخارجيين ومانحي الامتياز.

ويعتبر هذا الفرع الأول من نوعه في الشرق الأوسط للعلامة التجارية، بعد إطلاقمبادرة مماثلة في مصر تهدف إلى تلبية احتياجات ذوي الإعاقة عبر تمكينهم من بناء مسارات مهنية مستدامة مع العلامة التجارية.

بالإضافة إلى ذلك، استحوذنا على شركات بيترزا هت في سلطنة عمان، وهي خطوة استراتيجية تتماشى مع رؤية أمريكانا للمطاعم، وفرصة تعاونية تهدف إلى تحقيق التكامل عبر الاستفادة من ريادة بيترزا هت في سوق السلطنة، كما أنها من الفروع الواudedة لتحسين الكفاءة التشغيلية والاستفادة من مواردنا الحالية.



حافظت بيترزا هت على أدائها الجيد في مختلف الأسواق خلال عام 2024، متجاوزة التحديات وظفوف السوق التي شهدتها المنطقة، وواصلت العلامة التجارية تحقيق نمو طفيف في العراق.

أبرز إنجازات ومحطات عام 2024

استطاعت بيترزا هت أن تحافظ على مكانتها في الصدارة، وتظل العلامة التجارية الرائدة في الأسواق الرئيسية التي تعمل فيها، رغم التحديات التي فرضتها المنافسة الحادة والتشابه الكبير في العروض. وشكّل تقديم عروض بأسعار مناسبة وقيمة جيدة للعملاء المتأثرين بالضغط الاقتصادي جزءاً أساسياً من استراتيجية العلامة التجارية، وتجلّى التزامنا بمراقبة تغيرات السوق وتلبية احتياجات العملاء في الحملات التي أطلقتها العلامة التجارية.

خلال النصف الأول من العام، ضاعفنا تركيزنا على المنتجات الأساسية عبر تقديم عروض بيترزا هت في المنطقة، إلى جانب الابتكار في بيترزا "ليمون" أحد الأصناف الأكثر تفضيلاً في المنطقة، وبالتعاون مع نوتلا، تم إطلاق سوبر ليمون نوتلا فيربع الثاني من العام، مع حلوي شعبية بالنوتلا. وقد حظي هذا العرض الذي يتمتع بقيمة عالية بشعبية كبيرة بين العملاء في مختلف أنحاء المنطقة.

وفي الربع الثالث من العام، دفع الابتكار عجلة المبيعات في فئة البيترزا الأساسية، مدعوماً بعرض "أسعار التسعينيات" الذي قدّم قيمة قوية للعملاء.

وحقق عرض "فيري ديو"، الذي جمع بين نكهتي بيري بيري ودبليو، رانش البارتين، والذي دعمه العرض القيمي، زيادة في المبيعات خلال النصف الثاني من العام.

استعراض أداء الأعمال



البطاطا الحلوانية وأجنحة الدجاج بالصلصة والستيك والأضلاع والكاجن بأسنا. ترکز "تي جي آي فرايدايز" على تاريخها العريق باعتبارها أفضل مطاعم الشواء والضيافة المميزة، وتستمر في الحفاظ على تقاليدها فيما تبني ممارسات مبتكرة لتقديم تجربة طعام فريدة لعملائها.

44

الفروع

الأداء المالي

أبرز إنجازات ومحطات عام 2024

وشعّت "تي جي آي فرايدايز" نطاق وجودها من خلال إعادة تصميم مطاعمها لتعكس إرثها في نيويورك، وتوجد مساحات أكثر دفناً وترحيباً. وتجسد الموقف التي تم تجديدها في سيني ستير درب، ودب، ومول العرب، وجدة، هذه الرؤية، في حين يُؤكد إطلاق فرع جديد في مراسبي جاليريا في البحرين. على التزام العلامة التجارية بتقديم تجربة طعام عصرية وراقية.

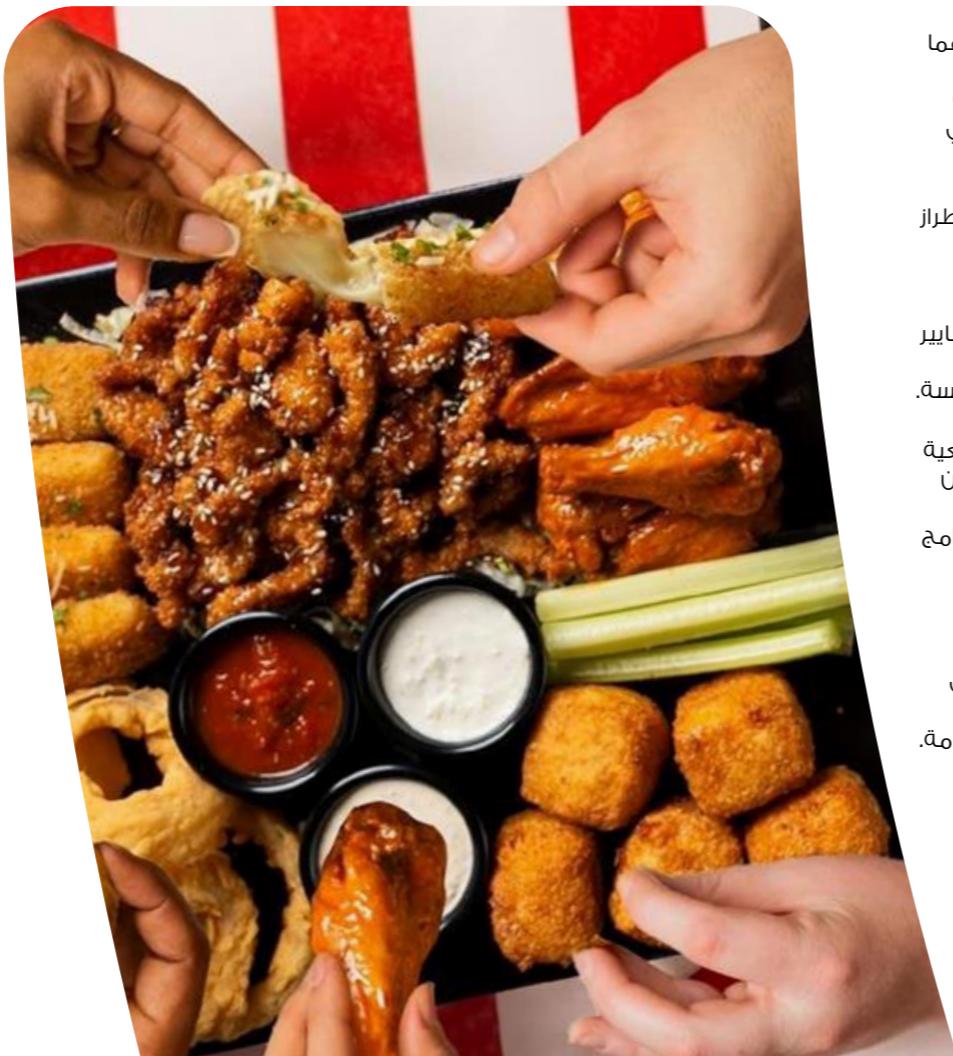
وقد ساهم إطلاق برنامج "التجربة الأفضل للضيوف" في إثراء تجربة العملاء حيث يمر كل زائر 14 نقطة تفاعل مميزة تضمن له خدمة عالية الجودة من لحظة وصوله إلى المطعم وحتى مغادرته. ويسلط هذا البرنامج الضوء على تفاصيل العلامة التجارية في تقديم خدمة استثنائية وتشكيل لحظات لا تنسى. بالإضافة إلى ذلك، أولت "تي جي آي فرايدايز" اهتماماً كبيراً لتجارب الطعام المخصصة، حيث قامت بتكييف الخدمات وفقاً لفضائل الأفراد مع التركيز على المناسبات الاحتفالية لتعزيز علاقتها بالعملاء.

شكل الابتكار في قائمة الطعام سمةً مميزة في عام 2024، حيث استمتع رواد المطعم بتناول أطباق جديدة مثل التاكو والمكسيكي، وشريائح العظام الصغيرة بالصلصات المميزة، والمشروبات المبتكرة. كما أعادت العلامة التجارية تقديم أطباق كلاسيكية محظية لتحقيق التوازن بين النكهات التقليدية المألوفة والنكهات الجديدة المبتكرة. إلى جانب التصاميم العصرية للمطعم، تساهم هذه الهدافود في تشكيل أجواء جذابة، حيث يمكن للضيوف مشاركة وجبات لا تنسى مع الأصدقاء والعائلة.

ومن خلال هذه الإنجازات البارزة، عزّزت "تي جي آي فرايدايز" سمعتها في مجال تقديم وجبات استثنائية وخدمةً مميزة وتجارب طعام لا تنسى، مما يضمن استمرار نجاحها في السنوات القادمة.

التركيز الاستراتيجي

ركّزت استراتيجية "تي جي آي فرايدايز" في عام 2024 على تحقيق الاستقرار وتبني الابتكار، مما يضمن استمرارها كوجهة لتناول طعام مفضلةً ومحبوبةً. وقد عزّزت المبادرات الرئيسية التي هدفت إلى توطيد الروابط مع العملاء، وتحديث ديكورات المطعم، وتنويع خدمات قائمة الطعام، مكانة العلامة التجارية الريادية في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا.



حققت شركة بيتس كوفي نمواً كبيراً في عام 2024 من خلال التوسيع الجغرافي، والابتكار في المنتجات، واعتماد تجربة تناول الطعام على طريق المقهى، والتميز الرقمي، والمشاركة المجتمعية، فعزّزت حضور علامتها التجارية في الشرق الأوسط.

21

الفروع

الأداء المالي

أبرز إنجازات ومحطات عام 2024

حققت شركة بيتس كوفي توسيعاً جغرافياً كبيراً في عام 2024، حيث افتتحت تسعة فروع موزعة في جميع أنحاء دولة الإمارات العربية المتحدة والمملكة العربية السعودية. ومن خلال إعطاء الأولوية لاختيار الموقع الاستراتيجي بعناية ودخول السوق بشكّل تنافسي، عزّزت الشركة من وجودها في المناطق الرئيسية التي تشهد نمواً ملحوظاً.

قدمت العلامة التجارية ستة أنواع جديدة من المشروبات، من بينها نوعين من القهوة المحمصة بشكّل متعدد تم تطويرهما خصيصاً لبيان التفضيلات المحلية للأشخاص الذين يفضلون الطعام الأقل قوة. وقد لاقت المنتجات التي تستهدف الشباب اشتباهاً كبيراً لدى الفئات العمرية الأصغر سنّاً، مما ساعد في تعزيز جاذبية العلامة التجارية وزيادة قاعدة العملاء.

كما حولت العلامة التجارية بعض فروعها إلى مساحات على طراز المقهى لتقديم الوجبات على مدار اليوم، مع قوائم طعام منتجة بعناية، ل توفير تجربة استثنائية ومتكلمة للعملاء.

وشهدت منصتها الرقمية نمواً ملحوظاً، حيث تجاوز الأداء المعايير المرجعية للقطاع، وبعد هذا النجاح دليلاً على قدرتنا في تلبية تفضيلات العملاء المتغيرة من خلال تقديم تجارب تفاعلية سلسة.

واصلت العلامة التجارية تركيزها على تعزيز المشاركة المجتمعية كجزء أساسي من استراتيجيةها. وفي هذا الإطار، افتتحنا فرعاً شاملاً لاستقبال مختلف العملاء وتشجيع التوظيف المحلي لمختلف الكوادر بما فيهن ذوي الإعاقة. كما أطلقنا تمانياً برامج تدريبية لدعم تطوير فريق العمل وتعزيز القيم الأساسية التي تقوم عليها بيتس كوفي.

ولا تزال العلامة التجارية تبذل الجهود لتعزيز حضورها على المستوى الإقليمي. حيث نخطط لإطلاق برنامج ولا يعتمد على توثيق ارتباط الجمهور بالعلامة التجارية، وزيادة و Tingress التوسيع الجغرافي المفتوح، وتعزيز التوافق مع معايير إنفريتاس للاستدامة. وسنبني مستقبلاً للعلامة التجارية على التزامنا بتقديم قهوة استثنائية، وتعزيز التواصل المجتمعي، وإحداث تأثير اجتماعي إيجابي.



التركيز الاستراتيجي

دأبت بيتس كوفي على تقديم تجارب استثنائية لعملائها، واهتمام بتوطيد العلاقة معهم، وقد شكل هذا الهدف الأساس الذي استند إليه كل قرار أو تحرك استراتيجي قامت به الشركة، وتركزت أولويات الشركة لهذا العام على التوسيع التشغيلي، والتعمّد الجغرافي، والالتزام بالجودة، وتحقيق الاستدامة، والحفاظ على الأصلة.

عزّزت الشركة حضورها في دولة الإمارات العربية المتحدة، وكسرت النموذج التشغيلي ذاته في المملكة العربية السعودية، مع التركيز على اختيار الموقع عبر إجراء البحوث الدقيقة، إلى جانب دعم الكفاءة التشغيلية، وقد ضمن هذا النهج تحقيق الربحية والنجاح على المدى الطويل، إلى جانب بناء علاقات هادفة مع الجماهير المحلية.

الحلول الرقمية

تعزيز مشاركة العملاء، وتقديم تجربة سلسة، وتحسين الكفاءة التشغيلية

العملاء، وتصميم تجارب سلسة، وتحسين الكفاءة التشغيلية، والحفاظ على أمن البيانات وخصوصيتها، ومن خلال التركيز على هذه الجوانب الرئيسية، نهدف إلى دفع عجلة النمو والحفاظ على ميزة التنافسية في السوق.

نُتبع في أمريكانا للمطاعم نهجاً استراتيجياً يركز على الاستثمار في التقنيات الرقمية، والتحليلات المتقدمة، والأدوات القائمة على الذكاء الاصطناعي، وتنفيذ هذه الحلول. نسعى إلى تحقيق التمييز في أربعة مجالات مهمة عبر استخدام التكنولوجيا، وهي: زيادة مشاركة



مشاركة العملاء

المتقدمة واستراتيجيات التسويق المخصصة، تصبح الشركة أكثر قدرة على فهم تفضيلات العملاء وتوقع احتياجاتهم وتقديم تجارب مخصصة لهم.

برنامج الولاء: تعزيز مشاركة العملاء ودعم العلامة التجارية

• رحلة المكافآت المبسطة: تجربة مجانية أكثر سهولة للمستخدمين.

• إشعارات مسبقة لانتهاء صلاحية النقاط: تبيهات في الوقت المناسب لمساعدة العملاء على الاستفادة من النقاط قبل انتهاء صلاحيتها.

• الوصول المبكر إلى المنتجات الحصرية: إعطاء الأولوية لعملاء برنامج الولاء للوصول إلى عناصر عروض ترويجية محددة.

• المشاركة المخصصة عبر إدارة علاقات العملاء: تواصل مخصص يضم حصول العملاء على أقصى استفادة ممكنة من العروض والمزايا المقدمة لهم.

في أمريكانا للمطاعم، يأتي الولاء للعملاء في صلب استراتيجية التحول الرقمي. فبرنامج الولاء الخاص بنا ليس مجرد برنامج مكافآت، بل منظومة مصممة لتعزيز تجربة العملاء، وتشجيعهم على المشاركة، ودعم العلامة التجارية والترويج لها على المدى الطويل.

في عام 2024، أرتفينا ببرنامج الولاء الخاص بنا إلى آفاق جديدة، حيث أدخلنا العديد من التحسينات

التي تركز على الولاء، ومنها:

• المكافأة عن طريق تقديم خدمة توصيل مجاني لعملاء برنامج الولاء، مما يعزز الراحة والقيمة.

• دمج برنامج الولاء ضمن عمليات الفروع: تمكين الاستفادة من برنامج الولاء عبر الأكشاك لضمان تجربة مشاركة سلسة.

استعراض أداء الأعمال



كواحدة من أوائل مطاعم البرجر في الشرق الأوسط، حيث كانت أول وأشهر مطعم برغر في الكويت عام 1970، تجسد شغفها بتقديم برجر بطريقة "سماش" من الطازج العالمي، يحضر على يد طهاة محليين باستخدام مكونات مقرمشة من الأطراف، إضافة إلى الساندوتشات المميزة. تعكس هوية علامة ومطبخها العربي

يشتهر وبه، الاسم المميز في عالم مطاعم البرغر السريعة وغير الرسمية، بتقديم برجر مشوي بطريقة "سماش" (حيث يتم ضغط اللحم على الشواية ليصبح مقرمشًا من الأطراف)، إضافة إلى الساندوتشات المميزة. تطهارة وعالية الجودة.

44

الفروع

الأداء المالي

التركيز الاستراتيجي

ومبغي هي علامة تجارية رائدة في مجال تقديم وجبات البرجر السريعة في الشرق الأوسط، حيث تجمع بين الابتكار في الطهي والابتكار العصري بالتراث. تعمد العلامة التجارية على منتجاتها المستوحاة من المأكولات المحلية، وقائمة طعامها التي تواصل تطويرها بالتركيز على الجودة لتلبية توقعات العملاء المتغيرة وتوسيع رقعة انتشارها في المنطقة.

أبرز إنجازات ومحطات عام 2024

عززت ومبغي قائمة البرجر الأسطورية لديها، والتي تضم أول سلسلة، ونبيه سكول، وترابل، وناسفيل، هذا العام من خلال عروض محدودة المدة، بنكهات أبدعها طهاة محليون، مثل التراريكي الكوري وأفوكادو.

كما وسعت قائمة الطعام من خلال إضافة نشكيلة جديدة من قطع الدجاج المقزمشة المحضرية بدوي، بالإضافة إلى بوبا ميلك شيك الطازج، وذلك بالتعاون مع طهاة محليين، وإنارت العلامة التجارية منتجات جديدة باستخدام مكونات طازجة وعالية الجودة، حيث استعانت بالطهاة المحليين لدمج تراثهم الشرقي وأوسعها مع الخبراء العالميين.

افتتحت ومبغي 37 فرعاً جديداً في ثلاث دول، بدعم من النمو القوي الذي حققه في الإمارات العربية المتحدة والكويت العام الماضي، وقدمت خدماتها لأكثر من 1.3 مليون عميل. تؤكد هذه الإنجازات الرئيسية على تزامنا الثابت بتقديم برجر استثنائي على مستوى طهي متميزة للعملاء، مع تبني رؤية طموحة بأن نصبح شركة رائدة في مجال تقديم وجبات البرجر السريعة وغير الرسمية في الشرق الأوسط.

هذا العام، عملنا بلا كلل لتعزيز تواصلنا مع جمهورنا من خلال التأكيد على التزامنا بالحد الأدنى من معالجة الأطعمة، إلى جانب استخدامنا للمكونات الطازجة والطبيعية، ولا تزال تقييمات عملائنا لنا اثنائية: 4.8 على جوجل و4.5 على طلبات. وتعز هذه التقييمات دليلاً على ثقة العملاء بالعلامة التجارية وولائهم لها.



الحلول الرقمية



الكفاءة التشغيلية

التدقيق البسيط: أصبحت عمليات تدقيق المخزون والنقد رقمية، مما سهل الوصول إلى المعلومات المهمة بسرعة ونقرة واحدة.

نظام أكثر شفافية لإدارة الطلبات الملغاة: ساهم ذلك في تحسين تتبع هذه العمليات وتقليل الأخطاء أو الفروقات غير المبررة في الحسابات.

التكامل السلس: تم تحسين عمليات التكامل مع المنصة السحابية من أوراكل، مما أدى إلى إزالة الأدوات غير الضرورية، ومن ثم تقليل التكاليف.

تحكم أفضل في المخزون: تحسين تتبع الهدر والتفاوتات من خلال أتمتة سير العمل وإصدار التقارير، مما يضمن اتساق العمليات وتقليل أوجه القصور فيها.

أطلقنا تطبيق سوبر آب المتخصص بإدارة المطاعم، وهو تطبيق طورناه داخلياً بهدف تحسين وتسهيل العمليات التشغيلية الرقمية. يعمل هذا النظام المتكامل على توحيد المهام الأساسية لإدارة الفروع، بدءاً من الفحوصات الفورية وتقييمات الجودة، ووصولاً إلى جدولة العمالة، ومخاطبات التحضير، وإجراءات الفتح والإغلاق. ومن خلال توحيد هذه المهام، يحسن تطبيق إدارة المطاعم الكفاءة التشغيلية، ويعزز المساعدة، ويدعم اتخاذ القرارات بناءً على البيانات في جميع الأسواق. ويضمن دعم التطبيق للغات متعددة، وتوافقه مع تطبيقات iOS وأندرويد وتطبيقات الويب وتطبيقات الويب التقدمية، سهولة استخدامه عالمياً.

ويوفر تطبيق إدارة المطاعم حلّاً موحداً للفريق إدارة المطعم، مما يحقق العديد من الفوائد الرئيسية مثل:

توسيع نطاق الولاء ليشمل مجموعة أكبر من العلامات التجارية والأسواق

العربية السعودية. ومع استمرارنا في النمو، فإننا ملتزمون بفهم احتياجات عملائنا وتطوير عروضنا لتلبيتها، وتعزيز مكانة علامتنا التجارية لتُصبح أحد الخيارات المفضلة في السوق.

إدارة علاقات العملاء

على مدار العام، كثفنا جهودنا في إدارة علاقات العملاء، مما انعكس زيادة كبيرة في أعدادهم. كما أطلقنا حساب واتساب للتواصل التجاري في الإمارات العربية المتحدة، وخطط للتوسيع بشكل أكبر في جميع أنحاء المنطقة في عام 2025.

علاوة على ذلك، وبفضل التحسينات التقنية المتعددة التي أدخلناها، أصبحنا الآن قادرين على الوصول إلى مستخدمينا بشكل أكثر كفاءة من خلال الاتصالات.

أدخلنا أيضاً تحسينات على تطبيق الهاتف الجوال، مثل التوصيل المجاني للطلبات أو الخدمات الصغيرة، والخصومات التدريجية لتعزيز الطلب



أمن البيانات وخصوصيتها

السييري، وذلك لضمان الحفاظ على أمن البيانات عند وصول أي أطراف خارجية إلى معلومات الشركة.

وتعمل الشركة على تدريب جميع موظفيها على كيفية التعامل الآمن مع البيانات، ومنع هجمات التصيد الاحتيالي، والاستجابة للحوادث، والامتثال للوائح حماية البيانات.

تحرص أمريكانا للمطاعم على حماية أنظمة تقنية المعلومات وبيانات العملاء، مع إعطاء الأولوية للوقاية من التهديدات السييرانية وحماية المعلومات الحساسة. ويتوافق إطار عمل الشركة مع معايير المعهد الوطني للمعايير والتقنية ومعيار آيزو 27001، وهو إطار مدعوم بسياسات وأطر قوية أخرى. وتفرض عمليات التقييم الأمني الإلزامية التي تجريها جهات خارجية معايير صارمة لحماية البيانات والامتثال لمتطلبات الأمان

ملخص

تواصل أمريكانا للمطاعم تطوير منظومتها الرقمية لدفع عجلة النمو، وتعزيز تجارب العملاء، وتحسين العمليات في أسواقها على مستوى جميع علاماتها التجارية.



تجارب سلسة

ينصب تركيزنا على التحسين المستمر لأصولنا الرقمية وإطلاق أكشاك الخدمة الذاتية في مختلف أنحاء المنطقة، مما يضمن تزويد عملائنا بتجارب سلسة ومفهومة في مختلف الأسواق والعلامات التجارية والقنوات.

وفي عام 2024، حققنا في أمريكانا للمطاعم تقدماً كبيراً في جهود التحول الرقمي من خلال نشر أكثر من 1000 أكشاك خدمة ذاتية متطور في الأسواق الرئيسية. وتعمل هذه الأكشاك عالية الأداء على تحسين رحلة العميل، وتعزيز الكفاءة داخل الفروع، وتعزيز قابلية التوسيع التشغيلي.

وبحلول نهاية عام 2024، عملت الأكشاك الرقمية بكامل طاقتها في العديد من البلدان، بما في ذلك أكشاك كي إف سي في الإمارات

03

الاستدامة	76
تعزيز مستقبل مستدام	77
حماية بيئتنا	78
موظفونا أولويتنا	81
ضمان سلامة الأغذية وجودتها	84
المشاركة المجتمعية والمسؤولية الاجتماعية	85
ملحق	86

الاستدامة

هدف مطعم أمريكانا هو بناء مجتمعات حول فرحة الطعام مع تعزيز نظام إقليمي يلبي احتياجات جميع أصحاب المصلحة والعملاء لدينا.



أكثر من **440,000** توصيلة عبر الدراجات الكهربائية لحد من انبعاثات ثاني أكسيد الكربون



مبادرة "فرصة لجميع"
الهادفة لتوليد فرص عمل
لأشخاص ذوي الاحتياجات
الخاصة.



الاستدامة

تعزيز مستقبل مستدام

نتبني نهجاً متعدد الأبعاد في عملنا نحو تحقيق الاستدامة، مع التركيز على أربع مجالات رئيسية:



المشاركة الإيجابية في المجتمعات والمسؤولية الاجتماعية



نسعى جاهدين لأن نكون قوّة دافعة للتغيير الإيجابي في المجتمعات التي نعمل بها، مع خالل تعزيز المسؤولية الاجتماعية والمساهمة في تنمية ورفاهية المجتمع المحلي.

دعم المجتمعات خلال شهر رمضان المبارك

إطلاق حملات توعية حول نمط الحياة الصحي

تقديم الإغاثة في حالات الكوارث والطوارئ

ضمان سلامة الأغذية وجودتها



نلتزم بالحفاظ على أعلى معايير السلامة والجودة الغذائية في جميع جوانب عملياتنا، مع التركيز على ضمان كفاءة البائعين واستدامة سلسلة التوريد، والعمل عن كثب مع شركائنا لتوفير منتجات آمنة وعالية الجودة لعملائنا.

نظام إدارة الجودة في أمريكانا (AQMS)

عمليات تدقيق السلامة من جهات خارجية

برنامج التدقيق السنوي للموردين

موظفونا أولويتنا



نلتزم بتحقيق بضمّنا البيئية من خلال مبادرات متنوعة، في صميم كل ما نقوم به. ولذا، نحرص على رفاهيتهم وتطويرهم، ونعزز ثقافة الشمولية وتكافؤ الفرص للجميع.

متاجر موفّرة للطاقة

مراقبة وإدارة يومية للنفايات

التغليف المستدام

تركيبات موفّرة للمياه في المتاجر

الاستدامة جزء لا يتجزأ من جميع جوانب أعمالنا في أمريكانا للمطاعم. نحن نؤمن بإنشاء منظومة متكاملة تُثري الإنسان والكوكب معاً، مما يساعدنا على تحقيق القيمة لجميع أصحاب المصلحة.

حرصاً منا على توفير بيئة عمل إيجابية وشاملة تتيح فرصاً للنمو والازدهار، نقدم لموظفينا برامج تدريب وتطوير، نستمر من خلالها في تقديمهم المهني ونعزز رفاهيتهم. كما يمتد التزامنا إلى دعم المجتمعات التي نعمل فيها من خلال مبادرات المسؤولية الاجتماعية التي تعزز روح التضامن وتحدث تأثيراً إيجابياً.

وإنطلاقاً من هذا الإيمان الراسخ، نلتزم ببناء مستقبل أكثر استدامة لأعمالنا ومجتمعنا وببيتنا. وبصفتنا المشغل الرائد للمطاعم في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا وكماخستان، فإننا نتحمل المسؤولية والمساهمة الكاملة لقليل بصمتنا البيئية والمساهمة في تعزيز رفاهية المجتمع.

الالتزام بالإرشادات والأطر الخاصة بالاستدامة

تشمل أهداف الأمم المتحدة للتنمية المستدامة 17 هدفاً مترابطاً تغطي الاستدامة الاجتماعية والاقتصادية والبيئية، وتشكل دعوة عالمية للعمل من أجل القضاء على الفقر، وحماية الكوكب، وضمان تمنع جميع الأفراد بالسلام والازدهار. وُضعت هذه الأهداف لتحقيق مستقبل أكثر استدامة للجميع، من خلال معالجة قضايا رئيسية مثل تغير المناخ، والحصول على المياه النظيفة والطاقة بأسعار ميسورة ، والحد من عدم المساواة، وغيرها من التحديات العالمية.

اتخذنا الخطوات اللازمة لضمان إدارة تأثير أعمالنا على الممارسات البيئية والاجتماعية والحكمة بكفاءة ومسؤولية. تسترشد مبادراتنا بأولوياتنا الاستراتيجية في هذا المجال، وتتوافق مع أهداف الأمم المتحدة للتنمية المستدامة.



تماشياً مع أهداف الأمم المتحدة للمطاعم، تلتزم أمريكانا للمطاعم بإحداث تأثير إيجابي على البيئة والمجتمع سعياً لتحقيق مستقبل مستدام للجميع.

الاستدامة

حماية بيئتنا

نستعرض فيما يلي أبرز مبادراتنا لتوفير الطاقة هذا العام:

تصاميم متاجر جديدة موفقة للطاقة

تم دمج تدابير كفاءة الطاقة في جميع تصميمات المتاجر الجديدة في عام 2024 منذ البداية.

برامج تدريبية لفرق العمليات

أقيمت برامج تدريبية شاملة لتنقيف مدراء المتاجر والموظفين حول أهمية الحفاظ على الطاقة، وتأثير المعدات المختلفة على استهلاك الطاقة، والتدابير البسيطة التي يمكن اتخاذها لخفض هذا الاستهلاك.

⚡ 10%
انخفاض استهلاك الكهرباء بنسبة

تنفيذ تقنيات إنترنت الأشياء

تم اختيار المتاجر المستهدفة لتطبيق التقنية وفقاً لنهج استراتيجي يمكننا من مراقبة أنظمة التكييف والتحكم بها عن بعد. تخطط الشركة لتوسيع تنفيذ التقنية في المتاجر المتبقية على مراحل، مع تضمينها في جميع المتاجر الجديدة بشكل تلقائي.

استبدال أجهزة التكييف

جرى استبدال 242 وحدة تكييف قديمة في 137 متجرًا بأخرى جديدة أكثر كفاءة وتوفير للطاقة.

تركيب التقنيات وتقييم الأثر

تم تركيب تقنية "إنترنت الأشياء" في 368 متجرًا، وتم تشغيلها في 275 متجرًا منها. وتشير التقييمات الأولية إلى انخفاض استهلاك الكهرباء في 218 متجرًا بنسبة 10% مقارنة بعام 2023.



تحسين إدارة الموارد

الهدف 13: اتخاذ إجراءات عاجلة للتصدي للتغير المناخي وأثره



الهدف 12: ضمان أنماط استهلاك وإنتج مستدامة.



الهدف 7: ضمان حصول الجميع على خدمات الطاقة الحديثة والموثوقة والمستدامة بتكلفة ميسورة



ترشيد استهلاك الطاقة

يتمثل أحد محاور تركيزنا خلال عام 2024 في تطبيق تقنيات إنترنت الأشياء في متاجرنا لتحسين كفاءة استهلاك الطاقة. تتيح لنا هذه التقنيات مراقبة أنظمة التكييف والتحكم بها عن بعد، مما يضمن تشغيلها بكفاءة أعلى ويحدّ من هدر الطاقة.

كثفت مطاعم أمريكانا جهودها في عام 2024 لنقليل بصمتها البيئية، تضمنت هذه الجهد سلسلة من المبادرات التي تستهدف تحسين كفاءة استهلاك الطاقة في عملياتنا، وتعزيز نهجنا في إدارة النفايات والمياه، والبحث عن خيارات توريد أكثر استدامة.

نلتزم بتحسين أدائنا البيئي باستمرار ودمج الممارسات المستدامة في كافة عملياتنا. اعتمدنا نهجاً منظماً لنقليل بصمتنا البيئية من خلال الاستناد إلى المبادرات القائمة لدفع التقدم في كفاءة استهلاك الطاقة وإدارة النفايات واعتماد حلول التوريد المستدامة، كما نبقى ملتزمين التزاماً قوياً بالطاقة المتجدد، حيث نسعى إلى توسيع مشاريع الطاقة الشمسية المطاعم كجزء من هذا التحول. بعد أن سبقنا تطبيق إنترنت الأشياء في عملياتنا لنقليل استهلاك الكهرباء.

يعد ترشيد استهلاك الطاقة خطوة ضرورية ليس فقط من منظور الاستدامة البيئية بل أيضاً لخفض التكاليف التشغيلية، فنحن ندرك التأثير الكبير لمطاعمنا على استهلاك الطاقة، حيث تشكل أنظمة التكييف وصدها نسبة كبيرة من إجمالي استهلاكنا الشهري للكهرباء.



الاستدامة

الإدارة الفعالة للنفايات

تعد الإدارة الفعالة للنفايات واستهلاك الموارد لدى أمريكانا للمطاعم ركيزة أساسية في جهودنا للحد من تأثيرنا البيئي. نحرص على تطبيق أنظمة متطورة لإدارة النفايات وتقليل الاعتماد على الموارد غير المتعددة، مع التركيز

بشكل خاص على التغليف المستدام والتخلص المسؤول من النفايات. وفي ظل إدراكنا للتأثير الكبير للنفايات البلاستيكية على البيئة، فإننا نعمل بجد على التحول إلى بدائل أكثر استدامة.

أبرز مبادرات إدارة الموارد لهذا العام:

مراقبة النفايات وإدارتها

بإمكان مدراء المتاجر في كافة المناطق أن يراجعوا سجلات النفايات اليومية عبر لوحة تحكم مركبة، مما يربط تطبيق إدارة المطاعم عمليات إدارة النفايات بنظام يتطلب موافقة الإدارة في حال تجاوز أي من متاجرنا للميزانية المحددة لنفاياته.

توقع احتياجات عمليات إعداد الطعام

يتم إصدار تقرير يتضمن توقعات بالكميات المطلوبة من المنتجات والساندوتشات كل 15 أو 30 دقيقة في مطعم هارديز وكيفية إفسي، مما يساعد في تحسين الإنتاج وتقليل الهدر والنفايات.

ترشيد استهلاك المياه

تم تصميم كافة متاجرنا، بما في ذلك الفروع الجديدة، وفق معايير الاستدامة، حيث تم تركيب حنفيات وتركيبات موفرة للمياه تساعد على تقليل الاستهلاك. ومن خلال تطبيق هذه الحلول في كافة مواقعنا، يمكننا تقليل نسبة استهلاك المياه وتعزيز الإدارة المستدامة للموارد.

الالتزام بمصادر المواد الخام المسؤولة

تلتزم أمريكانا للمطاعم بتوريد المواد الخام بمسؤولية ودعم الموردين المحليين. تعتمد متاجر كرسبي كريم في المملكة العربية السعودية على مصدر قهوة محلي، ما يسهم في تعزيز الجودة وتقليل التأثير على البيئة. تتعاون كرسبي كريم أيضاً في المغرب مع موردين محليين لتوفير المكونات والم Produkts الأساسية. ومن خلال إعطاء الأولوية للتوريد المحلي، تساهم أمريكانا للمطاعم في تعزيز الاقتصادات الإقليمية وتبني شراكات متمرة لكل الأطراف وتقليل من بصمتها الكربونية.

موظفونا أولويتنا



تعزيز رفاهية الموظفين ومشاركتهم وتطويرهم



تعزيز المساواة بين الجنسين والتنوع والشمول



الهدف 8: تعزيز النمو الاقتصادي المستدام والشامل والمستدام للجمجمة، وتوفير التوظيف الكامل والمنتج والعمل اللائق للجميع.



الهدف 5: تحقيق المساواة بين الجنسين وتمكين كل النساء والفتيات.

الهدف 20: الحد من
أوجه عدم المساواة
داخل البلدان وفيما
بينها.



نؤمن إيماناً راسخاً في أمريكانا للمطاعم بأن موظفينا هم أغلى ما لدينا وفي صميم كل ما نقوم به. ونحافظ على التزامنا بتعزيز القوى العاملة الداعمة والمشاركة والمهارة.

موظفو أمريكانا للمطاعم

كما في 31 ديسمبر 2024

38,630



الموظفين	وحدة القياس	معدل دوران	العام	العام
الموظفين بدوام كامل	%	9.8%	2023	2024
الموظفين بدوام جزئي	%	36.8%	2023	33.3%
المتعاقدين	%	6.2%	2023	17.0%

1. يشمل الموظفين بدوام كامل وبدوام جزئي والمعاقدين.

الاستدامة

دعم التنوع والشمول

نسعى إلى إنشاء بيئة عمل متنوعة وشاملة يشعر فيها كل موظف بالتقدير والاحترام والتمكين، ونؤمن أن التنوع في القوى العاملة يُثرِي ثقافة شركتنا ويدفع عجلة الابتكار. لذلك،

ومن أبرز مبادرات التنوع لهذا العام:

زيادة تمثيل المرأة

نجح فريق الموارد البشرية في كوستا كوفي في مصر في رفع نسبة تمثيل المرأة في القوى العاملة من 7% إلى 28% خلال الربع الأخير من عام 2024.

الاحتفال بإنجازات المرأة

احتفلنا بيوم المرأة العالمي ويوم المرأة الإماراتية من خلال فعاليات خاصة لتكريم مساهمات الموظفات في نجاح الشركة.

التنوع بين الجنسين (2024)، %¹



Kirby الموظفين التنفيذيين (2024), %¹



Kirby الموظفين التنفيذيين (2024)، %¹

1. موظفون بدوام كامل فقط.

التدريب والتطوير

البشرية لا يقتصر على مساعدة موظفينا في تحقيق إمكاناتهم بالكامل، بل يدفع عجلة الابتكار ويعزز نجاح أعمالنا.

لتزامن بتعزيز التعلم المستمر والتطوير المهني في مؤسستنا. ندعم موظفينا من خلال الارتقاء بثقافتنا التنظيمية وتحفيز مشاركة الموظفين ودعم نموهم المهني بواسطة برامجنا التدريبية ومركز أمريكانا للتطوير. الاستثمار في كواحدنا

إنشاء بيئة عمل إيجابية ومحizia

تضطلع أمريكانا للمطاعم رفاهية الموظفين على رأس أولوياتها، إذ تهدف إلى توفير بيئة عمل داعمة يشعر فيها الجميع بالتقدير والتحفيز. عند استثمارنا في راحة موظفينا وسعادتهما، ينطوي ذلك إيجابياً على مستوى مشاركتهم وإنجازاتهم ورضاهم الوظيفي. تعزيزاً لروابط مع موظفينا وفيما بينهم، أنشأنا منصة إلكترونية تتيح التواصل والتعاون وتبادل المعرفة.



شملت أبرز مبادرات رفاهية الموظفين ما يلي

مكافأة الموظفين
منح جوائز وبرامج شهرية وربع سنوية على مستوى المتاجر تكريماً لمساهمات الموظفين.

بناء مجتمع متماسك
مبادرات عديدة تشمل تحديات رياضية خلال شهر رمضان المبارك وبرنامج "خدمة متجر" لتعزيز العمل الجماعي وروح الفريق.

برامج الصحة

إجراء فحوصات طبية، ومنح قسائم للعناية بالأنسنان، وحملات تبرع بالدم، وأنشطة توعوية صحية.

برنامج "أنا بخير"

يوفر البرنامج للموظفين إمكانية الحصول على استشارات من خبراء في حال مواجهتهم لمشاكل نفسية أو مالية أو جسدية.

تابع الاستدامة

ضمان سلامة الأغذية وجودتها



هدف 16: تعزيز المجتمعات السلمية والشاملة لتحقيق التنمية المستدامة، وضمان إمكانية الوصول إلى العدالة لجميع، وبناء مؤسسات فعالة ومسؤولة وشاملة على جميع المستويات.



الصلة
الجيدة والرفاه



للنظام في أمريكا للمطاعم بالتأثير إيجابياً على المجتمعات التي تخدمها ونسعى إلى أن تكون شركة مواطنة مسؤولة من خلال دعم القضايا الاجتماعية والتشجيع على التعليم والمساهمة في رفاهية من حولنا.

دعم المجتمعات خلال شهر رمضان

**جـشـدت فرقـنا فـي مـخـتـلـف الـمـنـاطـق روـح الـعـطـاء
وـالـتكـافـل الـاجـتمـاعـي خـلـال شـهـر رـمـضـان المـبارـك مـن
خلـال جـهـود اسـتـثـانـيـة لـدـعم الـمـحـاجـيـن وـمـن الـكـويـت
إـلـى عـمـان وـغـيرـهـا مـن الدـوـل ، كـرـس مـوـظـفـونـا وـقـتـهمـ
وـجـهـدهـم لـتـنـفـيـذ مـبـادـرـات مـتـنـوـعة ، نـاشـرـينـ الفـرـح
وـمـجـدـشـنـا تـأـشـأـ بـاحـابـاـ.**

تعاونوا في عدد من الدول مع الجمعيات والمنظمات الخيرية المحلية لتوزيع الوجبات والسلع الأساسية على العائلات والأفراد المحتاجين. شاركت فرقنا أيضاً في مبادرات مؤثرة، مثل قضاء الوقت مع الأطفال واستضافة فعاليات اجتماعية وإقامة ورش عمل تطوير المهارات.

نحن نفخر للغاية ببنفاني موظفيانا وتعاطفههم، حيث
جسّدوا التزامنا بالمسؤولية الاجتماعية أفضل تجسيد
من خلال مبادراتهم، مؤكدين أن العمل الجماعي قادر
على إحداث فرق حقيقي، ونحن على يقين بأن التعاون
المستمر سيمكّننا من بناء مجتمعات أقوى وأكثر
عراوة، ونشّل الأمل، والفرح خلال الشهـر الفضيل، وبعدـه.

تحفيز التغيير الإيجابي

ركّزاً في عام 2024 على تحفيز التغيير الإيجابي من خلال مبادرات التعليم وبرامج دعم المجتمع والمبادرات الثقافية. في إطار برنامجنا للتبادل التعليمي في الإسكندرية في مصر، نجحنا في تزويد 1,500 طالب جامعي و11 ألف طالب مدرسي بمهارات أساسية، مما عزّز فرصهم المهنية في قطاع الضيافة.

علاوة على مبادرات التعليم، وقفنا متضامنين مع مجتمعاتنا في أوقات الصعاب، مثل استجابتنا للزلزال المدمر في المغرب، حيث عمل فريقنا مع المنظمات المحلية لتقديم المساعدات للعائلات المتضررة. كما واظبنا على فعاليات التوعية الصحية مثل حملة التوعية بسرطان الثدي في أكتوبر الوردي 2024، وكذلك الاحتفالات الثقافية مثل اليوم الوطني لدولة الإمارات ويوم المرأة الاماراتية.

نواصل في أمريكانا للمطاعم التزامها بأعلى معايير سلامة الأغذية وجودتها في كافة علاماتنا التجارية وعملياتنا التشغيلية.

وبالنسبة للعلامات التجارية المملوكة لأمريكانا، فقد عززنا تدابير سلامة الأغذية من خلال نقل عمليات التدقيق إلى منصة "اتاكتيكس" الإلكترونية، وإطلاق برنامج تدقيق سنوي للموردين، وتحديث دليل سلامة الأغذية الخاص بالعلامات التجارية المملوكة لأمريكانا ليتوافق مع المعايير العالمية. طورنا نظام تدقيق سلامة الأغذية لشركة "بيتس كوفي"، فضلاً عن تقييمات فنية لمتاجر "كوستا كوفي" في الأردن ومصر وكازاخستان، حيث حصلت الأسواق الثلاثة على التصنيف الأعلى (الأخضر).

عملنا على تعزيز السلامة الغذائية في عام 2024 من خلال مبادرات تدريب وامتثال وحرصنا على أن يكون الموردين المحليين لمتاجر "يام بrandz" قد استوفوا معايير مبادرة سلامة الغذاء العالمية (GFSI)، كما حصل حوالي 15 ألف موظف ومدير على تدريب محدث في سلامة الأغذية ونظام تحليل المخاطر ونقاط التحكم الحرجة (HACCP) أجرينا تدريباً متخصصاً حول نظام تحليل المخاطر ونقاط التحكم الحرجة (HACCP) لموظفيينا من مختلف وكالات العلامات التجارية وبدأنا إجراءات منح شهادة نظام تحليل المخاطر ونقاط التحكم الحرجة (HACCP) لوكالات كرسبي كريم في ثماني مواقع في السعودية.



ملحق

النوع	العنوان	البيان	القياس	وحدة القياس	المبادرة العالمية	المبادرة للتنمية المستدامة	معايير المعايير	أهداف الأمم	مدخلات أمريكانا للمطاعم 2024
غير متاح	البيئي.8 الرقابة البيئية	هل يشرف فريق الإدارة وأو يدير المسائل المتعلقة بالاستدامة؟	نعم/لا	نعم/لا	المبادرة العالمية	لتقارير 13-2	المبادرة العالمية	البيئي	سيتم تناول هذا المعيار في سياسة وإطار الممارسات البيئية والاجتماعية والحكومة قيد التطوير
غير متاح	البيئي.9 الرقابة البيئية	هل يشرف مجلس الإدارة وأو يدير المسائل المتعلقة بالاستدامة؟	نعم/لا	نعم/لا	المبادرة العالمية	لتقارير 12-2	المبادرة العالمية	البيئي	سيتم تناول هذا المعيار في سياسة وإطار الممارسات البيئية والاجتماعية والحكومة قيد التطوير
غير متاح	البيئي.10 التحقيق من حددة المخاطر المناخية	إجمالي المبالغ المستثمرة سنويًا في البنية التحتية المتعلقة بالمناخ، والمرنة، وتطوير المنتجات	مليون درهم إماراتي	مليون درهم إماراتي	المبادرة العالمية	لتقارير 201-2	المبادرة العالمية	الاجتماعي	غير متاح
غير متاح	الاجتماعي.1 معدل أجر المدير التنفيذي	النسبة المئوية التي تغطي المديرون التنفيذيون إجمالي أجراً معدلاً العام الكامل.	معدل	معدل	المبادرة العالمية	لتقارير 21-2	المبادرة العالمية	الاجتماعي	غير متاح
غير متاح	الاجتماعي.2 نسبة التفاوت في الأجر بين الجنسين	متوسط أجر الإناث	متوسط	متوسط	المبادرة العالمية	لتقارير 405-2	المبادرة العالمية	الاجتماعي	غير متاح
غير متاح	الاجتماعي.3 معدل دوران الموظفين	نسبة التغيير السنوي للموظفين بدوام كامل	نسبة مئوية	نسبة مئوية	المبادرة العالمية	لتقارير 401-1	المبادرة العالمية	الاجتماعي	معدل دوران الموظفين بدوام كامل %9.28
غير متاح	الاجتماعي.4 التوزيع بين الجنسين	النسبة المئوية التي يشغلها الرجال والنساء من المناصب الدنبرية	نسبة مئوية	نسبة مئوية	المبادرة العالمية	لتقارير 405-1	المبادرة العالمية	الاجتماعي	معدل دوران الموظفين بدوام جزئي %33.32
غير متاح	الاجتماعي.5 نسبة العمال المؤقتين	النسبة المئوية التي يشغلها الرجال والنساء من المناصب العليا والتنفيذية	نسبة مئوية	نسبة مئوية	المبادرة العالمية	لتقارير 7-8	المبادرة العالمية	الاجتماعي	معدل دوران الموظفين بدوام جزئي %17.01

النوع	العنوان	البيان	القياس	وحدة القياس	المبادرة العالمية	المبادرة للتنمية المستدامة	معايير المعايير	أهداف الأمم	مدخلات أمريكانا للمطاعم 2024
غير متاح	البيئي.1 إجمالي انبعاثات الغازات الدفيئة المباشرة (طاقة)	طن متري من الكربون من انبعاثات النطاق 1	طن متري من الكربون	طن	المبادرة العالمية	لتقارير 305	المبادرة العالمية	البيئي	إجمالي انبعاثات الغازات الدفيئة
غير متاح	البيئي.2 إجمالي انبعاثات الغازات الدفيئة غير المباشرة (طاقة)	طن متري من الكربون (إن وجدت)	طن متري من الكربون	طن	المبادرة العالمية	لتقارير 305	المبادرة العالمية	البيئي	إجمالي انبعاثات الغازات الدفيئة
غير متاح	البيئي.3 إجمالي انبعاثات الغازات الدفيئة غير المباشرة الأخرى (طاقة)	بالطن المتري لمكافئ ثاني أكسيد الكربون (إن وجدت)	بالطن المتري لمكافئ ثاني أكسيد الكربون	طن	المبادرة العالمية	لتقارير 305	المبادرة العالمية	البيئي	إجمالي انبعاثات الغازات الدفيئة
غير متاح	البيئي.4 كثافة انبعاثات الغازات الدفيئة في المؤسسة.	كيلوجرام	كيلوجرام	كيلوجرام	المبادرة العالمية	لتقارير 305	المبادرة العالمية	البيئي	كثافة انبعاثات الغازات الدفيئة في المؤسسة.
غير متاح	البيئي.5 كثافة الطاقة المستهلكة	ساعة	ساعة	ساعة	المبادرة العالمية	لتقارير 302	المبادرة العالمية	البيئي	كثافة الطاقة المستهلكة
غير متاح	البيئي.6 استهلاك المياه	ميجاواط ساعة	ميجاواط	ميجاواط	المبادرة العالمية	لتقارير 302	المبادرة العالمية	البيئي	استهلاك المياه
غير متاح	البيئي.7 استخدام الطاقة	%	%	%	النسبة المئوية: حسب نوع التوليد	لتقارير 302	النسبة المئوية: حسب نوع التوليد	البيئي	استخدام الطاقة
غير متاح	البيئي.8 إجمالي كمية المياه المعالجة	ألف متر مكعب	ألف متر مكعب	ألف متر مكعب	المبادرة العالمية	لتقارير 303	المبادرة العالمية	البيئي	إجمالي كمية المياه المعالجة
غير متاح	البيئي.9 إنتاج الطاقة	نعم/لا	نعم/لا	نعم/لا	لاتزال سياسة إطار الممارسات البيئية والاجتماعية والحكومة في أمريكانا للمطاعم قيد التطوير إلا أنها تستند إلى نهج منظم للحد من بصمتنا البيئية.	لتقارير 23-24	لاتزال سياسة إطار الممارسات البيئية والاجتماعية والحكومة في أمريكانا للمطاعم قيد التطوير إلا أنها تستند إلى نهج منظم للحد من بصمتنا البيئية.	البيئي	إنتاج الطاقة
غير متاح	البيئي.10 إنتاج المبادرات	نعم/لا	نعم/لا	نعم/لا	معينة للنفاذ والمياه والطاقة وإعادة التدوير؟	لتقارير 23-24	معينة للنفاذ والمياه والطاقة وإعادة التدوير؟	البيئي	إنتاج المبادرات
غير متاح	البيئي.11 إنتاج المبادرات	نعم/لا	نعم/لا	نعم/لا	نظامًا معترفًا به لإدارة الطاقة؟	لتقارير 23-24	نظامًا معترفًا به لإدارة الطاقة؟	البيئي	إنتاج المبادرات

1. بيانات انبعاثات الغازات الدفيئة في هذا التقرير تستند إلى تقديرات مالية وتشغيلية وقد لا تعكس بدقة الانبعاثات الفعلية. بينما نسعى لتحقيق الدقة، قد تظهر تباينات بسبب قيود القياس، وطرق الإبلاغ، والتغيرات التنظيمية.

تابع ملحق

النوع	القياس	وحدة القياس	الحساب	المعيار
النوع	القياس	وحدة القياس	الحساب	المعيار
مدخلات أمريكانا للمطاعم 2024	أهداف الأمم المتحدة للتنمية المستدامة 2021	معايير المبادرة العالمية للتقارير 2021	القياس	النوع
نعم، تتبع أمريكانا للمطاعم سياسة لمكافحة الفساد كجزء من التقرير السنوي	المبادرة العالمية للتقارير 205	نعم/لا نسبة مؤوية	النوع	النوع
نعم، تتبع أمريكانا للمطاعم سياسة متخصصة لبيانات البيانات غير متاح	المبادرة العالمية للتقارير 205	نعم/لا نسبة مؤوية	النوع	النوع
نعم، تتوافق مبادرات أمريكانا للمطاعم مع أهداف التنمية المستدامة للأمم المتحدة (انظر فرسم الاستدامة للاطلاع على التفاصيل). سيتم تناول هذا المعيار بمزيد من التفصيل في سياسة الاستدامة وإطار الممارسات البيئية والاجتماعية والحكومة في التطوير	المبادرة العالمية للتقارير 5-2	نعم/لا نسبة مؤوية	النوع	النوع
لا	المبادرة العالمية للتقارير 5-2	نعم/لا نسبة مؤوية	النوع	النوع

النوع	القياس	وحدة القياس	الحساب	المعيار
النوع	القياس	وحدة القياس	الحساب	المعيار
نعم، تتبع أمريكانا للمطاعم سياسة عدم التمييز	المبادرة العالمية للتقارير 406	نعم/لا نسبة مؤوية	النوع	النوع
غير متاح	المبادرة العالمية للتقارير 403	غير متاح نسبة إجمالي الحوادث القائمة للسجل لكل مليون ساعة عمل	النوع	النوع
نعم، تتبع أمريكانا للمطاعم سياسة الصحة والسلامة العالمية	المبادرة العالمية للتقارير 403	نعم/لا نسبة إجمالي الحوادث القائمة للسجل لكل مليون ساعة عمل	النوع	النوع
نعم، تمثل أمريكانا للمطاعم سياسة متصلة بالصحة والسلامة المهنية	المبادرة العالمية للتقارير 408	نعم/لا نسبة إجمالي الحوادث القائمة للسجل لكل مليون ساعة عمل	النوع	النوع
نعم، تمثل أمريكانا للمطاعم سياسة لقوانين ولوائح عمال الأطفال والعمال الفسيوية في الدول التي تعمل فيها. لا توجد سياسة منفصلة بهذا الشأن، ولكننا نفرض على جميع البائعين والموردين الذين يتعاملون معنا اتباع قوانين البلد الذي نعمل فيه كجزء من اتفاقياتنا معهم.	المبادرة العالمية للتقارير 23-24	نعم/لا نسبة إجمالي الحوادث القائمة للسجل لكل مليون ساعة عمل	النوع	النوع
نعم، تمثل أمريكانا للمطاعم سياسة لقوانين ولوائح حقوق الإنسان في الدول التي تعمل فيها. لا توجد سياسة منفصلة بهذا الشأن، ولكننا نفرض على جميع البائعين والموردين الذين يتعاملون معنا اتباع قوانين البلد الذي نعمل فيه كجزء من اتفاقياتنا معهم.	المبادرة العالمية للتقارير 413	نعم/لا نسبة إجمالي الحوادث القائمة للسجل لكل مليون ساعة عمل	النوع	النوع
نعم، تتوافق شركتك مع المعايير العالمية للمطاعم في جميع البلدان التي تخدمها.	المبادرة العالمية للتقارير 23-24	نعم/لا نسبة إجمالي الحوادث القائمة للسجل لكل مليون ساعة عمل	النوع	النوع
نعم، تتوافق شركتك مع المعايير العالمية للمطاعم في جميع البلدان التي تخدمها.	المبادرة العالمية للتقارير 413	نعم/لا نسبة إجمالي الحوادث القائمة للسجل لكل مليون ساعة عمل	النوع	النوع

04

مقدمة	92
تطبيق قواعد الحوكمة	92
مجلس الإدارة	98
لجان مجلس الإدارة	108
الإدارية العليا	112
الضوابط الداخلية والتدقيق	116
تقرير لجنة التدقيق	120
التدقيق الخارجي	124
معاملات الأطراف ذات العلاقة	125
معلومات عامة	128
إقرارات	135
(أ) الملحق (أ)	136
(ب) الملحق (ب)	142

تقرير حوكمة الشركات

يستند إطار حوكمنا المؤسسي على الشفافية، والمسؤولية، والمساءلة، والمرؤنة والصمدود.



يتمتع أعضاء الإدارة العليا بخبرات واسعة وسجل حافل بالإنجازات في صناعات الأغذية والمطاعم



مجلس إدارة يتتألف بالكامل من أعضاء غير تنفيذيين



مقدمة

نظام حوكمة الشركة

تُخضع الشركة لقواعد و التشريعات المعتمدة بها و نظامها الأساسي ("النظام الأساسي") و نظام حوكمة الشركة. و وفقاً لنظام حوكمة الشركة، فإن المكونات الرئيسية لصنع القرار داخل الشركة هي مسؤولوها و مجلس الإدارة.

يتم دعم نظام حوكمة الشركة من خلال الركائز التالية:



تم تعين مجلس الإدارة وأمين سر الشركة وأعضاء لجنة التدقيق ولجنة الترشيحات والمكافآت (كل على النحو المبين أدناه) بقرار صادر عن المساهمين في 25 أغسطس 2022 عندما كانت الشركة مملوكة لشركتها الأم السابقة، الشركة الكويتية للأغذية (أمريكانا) ش.م.ك. ("الشركة الأم السابقة"). تم اعتماد سياسات نظام حوكمة الشركة (المبينة أدناه) والموافقة عليها من قبل المساهمين في 06 أكتوبر 2022، وتمت منذ ذلك الحين مراجعتها على النحو الواجب، وتحديثها.

بموجب قرار مجلس إدارة هيئة السوق المالية السعودية ("CMA") رقم 16-8-2017-16 رقم 1438/05/16، وتعديلاته اللاحقة بموجب قرار مجلس الهيئة رقم 1-94-2022-08/22 (الموافق 24/01/2022) (وتعديلاته)، **"لائحة حوكمة الشركات الصادرة عن هيئة السوق المالية السعودية"**. ومع ذلك، لا تخضع الشركة لنظام الشركات المعتمد به في المملكة العربية السعودية.

يقدم مجلس الإدارة تقرير حوكمة الشركات هذا ("تقرير حوكمة الشركات") للسنة المنتهية في 31 ديسمبر 2024 إلى مسؤولي الشركة وفقاً لمتطلبات التشريعات النافذة (كما هو موضح أدناه). ويتم نشر تقرير حوكمة الشركات هذا وفقاً لما يقتضيه القانون، ويقدم لمحة عامة عن نظام الحوكمة المعتمد به في الشركة اعتباراً من 31 ديسمبر 2024، بما في ذلك نظرة عامة على سياسات الشركة وآليات الحوكمة، و مجلس إدارتها ولجانها، والإدارة العليا، وأنظمة التدقيق والرقابة الداخلية، وغيرها من المعلومات العامة.

تدرك شركة أمريكانا للمطاعم العالمية ("الشركة" أو "مطعم أمريكانا") أن حوكمة الشركات الجيدة هي الركيزة الأساسية والأساس المشتركة لأصحاب المصلحة لدينا، وهي مفتاح ثقتهم. وعلى هذا النحو، تتلزم الشركة ومجلس إدارتها ("المجلس") بتطبيق أفضل ممارسات ومتطلبات حوكمة الشركات، بما في ذلك قرار رئيس هيئة الأوراق المالية والسلع رقم (03/03) لسنة 2020 بشأن اعتماد دليل حوكمة الشركات المساهمة العامة (بصيغته المعدلة من حين لآخر). **"نظام حوكمة الشركات الصادر عن هيئة الأوراق المالية والسلع"**.

تأسست الشركة في سوق أبوظبي العالمي ("ADGM") بموجب الترخيص رقم (000007712) وتخضع الشركة لنظام شركات سوق أبوظبي العالمي لعام 2020 (بصيغته المعدلة)، **"نظام شركات سوق أبوظبي العالمي"**. وعلى الرغم من أن مقر الشركة يقع في سوق أبوظبي العالمي (أي غير سعودي) إلا أنها (إإن كان ذلك باستثناءات محددة) تخضع أيضاً لـ **"لائحة حوكمة الشركات الصادرة**

تطبيق قواعد الحوكمة

يخضع نظام حوكمة الشركة للمراجعة السنوية (والتي تتضمن التعاون بين العديد من أصحاب المصلحة الداخليين والخارجيين بما في ذلك المتخصصين في الشؤون القانونية والمخاطر والتدقيق والامتثال والإدارة العليا و مجلس الإدارة). يخضع نظام حوكمة الشركة للمراجعة بصفة سنوية، وتخضع أي تعديلات لموافقة مجلس الإدارة.

قامت الشركة بتنفيذ جميع أحكام نظام حوكمة الشركات الصادر عن الهيئة العامة للأسوق المالية، باستثناء الأحكام الواردة في الأسواق العالمية، وتخضع لـ **"نظام شركات سوق أبوظبي العالمي"**، (2) **"نظام حوكمة الشركات لهيئة الأوراق المالية والسلع الإمارانية"**؛ و (3) **"لائحة حوكمة الشركات لهيئة السوق المالية السعودية"** (يشار إليها مجتمعاً باسم **"القوانين المعتمد بها"**).

تابع

تطبيق قواعد الحوكمة

النظام الأساسي

فيما يلي بعض السياسات الرئيسية المعمول بها لاطار عمل حوكمة الشركة:

سياسة تداول المطلعين الداخليين: والتي توفر إرشادات لـ "المطلعين" الذين يتمتعون بإمكانية الاطلاع على المعلومات الداخلية للشركة فيما يتعلق بمعاملات الأوراق المالية للشركة، وهي تحدد أيضاً المسار الإجرائي الذي تتبعه الشركة بشأن جميع المسائل الهامة المتعلقة بسلوك المطلعين أثناء حيازتهم لمعلومات داخلية. تهدف السياسة إلى الحفاظ على سمعة الشركة ونراحتها وكذلك سمعة وزراعة جميع الأشخاص المنتسبين إليها. توفر أدناه المزيد من التفاصيل حول سياسة تداول المطلعين الداخليين.

مدونة قواعد السلوك المهني: تم تطويرها بهدف تعزيز مستوى النراحة والتعامل العادل في الشركة، ولكن تكون ركيزة أساسية في حماية سمعة الشركة وتقليل مخاطر السمعة التي قد تحدث أضراراً بالغة بقيمة المساهمين. يتعين على جميع موظفي الشركة الالتزام بمدونة قواعد السلوك المهني عند القيام بأعمال الشركة.

سياسة الهدايا والتوفيه ومكافحة الرشوة والفساد: وهي توفر إرشادات حول كيفية رصد حالات الرشوة والفساد والتعامل معها وحماية الشركة وأصحاب المصلحة من مخاطر الرشوة والفساد. وتشتمل السياسة أيضاً على إرشادات تنظم تقديم وتلقي الهدايا والسلع التوفيهية، وتケفف الامتثال للمتطلبات القانونية، مع الالتزام بأعلى معايير السلوك الأخلاقية داخل الشركة؛

سياسة مكافحة غسل الأموال والعقوبات وإجراءات العناية الواجبة: والتي تتضمن إرشادات وإجراءات واضحة، إلى الحد المنطبق على طبيعة أعمال الشركة وأنشطتها، لتلبية المتطلبات التنظيمية لمكافحة غسل الأموال، وتوجيه الموظفين إلى التدابير الواجب اتخاذها في هذا الشأن، كما تحدد معايير برنامج الشركة لامتثال والعقوبات؛

دليل الحوكمة المؤسسية: الذي يزود، من بين أمور أخرى: أعضاء مجلس الإدارة (كل منهم **"عضو مجلس إدارة"**) وموظفي الشركة وشركاتها التابعة بفهم شامل لنظام الحوكمة الذي تتبناه الشركة، بالإضافة إلى تحديد السياسات الداعمة والمستدertas المطلوبة لكل إجراء داخل الشركة؛ لمحـة عامة حول مجلس إدارة الشركة وهيكل لجانه (دور ومسؤوليات كل منها): آليات لتنظيم العلاقات المختلفة بين مجلس الإدارة وأعضاء مجلس الإدارة والمساهمين وأصحاب المصلحة، من خلال وضع قواعد وإجراءات تهدف إلى تسهيل عملية اتخاذ القرارات وإضفاء الشفافية والمصداقية إليها بهدف حماية حقوق المساهمين وأصحاب المصلحة وتحقيق مبادئ العدالة والتوفيقية والشفافية في سوق أيوظبي للأوراق المالية وتداول.

سياسة تضارب المصالح: التي تحدد معايير تضارب المصالح في الشركة، وتتوفر إرشادات حول كيفية إدارة تضارب المصالح. تم تصميم هذه السياسة لحماية الشركة من التبعات السلبية الناجمة عن تعارض مصالح "صانعي القرار المعنيين"، ولتقديم التوجيه والإرشاد إلى "صانعي القرار المعنيين" لضمان امتثالهم والتزامهم باتخاذ جميع التدابير المعقولة لتجنب أي تضارب فعلي أو محتمل أو متصور في المصالح؛

سياسة الأطراف ذات العلاقة: والتي تحدد معايير الأطراف ذات العلاقة بالشركة وتتوفر إرشادات ومبادئ توجيهية لتحديد وتبعد والإبلاغ عن الأطراف ذات العلاقة ومعاملات الأطراف ذات العلاقة، مع الأخذ في الاعتبار القواعد والقوانين واللوائح المعمول بها واتخاذ التدابير المناسبة لحماية صالح الشركة المعلومات الداخلية: (15) ميثاق التدقيق الداخلي؛ (16) سياسة علاقات المستثمرين؛ (17) سياسة العقوبات؛ (18) المسؤولية الاجتماعية المؤسسية؛ (19) معايير وإجراءات عضوية مجلس الإدارة (20) سياسة البلاغ عن المخالفات، (21) سياسة ادارة المخاطر، (22) إطار عمل ادارة المخاطر المؤسسية، (23) سياسة البلاغ عن المخالفات، (24) سياسة تضارب المصالح، (25) سياسة تداول المعلومات الداخلية، (26) سياسة علاقات المستثمرين، (27) سياسة الأطراف ذات العلاقة، (28) سياسة مكافحة غسل الأموال والعقوبات، (29) سياسة الهدايا والتوفيه، (30) دليل الحوكمة الواجبة، (31) سياسة إدارة التحقيقات وتسوية الدعاوى، (32) سياسة الامتثال، و (33) سياسة ادارة مخاطر الاحتيال.

النظام الأساسي، هو الوثيقة الأساسية للشركة التي تحدد آليات الحوكمة داخل الشركة، بما في ذلك آلية اتخاذ القرارات من قبل المساهمين (على سبيل المثال، التصويت في اجتماعات الجمعية العمومية) ووسائل مجلس الإدارة (على سبيل المثال، تعيينات أعضاء مجلس الإدارة وصلاحياتهم ومسؤولياتهم).

مجلس الإدارة

تم تشكيل مجلس الإدارة وفقاً للقواعد المعمول بها والنظام الأساسي، ويحضر أيضاً نظام حوكمة الشركة. ظل مجلس الإدارة على ما هو دون تغيير عن التقرير السنوي للشركة لعام 2023 ("التقرير السنوي لعام 2023")، ويتألف مجلس الإدارة الحالي من: السيد / محمد العبار، السيد / عارف عبدالله الحرمي البستكي، الدكتور / عبدالملك الحقيل، السيد / رائد إسماعيل، السيد كيسري سينغ، والسيد / تريسي جيهلان، السيد / جراهام آلان، وهم أعضاء مجلس إدارة الشركة.

لجان مجلس الإدارة

ولضمان تسيير أعمال الشركة بكفاءة وتسهيل عملية صنع القرار بشأن قضاياها الهامة، قام مجلس الإدارة بتفویض مسؤوليات محددة إلى لجنة التدقيق بالشركة ولجنة الترشيحات والمكافآت. تضع كل لجنة لاشتراطات محددة تحدد الغرض من إنشاء كل لجنة ومسؤولياتها وتكونها وغيرها من المتطلبات الأخرى المتعلقة بإعداد التقارير.

تشتمل الفقرات أدناه على تفاصيل مستفيضة حول هذه اللجان.

سياسات حوكمة الشركات

تمثل إحدى مسؤوليات مجلس الإدارة في التأكيد من تسيير أعمال الشركة بكفاءة وبطريقة تتوافق مع أفضل ممارسات الحوكمة. وبالإضافة إلى السياسات الموضحة أعلاه، يشتمل نظام الحوكمة على عدد من السياسات الأخرى الضرورية لعمل الشركة ومجلس الإدارة.

تشتمل سياسة حوكمة الشركة ما يلي: (1) ترتيبات اجتماع الجمعية العمومية السنوي؛ (2) مكافحة غسل الأموال. (3) سياسة مكافحة الرشوة والفساد؛ (4) سياسات تقييم مجلس الإدارة؛ (5) دليل الحوكمة المؤسسية؛ (6) سياسة تضارب المصالح ومعاملات الأطراف ذوي الصلة؛ (7) سياسة الاتصال في الأزمات؛ (8) سياسة معايير أمن البيانات؛ (9) سياسة الإفصاح والشفافية؛ (10) سياسة توزيع الأرباح. (11) سياسة وإجراءات إدارة المخاطر في المؤسسة؛ (12) سياسة إدارة مخاطر الاحتيال؛ (13) سياسة المساواة بين الجنسين والتنوع في مكان العمل؛ (14) سياسة تداول المطلعين على الأصول.

تابع

تطبيق قواعد الحوكمة

سياسة توزيع الأرباح

ووفقاً للنظام الأساسي والقوانين والتشريعات المعمول بها، يلتزم مجلس الإدارة بتنفيذ القرارات الصادرة عن الجمعية العمومية أو اجتماع مجلس الإدارة (في حالة توزيع أرباح مرحلية)، بشأن توزيع الأرباح على المساهمين المسجلين.

في 20 مايو 2024، قامت الشركة بتوزيع أرباح بقيمة 179.4 مليون دولار أمريكي (0.0213 دولار أمريكي لكل سهم) عن العام 2023.

إطار تفويض الصلاحيات

مع عدم الإخلال بالقوانين والتشريعات المعول بها والنظام الأساسي، يجوز لمجلس الإدارة، في سبيل تسهيل إدارة الشركة بكفاءة، تفويض مهام معينة إلى لجانه أو إلى إدارة الشركة، وقد يتم منح هذه التفویضات إما عن طريق تفويض الصلاحيات أو سندات التوكيل الرسمي بناء على المتطلبات الوظيفية، وقد تكون هذه التفویضات محدودة / أو يمنها صاحب التفویض الأساسي للغير وقد يتضمن إرشادات وقيوداً واضحة للتفویض. خلال عام 2024، أصدر مجلس الإدارة: (1) بعض التفویضات المصرفية لإدارة أعماله المصرفية وتلبية بعض المتطلبات المصرفية؛ و(2) بعض الصلاحيات في توكيل عام لمدة سنة (بتاريخ 14 فبراير 2024) إلى بعض المديرين التنفيذيين ومدير (لأغراض استمرارية الأعمال / الطوارئ)، للعمل نيابة عن الشركة (وشركتها التابعة) ومعالجة احتياجات الأعمال / أو تفويض المهام جزئياً) و(3) بعض صلاحيات العمليات في 10 يوليو 2024.

تنظم سياسة توزيع أرباح الشركة الإجراءات التي تطبقها الشركة فيما يتعلق بتوزيعات الأرباح وقد تم إعداد سياسة توزيع الأرباح بطريقة تحقق مصالح كلاً من الشركة ومساهميها، وفقاً للقوانين والتشريعات المعمول بها والنظام الأساسي.

ووفقاً لهذه السياسة، تلتزم الشركة بدفع أرباح لا تقل عن 50% من صافي دخل السنة ذات الصلة. تخضع توزيعات الأرباح لتقدير مجلس الإدارة وموافقة المساهمين. ويجوز لمجلس الإدارة أن يوصي بزيادة أو تخفيض مقدار توزيعات الأرباح تبعاً لعدة عوامل بما فيها مقدار الأرباح السنوية، ومتطلبات التدفق النقدي (قصيرة وطويلة الأجل) وتوافر الأموال، واحتياجات العمل، وفرص الاستثمار، وهيكيل رأس المال، ومتطلبات التمويل، وظروف السوق أو الاقتصاد، أو غيرها من الظروف المالية أو غير المالية التي قد تؤثر على توزيع الأرباح. قد أعلن مجلس الإدارة عن توزيعات أرباح عادية لعام 2024 بقيمة \$126,987 دولار أمريكي (ما يعادل 0.01512 دولار أمريكي للسهم الواحد) بما يتماشى مع توجيهاته السابقة، لموافقة الجمعية العمومية السنوية لعام 2025. هذا ويعادل توزيع الأرباح 80% بالمائة من صافي الدخل العائد لمساهمي الشركة للسنة المنتهية في 31 ديسمبر 2024.

وسيسعى مجلس الإدارة إلى توزيع الأرباح حالما يكون ذلك ممكناً. ومع ذلك، ثمة العديد من العوامل التي تؤثر على أداء الشركة وهي خارجة عن سيطرتها ولا يمكن أن يكون هناك ما يضمن أنه في أي سنة معينة سيتم التوصية بتوزيعات للأرباح أو الإعلان عن توزيعها.

من الأطراف المعنية بأسوق المال، بما يضمن بناء الثقة وتسخير الأوراق المالية للشركة بسعر عادل؛

سياسة الإفصاح والشفافية: الصادرة وفقاً للقوانين والتشريعات المعمول بها، الضامنة لدقة الإفصاح في الأجال المحددة عن جميع البيانات والمعلومات المطلوبة، بما في ذلك الوضع المالي وغير المالي للشركة، ومستوى الأداء، وملكيّة الأسهـم، والـحوكـمة، والإـبلاغ عن القوـادـعـ المتـعلـقـةـ بـالـإـفـصـاحـ عـنـ الـمـعـلـومـاتـ وـطـرقـ تـصـنـيـفـ الـمـعـلـومـاتـ وـوـتـيرـةـ الـإـفـصـاحـ وـغـيرـهـاـ مـنـ مـتـطـلـبـاتـ إـلـيـفـصـاحـ الـأـخـرـيـ الـتـيـ تـنـصـ عـلـيـهـاـ التـشـرـيعـاتـ الـمـعـمـولـ بـهـاـ.

يتضمن نظام حوكمة الشركة أيضاً العديد من سياسات الرقابة وإدارة المخاطر، بما فيها:

سياسة الامتثال: وهي تحدد المبادئ التوجيهية العامة التي تكفل امتثال الشركة للقوانين واللوائح والمعايير المعمول بها، بالإضافة إلى تعزيز السلوك الأخلاقي والنزاهة في جميع أقسام الشركة.

تشتمل الفقرات التالية على مزيد من التفاصيل حول إدارة المخاطر والضوابط الداخلية والتدقيق، بالإضافة إلى رسم توضيحي لخطوط الدفاع الثلاثة.

سياسة الإبلاغ عن المخالفات: وهي تحدد المعايير والإرشادات المتعلقة بالإبلاغ عن المخالفات. توفر السياسة أيضاً قنوات آمنة للإبلاغ عن حالات الاحتيال المكثفة، وهو ما يضمن سرية الإبلاغ عن المخالفات وحماية المبلغين عن المخالفات.

سياسة علاقات المستثمرين: وهي ترشد قسم علاقات المستثمرين إلى التدابير المناسبة لضمان حصول المساهمين والمستثمرين المحتملين وأصحاب المصلحة الآخرين على معلومات دقيقة وواضحة وذات صلة وشاملة وحديثة حول الشركة. تشجع السياسة أيضاً على الحوار المفتوح والشفاف مع المساهمين والمستثمرين المحتملين والمحللين وغيرهم

يتضمن نظام حوكمة الشركة أيضاً العديد من سياسات الرقابة وإدارة المخاطر، بما فيها:

ميثاق المراجعة الداخلية للحسابات: الذي يوضح، من بين أمور أخرى، الغرض من إنشاء قسم المراجعة الداخلية وصلاحياته ومسؤولياته، بما يتفق مع المبادئ الأساسية للممارسة المهنية للمراجعة الداخلية للحسابات، ومبادئ الأخلاقية، والمعايير الدولية للممارسة المهنية للمراجعة الداخلية للحسابات (المعايير)، ويعود وفقاً للقوانين المنطبقة؛

سياسة إدارة المخاطر المؤسسية: وهي توفر لمجلس الإدارة والإدارة العليا وأصحاب المصلحة الداخليين الآخرين إرشادات لدعم ممارسات إدارة المخاطر الفعالة؛

فريق القيادة

مجلس الإدارة



السيد أمربال سينج ساندو
الرئيس التنفيذي



السيد محمد علي راشد العبار
رئيس مجلس الإدارة



السيد فيشال بهاتي
الرئيس التنفيذي للعمليات
(سلالس يم)



السيد هارش بانسال
المدير المالي والرئيس
التنفيذي للنمو



السيد رائد عبدالله
إسماعيل
مدير



السيد عارف عبد الله
عبد الرحمن القرمي
البستكي
مدير



د. عبد الملك عبد الله
الحقيق
رئيس مجلس
الإدارة



السيد دوسان فولتا
الرئيس التنفيذي للتطوير



السيد رامنديب سنج فيردي
رئيس قسم المعلومات



السيدة تريسي
آن جيهلان
مدير



السيد جراهام
دينيس ألان
مدير



السيد كيسري سينغ
مدير

تابع مجلس الإدارة

منشأة مدرجة في سوقين ماليين، وأهمية امتثالها للوائح هيئة الأوراق المالية والسلع وهيئة السوق المالية. كما حضر هذا التدريب رئيس لجنة التدقيق.

مدرجة في أسواق المال. تمثل الهدف الأساسي لورشة العمل، التي أجرتها أمين سر الشركة، في التأكيد من أن أعضاء مجلس الإدارة على دراية تامة بالالتزامات الأساسية للشركة باعتبارها

سبيل أداء مهمه. ويجوز للمجلس تفويض صلاحيات معينة من خلال مصروفه تفويض الصلاحيات أو سندات الوكالة الرسمية.

ووفقاً للنظام الأساسي والقوانين المعمول بها، يتم انتخاب مجلس الإدارة من قبل الجمعية العمومية، ويجب أن يتكون المجلس من سبعة أعضاء، ويشترط أن يضم في تشكيله عضوة واحدة على الأقل، وأغلبية غير تفيذية بما في ذلك رئيس مجلس الإدارة ("الرئيس").

يتكون مجلس حالياً من سبعة أعضاء غير تنفيذيين، من بينهم ثلاثة أعضاء مستقلين. تم تعيين مجلس الإدارة لمدة ثلاث سنوات، بقرار صادر عن المساهمين في 25 أغسطس 2022 (عندما كانت الشركة مملوكة للشركة الأم السابقة)، وتم اعتماده والموافقة عليه لاحقاً عن طريق الجمعية العمومية للمساهمين، في 06 أكتوبر 2022.

ملكية المجلس ومعاملاته

أو أطفالهم القصر أي أوراق مالية للشركة، وذلك بحسب البيانات المعلنة في السنة المالية المنتهية في عام 2024.

يمتلك السيد / محمد العبار 50% من شركة أدبيتيو إيه دي القابضة ليمتد، والتي بدورها تمتلك 100% من شركة أدبيتيو إيه دي إنفستمنتز ليمتد، والتي بدورها تمتلك 66.03% من الشركة.

وفقاً للقوانين والتشريعات المعمول بها، وفقاً لتقسيمه سياسة تداول المطلعين المعمول بها لدى الشركة، وسياسة تضارب المصالح وسياسة معاملات الأطراف ذوي العلاقة وسياسة الإفصاح والشفافية، يتزعم أعضاء مجلس الإدارة بتقديم إفصاحات معينة والحصول على الموافقات ذات الصلة فيما يتعلق بتداول أي من أسهم الشركة. وباستثناء السيد / محمد العبار (رئيس مجلس الإدارة)، لم يمتلك أي من الأعضاء أو زواجهم

يشرف مجلس الإدارة على استراتيجية الشركة ونموها، ويؤدي جميع واجباته ومهامه وفق ما رسمه النظام الأساسي والقوانين المعمول بها.

تعمل الشركة أيضاً مع عدد من الجهات الخارجية، بما في ذلك المدققين الخارجيين، كجزء من متطلبات إطار عمل الرقابة وإدارة المخاطر، المبينة تفاصيله أدناه.

تُخضع لجان مجلس الإدارة لاشتراطات محددة تحدد الغرض من كل لجنة ومسؤولياتها وتكونها وغيرها من المتطلبات الأخرى المتعلقة بإعداد التقارير. ويجوز للشركة أيضاً إنشاء لجان إضافية إلى جانب لجان مجلس الإدارة.

يتولى مجلس الإدارة مهام الإشراف على لجان المجلس، وله الحق في الحصول على ما يطلبها من معلومات حول أداء الشركة وعملياتها في

تشكيل مجلس الإدارة الحالي

- مؤسس ونائب رئيس مجلس إدارة شركة نون للاستثمارات ذ.م.م (نون.كوم) رئيس مجلس إدارة شركة سيمفوني للاستثمار ذ.م.م.
- المدير العام لشركة إيجل هيلز العقارية ذ.م.م ورئيس مجلس إدارة بعض الشركات التابعة لها.
- مساهم وعضو مجلس إدارة في شركة Artstreet Limited.
- رئيس مجلس إدارة "بنك زاند" ش.م.ع.
- أنهى السيد محمد العبار دراسته وتخرج من جامعة سياتل الأمريكية من قسم الإدارة المالية والأعمال، كما منح درجة الدكتوراه الفخرية من ذات الجامعة، إلى جانب حصوله على الدكتوراه الفخرية من كل من كلية لندن للأقتصاد والعلوم السياسية وجامعة "صن مون" في كوريا الجنوبية.

تفاصيل أعضاء مجلس الإدارة الحاليين:

تم تعيين كل عضو مجلس إدارة بقرار صادر في 25 أغسطس 2022 (تم اعتماده لاحقاً في 06 أكتوبر 2022)، لمدة ثلاث سنوات، تبدأ من 12 ديسمبر 2022. وترتبط تفاصيل خبرة ومؤهلات كل مدير وعضويته ومناصبه في شركات أخرى (أي باستثناء مناصب الشركة) في الملحق بـ من هذه الوثيقة.

السيد / محمد علي راشد العبار - رئيس مجلس الإدارة

السيد / محمد علي راشد العبار، رئيس مجلس إدارة الشركة الأم السابقة وهو أيضاً رئيس لجنة الترشيحات والمكافآت فيها.

المؤسس والعضو المنتدب لشركة إعمار العقارية ش.م.ع.

رسم سياسات مكافآت الشركة، وضمان استقلالية المدير، وإدارة تضارب المصالح المحتمل؛ الدعوة إلى اجتماعات المساهمين وضمان توافر آليات التواصل المناسبة بين المساهمين.

يتمتع أعضاء مجلس الإدارة بقدر معابر من التوازن بين المهارات والمعرفة والكفاءات والتجارب والخبرات في قطاعات الصناعة ذات الصلة بما في ذلك مطاعم الخدمة السريعة والأغذية والتمويل والتكنولوجيا.

ويلتزم مجلس الإدارة بتطبيق معايير حوكمة الشركات بما يتماشى مع أفضل الممارسات الدولية، ويشتمل هذا الالتزام على وجه الخصوص الامتثال لمتطلبات الإفصاح عن المصالح / تضارب المصالح، والحفاظ على السرية والإفصاح عن معاملات الأطراف ذات العلاقة.

وفي عام 2024، أجرى مجلس الإدارة ورشة عمل تدريبية مفصلة حول التشريعات المعمول بها والالتزامات لهم كأعضاء مجلس إدارة لمنشأة

تتمثل مهام مجلس الإدارة الرئيسية في توفير القيادة الاستراتيجية للشركة وتحديد سياسات الإدارة الأساسية والإشراف على أداء أعمالها. مجلس الإدارة هو الهيئة الرئيسية المنوطبة باتخاذ القرار في جميع الأمور التي تهم الشركة، سواء كانت تلك الأمور استراتيجية أو مالية أو تتعلق بسمعة الشركة. يتمتع مجلس الإدارة بصلاحية اتخاذ القرار النهائي، باستثناء الأمور المحفوظة للمساهمين وفقاً للقوانين المعمول بها أو النظام الأساسي.

تشمل المسؤوليات الرئيسية للمجلس ما يلي:

- صياغة استراتيجية الشركة وميزانيتها وهيكלהها؛
- تطوير الأداء ورصده؛
- الموافقة على السياسات الأساسية للشركة؛
- تنفيذ إجراءات التقارير المالية المناسبة وسياسات إدارة المخاطر وغيرها من الضوابط الداخلية والمالية، والإشراف عليها؛
- اقتراح إصدار أسهم عادي جديدة وأي إعادة هيكلة للشركة؛
- تعين أعضاء الإدارة العليا؛

تابع مجلس الإدارة

د. عبدالملك عبد الله الحقيل - نائب رئيس مجلس الإدارة

إداري معتمد من الولايات المتحدة الأمريكية، وترخيص محاسب معتمد في الإدارة المالية من الولايات المتحدة الأمريكية.

السيد/ عارف عبدالله البستكي - مدير

عضو مستقل في مجلس إدارة الشركة ورئيس لجنة الترشيحات والمكافآت في الشركة. الرئيس التنفيذي لشركة أملak للتمويل ش.م.ع. عضو مجلس إدارة وعضو في لجنة الترشيحات والمكافآت في شركة إعمار المدينة الاقتصادية في المملكة العربية السعودية رئيس مجلس إدارة شركة "إل كابيتال" وفي شركة معمار لأنظمة المباني ح.م.م. و هو أيضاً عضو مجلس إدارة مستقل، ونائب رئيس مجلس الإدارة، ورئيس لجنة التدقيق، وعضو لجنة الإستراتيجية والاستثمار في الشركة الوطنية السعودية للنقل البحري (بحري). تشمل أدواره السابقة ما يلي:

- نائباً للرئيس والمدير المالي لمجموعة الفطيم الفيصلية، عضواً في هيئة التدريس بمعهد التعليم العام؛

- نائب رئيس مجلس الإدارة وعضو لجنة الاستراتيجية والاستثمار في الشركة الوطنية السعودية للنقل البحري (بحري)؛ رئيساً مستقلاً لمجلس إدارة الشركة الوطنية لنقل الكيماويات في المملكة العربية السعودية (البحري لكيماويات)،

- عضواً في لجنة التدقيق بهيئة السوق المالية وعضو لجنة معايير المحاسبة بالهيئة السعودية للمحاسبين القانونيين(SOCPA).

- شغل العديد من المناصب في مجالس الإدارة واللجان في منظمات متعددة مثل وكالة التأمينات الاجتماعية، الشركة السعودية للكهرباء (SEC)، الإنماء للاستثمار، أكسنتشر السعودية، العربية الدولية القابضة للرعاية الصحية (طبية)، والإلكترونيات والأنظمة القابضة؛

- حائز على درجة الدكتوراه ودرجة الماجستير في المحاسبة من جامعة كيس وسترن ريزرف، وبكالوريوس العلوم في المحاسبة من جامعة الملك سعود. كما أنه حائز على ترخيص محاسب قانوني معتمد من الولايات المتحدة الأمريكية، وترخيص محاسب قانوني معتمد من المملكة العربية السعودية، وترخيص محاسب

السيد/ رائد عبدالله إسماعيل - مدير

عضو مجلس إدارة في الشركة وعضو لجنة الترشيحات والمكافآت. عضو مجلس إدارة وعضو في لجنة الترشيحات والمكافآت في الشركة الأهلية. مدير أول ورئيس مشارك لدى صندوق الاستثمارات العامة السعودية. رئيس مجلس إدارة الشركة السعودية لتهيئة وصياغة الطائرات (الشرق الأوسط) وشركة تحكم للاستثمار، وشركة الطائرات المروحية.. شغل العديد من الأدوار في مجلس إدارة واللجان بشركات أخرى مثل الشركة الوطنية السعودية للنقل البحري (البحري)، وشركة البحر الأحمر للرحلات البحرية، والشركة الوطنية للشراء الموحد (نوبكو)، وشركة نون للاستثمار، وشركة خدمات الطيران (طيران الرياض)، وشركة حلول المياه، وشركة كياني، SPL، والشركة السعودية للذكاء الاصطناعي (SCAI)، والشركة السعودية لتقنية المعلومات (SITE)، والشركة السعودية للألعاب الإلكترونية القابضة (مجموعة ألعاب سافي)، ونادي شركة النصر، والشركة الوطنية للخدمات الأمنية SAFE.

- مدير شركة أكوا باور، والمدير العام لشركة موارد الأغذية، والمؤسس والمدير العام لشركة دار التجزئة المحدودة ، والرئيس التنفيذي لشركة تداوي السعودية للرعاية الصحية، والمدير العام لشركة العليان للخدمات الغذائية، ومدير الشؤون المالية والاستراتيجية لشركة العليان للخدمات الغذائية، ومنصب منقسم تمويل الشركات في هيئة السوق المالية السعودية، ومدير أول في الاستشارات المصرفية الاستثمارية العالمية لدى "اتش اس بي سي" (HSBC)

- حائز على شهادة الماجستير في إدارة الأعمال (MBA) من كلية لندن للأعمال، وشهادة البكالوريوس في الإدارة المالية من جامعة جورج ميسون

إداري معتمد من الولايات المتحدة الأمريكية، وترخيص محاسب معتمد في الإدارة المالية من الولايات المتحدة الأمريكية.

السيد/ عارف عبدالله البستكي - مدير

عضو مستقل في مجلس إدارة الشركة ورئيس لجنة الترشيحات والمكافآت في الشركة. الرئيس التنفيذي لشركة أملak للتمويل ش.م.ع. عضو مجلس إدارة وعضو في لجنة الترشيحات والمكافآت في شركة إعمار المدينة الاقتصادية في المملكة العربية السعودية رئيس مجلس إدارة شركة "إل كابيتال" وفي شركة معمار لأنظمة المباني ح.م.م. و هو أيضاً عضو مجلس إدارة مستقل، ونائب رئيس مجلس الإدارة، ورئيس لجنة التدقيق، وعضو لجنة الإستراتيجية والاستثمار في الشركة الوطنية السعودية للنقل البحري (بحري). تشمل أدواره السابقة ما يلي:

- نائباً للرئيس والمدير المالي لمجموعة الفطيم الفيصلية، عضواً في هيئة التدريس بمعهد التعليم العام؛

- نائب رئيس مجلس الإدارة وعضو لجنة الاستراتيجية والاستثمار في الشركة الوطنية السعودية للنقل البحري (بحري)؛ رئيساً مستقلاً لمجلس إدارة الشركة الوطنية لنقل الكيماويات في المملكة العربية السعودية (البحري لكيماويات)،

- عضواً في لجنة التدقيق بهيئة السوق المالية وعضو لجنة معايير المحاسبة بالهيئة السعودية للمحاسبين القانونيين(SOCPA).

- شغل العديد من المناصب في مجالس الإدارة واللجان في منظمات متعددة مثل وكالة التأمينات الاجتماعية، الشركة السعودية للكهرباء (SEC)، الإنماء للاستثمار، أكسنتشر السعودية، العربية الدولية القابضة للرعاية الصحية (طبية)، والإلكترونيات والأنظمة القابضة؛

- حائز على درجة الدكتوراه ودرجة الماجستير في المحاسبة من جامعة كيس وسترن ريزرف، وبكالوريوس العلوم في المحاسبة من جامعة الملك سعود. كما أنه حائز على ترخيص محاسب قانوني معتمد من الولايات المتحدة الأمريكية، وترخيص محاسب قانوني معتمد من المملكة العربية السعودية، وترخيص محاسب

السيد/ كيسري سينغ - مدير

عضو مجلس إدارة في الشركة، والرئيس التنفيذي للشركة الأم السابقة. يتمتع بخبرة 23 عاماً في مجال البيع بالتجزئة في جميع أنحاء الشرق الأوسط ومنطقة أستراليا، بما يشمل سنغافورة والإمارات العربية المتحدة وإندونيسيا وتايلاند وأستراليا وبروناي والهند. عضو مجلس إدارة العديد من الشركات التابعة للشركة بصفتها ممثلاً عن المساهمين في الشركة؛ تشمل أدواره السابقة ما يلي: رئيساً لمنطقة آسيا في مجموعة الفطيم والرئيس التنفيذي لشركة آر إس إتش وشركة روبيسون سوبرماركت؛ بدأ حياته المهنية في إدارة المبيعات والتوزيع في الهند وانضم إلى شركة آر إس إتش في سنغافورة في عام 1995؛ يحمل شهادة في برنامج الإدارة العامة من كلية هارفارد للأعمال، وماجستير في إدارة الأعمال من جامعة راجستان بالهند، وبكالوريوس في الهندسة الميكانيكية من جامعة بنغالور في الهند..

السيد/ جراهام دينيس ألان - مدير

عضو مجلس إدارة مستقل في الشركة وعضو في لجنة الترشيحات والمكافآت؛ عضو مجلس إدارة مستقل في الشركة الأم السابقة (من مايو 2019 وحتى أكتوبر 2022)؛ ملتحم بخبرة تنفيذية سابقة تزيد على 40 عاماً، منها أكثر من 25 عاماً كرئيس تنفيذي ومدير تنفيذي أول؛ رئيس مجلس إدارة شركة باتا للأحذية؛ عضو مجلس إدارة غير تنفيذي ورئيس لجنة المكافآت في شركة أسوشيتد بريتش فودز وعضو مجلس إدارة أول مستقل في إنترتك جروب بي إل سي؛ عضو مجلس إدارة أول مستقل مجموعة فنادق إنتركونتيننتال (أي إتش جي)، عضو مجلس إدارة غير تنفيذي في شركة وإيكانو ريتيل بي تي إي المحدودة.

تابع مجلس الإدارة

يتم إرسال دعوات اجتماع مجلس الإدارة وجدول الأعمال إلى أعضاء مجلس الإدارة قبل خمسة أيام على الأقل من تاريخ الاجتماع ذي الصلة، ويتم إعداد محاضر مفصلة لكل اجتماع. كما يتم الإعلان عن أي معاملات مع أطراف ذات صلة أو تضارب في المصالح في بداية كل اجتماع. ويتم تسجيلها هذه الإعلانات في محضر الاجتماع، واعتراضها لاحقاً من قبل المديرين الحاضرين، وبالتالي ضمان امتناع العضو عن التصويت في حالة وجود مصلحة أو تضارب في المصالح.

اطلع مجلس الإدارة على العديد من الأمور والقرارات المتعلقة بالشركة. وتشمل ذلك مراجعة الجوانب المالية والتشغيلية، وتحديث قائمة المفوضين بالتوقيع أمام البنك، وتقويض الصالحيات، وتقديم مؤشرات الأداء الرئيسية للرئيس التنفيذي، ومناقشة قضايا الحكومة. وتم تزويد مجلس الإدارة بجميع المعلومات والتفاصيل والوثائق ذات الصلة لتمكينه من اتخاذ قرارات فعالة تفضي إلى تحقيق مصلحة الشركة.

يوضح الجدول أدناه اجتماعات مجلس الإدارة التي في عام 2023.

المجموع	الاجتماع 7 17 ديسمبر (2024)	الاجتماع 6 18 نوفمبر 2024	الاجتماع 5 16 سبتمبر (2024)	الاجتماع 4 27 يونيو 2024	الاجتماع 3 25 مارس 2024	الاجتماع 2 4 مارس 2024	الاجتماع 1 14 فبراير 2024
5	●	●	●	●	●	●	●
7	●	●	●	●	●	●	●
5	●	●	●	●	●	●	●
7	●	●	●	●	●	●	●
7	●	●	●	●	●	●	●
7	●	●	●	●	●	●	●
7	●	●	●	●	●	●	●
7	●	●	●	●	●	●	●
السيد / محمد علي راشد العبار رئيس مجلس الإدارة (غير تنفيذي)							
د. عبد الملك عبد الله الحقيل نائب رئيس مجلس الإدارة (غير تنفيذي)							
السيد / رائد عبد الله إسماعيل عضو (غير تنفيذي)							
السيد / كيسري سينغ عضو (غير تنفيذي)							
السيد / جراهام دينيس ألان عضو (مستقل)							
السيدة / تريسي آن جيلان عضو (مستقل)							
السيد / عارف عبد الله البستكي عضو (مستقل)							
حضر شخصه ●							
حضر عن بعد ●							
حضر - جزئياً عن بعد ○							
تغيب ●							

- نائب الرئيس الأول لمنطقة أوروبا والشرق الأوسط وإفريقيا والرئيس التنفيذي للعمليات الدولية في شركة هرتز (سبتمبر 2020-2018):

- العضو المنتدب والرئيس التنفيذي لشركة سماش برج المملكة المتحدة (سبتمبر 2016 - أغسطس 2018):

- الرئيس التنفيذي للمجموعة وعضو مجلس إدارة في جاتومي فيتنام (بيور هيلايت آند فيتنام) (أبريل 2015 - يونيو 2016):

- عضو في مجلس إدارة اتحاد التجئة الاسكتلندي (2008-2011). مدير لسوق في شركة برج كنه (2007-2004):

- مدير عمليات شركة برج كنه (المملكة المتحدة وهولندا وإيطاليا) (2007):

- مدير أول التميز في العمليات في أوروبا والشرق الأوسط وإفريقيا (2010):

- نائب الرئيس ومدير العمليات في برج كنه أوروبا والشرق الأوسط وأفريقيا (2015-2011):

- مدير إقليمي في The Restaurant Group (2004-1995):

- حائزة على شهادة في القانون والرعاية (قانون الأسرة) من جامعة نيوكاسل وشهادة متقدمة في صحة الأغذية من مجموعة تقنيات التدريب GTT من المملكة المتحدة البريطانية.

• تشمل أدواره السابقة:

- رئيس تنفيذي لشركة ديري فارم إنترناشيونال (2012) حيث قاد تطوير قطاع التجزئة في 12 سوق آسيويًا.

- رئيس تنفيذي ورئيس لمطاعم يم العالمية (2003-2012). قاد عمليات التطوير في كييف سيني وبيتسا هت وفاوكوب، مناصب أخرى سابقة في ماكنزي آند كومباني، الدرز آي إكس إل ليمتد و كورس آستراليا؛

- سابقة في مطاعم يم العالمية وشركة ويكالوريوس في الاقتصاد وبكالوريوس في القانون (مع مرتبة الشرف) من جامعة موナش في أستراليا، وماجستير في إدارة الأعمال من جامعة ملبورن.

السيدة تريسي آن جيلان - مديرة

• عضو مجلس إدارة مستقل في الشركة، وهي أيضاً عضو في لجنة التدقيق؛

• عضو مجلس إدارة مستقل سابق في الشركة الأهم السابقة (سبتمبر 2020 - أكتوبر 2022)؛

• الرئيس الدولي في "دريفن براندز" (Driven Brands) وهي أكبر شركة لخدمات السيارات في أمريكا الشمالية.

• تشمل مناصبها السابقة ما يلي:

اجتماعات مجلس الإدارة

في عام 2024 ، عقد مجلس الإدارة سبع اجتماعات في التواريخ التالية: 14 فبراير، 4 مارس، 25 مارس، 9 يونيو، 16 سبتمبر، 18 نوفمبر، 17 ديسمبر.

تعقد اجتماعات مجلس الإدارة وفقاً للقوانين المعتمدة بها والنظام الأساسي ونظام الحكومة. وقد تم السماح لأعضاء مجلس الإدارة بحضور الاجتماعات عن طريق وسائل الاتصال الإلكترونية حال رغبتهم في ذلك. كان التركيز

تابع مجلس الإدارة

مكافآت أعضاء مجلس الإدارة

بموجب النظام الأساسي ونظام حوكمة الشركة، وافق المساهمون في الجمعية العمومية السنوية للشركة المنعقدة بتاريخ 24 أبريل 2024 على دفع مبلغ 1,030,000 دولار أمريكي لكل من أعضاء مجلس الإدارة وأعضاء فريق إدارتها. وتم إقرار هذه المكافأة مقابل الخدمات المقدمة في عام 2024 وتم تخصيصها على أساس تناسبي.

الاسم	الصفة	المكافآت المقترحة لأعضاء مجلس الإدارة: (بالتناسب مع اجتماعات مجلس إدارة 2023) (صفتهم أعضاء مجلس إدارة)	عدد الاجتماعات (2023)
السيد / محمد علي راشد العبار (تنفيذي)	رئيس مجلس الإدارة (غير تنفيذي)	210,000 دولار أمريكي	5
د. عبدالملك عبدالله الحقيل (تنفيذي)	نائب رئيس مجلس الإدارة (غير تنفيذي)	200,000 دولار أمريكي	7
السيد / رائد عبدالله إسماعيل (التنفيذي)	عضو (غير تنفيذي)	190,000 دولار أمريكي	5
السيد / كيسري سينغ (التنفيذي)	عضو (غير تنفيذي)	190,000 دولار أمريكي	7
السيد / جراهام دينيس آلان (مستقل)	عضو (مستقل)	190,000 دولار أمريكي	7
السيدة / تريسي آن جيهلان (مستقل)	عضو (مستقل)	190,000 دولار أمريكي	7
السيد / عارف عبدالله الستكي (مستقل)	عضو (مستقل)	190,000 دولار أمريكي	7

فيما حین تم عرض بعض القرارات الآخرى واعتمادها مباشرة في اجتماعات المجلس. فيما يلي ملخص لقرارات مجلس الإدارة. تم تسجيل جميع القرارات حسب الأصول في محاضر الاجتماعات. في عام 2024، أصدر مجلس الإدارة 8 قرارات في التواريخ الآتية: 14 فبراير 2024 (قرارين)، و 25 مارس (قراراً واحداً)، و 9 مايو (قراراً واحداً)، و 29 يونيو (قراراً واحداً)، و 16 سبتمبر (قرارين)، و 30 أكتوبر (قراراً واحداً).

قرارات مجلس الإدارة

في عام 2024، صادق مجلس الإدارة على العديد من المسائل التشغيلية والمعاملات بما يتوافق مع القوانين المعمول بها والنظام الأساسي. وتمت المصادقة أيضاً على بعض القرارات بمبدأها من خلال التداول، ومن ثم تم التصديق عليها في اجتماعات مجلس الإدارة.

البرنامج التعريفي

على الرغم من عدم انضمام أعضاء جدد عام 2024، يخضع أعضاء مجلس الإدارة الجدد لبرنامج تعريفي يتم تنسيقه بمعرفة سكرتير الشركة. ضمن هذا البرنامج التعريفي لمساعدة أعضاء مجلس الإدارة الجدد في فهم طبيعة أدوارهم ومسؤولياتهم والوفاء بها على أكمل وجه. ومن أجل تسهيل التعلم الفعال، يتم تقديم البرنامج على مراحل، مما يوفر لأعضاء مجلس الإدارة الجدد فرصة كبيرة لاستيعاب المعلومات. ويمكن تكييف البرنامج وفقاً لاحتياجات الفردية وهو يشمل:

- إرشادات حول الحفاظ على السرية وحظر مشاركة المعلومات المقيدة؛
- نظرة عامة على أعمال الشركة وأهدافها الإستراتيجية؛
- فهم اختصاصات مجلس الإدارة وواجباته وإجراءاته والتزاماته؛ و
- معلومات أخرى ذات صلة.

برنامج التدريب السنوي

في نوفمبر 2024، قدمت الشركة، بدعم من أمين سر الشركة، برنامجاً تدريبياً سنوياً لأعضاء مجلس الإدارة.

تم تصميم البرنامج لتلبية احتياجات محددة، ويتضمن عدة مكونات أساسية تشمل:

- تعديلات نظام حوكمة الشركات الصادر عن هيئة الأوراق المالية والسلع
- البيئة والمجتمع والحكومة في مجلس الإدارة
- اتجاهات وأفكار البيئة والمجتمع والحكومة حول الإفصاح والشفافية
- المحاسبة: تحديات المعيار الدولي لإعداد التقارير المالية 2024

تم إكمال التقييم السنوي لكل من مجلس الإدارة ولجانه في ديسمبر 2024. تم إكمال التقييم السنوي لكل من مجلس الإدارة ولجانه في ديسمبر 2024.

في سبيل الامتثال للقوانين والإرشادات المعمول بها، ووفقاً لنظام حوكمة الشركة وسياساتها، يتم تنفيذ الإجراءات التالية: (1) بتوجيه من رئيس مجلس الإدارة، يقوم أعضاء مجلس الإدارة بإجراء تقييم ذاتي سنوي على النحو المبين في نظام حوكمة الشركة؛ (2) يكون رئيس مجلس الإدارة مسؤولاً أيضاً عن التقييم السنوي للجان مجلس الإدارة، والتأكد من توافق أدائها مع الشروط المحددة في موافقها؛ و(3) يقوم مجلس الإدارة بتعيين استشاري مستقل للمساعدة في عملية التقييم، مرة واحدة على الأقل كل ثلاث سنوات. تشمل سياسات نظام حوكمة الشركة على تفصيل كامل للآليات المتتبعة في هذا الشأن، بما في ذلك النتائج والتوصيات القابلة للتتنفيذ.

لجان مجلس الإدارة

لجنة التدقيق

وغيرها من الأمور الهامة. وتمتلك اللجنة المعرفة والموارد والخبرة الكافية للقيام بالاطلاع بمسؤoliاتها بفعالية.

تقوم لجنة التدقيق بإبلاغ مجلس الإدارة بفعالياتها بشكل دوري، وإذا اقتضت الحاجة تطرح المسائل التي تتطلب موافقة المجلس. تقوم اللجنة أيضاً بمراجعة سنوية لإطار عملها وتقدم التوصيات اللازمة إلى مجلس الإدارة.

ولضمان كفاءة اللجنة في النهوض بمهامها، يقوم مجلس الإدارة بمراجعة تشكيل لجنة التدقيق على أساس منتظم للتتأكد من امتلاك أعضائها المعرفة والخبرة الكافية في المسائل المالية والمحاسبية والقانونية وجوانب الامتثال والمسائل التنظيمية.

لجنة التدقيق، التي شكلها مجلس الإدارة، هي لجنة دائمة تدعم المجلس في الاطلاع بمسؤولياته المتعلقة بالتقارير المالية، وإدارة المخاطر، والامتثال، وعمليات التدقيق وضوابط الرقابة الداخلية والخارجية، وتمثل مهامها الأساسية في مراقبة سلامة البيانات المالية للشركة، والإشراف على أعمال المدققين الخارجيين، وتقديم المشورة بشأن تعيين هؤلاء المدققين، وإدارة العلاقة مع المدققين الخارجيين للشركة. وعلاوة على ذلك، توفر

اللجنة مسؤولية مراجعة فعالية إجراءات التدقيق الخارجي، وإدارة المخاطر في الجوانب المهمة (على سبيل المثال، تكنولوجيا المعلومات والأمن السيبراني، والصحة والسلامة والقضايا البيئية، وما إلى ذلك)، والمسائل الضريبية، ومراقبة المطالبات

الأعضاء الحاليون في لجنة التدقيق هم:

الاسم	عنوان
رئيس اللجنة (غير تنفيذي)	السيد / سوبراميانيان سوريانارايان
عضو (غير تنفيذي)	د. عبدالملك عبدالله الحقيل
عضو (مستقل)	السيدة / تريسي آن جيهلان

في عام 2024، عقدت لجنة التدقيق الاجتماعات التالية:

الاسم	المنصب	الاجتماع 1 13 فبراير 2024	الاجتماع 2 06 مايو 2024	الاجتماع 3 29 يونيو 2024	الاجتماع 4 29 أكتوبر 2024
رئيس / سوبراميانيان سوريانارايان	رئيس اللجنة (غير تنفيذي)	●	●	●	●
د. عبدالملك عبدالله الحقيل	عضو (غير تنفيذي)	●	●	●	●
السيدة / تريسي آن جيهلان	عضو (مستقل)	●	●	●	●

- حضر شخصه
- حضر عن بعد
- تغيب

وإذا دعت الحاجة، ووفقاً للنظام الأساسي، يحق لمجلس الإدارة تشكيل لجنة إضافية حسب الضرورة. وعلاوة على ذلك، وبحسب القوانين المعمول بها، يُحظر على رئيس مجلس الإدارة أن يكون عضواً في لجنة التدقيق أو لجنة الترشيحات والمكافآت.

امتنالاً للقوانين المعمول بها، لدى مجلس الإدارة لجنة دائمتان، هما:
 أ) لجنة التدقيق؛
 ب) لجنة الترشيحات والمكافآت.

وفيما يلي لمحّة سريعة حول تكوين لجنة التدقيق ولجنة الترشيحات والمكافآت وأجور ومتطلبات أصحابهما.

تشكيل لجنة التدقيق والمكافآت

الاسم	الصفة	للجنة التدقيق	للجنة الترشيحات والمكافآت	للحاجة لجنة التدقيق	عدد اجتماعات لجنة التدقيق	عدد اجتماعات لجنة الترشيحات والمكافآت	مكافآت أعضاء مجلس الإدارة (باشتراك أعضاء لجنة الترشيحات والمكافآت)	نعم	عضو (غير تنفيذي) إسماعيل رائد عبدالله
السيد / جراهام دينيس آلان	عضو (مستقل)	نعم	نعم	نعم	3	غير متوفر	25,000 دولار أمريكي عن خدماته في لجنة الترشيحات والمكافآت	نعم	عضو (غير تنفيذي) إسماعيل رائد عبدالله
السيد / عارف عبدالله البستكي	عضو (مستقل)	نعم	نعم	نعم	3	غير متوفر	25,000 دولار أمريكي عن خدماته في لجنة الترشيحات والمكافآت	نعم	عضو (مستقل) عارف عبدالله البستكي
د. عبدالملك عبدالله الحقيل	نائب رئيس مجلس الإدارة (غير تنفيذي)	نعم	نعم	نعم	3	غير متوفر	35,000 دولار أمريكي عن خدماته في لجنة الترشيحات والمكافآت	نعم	نائب رئيس مجلس الإدارة (غير تنفيذي) عبدالله الحقيل
السيدة / تريسي آن جيهلان	عضو (مستقل)	نعم	نعم	نعم	4	غير متوفر	30,000 دولار أمريكي عن خدماته في لجنة التدقيق	نعم	نائب رئيس مجلس الإدارة (غير تنفيذي) تريسي آن جيهلان
السيد / سوبراميانيان سوريانارايان	عضو (غير) (الرئيس)	نعم	نعم	نعم	4	غير متوفر	30,000 دولار أمريكي عن خدماتها في لجنة التدقيق	نعم	عضو (غير) (الرئيس) سوبراميانيان سوريانارايان
					4	غير متوفر	40,000 دولار أمريكي	نعم	

وتقرر تقديم مختلف المكافآت المقترن صرفها للجان مجلس إدارة الشركة لعام 2024، وهي (1) 85,000 دولار أمريكي للجنة الترشيحات والمكافآت و(2) 100,000 دولار أمريكي للجنة التدقيق (مع مكافأة مجلس الإدارة، بإجمالي 1,545,000 دولار أمريكي)، لاعتماد من قبل المساهمين في اجتماع الجمعية العمومية السنوية لسنة 2025.

تابع لجان مجلس الإدارة

سوبرامانيان سوريانارايان

رئيس لجنة التدقيق

السيد سوبرامانيان سوريانارايان هو رئيس لجنة التدقيق، وقد شغل نفس المنصب في الشركة الأم السابقة منذ أغسطس 2017. بالإضافة إلى دوره في لجنة التدقيق، عضو مجلس إدارة شركة سبينس 1961 القابضة المحدودة ورئيس لجنة التدقيق والمخاطر التابعة لها. يشغل منصب رئيس لجنة التدقيق والمخاطر وعضو في لجنة الاستثمار في شركة E20 للاستثمارات المحدودة. وهو أيضًا عضو في لجنة التدقيق والمخاطر في شركة دبي القابضة المحدودة. تشمل عضويته السابقة في مجلس الإدارة ما يلي: شركة نتورك إنترناشونال هولدينجز بي إل سي، وهي شركة مدرجة على مؤشر FTSE250، وشركة داماك للتطوير العقاري المحدودة. عمل سابقاً كعضو في المجلس الاستشاري للمعايير الدولية لإعداد التقارير المالية، ومديراً مالياً للمجموعة.

في بنك الإمارات دبي الوطني لعشر سنوات قبل تقاعده، وكان من ضمن مهامه العمل بصفة عضو في اللجنة التنفيذية، وللجنة الأصول والمطلوبات، وللجنة مخاطر المجموعة، وللجنة المشتريات بالمجموعة، وللجنة إدارة الاستثمار ومراقباً في مجلس الإدارة، وللجنة المخاطر التابعة لمجلس مجلس الإدارة. كما عمل سابقاً مديرًا في قسم الرقابة على التقارير المالية في هيئة المحاسبة وتنظيم الشركات (ACRA) في سنغافورة، وكان مستشاراً تقنياً أول في وزارة المالية السنغافورية. وهو عضواً منتسبي في معهد المحاسبين القانونيين في الهند، ويحمل درجة البكالوريوس في التجارة (بمرتبة الشرف) من جامعة كلكتا، كلية سانت كزافييه.

وبصفته رئيس لجنة التدقيق، يتحمل السيد سوبرامانيان سوريانارايان مسؤولية الإشراف على مهام اللجنة داخل الشركة، ومراجعة آلية عملها، والتأكد من فعاليتها.

يتم تعين أعضاء لجنة الترشيحات والمكافآت وفق نظام حوكمة الشركة. وتتعقد لجنة الترشيحات والمكافآت من تعيينها على أساس سنوي، وبخلاف ذلك من وقت لآخر بناء على ما تقتضيه مصلحة الشركة.

تم مراجعة تشكيل لجنة الترشيحات والمكافآت من قبل مجلس الإدارة على أساس دوري. وفيما يلي أسماء الأعضاء الحاليون في لجنة الترشيحات والمكافآت:

المنصب	الاسم
رئيس اللجنة (مستقل)	السيد / عارف عبدالله البستكي
عضو (مستقل)	السيد / جراهام دينيس لأن
عضو (غير تنفيذي)	السيد / رائد عبدالله إسماعيل

وفي عام 2024، عقدت لجنة الترشيحات والمكافآت ثلاثة اجتماعات، على النحو التالي:

الاجتماع 3 21 نوفمبر 2024	الاجتماع 1 19 مايو 2024	الاجتماع 1 26 فبراير 2024	المنصب	الاسم
●	●	●	رئيس / عارف عبدالله البستكي (مستقل)	السيد / عارف عبدالله البستكي
●	●	●	عضو (مستقل)	السيد / جراهام دينيس لأن
●	●	●	عضو (غير تنفيذي)	السيد / رائد عبدالله إسماعيل

حضر شخصه ●
حضر عن بعد ○
تغير ●

يقر رئيس لجنة الترشيحات والمكافآت السيد / عارف عبدالله البستكي بمسؤوليته عن نظام لجنة الترشيحات والمكافآت في الشركة ومراجعة آلية عملها وضمان كفاءتها.

كما أنها مسؤولة عن المراجعة الدورية لهيكل مجلس وتحديد المرشحين المستقلين المحتمل تعينهم كأعضاء بمجلس الإدارة أو أعضاء باللجان حسبما تقتضي الحاجة. بالإضافة إلى ذلك، ومع الالتزام بأحكام النظام الأساسي، تساعد لجنة الترشيحات والمكافآت مجلس الإدارة في تحديد مسؤولياته فيما يتعلق بالمكافآت، بما في ذلك رفع التوصيات بشأن سياسات الشركة بشأن مكافآت أعضاء مجلس الإدارة التنفيذيين ووضع المبادئ والمعايير ونظام

لجنة الترشيحات والمكافآت

لجنة الترشيحات والمكافآت هي لجنة دائمة يشكلها مجلس الإدارة، وهي مسؤولة عن أداء عدة مهام تشمل وضع ومراجعة السياسات المتعلقة بالتعيين والمكافآت والمزايا والحوافز والأجور للمديرين وموظفي الشركة وفقاً لقواعد المعمول بها. كما تتضمن مهامها تقييم تعيينات الجديدة للإدارة التنفيذية، وتقدير توازن المهارات والمعرفة والخبرات لأعضاء مجلس الإدارة ولجانه، ومراقبة استقلالية أعضاء مجلس الإدارة المستقلين.

الادارة العليا



السيد رامنديب سنج فيردي
رئيس قسم المعلومات

- انضم إلى قسم المطاعم بالشركة الأم السابقة كرئيس تنفيذي لقسم المعلومات في عام 2018 - قبل إعادة تعيينه رسمياً كرئيس قسم المعلومات للشركة في عام 2022.
- عمل لأكثر من 23 عاماً في مجالات الأعمال بما يشمل البيع بالتجزئة وشركات الطيران والسفر والبحث والتطوير والفنادق وإسناد العمليات التجارية والمنتجات؛ حائز على درجة الماجستير في إدارة الأعمال من جامعة ساري بالمملكة المتحدة، وهو حاصل أيضاً على درجة الماجستير في التكنولوجيا في علوم الكمبيوتر من الجامعة التقنية الجورجية، تبليسي، جورجيا.



السيد دوسان فولتا
الرئيس التنفيذي للتطوير

- انضم إلى قسم المطاعم بالشركة الأم السابقة في أوائل عام 2021 كرئيس تنفيذي للتطوير وهو مسؤول عن قسم التطوير، وأعيد تعيينه رسمياً في ذات المنصب بالشركة في عام 2022، وهو مسؤول عن مهام التطوير في قطاعات عديدة بما فيها العقارات والتصميم والبناء والصيانة والمبيعات والتجهيزات الغذائية في 12 دولة.

عمل سابقاً مع أمريست لمدة 19 عاماً، حيث انتقل من عضو في الفريق إلى مشرف التحول، ومدرب المنطقة، ورئيس السوق، ثم إلى رئيس عمليات العلامات التجارية (رئيس تنفيذي لعمليات العلامة التجارية) في كييف سي في أوكرانيا وروسيا؛

- المؤسس لشركة إي إنرن ذ.م.م. وهي شركة وسائل تواصل اجتماعية ومنصة تسوق كائنة في الولايات المتحدة الأمريكية تأسست في عام 2018؛ حائز على درجة البكالوريوس في الاقتصاد والإدارة من كلية الدراسات الاقتصادية في براغ.



السيد هارش بانسال
المدير المالي والرئيس التنفيذي للنمو

- انضم إلى الشركة الأم السابقة كمدير أول وقد قسم تموليل الشركة والاستراتيجية للمجموعة الأوسع. وكان وقد تمت ترقية إلى منصب المدير المالي لقسم المطاعم في الشركة الأم السابقة عام 2018، وإلى منصب الرئيس التنفيذي للنمو = 2021 قبل إعادة تعيينه رسمياً في منصب المدير المالي والرئيس التنفيذي للنمو للشركة في عام 2022؛ عضواً بمجلس إدارة شركة ريف تكنولوجى الشرق الأوسط المحدودة من 2021 إلى 2023؛
- تتضمن أدواره السابقة مستشار شركة أوراكل في إنفوسيس المحدودة في الهند من يونيو 2008 إلى يونيو 2010، محلل ومشارك - عمليات الاندماج والاستحواذ (جنوب شرق آسيا) في بنك ستاندرد تشارترد في مومباي من يوليو 2013 إلى أغسطس 2014 وفي سنغافورة من سبتمبر 2014 إلى يوليو 2015، معاون استثمارات في مؤسسات العبار (مكتب عائلة سعادة محمد العبار - الاستثمارات) في الإمارات العربية المتحدة من أغسطس 2015 إلى يوليو؛

حاصل على دبلوم دراسات عليا في إدارة الأعمال من المعهد الهندي للإدارة، لكناؤ، الهند، وعلى شهادة المحلول المالي المعتمد من المستوى الثالث من معهد المحللين الماليين في الولايات المتحدة، وبكالوريوس في الهندسة في الإلكترونيات والاتصالات من معهد جايبى لтехнологيا المعلومات في الهند



السيد فيشال بهاتي
الرئيس التنفيذي للعمليات (يم)
(سلالس يم)

- انضم إلى قسم المطاعم بالشركة الأم السابقة كرئيس تنفيذي لعمليات كييف سي في عام 2020 وأصبح مديرأً لعمليات الشركة في عام 2022؛
- شغل سابقاً منصب الرئيس التنفيذي لشركة التوريدات الجديدة، حيث كان يقود المطابخ السحابية والعلامات التجارية الخاصة والعلامات التجارية الافتراضية في شركة Swiggy - الهند الرائدة في مجال توصيل الطعام. مناصب تسويقية متعددة في جميع أنحاء الهند وإندونيسيا والمملكة المتحدة في شركات السلع الاستهلاكية مثل ريكبيت بتكنيز وبيسيكو وبريتانيا؛

حاصل على درجة الماجستير في إدارة الأعمال من معهد التطوير الإداري، حورجاون، الهند، بالإضافة إلى بكالوريوس الهندسة في تخصص الهندسة الكهربائية من كلية هندسة البنجاب، شانديغار، الهند.

الادارة العليا للشركة هي المسئولة عن الادارة اليومية لعمليات الشركة، بناء على صلاحياتها المفروضة والممارسات الشائعة. يتم قياس أداء الادارة العليا سنوياً مقابل الأهداف المعتمدة من مجلس الادارة، بالإضافة إلى آليات قياس الأداء المعمول بها لدى الشركة.

فيما تفاصيل الادارة العليا للشركة، بما في ذلك مناصبهم وسنة تعيينهم:

الاسم	سنة الميلاد	المنصب	تاريخ التعيين
السيد / أمريال سينج ساندو	1965	الرئيس التنفيذي	28 أغسطس 2022
السيد / هارش بانسال	1986	المدير المالي والرئيس التنفيذي للنمو	28 أغسطس 2022
السيد / فيشال بهاتي	1975	الرئيس التنفيذي للعمليات (يم باراندز)	28 أغسطس 2022
السيد / رامنديب فيردي	1968	الرئيس التنفيذي لقسم المعلومات	28 أغسطس 2022
السيد / دوسان فولتا	1981	الرئيس التنفيذي للتطوير	28 أغسطس 2022

مكافآت الادارة العليا

بلغ إجمالي المبلغ السنوي المدفوع للادارة العليا للشركة عن كامل السنة المنتهية في 31 ديسمبر 2024 ما مقداره 4.479 مليون دولار أمريكي.¹

معلومات الادارة العليا

فيما يلي بيان الخبرة والتجربة والخبرات المهنية لكل عضو بفريق الادارة العليا:



السيد أمريال سينج ساندو
الرئيس التنفيذي

- انضم السيد أمريال سينج ساندو إلى الشركة الأم السابقة بصفته نائب الرئيس التنفيذي للعمليات المحظوظة من (2021-2023).
- شغل سابقاً منصب نائب الرئيس ورئيس العلامة التجارية، في تكساس تشيكن إنترناشونال، لمنطقة آسيا والمحيط الهادئ والشرق الأوسط وأوروبا (2011-2017) و في وينديز من 1994 إلى 2011، أدار السيد أمريال سينج ساندو محفظة أعمال الأسهم والامتياز للعلامة التجارية في الولايات المتحدة الأمريكية والأسوق الدولية.
- حاصل على درجة الماجستير في إدارة الأعمال من كلية ريتشارد آيفي للأعمال في جامعة ويسترن أونتاريو في كندا.

ملاحظة 1: هذا الرقم: (1) يتألف من 2.963 مليون دولار أمريكي لإجمالي الرواتب الثابتة (الراتب الأساسي الفعلي) و 1.516 مليون دولار أمريكي في شكل حواجز قصيرة الأجل وحواجز نقدية طويلة الأجل (مستحقة في عام 2024)، (2) يشمل الادارة العليا المذكورة أعلاه ورئيس تحويل المواد البشرية، و(3) لا يشمل الاستحقاقات الأخرى، بما في ذلك مكافآت نهاية الخدمة وبدل الرسوم الدراسية والتأمين الطبي والتأمين على الحياة وتذاكر الطيران.

ملاحظة 2: التزمت الشركة بالاتفاق على مكافآت الادارة العليا إجمالاً بما يتماشى مع متطلبات الفقرة (4) من المادة 93 من لائحة حوكمة الشركات الصادرة عن هيئة أسواق المال، ولكن لحماية مصالح الشركة ومساهميها وموظفيها، لم تفصح الشركة عن التفاصيل وفقاً للملحق رقم (1) من لائحة حوكمة هيئة أسواق المال السعودية.

الادارة العليا

الهيكل التنظيمي

معاملات المطلعين على المعلومات الداخلية للشركة

وفقاً لنظام حوكمة الشركات (أي سياسة التداول المطلعين على المعلومات الداخلية للشركة) والقوانين المعمول بها، تعلن الشركة وتتفذ فترات حظر فيما يتعلق بتداول أسهم الشركة ("فترات الحظر") على أساس ربع سنوي وفي مناسبات معينة (أي بناءً على التطورات الجوهريّة، الخ). وبالإضافة إلى ذلك، يطلب من "المطلعين" التوقيع على نموذج تعهد، يقرّون فيه بحيازتهم للمعلومات المادية غير عامة ومسؤولياتهم عنها، والموافقة على الالتزام بسياسات الشركة والقانون المعمول به فيما يتعلق بمعاملات تداول المطلعين على معلومات الشركة.

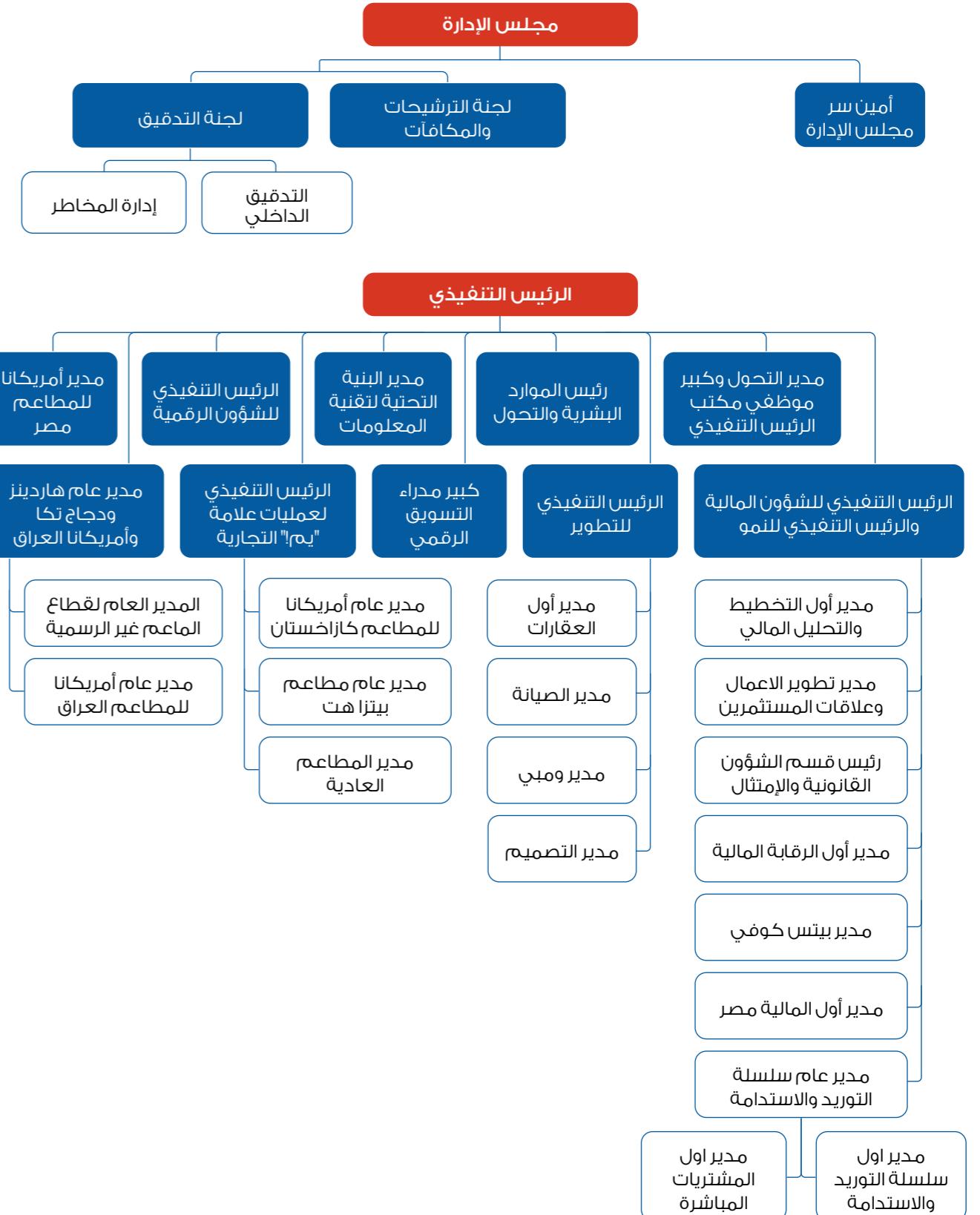
لم تكن هناك عمليات شراء وبيع لأسهمنا من جانب أعضاء مجلس الإدارة أو أزواجهم وأبنائهم أو الإدارة التنفيذية العليا في عام 2024.

يقر رئيس الشؤون القانونية والامتثال بمسؤوليته عن نظام المتابعة والإشراف على معاملات المطلعين في الشركة ومراجعة آلية عملها وضمان فعاليتها.

تبني الشركة تدابير قوية لمراقبة معاملات تداول المطلعين على المعلومات الداخلية للشركة، وضمان الامتثال بشكل عام، وتعتمد إيقاع السوق والمنظمين على اطلاع دائم بقائمة المطلعين على بوابات الأمور.

يقوم أمين سر الشركة، بالتعاون مع قسم الشؤون القانونية والامتثال، بإمساك قائمة المطلعين، كما يتلزم قسم الشؤون القانونية والامتثال بإخطار وتدريب الأطراف ذات الصلة من حيث التزاماتهم كمطلعين، بما في ذلك حظر التعامل في فترات الحظر.

توفر سياسة التداول المطلعين على المعلومات الداخلية للشركة، والتي تمت صياغتها وفقاً للقوانين المعمول بها، إرشادات لـ "المطلعين" الذين لديهم إمكانية الوصول إلى "المعلومات الداخلية"، فيما يتعلق بمعاملات في الأوراق المالية للشركة. كما تحدد إجراءات الشركة في جميع الأمور المهمة المتعلقة بمعاملات تداول المطلعين. تهدف السياسة إلى الحفاظ على سمعة الشركة ونواتها وكذلك الأشخاص المنتسبين لها. تغطي السياسة، من بين أمور أخرى، المطلعين المعتبرين والمُؤقتين، وحظر التداول من الداخل، والحظر في فترات التعامل، وإخبارات التداول، والجزاءات، وقائمة المطلعين وغيرها من الأحكام.



الضوابط الداخلية والتدقيق

الامتثال

مهام الامتثال

يتولى قسم الشؤون القانونية والامتثال في الشركة مسؤولية واسعة عن ضمان تنفيذ الشركة لنظام الحكومة المؤسسية، أي سياساتها (التي تشمل قواعد الإدراج والإفصاح وأفضل ممارسات الحكومة المؤسسية والمتطلبات القانونية الأخرى وفقاً للقوانين والتشريعات المعمول بها). ويتولى قسم الشؤون القانونية والامتثال تنفيذ مهام الامتثال من خلال قنوات متعددة بما فيها التدريب الداخلي، والتحقيق في المخالفات المشتبه بها، وضمان الوفاء بالالتزامات الإلزامية والتسجيل حسب الأصول المرعية، وتقديم التوصيات إلى الإدارة العليا أو كما هو مطلوب. ومن خلال القيام بذلك، يعمل هذا القسم جنباً إلى جنب مع العديد من أصحاب المصلحة الداخليين، بما في ذلك قسم المخاطر والتدقيق الداخلي، بالإضافة إلى أمين سر الشركة.

رئيس قسم الشؤون القانونية والامتثال

تم تعيين السيد ناصر حداد، رئيس الشؤون القانونية والامتثال في الشركة، في منصب مسؤول الامتثال في 12 ديسمبر 2022. يتمتع السيد حداد بخبرة قانونية وتجارية تربو على عشر سنوات في الولايات المتحدة وحول العالم، في الممارسة الخاصة والداخلية، وفي الشركات والتمويل وحكومة الشركات والمسائل التنظيمية. يحمل السيد حداد درجة البكالوريوس من جامعة ولاية أوهايو، ودكتوراه في القانون من كلية الحقوق بجامعة بنسلفانيا، وشهادة دكتوراه في القانون من بنسلفانيا، وشهادة دكتوراه في القانون من كلية وارتون بجامعة بنسلفانيا.

المخاطر

قسم المخاطر - إدارة المخاطر المؤسسية

الغرض الرئيسي من إنشاء قسم إدارة المخاطر المؤسسية في الشركة هو توفير أساس سليم لاتخاذ القرارات فيما يتعلق بخلق وحماية القيمة وتحقيق الأهداف الاستراتيجية للشركة وكذلك رسالتها وقيمها. وعلاوة على ذلك، يقوم فريق إدارة المخاطر المؤسسية في الشركة بمراقبة وإدارة المخاطر الرئيسية لتحقيق الأهداف / المقاصد الاستراتيجية والتشربالية والمالية والامتثال لمعايير الصحة والسلامة والبيئة والقوانين والأنظمة الأخرى. تتبع الشركة منهجية لإدارة مخاطر من 7 خطوات تتماشى مع مبادئ مواصفة ISO 31000.

رئيس قسم المخاطر

تم تعيين رئيسة المخاطر في الشركة، السيدة/ كينجال دوتا، في أواخر عام 2022، وانضمت إلى الشركة في يناير 2023 كرئيسة لقسم المخاطر. السيدة/ دوتا هي محاسب قانوني (مرخص من معهد المحاسبين القانونيين في الهند)، بعد أن عملت سابقاً مع Swiggy، منصة التوصيل الرائدة في الهند، ولديها خبرة في تنفيذ إدارة المخاطر المؤسسية (كما هو موضح أدناه)، وتدقيق الأعمال والعمليات والاحتياط والتحقيق. وهي خريجة جامعة دلهي.

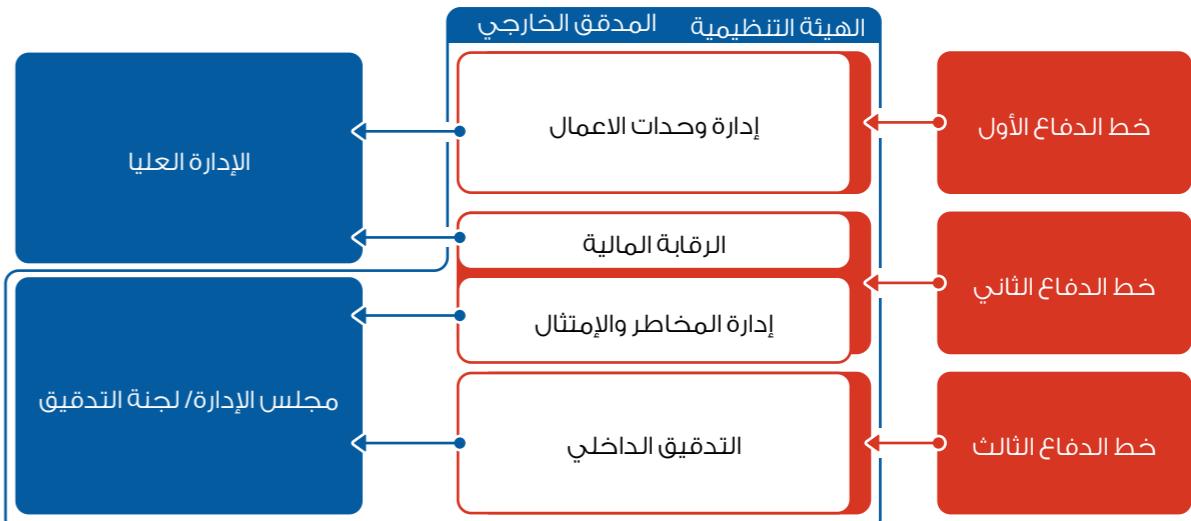
يتم تطبيق نظام الرقابة الداخلية للشركة من خلال "نموذج الخطوط الثلاثة"، كما هو موضح في الرسم البياني أدناه. وباختصار، تتكون هذه العناصر الثلاثة من: (1) إدارة الشركة، حيث يشكل الموظفون خط الدفاع الأول كونهم مسؤولون في نهاية المطاف عن تحديد وإدارة المخاطر كجزء من مسؤوليتهم وعن تحقيق أهدافهم الاستراتيجية، وهذه الوظائف تخضع لنظام حوكمة الشركة. (2) قسم المخاطر والامتثال والرقابة المالية، والمخاطر المؤسسية، وهو يشكل خط الدفاع الثاني، وهو المسئول عن الإشراف على نظام حوكمة الشركة، ومراقبة المخاطر المحتملة والإبلاغ عنها، وبناء استراتيجيات التخفيف من المخاطر؛ و(3) التدقيق الداخلي، باعتباره خط الدفاع الثالث، وهو قسم مستقل (يتبع لجنة التدقيق المعينة من مجلس الإدارة)، وتمثل مهمته في اختبار متابعة وفعالية وكفاءة إدارة المخاطر والرقابة الداخلية ونظام حوكمة الشركة، من خلال الرقابة والتدقيق.

يتحمل مجلس الإدارة المسؤولية الكاملة عن ضمان فعالية نظام الرقابة الداخلية للشركة. ويتولى مجلس الإدارة مسؤولية وضع إطار عمل واضح بعمليات فعالة وكفؤة، وإعداد تقارير مالية دقيقة، والامتثال لقوانينه. يقر مجلس الإدارة بمسؤوليته عن نظام الرقابة الداخلية للشركة، ومراجعة آلية عملها وضمان فعاليتها.

تركز ثقافة إدارة المخاطر في الشركة على التحديد المبكر للمخاطر التي قد تعيق تحقيق أهدافها الاستراتيجية. ودرك الشركة أن المخاطرة المحسوبة هي جزء لا يتجزأ من أي قرار تجاري، وبالتالي فإن بناء المرونة في عملياتها أمر حيوي. ويكتسبي هذا الأمر أهمية أكبر نظراً للتغيرات السريعة والمترابطة في البيئة السياسية والاقتصادية والاجتماعية على الصعيد العالمي وفي منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا.

وتؤمن الشركة بأهمية التحليل بالمرونة والاستعداد لأي نوع من الاضطرابات والخلافات المحتملة، لذلك، تأخذ الشركة في اعتبارها جميع المخاطر بكافة أنواعها، المالية وغير المالية، لضمان كفاءة وسياسات إدارة المخاطر.

ثلاث خطوط دفاع



المحرز في أهداف الخطة ونتائج أنشطة التدقيق، والتقدير المحرز في تنفيذ توصيات التدقيق المعقلة.

كما يزود هذا القسم مجلس الإدارة بتقرير تقييم سنوي حول بيئة الرقابة الداخلية في جميع أنحاء الشركة.

يعمل قسم التدقيق الداخلي في ضوء خطة التدقيق الشاملة المعتمدة من قبل لجنة التدقيق التابعة لمجلس الإدارة. ويتم تحديث الخطة حسب الحاجة ويتم مراجعتها سنوياً لتقييم الأنشطة والعمليات الرئيسية، بما في ذلك أنشطة إدارة المخاطر والامتثال. تتم مشاركة جميع تقارير التدقيق مع لجنة التدقيق جنباً إلى جنب مع تقرير ربع سنوي يلخص التقدم

على تحقيق أهداف الشركة. ويتم تسجيل جميع المخاطر الجوهرية في سجلات مخاطر الشركة جنباً إلى جنب مع الضوابط التي سيتم تنفيذها وخطوة عمل التخفيف من المخاطر، والإطار الزمني لتنفيذها، ويتم إسنادها للأشخاص المعنيين بإدارة المخاطر. يتولى قسم إدارة المخاطر المؤسسة تبع التقدم المحرز في إجراءات تخفيف المخاطر على مدار العام.

حيث تفحص الشركة بانتظام العوامل الخارجية والداخلية لتحديد المخاطر التي قد تعيق تحقيق أهدافها الاستراتيجية. يتم تصنيف جميع المخاطر تحت أربع فئات رئيسية: المخاطر الاستراتيجية والتشغيلية والامتثال والمخاطر المالية. تقوم الشركة بتقييم كل خطر على أساس الاحتمالية (أي مدى احتمالية حدوث مخاطر معينة) والتأثير (أي تأثير حدوث خطر

الرقابة الداخلية

على أساس يومي، ويضطلع كذلك بمسؤولية مراجعة المعلومات المالية المستخدمة في إعداد البيانات المالية للشركة. تساعد لجنة التدقيق مجلس الإدارة في الإشراف على تطبيق نظام الرقابة الداخلية وفعاليتها.

تتضمن إجراءات الرقابة الداخلية للمراجعة الدورية من قبل المجلس. ويساعد قسم التدقيق الداخلي مجلس الإدارة في مراجعة كفاءة ضوابط الرقابة على أساس منتظم، وقد أصدر قسم التدقيق الداخلي 24 تقريراً في عام 2024 إلى لجنة التدقيق تغطي مجالات عمل مختلفة.

يلتزم مجلس الإدارة والإدارة بممارسة الأعمال بنزاهة ومتماشٍ مع أفضل الممارسات. ولدى الشركة سياسات مختلفة لضمان ذلك. ومن المتوقع أن يلتزم جميع أعضاء الفريق بمبادئ الشركة بشأن الصدق والنزاهة والمسؤولية والمساعدة على جميع مستويات المؤسسة. تراقب إدارة الشركة المخاطر والعمليات في سبيل تحسين نظام الرقابة الداخلية للشركة.

يتولى قسم الرقابة الداخلية في الشركة مسؤولية ضمان الامتثال لجميع سياسات وإجراءات الرقابة الداخلية. كما يتبع القسم تنفيذ متطلبات الامتثال لسياسات الشركة

الدعم لمجلس الإدارة وللجنة التدقيق وكبار المسؤولين في تحقيق أهدافهم، من خلال اتباع نهج منظم ومنضبط لتقدير وتحسين فعالية عمليات إدارة المخاطر والرقابة والحكومة في الشركة، والتحقق من امتثال الشركة وموظفيها للقوانين واللوائح والتعليمات المعمول بها، وسياسات الشركة وإجراءاتها.

قسم التدقيق الداخلي مستقل تماماً عن الإدارة المستقلة، ويقدم تقاريره إلى لجنة التدقيق المعنية من قبل مجلس الإدارة. وللحفاظ على موضوعيته واستقلاليته، لا يتحمل قسم التدقيق الداخلي أي مسؤولية أو سلطة تشغيلية مباشرة على أي من الأنشطة التي خضعت للتدقيق، ويظل مستقلاً عن الأنشطة التي خضعت للتدقيق ولا يعني بتطبيق الضوابط الداخلية أو تطوير إجراءات أو أنظمة أو إعداد السجلات أو المشاركة في أي نشاط آخر قد يؤثر على الأحكام التي يتخذها القسم.

يطمح القسم إلى الالتزام بالعناصر الإلزامية لمعايير التدقيق الداخلي العالمية. يتولى القسم تقييم فعالية وكفاءة عمليات الشركة وأنظمتها وضوابطها والإبلاغ عنها، بما يتماشى مع إطار التدقيق الداخلي المعترف به دولياً.

التدقيق الداخلي

رئيسة التدقيق الداخلي

انضمت السيدة بهافا ميهتا إلى مطاعم أمريكانا في نوفمبر 2024 كمدير أول للتدقيق الداخلي. تمتد حياتها المهنية إلى 20 عاماً من العمل في مطاعم الخدمة السريعة. كونها عملت في بيوت مدرجة في جميع أنحاء أستراليا والهند تشمل خبرتها تقديم الخدمات في تخصصات الحكومة والمخاطر والرقابة وضوابط الامتثال.

كان آخر منصب لها هو مدير التدقيق الداخلي في شركة أمريكانا للأغذية والمطاعم.

السيدة ميهتا محاسب قانوني من معهد المحاسبين القانونيين في الهند.

قسم التدقيق الداخلي

التدقيق الداخلي هو المعنى بإجراء تقييمات مستقلة لتقدير مدى كفاية وفعالية الضوابط والأنظمة والسياسات والإجراءات داخل الشركة والشركات التابعة لها. وترأس قسم التدقيق الداخلي للحسابات السيدة بهافا ميهتا.

يتمثل دور قسم التدقيق الداخلي في تقديم تأكيدات واستشارات مستقلة وموضوعية، مصممة لإضافة قيمة وتحسين عمليات الشركة. يساعد هذا القسم الشركة من خلال تقديم

تقرير لجنة التدقيق

إلى مساهمينا الكرام:

وحتى وقت كتابة هذا التقرير، كان من المقرر أن ينداول المجلس (مارس 2025) بشأن تعين مراجع حسابات خارجي جديد، ابتداء الرابع الثاني من 2025. سيتم إدراج هذا التعين في الجمعية العامة السنوية لعام 2025 للموافقة عليه.

فريق التدقيق الخارجي في شركة PWC مخصص حصرياً لتقديم خدمات التدقيق والضمان. كما أكد فريق التدقيق في شركة PWC لجنة التدقيق أن أي خدمات غير تدقيقية سيتم تقديمها لن تشكل أي تهديد لاستقلالية فريق التدقيق. في هذا الصدد، كشفت شركة PWC عن قيمة الخدمات غير التدقيقية التي تم تنفيذها، وتمت مراجعتها من قبل لجنة التدقيق.

الداخلية، بالإضافة إلى النظر في مسائل الامتثال. كما تتحمل لجنة التدقيق مسؤولية تقييم جودة التدقيق الذي تقوم به مدقق الحسابات الخارجي، واستقلاليته وموضوعيته في عام 2024، ومن ثم تقديم التوصيات إلى مجلس الإدارة. بالإضافة إلى ذلك، تقوم لجنة التدقيق بالإشراف على عمل وجودة وظيفة التدقيق الداخلي في الشركة.

يسعدني أن أقدم لكم تقرير لجنة التدقيق نيابة عن لجنة التدقيق في الشركة.

كما هو موضح في تقرير الحوكمة الخاص بالشركة، فإن الدور الأساسي لجنة التدقيق هو مساعدة مجلس الإدارة في الوفاء بمسؤولياته الرقابية في مجالات مثل نزاهة التقارير المالية، وفعالية إطار إدارة المخاطر ونظام الرقابة

ادارة المخاطر

ودليل العمل المعتمد من المجلس، الذي يتماشى مع المعايير العالمية للتدقيق الداخلي وإطار عمل COSO كما هو مذكور في تقرير الحكومة، يقدم التدقيق الداخلي سنوياً خطة تدقيق داخلي قائمة على المخاطر للموافقة عليها من قبل لجنة التدقيق، والتي تتماشى مع استراتيجية الأعمال وتعتمد على تقييم مفصل وتحديد أولويات مجالات التدقيق. كما تتم مراجعة هذه الخطة وتحديثها بشكل دوري لتناسب مع التغيرات في ملف المخاطر.

قامت لجنة التدقيق أيضاً بمراجعة كل تقرير ربع سنوي للتدقيق الداخلي، ومن خلاله، يتعين على الإدارة تقديم خطط عمل تصحيحية وتوازيه استكمال مسأله لمعالجة جميع النقاط التي تم تحديدها. يتم متابعة هذه الخطط التصحيحية، ويقوم التدقيق الداخلي بتقديم تقرير ربع سنوي عن تقديم تنفيذه. تراقب لجنة التدقيق أي نتائج تدقيق عالية الأولوية لا تزال متقدمة لأكثر من 60 يوماً، ويعين على الإدارة تقديم تحديث عن التقدم المحرز في كل اجتماع للجنة التدقيق حتى يتم الانتهاء منها.

فيما يتعلق بإدارة المخاطر، هناك سياسات معتمدة من مجلس الإدارة، بما في ذلك سياسة إدارة المخاطر المؤسسية (ERM) وإطار العمل الخاص بها، التي توجه تنفيذ عمليات إدارة المخاطر لدينا. تتماشى هذه السياسات والإطار مع المعايير العالمية المقبولة مثل معايير ISO 31000 وأفضل الممارسات في الصناعة.

في بداية كل عام، يتم إعداد خطة شاملة لإدارة المخاطر تحدد مجالات التركيز الرئيسية. يوفر فريق إدارة المخاطر تحديات ربع سنوية إلى لجنة التدقيق حول تقديم جهود التخفيف من المخاطر. تشمل مراجعات لجنة التدقيق تقييم لوحة مؤشرات المخاطر الرئيسية لمتابعة فعالية استراتيجيات التخفيف من المخاطر. تتيح هذه الطريقة المنظمة لجنة التدقيق تقديم إشراف مستمر على المخاطر والتدخلات في الوقت المناسب، عند الحاجة.

كما أن لدى الشركة وظيفة تدقيق داخلي تعمل بشكل وظيفي تحت إشراف لجنة التدقيق. يعمل التدقيق الداخلي وفقاً لميثاق التدقيق الداخلي

قامات لجنة التدقيق والمدقق الخارجي للشركة بمراجعة المسائل الرئيسية للتدقيق بما في ذلك المنهجية المتبعة، عملية التدقيق المنفذة، الأثر على البيانات المالية والإفصاحات. وأخيراً، قامت لجنة التدقيق أيضاً بمراجعة مسائل أخرى مثل إدارة المخاطر المؤسسية، والتدقيق الداخلي، والرقابة، والضرائب على الشركات، وإدارة المخاطر والأعمال الأخرى.

لتتحقق هذه الأهداف، اجتمعت لجنة التدقيق أربع مرات خلال السنة المنتهية في 31 ديسمبر 2024، وقادت بمراجعة جميع المسائل ذات الصلة ببيانات المالية للشركة، بما في ذلك مراجعة المسائل الهامة المتعلقة بتقييم انخفاض القيمة وقياس الالتزامات الإيجارية وحقوق الاستخدام. تفاصيل كيفية معالجة هذه المسائل مذكورة في هذا التقرير السنوي (انظر البيانات المالية المدققة). بالإضافة إلى ذلك،

المدقق الخارجي

المضافة التي تعرضها الشركات. بناءً على تقييم هذه العروض، تم التوصية بإعادة تعين شركة PWC، المدقق الخارجي للشركة منذ عام 2022، لتعيين سنوي لاحق (الذي ينتهي في الربع الأول من 2025). تم الموافقة على هذه التوصية من قبل مجلس الإدارة ومن ثم من قبل المساهمين في الجمعية العامة السنوية. ولم يحدث أي حالة رفض فيها مجلس الإدارة توصية لجنة التدقيق في هذا الصدد.

فيما يتعلق باستقلالية مدقق الحسابات الخارجي للشركة، أكد فريق التدقيق الخارجي في شركة PWC استقلاليتهم، وتمت مراجعة ذلك من لجنة التدقيق. تم اختيار وتعيين المدقق الخارجي للشركة من خلال عملية مناقصة، شملت إرسال طلب رسمي للحصول على عروض من شركات التدقيق المرموقة. لضمان الاختيار الأمثل، تم تقييم هذه العروض بناءً على عدة عوامل رئيسية، بما في ذلك الخبرة في الصناعة، وحضور الشركة في أسواق عمل الشركة، والخدمات ذات القيمة

تابع تقرير لجنة التدقيق

المعاملات مع الأطراف ذات الصلة

هذه العلاقات والمعاملات إلى لجنة التدقيق والمجلس لمراجعتها والموافقة عليها والإفصاح عنها كما هو مطلوب.

في الحالات التي تتعلق فيها معاملة مع طرف ذي صلة بعضو في المجلس، يتبعن على العضو الإفصاح عن المعاملة للمجلس، وسوف يقوّم الأعضاء الآخرون في المجلس بتقييم ما إذا كان من المناسب للعضو المعنى المشاركة في المناقشة.

خلال عام 2024، لم تكشف المراجعة الدورية للمعاملات مع الأطراف ذات الصلة عن أي معاملات خارج نطاق الأعمال المعتادة أو لا تتم على أساس المسافة العادلة. تم إجراء الإفصاحات اللازمة إلى لجنة التدقيق والمجلس، وتم تضمينها في تقرير الحوكمة.

فيما يتعلق بالمعاملات مع الأطراف ذات الصلة، تحافظ الشركة على سجل خاص بالأطراف ذات الصلة يتم تجميعه من مصادر متعددة، بما في ذلك إجراءات "أعرف عميلك".

على أساس ربع سنوي، تم تحديد المعاملات مع الأطراف ذات الصلة وتتبعها والإبلاغ عنها ومراجعتها وفقاً لسياسة الأطراف ذات الصلة في الشركة، والتي تتماشى مع حوكمة شركة SCA. تضمن عملية المراجعة أن المعاملات تتم على أساس المسافة العادلة وفي سياق العمل المعتاد، مع ضمان الامتثال للمطالبات القانونية والتنظيمية ذات الصلة. يتم توثيق أي ملاحظات أو إجراءات تصريحية وتوثيقها عند الضرورة.

يطلب من أعضاء مجلس الإدارة الإفصاح بشكل دوري عن أي تضارب في المصالح أو معاملات مع الأطراف ذات الصلة. وعند الحاجة، يتم تقديم

نتائج المراجعة السنوية لفعالية إجراءات الرقابة الداخلية في الشركة ورأي لجنة المراجعة في مدى كفاية نظام الرقابة الداخلية في الشركة

لم تبلغ الشركة عن أي مشاكل جوهرية في تقرير المدقق الخارجي.

يتم الإفصاح عن المعلومات المتعلقة بمخاطر الشركة في تقريرها السنوي/
المتكامل (انظر ["ادارة المخاطر"](#))

بعد مراجعة إجراءات الرقابة الداخلية والتدقيق ومناقشة نتائج الأعمال الأولية والسنوية والنهائية مع المدقق الخارجي والإدارة التنفيذية، يمكن للجنة التدقيق مكتفية فيما يتعلق بأنظمة الرقابة الداخلية للشركة كما يتضح من المخططة والعمل الذي تغطيه قسم التدقيق الداخلي. علاوة على ذلك، لم تقف اللجنة على أي قضايا جوهيرية ترى أنها تؤدي إلى عيوب أو فجوات رئيسية في أنظمة الرقابة الداخلية للشركة، أو التي تحتاج إلى تسليط الضوء عليها.

تم مراجعة تقرير لجنة التدقيق والموافقة عليه من قبل لجنة التدقيق وتم توقيعه نيابة عنها من قبل:

السيد / سوبرا مانين سورينارايان
رئيس لجنة التدقيق

التدقيق الخارجي

نظرة عامة

شركة برايس ووترهاوس كوبرز (شراكة محدودة) ("PWC") مرخصة في سوق أبو ظبي العالمي برقم 000000256 (إن وجدت) هي المدقق الخارجي للشركة منذ عام 2022، وكان سعد القادي شريكًا لمراجعة الحسابات منذ تعيين برايس ووترهاوس كوبرز.

برايس ووترهاوس كوبرز هي من بين شبكات الخدمات المهنية الرائدة في العالم، وهي تساعد المؤسسات والأفراد على خلق القيمة الجيدة التي يبحثون عنها، من خلال تقديم خدمات الجودة في الضمان والضرائب والاستشارات من خلال مكاتب في 152 دولة وحوالى 328000 موظف. تُعد شركة برايس ووترهاوس كوبرز الشرق الأوسط هي واحدة من كبار مزودي الخدمات

المحترفين في منطقة الشرق الأوسط في مجال التدقيق والضرائب والاستشارات عبر مجموعة واسعة من الصناعات والقطاعات. تعمل الشبكة في منطقة الشرق الأوسط منذ أكثر من 40 عاماً. توظف برايس ووترهاوس كوبرز الشرق الأوسط في المنطقة أكثر من 10000 موظف بما في ذلك أكثر من 374 شريكاً و 585 مدیراً يعملون من 24 مكتباً (في 23 موقعًا) في 12 دولة (تقديرات تقريبية).

وحثى وقت كتابة هذا التقرير، كان من المقرر أن يتداول المجلس (مارس 2025) بشأن تعيين مراجع حسابات خارجي جديد، ابتداء من 2025 الرابع الثاني. سيتم إدراج هذا التعيين في الجمعية العامة السنوية لعام 2025 للموافقة عليه.

معاملات الأطراف ذات العلاقة

موضح أدناه، أو استئجار مواقع المطاعم في إعمار العقارية. وتماشياً مع قيمة الشفافية التي تتمتع بها الشركة، اختارت الشركة أيضاً تسلیط الضوء على بعض العقود الرئيسية بين الشركات التابعة لها والأطراف ذات العلاقة، وهي مبنية أدناه بمزيد من التفصيل.

لم تجر الشركة أي معاملات جديدة مع الأطراف ذات العلاقة في عام 2024.

في سياق العمل المعتاد، قد تقوم الشركات التابعة للشركة بشراء المنتجات الغذائية من الشركات التابعة للشركة الأم السابقة، كما هو

المعاملات الرئيسية مع الأطراف ذات العلاقة

إعمار العقارية ش.م.ع

للشركة الأم، الشركة الدولية للتنمية الزراعية (فارم فريتس مصر) ش.م.م. ("مورد فريتس") لتوريد بطاطس مقليه وشراحت البطاطس في المملكة العربية السعودية والإمارات العربية المتحدة وعمان والبحرين والكويت والعراق والأردن والمغرب ومصر. وبموجب اتفاقية توريد فارم فريتس (1) يجوز لأي من الطرفين إنهاء الاتفاقية بإشعار كتابي مسبق دون إبداء سبب أو بأثر فوري مع إبداء سبب؛ (2) يلتزم مورد فريتس بتصنيع وتعبئة وتوريد وتسليم البطاطس المقليه وشراحت البطاطس وفقاً للمواصفات المحددة في طلب الشراء؛ (3) ويتم تحديد الأسعار لكل وحدة خلال مدة اتفاقية توريد فارم فريتس. بلغ حجم المعاملات للشركة الكويتية والإمارات (والشركات التابعة لها) (السنة المالية 2024) بموجب هذه الاتفاقية حوالي 24.9 مليون دولار أمريكي.

اتفاقية توريد فارم فريتس

في 19 مارس 2024، أبرمت الشركة الكويتية للأغذية - أمريكانا ذ.م.م، وهي شركة تابعة للشركة ("شركة أمريكانا الإمارات"). اتفاقية توريد (صيغتها المعدلة من وقت لآخر، "اتفاقية توريد فارم فريتس") مع الشركة التابعة السابقة

تفاصيل التدقيق الخارجي (بما في ذلك الأتعاب والخدمات والتكاليف)

- اسم مكتب التدقيق والمدقق الشريك:** سعد قادي و شركة برايس ووترهاوس كوبرز (شراكة محدودة) مرخصة في سوق أبو ظبي العالمي (أبوظبي، الإمارات العربية المتحدة) عدد السنوات التي عمل فيها كمدقق خارجي للشركة: منذ 2022
- عدد السنوات التي قضتها مدققاً حسابات الشركة:** منذ 2022
- إجمالي أتعاب التدقيق لعام 2024 (بالدرهم الإماراتي):** أتعاب الشركة متضمنة خدمات التدقيق الإضافية 678,781 درهم إماراتي، وإجمالي أتعاب "المجموعة" (أي الشركة وشراكتها التابعة) 3,985,055.15 درهم إماراتي.
- قيمة أتعاب وتكاليف الخدمات الخاصة الأخرى بخلاف تدقيق البيانات المالية لعام 2024 (درهم) إن وجدت، وفي حال عدم وجود أي رسوم أخرى، يجب ذكر ذلك**

التدقيق الخارجي

اتفاقية الوطنية لتوريد اللحوم والكعك

في 16 يناير 2024، أبرمت شركة أمريكانا الإمارات، إحدى الشركات التابعة للشركة الدولية ("ECITP")، اتفاقية لتوريد منتجات الدجاج بشكل أساسى. تم إبرام الاتفاقية على أساس تجاري بحث، ولا تتطلب حداً أدنى للإنفاق من قبل شركة أمريكانا الإمارات، ويجوز إنهاوها من قبل أي من الطرفين بإشعار مدته 90 يوماً، وفقاً للشروط الواردة بها. بلغ حجم المعاملات لشركة أمريكانا الإمارات (والشركات التابعة لها) (السنة المالية 2024) حوالي 8 مليون دولار أمريكي.

من قبل أي من الطرفين بإشعار كتابي مسبق بدون سبب أو بإشعار كتابي مدته 30 يوماً مع إيداء السبب؛ (2) التزام موردي اللحوم والكعك بت تصنيع المنتجات الغذائية وتعبئتها وتوريدها وتسليمها وفقاً للمواصفات المبينة في طلب الشراء؛ (3) تقديم شركة أمريكانا الإمارات المتطلبات لموردي اللحوم والكعك ولكنها ليست ملزمة بشراء أي إمدادات محددة. يتم التفاوض بشكل دوري على أسعار المنتجات بين الطرفين على أساس تجاري بحث. بلغ إجمالي حجم المعاملات لشركة أمريكانا الإمارات العربية المتحدة (والشركات التابعة لها) (السنة المالية 2024) إلى (1) الشركة الوطنية للأغذية الغذائية ذ.م.م، (2) الشركة الخليجية للأغذية أمريكانا ذ.م.م، و (3) الشركة الأم السابقة، بما في ذلك بموجب الاتفاقية الوطنية لتوريد اللحوم والكعك، حوالي (1) 23.0 مليون دولار أمريكي (منتجات اللحوم) و 1 مليون دولار أمريكي (منتجات الكعك)، (2) 3.59 مليون دولار أمريكي، و (3) 4.8 دولار أمريكي على التوالي، وهي مثبتة في البيانات المالية السنوية للشركة.

شركة القاهرة للدواجن

في عام 2022، أبرمت الشركة المصرية للمشروعات السياحية الدولية، إحدى الشركات التابعة للشركة ("ECITP")، اتفاقية لتوريد منتجات الدجاج بشكل أساسى. تم إبرام الاتفاقية على أساس تجاري بحث، ولا تتطلب حداً أدنى للإنفاق من قبل شركة أمريكانا الإمارات، ويجوز إنهاوها من قبل أي من الطرفين بإشعار مدته 90 يوماً، وفقاً للشروط الواردة بها. بلغ حجم المعاملات لشركة أمريكانا الإمارات (والشركات التابعة لها) (السنة المالية 2024) حوالي 8 مليون دولار أمريكي.

اتفاقية برکات للتوريد

أبرمت شركة أمريكانا الإمارات اتفاقية لتوريد منتجات مع شركة ببور كواليتى فودز للتجارة (تمارس نشاطها التجارى باسم "برکات") (صيغتها المعبدة من وقت لآخر، "اتفاقية توريد برکات") لتوريد بعض منتجات العصائر الطازجة إلى الشركة التابعة للشركة. تم إبرام الاتفاقية على أساس تجاري بحث، وهي تحدد أسعار المنتجات، ولا تتطلب حداً أدنى للإنفاق من قبل الشركة التابعة للشركة، ويجوز إنهاوها من قبل أي من الطرفين بإشعار كتابي مسبق 30 يوماً. بلغ حجم المعاملات لشركة أمريكانا الإمارات (والشركات التابعة لها) (السنة المالية 2024) بموجب هذه الاتفاقية حوالي 775,869 دولار أمريكي. شغل السيد / محمد العبار أيضاً منصب عضو مجلس إدارة شركة برکات للخضار والفواكه ذ.م.م، ولدى عائلته مصالح (لما في ذلك عضوية مجلس الإدارة) في شركة برکات (و/أو الشركات التابعة لها).

اتفاقيات نون

أبرمت الشركات التابعة للشركة (وهي شركة قطر للأغذية، وشركة أمريكانا الإمارات، وشركة المطاعم الأهلية، والشركة المصرية للمشروعات السياحية الدولية) اتفاقيات منفصلة مع منصة نون تشمل، (1) مدفوعات نون (إحدى الشركات التابعة لشركة نون للاستثمار ش.م.ع، والتي يعد السيد محمد العبار مؤسساً ونائب رئيس مجلس إدارتها) لغرض توفير خدمات الدفع (على سبيل المثال، قبول مدفوعات بطاقات الائتمان والخصم عبر الإنترنت) في قطر والإمارات العربية المتحدة والكويت، والمملكة العربية السعودية ومصر؛ (2) نون للتجارة الإلكترونية (وهي أيضاً إحدى الشركات التابعة لشركة نون للاستثمار ش.م.ع) وذلك لتوفير خدمات السوق ومنصات التوصيل (أي خدمة سوق التطبيقات عبر الإنترنت والهاتف المحمول لتسهيل بيع منتجات الشركة الغذائية بالتجزئة) في الإمارات العربية المتحدة؛ (3) شركة نون ناو ذ.م.م (وهي أيضاً شركة تابعة، على غرار ما ورد أعلاه) لتقديم خدمات السوق وخدمات التوصيل؛ و(4) شركة نون لمندوبي التوصيل بالطلب (لتوفير خدمات التوصيل). وتحدد كل اتفاقية الرسوم الثابتة (على أساس حجم المعاملات)، ويجوز للشركات التابعة للشركة إنهاوها بإشعار خطى مسبق، دون إيداء سبب. وقد تم إبرام الاتفاقيات على أساس تجاري بحث، وبلغ إجمالي حجم معاملات الشركات التابعة للشركة (السنة المالية 2024) بموجب هذه الاتفاقيات حوالي 3.18 مليون دولار أمريكي.

المعاملات داخل المجموعة ومعاملات مع أطراف أخرى ذات علاقة

في سياق أعمالها العادلة، تعامل الشركات التابعة للشركة مع بعضها البعض (فيما يسمى المعاملات داخل المجموعة)، عادة لتوريد وشراء السلع وأو الخدمات وأو إدارة المخزون وعلى أساس التكلفة. بلغ إجمالي حجم المعاملات (السنة المالية 2024) للمعاملات داخل المجموعة التي شملت كيانات غير مملوكة بالكامل للشركة، حوالي 12,366,652 دولار أمريكي.

وكان حجم المعاملات الأخرى مع الأطراف ذات العلاقة (السنة المالية 2024) أقل من 500,000 دولار أمريكي. تشمل (قيمة تقريرية): (1) 442,000 دولار أمريكي، مع شركة نشاما للعقارات (فيما يتعلق بأربع عقود إيجار) في الإمارات العربية المتحدة، كما هو مبين في التقرير السنوي لعام 2023؛ (2) 173,930 دولار أمريكي، مع شركة إيجل هيلز ديار، التي يشغل السيد محمد العبار منصب رئيس مجلس إدارتها غير التنفيذي، و(3) 45,627 دولار أمريكي، مع شركات أخرى تابعة للشركة الأم السابقة.

حالات الانتهاك / عدم الامتثال

خلال السنة المنتهية في 31 ديسمبر 2024، لم تخضع الشركة لأي غرامات أو جزاءات من قبل هيئة الأوراق المالية والسلع أو هيئة أسواق المال، أو أي سلطة قانونية أخرى معنية بشأن أي مسألة تتعلق بأسواق رأس المال.

معلومات عامة

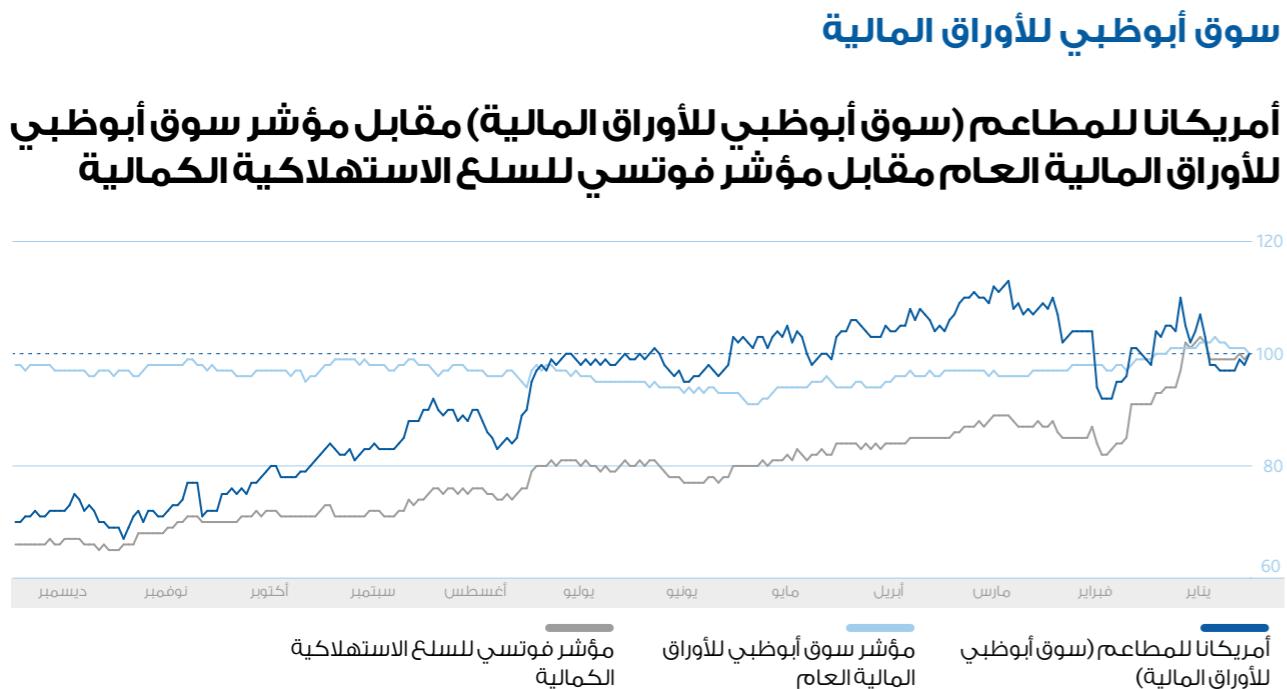
الأداء المقارن لسهم الشركة مع المؤشر العام للسوق ومؤشر القطاع خلال 2024

يوضح الرسم البياني التالي الأداء المقارن لسهم الشركة مع المؤشر العام للسوق خلال كل شهر من السنة المالية المنتهية في 31 ديسمبر 2024.

أداء سهم الشركة خلال السنة 2024

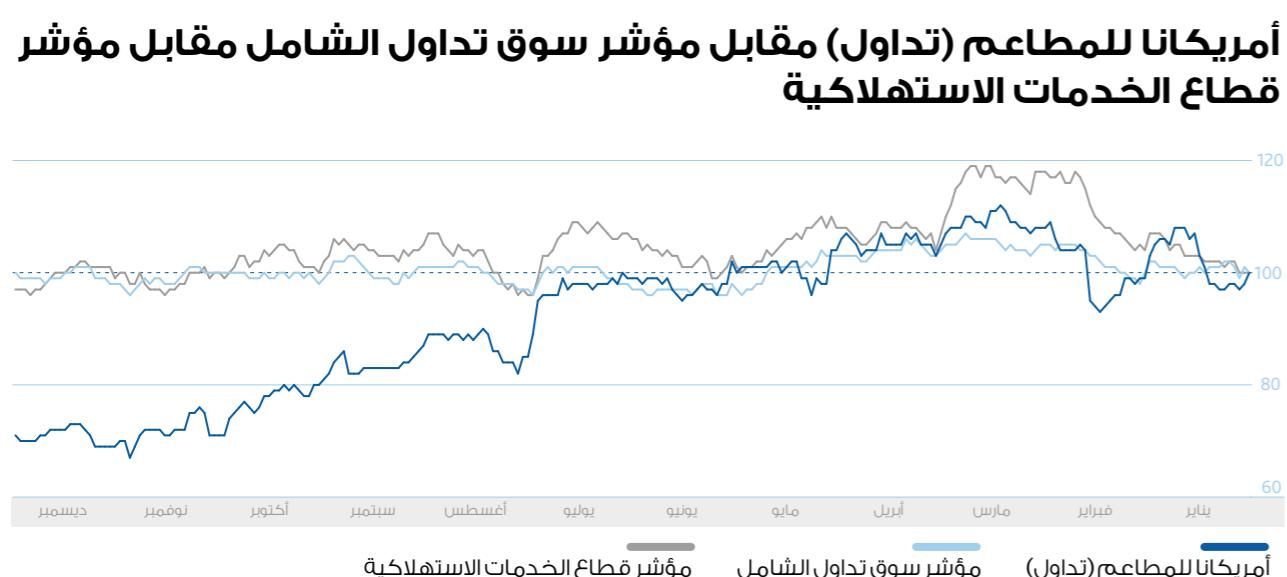
توفر الجداول التالية لمحات عامة عن سعر سهم الشركة في نهاية كل شهر خلال السنة المالية المنتهية في 31 ديسمبر 2024.

سوق أبوظبي للأوراق المالية



الشهر	حجم التداول	سعر الإغلاق (درهم إماراتي)	أدنى سعر (درهم إماراتي)	أعلى سعر (درهم إماراتي)
يناير	9,395,321	3.11	3.07	3.14
فبراير	4,750,279	3.43	3.41	3.43
مارس	384,077	3.30	3.29	3.32
أبريل	3,003,752	3.33	3.28	3.33
مايو	52,071,249	3.24	3.22	3.40
يونيو	12,795,566	3.19	3.11	3.19
يوليو	8,328,527	3.09	3.02	3.10
أغسطس	5,218,900	2.90	2.82	2.90
سبتمبر	10,704,615	2.65	2.63	2.71
أكتوبر	15,955,332	2.26	2.24	2.35
نوفمبر	4,152,641	2.16	2.16	2.21
ديسمبر	1,025,968	2.21	2.21	2.26

تداول



الشهر	حجم التداول	سعر الإغلاق (ريال سعودي)	أدنى سعر (ريال سعودي)	أعلى سعر (ريال سعودي)
يناير	20,168,136	3.19	3.17	3.23
فبراير	21,880,264	3.50	3.48	3.52
مارس	3,058,711	3.33	3.31	3.42
أبريل	8,466,663	3.42	3.37	3.42
مايو	9,071,049	3.27	3.25	3.32
يونيو	4,055,978	3.17	3.15	3.22
يوليو	7,128,184	3.10	3.07	3.15
أغسطس	3,542,098	2.86	2.83	2.86
سبتمبر	28,663,481	2.74	2.70	2.79
أكتوبر	37,018,988	2.28	2.25	2.36
نوفمبر	12,271,022	2.25	2.17	2.25
ديسمبر	5,155,159	2.28	2.28	2.30

نظرة عامة على المساهمين الذين تزيد نسبة ملكيتهم عن 5% من رأس مال الشركة كما في 31 ديسمبر 2024

بخلاف أدبيتيو ايه دي انفستمنتس ليتمد (انظر الجدول أدناه)، لا يمتلك أي مساهم أكثر من 5% من أسهم الشركة.

نسبة الملكية، %	عدد الأسهم المملوكة	نوع الأسهم	بلد التأسيس	اسم
66.03	5,562,384,208	عادية	الإمارات العربية المتحدة	أدبيتيو ايه دي انفستمنتس ليتمد

بيان توزيع المساهمين حسب نسبة ملكيتهم كما في 31 ديسمبر 2024

يوضح الجدول التالي توزيع المساهمين حسب نسبة ملكيتهم كما في 31 ديسمبر 2024:

سوق أبوظبي للأوراق المالية

نسبة الأسهم المملوكة من رأس المال، %	عدد الأسهم المملوكة	عدد المساهمين	ملكية السهم (الأسهم)	ر.م.
0.2	18,095,473	5,163	أقل من 50,000	.1
0.8	70,228,408	427	من 50,000 إلى أقل من 500,000	.2
4.2	357,642,197	211	من 500,000 إلى أقل من 5,000,000	.3
94.7	7,977,667,022	56	أكثر من 5,000,000	.4

تداول

نسبة الأسهم المملوكة من رأس المال، %	عدد الأسهم المملوكة	عدد المساهمين	ملكية السهم (الأسهم)	ر.م.
2.3	194,335,767	75,384	أقل من 50,000	.1
2.9	244,308,616	1,704	من 50,000 إلى أقل من 500,000	.2
4.9	412,267,251	284	من 500,000 إلى أقل من 5,000,000	.3
89.9	7,572,721,466	45	أكثر من 5,000,000	.4

بيان توزيع ملكية المساهمين في سوق أبوظبي للأوراق المالية كما في 31 ديسمبر 2024 (أفراد - شركات - حكومات)، مصنفة على النحو التالي: (محلي - خليجي - عربي - أجنبي)

يوضح الجدول التالي توزيع ملكية المساهمين في الشركة (أفراد - شركات - حكومات) مصنفة على النحو التالي: (محلي - خليجي - عربي - أجنبي) كما في 31 ديسمبر 2024:

تصنيف المساهمين	نسبة الأسهم المملوكة				ر.م.
	شركات	أفراد	إجمالي المساهمين	إجمالي الأسهم	
محلي	40	15,692,702,260	3,265	83,453,770	1
دول مجلس التعاون	46	1,713,206,321	131	211,519,907	2
عرب	1	10,000	581	9,027,036	3
أجانب	384	591,093,637	1,402	7,684,191	4
المجموع	471	7,997,012,218	5,379	311,684,904	

تصنيف المساهمين	نسبة الأسهم المملوكة				ر.م.
	المجموع	جهات حكومية	إجمالي المساهمين	إجمالي الأسهم	
محلي	%69.9	3,310	5,889,705,421	5	113,549,391
دول مجلس التعاون	%22.9	179	1,926,112,815	2	1,386,587
عرب	%0.1	582	9,037,036	0	0
أجانب	%7.1	1,786	598,777,828	0	0
المجموع	%100.0	5,857	8,423,633,100	7	114,935,978

ملاحظة: تأسست شركة أدبيتيو ايه دي انفستمنتس ليتمد، التي يمتلك أسهمها بالكامل كلًا من السيد / محمد العبار وصندوق الاستثمارات العامة السعودي، في دولة الإمارات العربية المتحدة، وبالتالي فقد تم تصنيفها من قبل سوق أبوظبي للأوراق المالية على أنها شركة " محلية".

1. تشمل 25 مليون سهم أعيد شرائها لأغراض خطة الحوافز طويلة الأجل.

تابع معلومات عامة

علاقات المستثمرين

يلتزم مجلس الإدارة بضمان حصول المساهمين وأصحاب المصلحة الآخرين في وقت متزامن على معلومات دقيقة وواضحة وذات صلة وشاملة وحديثة عن الشركة. وللتزم الشركة بجميع المتطلبات التنظيمية المقررة بشأن الشركات المدرجة في سوق أبوظبي للأوراق المالية وتدالو، وكذلك هيئة الأوراق المالية والسلع وهيئة السوق المالية، وتعتزم مواصلة الإفصاح الدقيق وفي الوقت المناسب عن جميع المعلومات الجوهريّة المتعلقة بالشركة، بما في ذلك شؤونها المالية وأدائها وملكيّة أسهمها ونظام حوكّمتها بطريقّة يسهل الوصول إليها من قبل جميع الأطراف المعنية.

يوجّب تاريخ هو مسؤول علاقات المستثمرين في الشركة. ويمكن للمساهمين الاستفادة من القنوات التالية للتواصل مع مسؤول علاقات المستثمرين في الشركة:

+971 58 684 4174

عنوان البريد الإلكتروني:
investor.relations@americanarestaurants.com

الموقع الإلكتروني للمصدر:
<https://www.americanarestaurants.com/ar/investors/>

القرارات الخاصة المتخذة في اجتماعات الجمعية العمومية للمساهمين خلال عام 2024

في عام 2024، عقدت جمعية عمومية واحدة فقط، في 24 أبريل 2024، برئاسة رئيس مجلس الإدارة السيد / محمد العبار. وتمت الموافقة على القرارات التالية، وتم تنفيذ جميع القرارات في وقت لاحق.

• الموافقة على مقترن مجلس الإدارة بشأن توزيع أرباح على المساهمين عن السنة المالية المنتهية في 31 ديسمبر 2023 بمبلغ وقدره 179,423,385 دولار أمريكي تمثل ما نسبته 106.50% من رأس المال بواقع 0.0213 دولار أمريكي للسهم الواحد مقسمة إلى: (أ) أرباح عادية تبلغ 129,723,950 دولار أمريكي؛ و(ب) أرباح خاصة لمرة واحدة تبلغ 49,699,435 دولار أمريكي؛

• الموافقة على مكافآت أعضاء مجلس الإدارة، (والبالغة 1,030,000 دولار أمريكي) بما في ذلك الرواتب والمكافآت والمصروفات وأنتعاب أعضاء مجلس الإدارة على النحو المبين في قسم مكافآت مجلس الإدارة في التقرير السنوي لعام 2023.

• الموافقة على سياسة المكافآت المحدثة.

- الموافقة على شراء الشركة لـ 25 مليون سهم من أسهمها الخاصة لتصفيتها لخطة الحوافز طويلة الأجل لموظفيها، مع مراعاة الحصول على أي موافقات تنظيمية قد تكون مطلوبة لتنفيذ هذا القرار. الموافقة على تفويض مجلس الإدارة وأي شخص مخول بذلك من قبل مجلس الإدارة بشكل مشترك أو فردي لإتمام عمليات الشراء وتنفيذ خطة الحوافز طويلة الأجل للموظفين وتحديد شروطها؛
- الموافقة على إبراء ذمة أعضاء مجلس الإدارة من المسؤولية عن السنة المالية 31 ديسمبر 2023.
- الموافقة على إبراء ذمة مدققي الحسابات الخارجيين للشركة عن السنة المالية المنتهية في 31 ديسمبر 2023؛
- الموافقة على تعين السادة / برايس ووترهاوس كوبرز مدققي الحسابات الخارجيين للشركة للربع الثاني والثالث والرابع من السنة المالية المنتهية في 31 ديسمبر 2024 وللربع الأول من عام 2025 وأنتعابهم البالغة 986,244 دولار أمريكي (بالإضافة إلى ضريبة القيمة المضافة)؛
- النظر في آلية معاملات مع الأطراف ذات العلاقة؛
- تفويض مجلس الإدارة وأي شخص مفوض من قبل مجلس الإدارة، منفردين ومجتمعين، للتفاوض على وتوقيع أي اتفاقية أو مستند أو طلب، واتخاذ أي قرار أو إجراء نيابة عن الشركة وباسمها لتنفيذ أي قرارات تم اتخاذها في الجمعية العمومية السنوية، وتقديم أي طلب أو إشعار أو إقرار إلى أسواق الأوراق المالية ذات الصلة والهيئات التنظيمية المختصة حسب الاقتضاء.

أمين سر الشركة لاجتماعات مجلس الإدارة

- دعم مجلس الإدارة في عملية التقييم والتسيير بين أعضاء مجلس الإدارة والمديرين التنفيذيين؛
- تقديم التوجيه والدعم لمجلس الإدارة ولجانه ورئيس مجلس الإدارة؛ و
- إعداد وتمرير محاضر الاجتماعات للحصول على موافقة المجلس والجانب، حسب مقتضى الحال.

تم تعين السيد ثاقب أعواان أميناً لسر الشركة بموجب قرار مجلس الإدارة الصادر بتاريخ 25 أغسطس 2022. وهو حاصل على ماجستير في القانون من كلية الدراسات الشرقية والأفريقية من جامعة لندن، وبكالوريوس في الفنون وليسانس الحقوق (مع مرتبة الشرف) من الجامعة الإسلامية العالمية العالمية في باكستان، ويتمتع بخبرة عملية تربو على عشرين عاماً في المجال القانوني.

- أمين سر الشركة مسؤول (من بين أمور أخرى) عن تقديم التوجيه والمشرورة الشاملة بشأن واجبات المديرين القانونية والائتمانية، وتسهيل تدفق المعلومات بين مجلس الإدارة ولجانه، وإدارة الاجتماعات ومراقبة وتسجيل قرارات مجلس الإدارة ولجانه. وعلى وجه الخصوص، ينطوي أمين سر الشركة:
- تأكيد الحضور والمدعويين الإضافيين وتسجيل حجوزاتهم (إن وجدت)؛
- جمع أوراق وسجلات مجلس الإدارة / اللجان؛
- تزويد مجلس الإدارة بجدول أعمال الاجتماع وأي معلومات ذات صلة / إضافية تتعلق بجدول الأعمال؛
- ضمان امتثال أعضاء مجلس الإدارة للإجراءات ذات الصلة المعتمدة من قبل مجلس الإدارة؛
- إخبار المديرين على الفور بمواعيد الاجتماعات القادمة؛
- إبلاغ الإدارة العليا بقرارات مجلس الإدارة وتقديم تقرير عن حالة تنفيذها؛

تابع معلومات عامة

- تشغيل منصتنا الخاصة بالتوسيع في الميدل الأخير (ALMP)، والتي أصبحت تعمل الآن عبر 1360 متجرًا في تسعة دول وتخدم ست علامات تجارية.
- إطلاق برنامج تطوير جديد تحت اسم "Grow"، والذي يركز على تعزيز المهارات التقنية والسلوكيات القيادية لمديري المطاعم ذوي الإمكانات العالية، مما يمكنهم من التفوق في أدوارهم الحالية والاستعداد لمناصب "مدير منطقة" في المستقبل.

- توسيع وتنويع قاعدة الموردين لدينا لتشمل مزيجًا متوازنًا من الموردين المحليين والإقليميين والعالميين، مما يضمن إمدادات مستقرة من السلع الأساسية، مع تعزيز التسويق التناهسي لتحقيق كفاءة أكبر في التكاليف.
- تنفيذ مجموعة من أنشطة المسؤولية الاجتماعية لدعم المجتمعات في مختلف الأسواق.
- توسيع نطاق استخدام وسائل النقل الكهربائية في الإمارات العربية المتحدة، حيث تم تنفيذ أكثر من 440,000 طلب باستخدام المركبات الكهربائية.

توسيع محفظة الشركة في الأسواق الحالية

- استمر توسعنا مع افتتاح 213 متجرًا جديداً خلال العام؛ افتتحنا المتجر رقم 100 ببيتزا هت في المملكة العربية السعودية، وهو إنجاز استثنائي تحقق في أقل من 30 شهراً من إطلاق العلامة في السوق السعودي.
- واصلنا تعزيز وجود علاماتنا التجارية القوية في المملكة، ليصل عدد متاجرنا إلى 734 متجرًا بحلول 31 ديسمبر 2024.

وفيما يلي بعض مبادرات الشركة الرئيسية خلال عام 2024:

- وسّعنا تركيزنا على تفاعل العملاء من خلال إطلاق برنامج الولاء الرقمي (في مرحلته الأولى لسلسلة هارديز وبيتزا هت في أسواق الإمارات العربية المتحدة والمملكة العربية السعودية). يهدف البرنامج إلى تعزيز تجربة العملاء بشكل أكبر، وزيادة معدل زياراتهم المتكررة، وتعزيز ولائهم للعلامة التجارية.
- الابتكار في المنتجات عبر مختلف العلامات التجارية لضمان تقديم منتجات جديدة باستمرار لتعزيز تفاعل العملاء المستمر.
- إطلاق تطبيق جوال يدمج المهام الأساسية للمطاعم، بما يشمل التحكم في الفروع مثل الفحوصات الفورية وإلغاء العمليات، إضافة إلى تنظيم إجراءات العمل مثل جدولة الموظفين، وذلك بهدف تمكين العمليات التشغيلية من خلال نظام مصمم خصيصاً لخطف مواد المؤسسات (ERP).

- تطوير وتنفيذ مجموعة من المبادرات الاستراتيجية لتحديد الأسعار، بما في ذلك العروض القيمة والعروض اليومية، والتي تهدف إلى تعزيز تفاعل العملاء، وتحسين القدرة على تحمل التكاليف، وزيادة حجم المعاملات.
- إعطاء الأولوية للابتكار في المنتجات عبر العلامات التجارية، من خلال تقديم عناصر جديدة ومتقدمة في قائمة الطعام تواكب تطلعات العملاء المتغيرة، وتحافظ على اهتمامهم، وتعزز تفاعلهم المستمر.

التوظيف

نظراً لأن الشركة مغفاة من متطلبات التوظيف باعتبارها كياناً مدرجاً في سوق أبوظبي العالمي، ولأنها ليس لديها أي موظفين لكونها شركة قابضة، فإنها لم توظف أي مواطنين إماراتيين في عام 2024.

ومع ذلك، تؤمن الشركة إيماناً راسخاً بجهود التوطين التي تبذلها حكومة الإمارات العربية المتحدة. وتماشياً مع هذه الجهدود، بلغت نسبة الإماراتيين العاملين في المكاتب 7.13% لدى شركة أمريكانا الإمارات (أي الشركة التابعة للشركة في الإمارات العربية المتحدة) حتى تاريخ 31 ديسمبر 2024، وتواصل جهود التوظيف والتطوير.

المشاريع والمبادرات المبتكرة التي نفذتها الشركة أو كانت قيد التطوير خلال عام 2024

على الرغم من التأثير الجوهري للأحداث الحيوسية على النتائج المالية للشركة لعام 2024، بالإضافة إلى بساطة ملحوظ في الطلب الاستهلاكي في بعض الأسواق، فقد وافقت الشركة على الابتكار، حيث أجزت العديد من المشاريع والمبادرات الرئيسية، بما في ذلك:

إطلاق "كريسبى كريم" في المغرب

- أطلقنا كريسبى كريم في المغرب، مع تدشين أول متجر "هوت لايت" (Hot Light) في الرباط، تأكيداً على التزامنا بتوفير تجارب استثنائية على مستوى عالمي في أسواق جديدة. أنهينا العام بعدد 388 متجرًا لكريسبى كريم في تسعة أسواق تشغيلية.

افتتاح "بيتس كوفي" (Peet's Coffee) في أبوظبي

- افتتحنا أول متجر لـ "بيتس كوفي" في أبوظبي، ما يشكل إنجازاً مهماً في خططنا التوسعية على مستوى المنطقة، ويعزز حضورنا في سوق القهوة الفاخرة. أنهينا العام مع 14 متجرًا في الإمارات وسبعة متاجر في السعودية.

إقرارات

السيد / ناصر حداد
رئيس قسم الشؤون القانونية والامتثال

السيد / سوبرامانيان
البستكي
رئيس لجنة الترشيحات
والكافآت

السيد / محمد العبار
رئيس مجلس الإدارة

يقر مجلس الإدارة بصلاحية ما يلي: (1) بيان ملكية أعضاء مجلس الإدارة وأزواجهم وأبنائهم وتعاملاتهم في الأوراق المالية للشركة خلال عام 2024. و(2) تشكيل مجلس الإدارة الحالي (جنباً إلى جنب مع أسماء كل من أعضاء مجلس الإدارة المستقيلين والمعينين).

الملحق (أ)

المبرر	نص المادة	رقم المادة
كما ذكر أعلاه، يقع مقر الشركة في سوق أبوظبي العالمي ولا تخضع لنظام الشركات السعودي.	تحتفظ الجمعية العامة غير العادلة بما يلي:	المادة 11 الفقرتان (4) (7)
نظام شركات سوق أبوظبي العالمي: • يعطي احتياطي استرداد رأس المال تحويل نوع أو فئة من أسهم الشركة إلى نوع أو فئة أخرى، وذلك بناء على نص في نظام الشركة الأساسي وفقاً للضوابط والإجراءات التنظيمية الصادرة تنفيذاً لنظام الشركات الخاصة بشركات المساهمة المدرجة.	4- تقرير تكوين احتياطي اتفافي للشركة ينص عليه نظامها الأساسي وبخاصة لغرض معين، والتصرف فيه.	7- إصدار أسهم ممتازة أو أسهم قابلة للإسترداد أو إقرار شرائطها أو تحويل نوع أو فئة من أسهم الشركة إلى نوع أو فئة أخرى، وذلك بناء على نص في نظام الشركة الأساسي وفقاً للضوابط والإجراءات التنظيمية الصادرة تنفيذاً لنظام الشركات الخاصة بشركات المساهمة المدرجة.
أبوظبي العالمي لتشكيل أي احتياطي. لا يغطي الأسماء الممتازة، بل يعطى فئات خاصة من الأسماء، فضلاً عن أن تعديل أي حقوق تتعلق بأي فئة خاصة من الأسماء يتطلب قراراً خاصاً.		
لم تشن الشركة أي احتياطي نظراً لخلوها من أي متطلبات النظام الأساسي للشركة من الشكل الذي يمكن تكوينه في ظروف معينة.	عدا ما تختص به الجمعية العامة غير العادلة، تحتفظ الجمعية العامة العادلة بجميع شؤون الشركة، وبخاصة ما يلي:	المادة 12 الفقرات (10) (9)
يقع مقر الشركة في سوق أبوظبي العالمي ولا تخضع لنظام الشركات السعودي. وينص نظام الشركات في سوق أبوظبي العالمي على المتطلبات التالية في نفس هذا الصدد.	10- تقرير استخدام الاحتياطيات الشركة في حال عدم تخصيصها لغرض معين في نظام الشركة الأساسي، على أن يكون استخدام هذا الاحتياطيات بناءً على اقتراح من مجلس الإدارة وفي الأوجه التي تعود بالنفع على الشركة أو المساهمين.	11- تكوين احتياطيات الشركة وتحديد استخداماتها.
تنعقد اجتماعات الجمعية العمومية وتجري جميع إجراءاتها وفقاً للنظام الأساسي للشركة ونظام شركات سوق أبوظبي العالمي.	(أ) تنعقد الجمعية العامة العادلة لمساهمين وفقاً للأوضاع والظروف المنصوص عليها في نظام الشركات ولوائح التنفيذية ونظام الشركة الأساسي.	المادة 13 الفقرات (أ) (ج) (و)
تضخ参 مشاركة المساهمين في الاجتماعات وأساليب التواصل التقني التي تستخدمها الشركة للنظام الأساسي للشركة ونظام شركات سوق أبوظبي العالمي.	(ج) تنعقد الجمعيات العامة أو الخاصة لمساهمين بدعوة من مجلس الإدارة، وفقاً للأوضاع المنصوص عليها في نظام الشركات ولوائح التنفيذية ونظام الشركة الأساسي، وعلى مجلس الإدارة أن يدعو الجمعية العامة العادلة إلى الانعقاد خلال ثلاثة أيام يوماً من تاريخ طلب مراجع الحسابات أو لجنة المراجعة أو عدد من المساهمين تمثل ملكيتهم ما نسبته (10%) من أسهم الشركة التي لها حقوق تصويت على الأقل. ويجوز لمراجعة الحسابات دعوة الجمعية إلى الانعقاد إذا لم يدعها مجلس الإدارة خلال ثلاثة أيام يوماً من تاريخ طلب مراجع الحسابات.	
سيتم تمكين المساهمين من الاطلاع على محضر اجتماع الجمعية العامة، وسيتم تزويدهم هيئة السوق المالية بمحضر الاجتماع في غضون 15 يوماً من تاريخ الاجتماع وبالتزامن مع إرسال المحضر إلى نفس وقت هيئة الأوراق المالية والسلع (المهلة الزمنية تتوافق مع متطلبات هيئة الأوراق المالية والسلع).	(و) يجب أن يتاح للمساهمين الفرصة للمشاركة الفعالة والتصويت في اجتماعات الجمعية العامة، ويجوز عقد اجتماعات الجمعيات العامة للمساهمين واشتراك المساهم في مداولاتها والتصويت على قراراتها بواسطة وسائل التقنية الحديثة، وذلك وفقاً للائحة التنفيذية لنظام الشركات الخاصة بشركات المساهمة المدرجة.	المادة 15 الفقرة (د)

الإقرارات المطلوبة بموجب المادة 87 (39) من لائحة حوكمة الشركات في المملكة العربية السعودية

يقر مجلس الإدارة ويصرح بما يلي:

- تم إعداد السجلات المحاسبية حسب الأصول المرعية؛
- أن نظام الرقابة الداخلية قائم على أساس سليم وتم تنفيذه على الوجه الأكمل؛ و
- لا توجد شكوك جوهرية حول قدرة الشركة علىمواصلة نشاطها

عدم تنفيذ أحكام لائحة حوكمة الشركات في المملكة العربية السعودية

تلزم الشركة بجميع الأحكام المعمول بها والواردة في لائحة حوكمة هيئة السوق المالية، باستثناء الأحكام المذكورة أدناه:

رقم المادة	نص المادة	المبرر
المادة 5 الفقرات (4) (5)(6)(7)(8)	ثبت لمساهم جميع الحقوق المرتبطة بالسهم وبخاصة ما يلي:- 4- التصرف في أسهمه وفق أحكام نظام الشركات ونظام السوق المالية ولوائحها التنفيذية.	يقع مقر الشركة في سوق أبوظبي العالمي ولا تخضع لنظام الشركات السعودي.
المادة 6 الفقرات (5) (6)(7)(8)	5- الإستفسار وطلب الإطلاع على دفاتر الشركة ووثائقها، وبشمل ذلك البيانات والمعلومات الخاصة بنشاط الشركة وإستراتيجيتها التسويقية والإستثمارية بما لا يضر بصالح الشركة ولا يتعارض مع نظام الشركات ونظام السوق المالية ولوائحها التنفيذية.	يتمتع المساهمون بجميع الحقوق المذكورة، لكنهم سيمارسونها وفقاً للنظام الأساسي للشركة ونظام شركات سوق أبوظبي العالمي.
المادة 7 الفقرات (6) (7)(8)	7- مساعدة أعضاء مجلس الإدارة ورفع دعوى المسؤولية في مواجهتهم، والطعن ببطلان قرارات جمعيات المساهمين العامة والخاصة وفق الشروط والقيود الواردة في نظام الشركات ونظام الشركة الأساسي.	7- مساعدة أعضاء مجلس الإدارة ورفع دعوى المسؤولية في مواجهتهم، والطعن ببطلان قرارات جمعيات المساهمين العامة والخاصة وفق الشروط والقيود الواردة في نظام الشركات ونظام الشركة الأساسي.
المادة 8 الفقرات (7) (8)(9)	8- أولوية الاكتتاب بال الأسهم الجديدة التي تصدر مقابل حصص نقدية، ما لم توافق الجمعية العامة غير العادلة العمل بحق الأولوية وفقاً للمادة 129 من نظام الشركات.	8- أولوية الاكتتاب بالأسهم الجديدة التي تصدر مقابل حصص نقدية، ما لم توافق الجمعية العامة غير العادلة العمل بحق الأولوية وفقاً للمادة 129 من نظام الشركات.
المادة 9 (ج)	يستحق المساهم حصته في الأرباح وفقاً لقرار الجمعية العامة الصادر بشأن توزيع الأرباح على المساهمين، أو قرار مجلس الإدارة القاضي بتوزيع أرباح مرحلية، وبين القرار تاريخ الاستحقاق وتاريخ التوزيع على أن ينفذ القرار وفقاً لما هو منصوص عليه في الضوابط والإجراءات التنظيمية الصادرة تنفيذاً لنظام الشركات الخاصة بشركات المساهمة المدرجة.	لن يكون تنفيذ القرار وفقاً للضوابط والإجراءات التنظيمية الصادرة تنفيذاً لنظام الشركات الخاصة بشركات المساهمة المدرجة، ذلك أن الشركة قائمة في سوق أبوظبي العالمي وليس شركة مساهمة سعودية مدرجة. يتمتع المساهمين بجميع الحقوق المذكورة، لكنهم سيمارسونها وفقاً للنظام الأساسي للشركة ونظام شركات سوق أبوظبي العالمي.

الملحق (أ)

نوع الماده

المبر	نوع الماده	رقم المادة	نص المادة
جميع المواد المتعلقة بلجنة إدارة المخاطر هي مواد استرشادية.	لجنة إدارة المخاطر	الفصل 5 لجنة إدارة المخاطر (المواد) (69-67)	لجنة إدارة المخاطر
ليس لدى الشركة لجنة لإدارة المخاطر. ومع ذلك، تنظر الشركة إلى إدارة المخاطر باعتبارها جزءاً لا يتجزأ من عملياتها وتمتنع لجنة التدقيق التابعة لها بتفويض شامل لإدارتها. هناك سياسة مفصلة لإدارة المخاطر اعتمادها الشركة، وأسندت مهام تنفيذها لأشخاص معينين يتبعون لجنة التدقيق ويقدمون لها نتائج أعمالهم.			
حصلت الشركة على إعفاء من هيئة السوق المالية في هذا الصدد وعينت مدققاً خارجياً مختصاً حسب الأصول في دولة الإمارات العربية المتحدة نظراً لأن الشركة مقرها سوق أبوظبي العالمي.	يجب على المدقق الخارجي أن يكون مرخصاً له وأن يستوفى الشروط المقررة من الجهة المختصة.	المادة (78) الفقرة (2)	
هذه المادة استرشادية، ثمة العديد من السياسات الأخرى التي تطبقها الشركة فيما يخص الحقوق العامة لأصحاب المصلحة، بما في ذلك سياسات مكافحة غسل الأموال ومكافحة الرشوة وعلاقات المستثمرين.	على مجلس الإدارة وضع سياسات وإجراءات واضحة ومكتوبة لتنظيم العلاقة مع أصحاب المصالح بهدف حمايتها وحفظ حقوقهم.	المادة (80)	
هذه المادة استرشادية، وإذا قررت الشركة تقديم شكل محدد من الحوافز بخلاف المكافآت، ففسوف تضمن توافق أي برامج يتم إعدادها مع لائحة حوكمة الشركات في المملكة العربية السعودية.	وضع الشركة برامج تطوير وتحفيز المشاركه والأداء للعاملين في الشركة، على أن تتضمن - بصفة خاصة - ما يلي:	المادة (82)	
	1. تشكيل لجان أو عقد ورش عمل متخصصة للاستماع إلى آراء العاملين في الشركة ومناقشتهم في المسائل والمواضيع محل القرارات المهمة.		
	2. برامج منح العاملين أسهماً في الشركة أو نصيباً من الأرباح التي تحققها وبرامج التقاعد، وتأسيس صندوق مستقل للإنفاق على تلك البرامج.		
	3. إنشاء مؤسسات اجتماعية للعاملين في الشركة.		
هذه المادة استرشادية، ومع ذلك، فإن الشركة بصدق صياغة سياسة في هذا الصدد وتتوقع الانتهاء منها خلال 2025.	وضع الجمعية العامة العادية - بناءً على توصية من مجلس الإدارة - سياسة تكفل إقامة التوازن بين أهدافها والأهداف التي يصبو المجتمع إلى تحقيقها؛ بعرض تطوير الأوضاع الاجتماعية والاقتصادية للمجتمع.	المادة 84	
هذه المادة استرشادية، تشارك الشركة باستمرار في مختلف الأنظمة الاجتماعية وتتفذ مبادرات اجتماعية تهدف إلى تطوير الأوضاع الاجتماعية والاقتصادية في المجتمعات التي تعمل فيها.	يضع مجلس الإدارة البرامج ويحدد الوسائل الازمة لطرح مبادرات الشركة في مجال العمل الاجتماعي، ويشمل ذلك ما يلي:	المادة (1) 85	
	1. وضع مؤشرات قياس تربط أداء الشركة بما تقدمه من مبادرات في العمل الاجتماعي، ومقارنة ذلك بالشركات الأخرى ذات النشاط المشابه.		
نظراً لأن مقر الشركة يقع في سوق أبوظبي العالمي، لذلك يتم إعداد القوائم المالية للشركة وفقاً للمعايير الدولية لإعداد التقارير المالية وليس وفقاً للمعايير الهيئة السعودية للمحاسبين القانونيين، وقد حصلت الشركة على الإعفاءات المطلوبة فيما يتعلق بذلك.	يجب أن يشتمل تقرير مجلس الإدارة على ما يلي: 21- إيضاح لأي اختلاف عن معايير المحاسبة المعتمدة من الهيئة السعودية للمحاسبين القانونيين.	المادة (21) 87	

المبر	نوع الماده	رقم المادة
لم يتم تحديد سلطات نائب الرئيس على وجه التحديد من قبل مجلس الإدارة. سيقوم مجلس الإدارة في أقرب وقت ممكن بتحديد اختصاصات نائب رئيس مجلس الإدارة وسيتم تعديل دليل حوكمة الشركة لتضمین هذا الشق.	على مجلس الإدارة تحديد اختصاصات كل من رئيس مجلس الإدارة ونائبه والعضو المنتدب أو الرئيس التنفيذي ومسؤولياتهم بشكل واضح مكتوب إذا كان نظام الشركة الأساسي من ذلك.	المادة 23 الفقرة (ج)

<p>(أ) يضع مجلس الإدارة - بناءً على اقتراح لجنة الترشيحات - الآليات اللازمة لتقدير أداء المجلس وأعضائه ولجانه والإدارة التنفيذية سنويًا، وذلك من خلال مؤشرات قياس أداء مناسبة ترتبط بمدى تحقيق الأهداف الاستراتيجية للشركة وجودة إدارة المخاطر وكفاية أنظمة الرقابة الداخلية وغيرها، على أن تحدد جواب الفوهة والضعف واقتراح معالجتها بما يتفق مع مصلحة الشركة.</p> <p>(ب) يجب أن تكون إجراءات تقييم الأداء مكتوبة وواضحة وأن يفصح عنها لأعضاء مجلس الإدارة والأشخاص المعينين بالتقدير.</p> <p>(ج) يجب أن يشتمل تقييم الأداء على المهارات والخبرات التي يمتلكها مجلس، وتحديد نقاط الضعف والقوة فيه، مع العمل على معالجة نقاط الضعف بالطرق الممكنة كترشيح كفاءات مهنية تستطيع تطوير أداء مجلس، و يجب أيضًا أن يشتمل تقييم الأداء على تقييم آليات العمل في المجلس بشكل عام.</p> <p>(د) يراعى في التقييم الفردي لأعضاء مجلس الإدارة مدى المشاركة الفعالة للعضو والتزامه بأداء واجباته ومسؤولياته بما في ذلك حضور جلسات المجلس ولجانه وتحصيص الوقت اللازم لها.</p> <p>(ه) يتخذ مجلس الإدارة الترتيبات الازمة للحصول على تقييم جهة خارجية مختصة لأدائه كل ثلاثة سنوات.</p> <p>(و) يجري أعضاء مجلس الإدارة غير التنفيذيين تقييمًا دوريًا لأداء رئيس المجلس بعد أخذ وجهات نظر الأعضاء التنفيذيين - من دون أن يحضر رئيس المجلس النقاش المخصص لهذا الغرض - على أن تحدد جواب الفوهة والضعف واقتراح معالجتها بما يتفق مع مصلحة الشركة.</p>	<p>يكون رئيس لجنة المراجعة عضواً مستقلاً.</p>	<p>المادة 51 الفقرة (ج)</p>
--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------	-----------------------------------------------	-----------------------------

الماده	نوع الماده	رقم المادة
على الشركة نشر إعلان الترشح في الموقع الإلكتروني للشركة والموقع الإلكتروني للسوق وفي أي وسيلة أخرى تحددها الهيئة؛ وذلك لدعوة الأشخاص الراغبين في الترشح لعضوية مجلس الإدارة، على أن يظل باب الترشح مفتوحاً مدة شهر على الأقل من تاريخ الإعلان.	ستكون إجراءات الترشح في الموقع الإلكتروني للشركة متوفقة مع متطلبات قوانين الإمارات العربية المتحدة ونظام سوق أبوظبي العالمي.	المادة (65)

الملحق (أ)^{تابع}

الإقرارات المتعلقة بالأحكام غير المطبقة من المادة 87 من لائحة حوكمة هيئة السوق المالية بالمملكة العربية السعودية:

- المادة 87 (29)** لا يوجد أي حقوق تحويل أو اكتتاب أصدرتها أو منحتها الشركة بموجب أدوات دين قابلة للتحويل أو أوراق مالية تعاقدية أو مذكرات حق اكتتاب، أو حقوق مشابهة.
 - المادة 87 (30)** لا يوجد أي استرداد أو شراء أو إلغاء من جانب الشركة لأي أدوات دين قابلة للاسترداد، وقيمة الأوراق المالية المتبقية، مع التمييز بين الأوراق المالية المدرجة التي اشتراها الشركة وتلك التي اشتراها شركاتها التابعة.
 - المادة 87 (32)** لا يوجد طلبات لدى الشركة تتعلق بسجل المساهمين وتاريخ تلك الطلبات وأسبابها.
 - المادة 87 (35)** لا يوجد أي ترتيبات أو اتفاق تنازل بموجبه أحد أعضاء مجلس إدارة الشركة أو أحد كبار التنفيذيين عن أي مكافآت.
 - المادة 87 (36)** لا يوجد أي ترتيبات أو اتفاق تنازل بموجبه أحد مساهمي الشركة عن أي حقوق في الأرباح.
 - المادة 87 (40)** لا يوجد أي تحفظات في تقرير مراجع الحسابات على القوائم المالية السنوية.
 - المادة 87 (41)** لم يقدم مجلس الإدارة أية توصية بتغيير مراجع الحسابات قبل انتهاء الفترة المعین من أجلها.
 - المادة 87 (42)** لا يوجد من بين أعضاء مجلس الإدارة من هو منخرط أو كان منخرطاً في أي عمل منافس مع الشركة أو أي من أشخاصها.
- يقر مجلس إدارة الشركة ويصرح ما يلي:
- المادة 87 (9)** لا توجد أي عقوبات أو جزاءات أو تدابير احترازية أو وقائية مفروضة على الشركة من الهيئة أو من أي جهة إشرافية أو تنظيمية أو قضائية.
 - المادة 87 (12)** لا توجد أي توصيات من لجنة التدقير يوجد تعارض بينها وبين قرارات مجلس الإدارة، أو رفض المجلس الأخذ بها بشأن تعين مراجع حسابات الشركة وعزله وتحديد أتعابه وتقديم أدائه أو تعين المراجع الداخلي، ولا توجد مسوغات تلك التوصيات، أو أسباب لعدم الأخذ بها.
 - المادة 87 (25)** لا يوجد أي مصالح في فئة الأسهم ذات الأحقية في التصويت تعود لأشخاص (عدا أعضاء مجلس إدارة الشركة وكبار التنفيذيين وأقربائهم) أبلغوا الشركة بذلك الحقوق بموجب المادة 85 من قواعد التسجيل والإدراج.
 - المادة 87 (26)** لا يوجد أي مصالح أو أوراق مالية تعاقدية أو حقوق اكتتاب تعود لأعضاء مجلس إدارة الشركة وكبار التنفيذيين وأقربائهم في أسهم أو أدوات دين الشركة أو أي من شركاتها التابعة.
 - المادة 87 (28)** لا يوجد أي أدوات دين قابلة للتحويل وأي أوراق مالية تعاقدية أو مذكرات حق اكتتاب أو حقوق مشابهة أصدرتها أو منحتها الشركة خلال السنة المالية 2023.

نـصـ المـادـة	المـبرـر
المـادـة 89 الفـقرـتان (1) (2)	يتـعـينـ عـلـىـ مجلـسـ الإـداـرـةـ تنـظـيمـ عمـلـيـاتـ الإـفـصـاحـ الخـاصـ بـكـلـ عـضـوـ منـ أـعـضـائـهـ وـمـنـ أـعـضـاءـ الإـداـرـةـ التـفـيـذـيةـ،ـ معـ مرـاعـاهـ ماـ يـليـ: 1. وضع سجل خاص بإفصاحات أعضاء مجلس الإدارة والادارة التنفيذية، وذلك وفقاً للإفصاحات المطلوبة بموجب نظام الشركات ونظام السوق المالية ولوائحهما التنفيذية. 2. إتاحة الاطلاع على السجل لمساهمي الشركة دون مقابل مالي.
المـادـة 92	في حال تشكيل مجلس الإدارة لجنة مختصة بالحوكمة المؤسسية، فعليه أن يفوض إليها الاختصاصات المقررة بموجب المادة (91) من هذه اللائحة، وعلى هذه اللجنة متابعة أي موضوعات بشأن تطبيقات الشركة مهام الحوكمة المؤسسية، وتنزوي مجلس الإدارة، سنوياً على الأقل، بالتقارير والتوصيات التي تتوصل إليها.

الملحق (ب)

اسم الشركة	صفة العضوية	العضوية	تاريخ بداية العضوية	تاريخ نهاية العضوية
إيجل هيلز مصر لإدارة المشروعات والاستثمار ذ.م.ك.	عضو مجلس إدارة غير تنفيذي	إيجل هيلز مصر لإدارة المشروعات والاستثمار ذ.م.ك.	25 فبراير 2018	22 نوفمبر 2022
إيجل هيلز مصر لإدارة غير تنفيذي	عضو مجلس إدارة غير تنفيذي	إيجل هيلز مصر لإدارة غير تنفيذي	25 فبراير 2018	22 نوفمبر 2022
إيجل هيلز إنترناشونال العقارية / الأردن	رئيس التنفيذي لمجلس الإدارة	إيجل هيلز إنترناشونال العقارية / الأردن	25 أغسطس 2019	إلى الان
بي دبليو سبيسي	عضو مجلس إدارة غير تنفيذي	بي دبليو سبيسي	21 أغسطس 2015	إلى الان
بي دبليو جي - بي دبليو غاليريا	عضو مجلس إدارة غير تنفيذي	بي دبليو جي - بي دبليو غاليريا	6 سبتمبر 2017	إلى الان
KULA DOO	عضو مجلس إدارة غير تنفيذي	KULA DOO	6 سبتمبر 2017	إلى الان
شركة نون للاستثمار ش.م.م.	عضو مجلس إدارة غير تنفيذي ونائب رئيس مجلس الإدارة	شركة نون للاستثمار ش.م.م.	10 أغسطس 2017	إلى الان
شركة نون للاستثمار ش.م.م.	رئيس اللجنة التنفيذية، وهي لجنة فرعية تابعة لمجلس الإدارة	شركة نون للاستثمار ش.م.م.	26 فبراير 2018	إلى الان
شركة نون للاستثمارات والاستحقاقات، وهي لجنة فرعية تابعة لمجلس الإدارة	رئيس لجنة التعيينات والاستحقاقات، وهي لجنة فرعية تابعة لمجلس الإدارة	شركة نون للاستثمارات والاستحقاقات، وهي لجنة فرعية تابعة لمجلس الإدارة	26 فبراير 2018	إلى الان
سيمفوني للاستثمار ش.ذ.م.ك.	رئيس مجلس الإدارة	سيمفوني للاستثمار ش.ذ.م.ك.	30 نوفمبر 2011	إلى الان
أيه إن إنشن هولدنجز ليمنتد	عضو مجلس الإدارة	أيه إن إنشن هولدنجز ليمنتد	4 نوفمبر 2015	2024 مارس 04
إيجل هيلز للتطوير العقاري SPHK (المعروفة سارفا باسم سيمفوني ريل إستيت ديفيلوبمنت)	عضو مجلس الإدارة	إيجل هيلز للتطوير العقاري SPHK (المعروفة سارفا باسم سيمفوني ريل إستيت ديفيلوبمنت)	18 أغسطس 2023	20 يونيو 2022
آرت ستريت ليمنتد	عضو مجلس الإدارة	آرت ستريت ليمنتد	21 أكتوبر 2020	إلى الان
شركة بركات للخضار والفواكه	عضو مجلس إدارة غير تنفيذي	شركة بركات للخضار والفواكه	06 ديسمبر 2021	2021 ديسمبر 06
نمثني القابضة المحدودة	عضو مجلس الإدارة	نمثني القابضة المحدودة	2017 مارس 2019	2017 مارس 2019
شركة باب البحر للتطوير	عضو مجلس إدارة غير تنفيذي	شركة باب البحر للتطوير	30 يونيو 2018	2022 مارس 15
باب البحر للضيافة	عضو مجلس إدارة غير تنفيذي	باب البحر للضيافة	30 يونيو 2018	2022 مارس 15
عقارات إيجل هيلز المغرب	عضو مجلس إدارة غير تنفيذي	عقارات إيجل هيلز المغرب	30 يونيو 2018	2022 مارس 15
إيجل هيلز للضيافة الرباط	عضو مجلس إدارة غير تنفيذي	إيجل هيلز للضيافة الرباط	30 يونيو 2018	2022 مارس 15
إيجل هيلز العقارية الرباط	عضو مجلس إدارة غير تنفيذي	إيجل هيلز العقارية الرباط	30 يونيو 2018	2022 مارس 15
ميدان إيجل هيلز الرباط	عضو مجلس إدارة غير تنفيذي	ميدان إيجل هيلز الرباط	30 يونيو 2018	2022 مارس 15
إيجل هيلز للضيافة ميدان الرباط	عضو مجلس إدارة غير تنفيذي	إيجل هيلز للضيافة ميدان الرباط	30 يونيو 2018	2022 مارس 15
إيجل هيلز للضيافة مينا طنجة	عضو مجلس إدارة غير تنفيذي	إيجل هيلز للضيافة مينا طنجة	30 يونيو 2018	2022 مارس 15
إيجل هيلز العقارية مينا طنجة	عضو مجلس إدارة غير تنفيذي	إيجل هيلز العقارية مينا طنجة	30 يونيو 2018	2022 مارس 15
تمودا للضيافة	عضو مجلس إدارة غير تنفيذي	تمودا للضيافة	30 يونيو 2018	2022 مارس 15
تمودا العقارية	عضو مجلس إدارة غير تنفيذي	تمودا العقارية	30 يونيو 2018	2022 مارس 15

معلومات أعضاء مجلس الإدارة

المنصب	تصنيف العضو	المؤهلات	محمد علي راشد العبار
رئيس مجلس الإدارة	غير تنفيذي	<ul style="list-style-type: none"> حاصل على بكالوريوس في المالية وإدارة الأعمال من جامعة سياتل بالولايات المتحدة الأمريكية دكتوراه الفخرية من جامعة سياتل الأمريكية دكتوراه الفخرية من كلية لندن للاقتصاد والعلوم السياسية بالمملكة المتحدة دكتوراه الفخرية من جامعة "صن مون" في كوريا الجنوبية 	

العضوية في الشركات الأخرى

اسم الشركة	صفة العضوية	العضوية	تاريخ بداية العضوية
الشركة الكويتية للأغذية (أمريكانا) ش.م.ك.	رئيس مجلس الإدارة	رئيس مجلس الإدارة	إلى الان
الشركة الكويتية للأغذية (أمريكانا) ش.م.ك.	رئيس لجنة الترشيحات والمكافآت	رئيس لجنة الترشيحات والمكافآت	إلى الان
أدربتو إيه دي هولدنجز المحدودة	رئيس مجلس الإدارة	رئيس مجلس الإدارة	إلى الان
أدربتو إيه دي إنفستمنتز المحدودة	عضو منتدب	عضو منتدب	إلى الان
شركة إعمار العقارية ش.م.ع	عضو تنفيذي بمجلس الإدارة -	عضو تنفيذي بمجلس الإدارة -	20 نояمبر 2017
إعمار للتطوير ش.م.ع	عضو مجلس إدارة غير تنفيذي	عضو مجلس إدارة غير تنفيذي	إلى الان
إعمار الهند المحدودة	عضو مجلس إدارة غير تنفيذي	عضو مجلس إدارة غير تنفيذي	7 نوفمبر 2005
إعمار الشرق الأوسط	عضو مجلس إدارة غير تنفيذي	عضو مجلس إدارة غير تنفيذي	إلى الان
شركة إعمار أمريكا	عضو مجلس إدارة غير تنفيذي	عضو مجلس إدارة غير تنفيذي	إلى الان
إعمار باكستان القابضة المحدودة	عضو مجلس إدارة غير تنفيذي	عضو مجلس إدارة غير تنفيذي	إلى الان
إعمار مصر للتنمية	عضو مجلس إدارة غير تنفيذي	عضو مجلس إدارة غير تنفيذي	إلى الان
إعمار سوريا المحدودة	عضو مجلس إدارة غير تنفيذي	عضو مجلس إدارة غير تنفيذي	23 نوفمبر 2005
إعمار جيما العالمية	عضو مجلس إدارة غير تنفيذي	عضو مجلس إدارة غير تنفيذي	إلى الان
إعمار بواudi	عضو مجلس إدارة غير تنفيذي	عضو مجلس إدارة غير تنفيذي	إلى الان
إعمار لبنان	رئيس مجلس إدارة غير تنفيذي	رئيس مجلس إدارة غير تنفيذي	إلى الان
بنك زائد ش.م.ع	رئيس مجلس إدارة غير تنفيذي	رئيس مجلس إدارة غير تنفيذي	2015 يناير 15
إيجل هيلز انترناشونال منطقة صرة ذ.م.ك	رئيس مجلس إدارة	رئيس مجلس إدارة	إلى الان
إيجل هيلز الشارقة للتطوير ذ.م.ك	نائب عضو مجلس إدارة غير تنفيذي	نائب عضو مجلس إدارة غير تنفيذي	إلى الان
شركة إيجل هيلز ديار ذ.م.ك	عضو مجلس إدارة غير تنفيذي	عضو مجلس إدارة غير تنفيذي	إلى الان
سونس هوتيلز شركة مساهمة للضيافة (كرواتيا)	رئيس غير تنفيذي للمجلس الرقابي	رئيس غير تنفيذي للمجلس الرقابي	إلى الان

الملحق (ب) تابع

**عبدالملك بن
عبدالله الحقيـل**

عارف عبد الله عبد الرحمن الفرمي البستكي

المنصب	عضو مجلس الإدارة
تصنيف العضو	مستقل
المؤهلات	دبلوم عالي في العلوم المصرفية والمالية من كليات التقنية العليا في الولايات العربية المتحدة
• ماجستير في إدارة الأعمال الدولية من جامعة ولونغونغ في الإمارات العربية المتحدة	• ماجستير في إدارة الأعمال الدولية من جامعة ولونغونغ في الإمارات العربية المتحدة

المنصب	نائب رئيس مجلس الإدارة غير تنفيذي
تصنيف العضو	الأميركية
المؤهلات	دكتوراه في المحاسبة من جامعة كيس وسترن ريزرف بالولايات المتحدة الأمريكية
• ماجستير في المحاسبة من جامعة كيس وسترن ريزرف بالولايات المتحدة الأمريكية	• ماجستير في المحاسبة من جامعة كيس وسترن ريزرف بالولايات المتحدة الأمريكية
• بكالوريوس العلوم في المحاسبة من جامعة الملك سعود	• تخرج محاسب قانوني، الولايات المتحدة الأمريكية
• تخرج محاسب إداري من الولايات المتحدة الأمريكية	• تخرج محاسب معتمد في الإدارة المالية، الولايات المتحدة الأمريكية
• تخرج محاسب معتمد في الإدراة المالية، الولايات المتحدة الأمريكية	• تخرج محاسب معتمد في الإدراة المالية، الولايات المتحدة الأمريكية

العضوية في الشركات الأخرى

اسم الشركة	صفة العضوية	العضوية	تاريخ بداية العضوية	تاريخ نهاية العضوية
شركة إعمار المدينة الاقتصادية	عضو مجلس إدارة	عضو مجلس إدارة	سبتمبر 2020	إلى الآن
شركة إعمار المدينة الاقتصادية	عضو لجنة الترشيحات والمكافآت	عضو لجنة الترشيحات والمكافآت	سبتمبر 2020	إلى الآن
معمار لأنظمة البناء ش.م.ع	عضو اللجنة التنفيذية	رئيس مجلس الإدارة	سبتمبر 2020	مايو 2023
شركة إيه آي كابيتال المحدودة	رئيس مجلس الإدارة	رئيس مجلس الإدارة	مارس 2024	إلى الآن
مصرف السلام - الجزائر	عضو مجلس إدارة - (مستقل)	عضو مجلس إدارة	يونيو 2021	مارس 2024
مصرف الإنماء	عضو لجنة التدقيق	عضو لجنة التدقيق	سبتمبر 2023	مارس 2024
شركة الوطنية السعودية للنقل البري (البحري)	عضو لجنة الترشيحات والمكافآت	رئيس مجلس إدارة	يونيو 2015	أبريل 2018
شركة ضمان (الشركة الوطنية للضمان الصحي)	رئيس مجلس إدارة	رئيس مجلس إدارة	أكتوبر 2020	يونيو 2023
شركة ضمان (الشركة الوطنية للضمان الصحي)	عضو لجنة الترشيحات والمكافآت	عضو لجنة الترشيحات والمكافآت	ديسمبر 2020	سبتمبر 2021
شركة أملاك للتمويل مصر.	رئيس لجنة التدقيق	رئيس مجلس الإدارة	يناير 2008	مارس 2023
شركة أرامكس ش.م.ع	عضو مجلس إدارة مستقل	عضو مجلس إدارة	مايو 2019	أبريل 2023
الشركة الوطنية للنقل الكيماويات (البحري للكيماويات)	عضو مجلس إدارة مستقل	رئيس مجلس إدارة	يناير 2017	إلى الآن
المؤسسة العامة للتقاعد	عضو مجلس إدارة	رئيس لجنة التدقيق	يناير 2017	يناير 2021
الشركة السعودية للكهرباء	عضو مجلس إدارة	رئيس لجنة التدقيق	يناير 2017	يناير 2021
الإئمـاء للاستثمار	عضو مجلس إدارة	رئيس لجنة المخاطر والامتثال والحكومة	يناير 2014	يناير 2019
أكسنثـر السـعودـية	عضو مجلس إدارة	رئيس لجنة الترشـحـات والمـكافـآـت	يناير 2011	يناير 2016
فـيلـيـس السـعـودـيـة لـلـرعايةـ الصـحيـة	عضو مجلس إدارة	رئيس مجلس إدارة	يناير 2013	يناير 2016
الـشـرـكـةـ الطـبـيـةـ العـالـمـيـةـ الـقـابـصـةـ	عضو مجلس إدارة	عضو مجلس إدارة	يناير 2014	يناير 2020
الـإـلـكـتـرـوـنـيـاتـ وـالـأـنـظـمـةـ الـقـابـصـةـ	عضو مجلس إدارة	عضو مجلس إدارة	يناير 2016	يناير 2018
هيـثـةـ السـوقـ الـمـالـيـةـ	عضو مجلس إدارة	عضو لجنة التدقيق	يناير 2004	يناير 2013
هيـثـةـ الـسـعـودـيـةـ لـلـمـاحـاسـبـينـ الـقـانـونـيـينـ	عضو لجنة معايير المحاسبة	عضو لجنة معايير المحاسبة	يناير 2008	أغسطس 2010
مـجمـوعـةـ إـعـمـارـ لـلـضـيـافـةـ	عضو الهيئة الاستشارية	عضو مجلس إدارة	ديسمبر 2020	أغسطس 2022
مـجمـوعـةـ إـعـمـارـ لـلـضـيـافـةـ	عضو مجلس إدارة	عضو مجلس إدارة	ديسمبر 2008	أغسطس 2010
مـجمـوعـةـ إـعـمـارـ لـلـضـيـافـةـ	عضو مجلس إدارة	عضو مجلس إدارة	يناير 2015	يناير 2020

اسم الشركة	صفة العضوية	العضوية	تاريخ بداية العضوية	تاريخ نهاية العضوية
الشركة الكويتية للأغذية (أمريكان)	نائب رئيس مجلس الإدارة	عضو لجنة التدقيق	5 يونيو 2017	إلى الآن
শ.م.ك.مصرف الإنماء	رئيس مجلس الإدارة المستقل	رئيس مجلس إدارة	مايو 2019	إلى الآن
الشركة الوطنية السعودية للنقل البري (البحري)	عضو لجنة الترشـحـات والمـكافـآـت	رئيس مجلس إدارة	يناير 2017	إلى الآن
الشركة الوطنية للنقل الكيماويات (البحري للكيماويات)	رئيس مجلس الإدارة	رئيس مجلس إدارة	يناير 2017	يناير 2021
المؤسسة العامة للتقاعد	عضو مجلس إدارة	رئيس لجنة التدقيق	يناير 2017	يناير 2021
الشركة السعودية للكهرباء	عضو مجلس إدارة	رئيس لجنة التدقيق	يناير 2018	يناير 2021
الإئمـاء للاستثمار	عضو مجلس إدارة	رئيس لجنة المخاطر والامتثال	يناير 2014	يناير 2019
أكسنـثـرـ السـعـودـيـةـ	عضو مجلس إدارة	رئيس لجنة الترشـحـات والمـكافـآـت	يناير 2011	يناير 2016
فـيلـيـسـ السـعـودـيـةـ لـلـرـعاـيـةـ الصـحيـةـ	عضو مجلس إدارة	رئيس مجلس إدارة	يناير 2013	يناير 2016
الـشـرـكـةـ الطـبـيـةـ العـالـمـيـةـ الـقـابـصـةـ	عضو مجلس إدارة	عضو مجلس إدارة	يناير 2014	يناير 2020
الـإـلـكـتـرـوـنـيـاتـ وـالـأـنـظـمـةـ الـقـابـصـةـ	عضو مجلس إدارة	عضو مجلس إدارة	يناير 2016	يناير 2018
هيـثـةـ السـوقـ الـمـالـيـةـ	عضو مجلس إدارة	عضو لجنة التدقيق	يناير 2004	يناير 2013
هيـثـةـ الـسـعـودـيـةـ لـلـمـاحـاسـبـينـ الـقـانـونـيـينـ	عضو لجنة معايير المحاسبة	عضو لجنة معايير المحاسبة	يناير 2008	يناير 2010

تابع الملحق (ب)

المنصب	عضو مجلس الإدارة
تصنيف العضو	مستقل
المؤهلات	بكالوريوس في الاقتصاد من جامعة موناش في أستراليا بكالوريوس في القانون (مع مرتبة الشرف) من جامعة موناش في أستراليا محامي لدى المحكمة العليا في فيكتوريا، أستراليا ماجستير في إدارة الأعمال (أي المرشح الأعلى إنجازاً) لكل عام) من جامعة ملبورن في أستراليا

جراهام دينيس آلان

المنصب	عضو مجلس الإدارة
تصنيف العضو	غير تنفيذي
المؤهلات	ماجستير في إدارة الأعمال (MBA) من كلية لندن للأعمال في المملكة المتحدة بكالوريوس في الإدارة من جامعة جورج ميسون في الولايات المتحدة الأمريكية

العضوية في الشركات الأخرى

اسم الشركة	صفة العضوية	تاريخ بداية العضوية	تاريخ نهاية العضوية
الشركة الكويتية للأغذية (أمريكانا) ش.م.ك.	عضو مجلس إدارة - مستقل	مايو 2019	17 أكتوبر 2022
شركة باتا للأحذية	رئيس مجلس الإدارة (غير تنفيذي)	إلى الان	إلى الان
شركة انترتك	مدير أول مستقل (غير تنفيذي)	إلى الان	إلى الان
رئيس لجنة الأجور		إلى الان	إلى الان
مجموعة فنادق إنتركونتيننتال (أي أش جي)	عضو مجلس إدارة (غير تنفيذي)	إلى الان	إلى الان
شركة أسوشيتيد بريتيش فودز بي إل سي	مدير أول مستقل	إلى الان	إلى الان
شركة كروز البحر الأحمر	عضو مجلس إدارة (غير تنفيذي)	إلى الان	إلى الان
شركة نون للاستثمار	عضو مجلس إدارة	إلى الان	إلى الان
شركة طيران الرياض	عضو مجلس إدارة	إلى الان	إلى الان
شركة حلول المياه	عضو مجلس إدارة	إلى الان	إلى الان
الشركة السعودية لذكاء الاصطناعي (SCAI)	نائب رئيس مجلس الإدارة رئيس لجنة التدقير	إلى الان	إلى الان
الشركة السعودية لتقنية المعلومات (SITE)	عضو لجنة الترشيحات والمكافآت	إلى الان	إلى الان
الشركة السعودية للألعاب الإلكترونية (فابضة)	عضو اللجنة التنفيذية	إلى الان	إلى الان
نادي شركة النصر	عضو مجلس الإدارة رئيس اللجنة التنفيذية	إلى الان	إلى الان
شركة كيانى	عضو مجلس إدارة	إلى الان	إلى الان
أسبى ال	عضو مجلس إدارة	إلى الان	إلى الان
أكواباور	عضو مجلس إدارة	2018	2021

اسم الشركة	صفة العضوية	تاريخ بداية العضوية	تاريخ نهاية العضوية
الشركة الكويتية للأغذية (أمريكانا) ش.م.ك.	عضو مجلس إدارة	إلى الان	إلى الان
الشركة السعودية لتهيئة وصيانة الطائرات (الشرق الأوسط)	رئيس مجلس الإدارة	إلى الان	إلى الان
شركة تحكم للاستثمار	رئيس مجلس الإدارة	إلى الان	إلى الان
شركة الطائرات المروحية البحري (البحري)	رئيس مجلس الإدارة	إلى الان	إلى الان
شركة الوطنية السعودية للنقل	عضو مجلس إدارة	إلى الان	إلى الان
شركة علم	نائب رئيس مجلس الإدارة عضو لجنة الترشيحات والمكافآت	إلى الان	إلى الان
شركة كروز البحر الأحمر	عضو لجنة الاستثمار	2019	2021
شركة نون للاستثمار	عضو مجلس الإدارة عضو اللجنة التنفيذية عضو لجنة الترشيحات والمكافآت	ديسمبر 2019	إلى الان
الشركة الوطنية للشراء الموحد للأدوية والمستلزمات الطبية (نوبكو)	عضو مجلس إدارة عضو لجنة الترشيحات والمكافآت عضو اللجنة التنفيذية	يناير 2022	إلى الان
شركة خدمات الطيران (طيران الرياض)	عضو مجلس إدارة عضو اللجنة التنفيذية عضو لجنة الأسطول والشبكة	01 ديسمبر 2021	إلى الان
شركة نون للاستثمار	عضو مجلس الإدارة عضو لجنة الترشيحات والمكافآت عضو اللجنة التنفيذية	10 أغسطس 2022	إلى الان
شركة حلول المياه	عضو مجلس الإدارة	إلى الان	إلى الان
الشركة السعودية لذكاء الاصطناعي (SCAI)	نائب رئيس مجلس الإدارة رئيس لجنة التدقير	إلى الان	إلى الان
الشركة السعودية لتقنية المعلومات (SITE)	عضو لجنة الترشيحات والمكافآت	إلى الان	إلى الان
الشركة السعودية للألعاب الإلكترونية (فابضة)	عضو اللجنة التنفيذية	إلى الان	إلى الان
نادي شركة النصر	عضو مجلس الإدارة رئيس اللجنة التنفيذية	إلى الان	إلى الان
شركة كيانى	عضو مجلس إدارة	إلى الان	إلى الان
أسبى ال	عضو مجلس إدارة	إلى الان	إلى الان
أكواباور	عضو مجلس إدارة	2018	2021

الملحق (ب) تابع

المنصب	تصنيف العضو	ال المؤهلات
عضو مجلس الإدارة	مستقل	
شهادة في القانون والرعاية (قانون الأسرة) من جامعة نيوكاسل، المملكة المتحدة		
شهادة متقدمة في صحة الأغذية من مجموعة تقنيات التدريب GTT، المملكة المتحدة		

تريسي آن جيهلان

المنصب	تصنيف العضو	المؤهلات
عضو مجلس الإدارة	غير تنفيذي	
شهادة في برنامج الإدارة العامة من كلية هارفارد للأعمال		
ماجستير في إدارة الأعمال من جامعة راجستان، الهند		
بكالوريوس في الهندسة الميكانيكية من جامعة بنغالور، الهند		

العضوية في الشركات الأخرى

اسم الشركة	صفة العضوية	تاريخ بداية العضوية	تاريخ نهاية العضوية
الشركة الكويتية للأغذية (أمريكانا) ش.م.ك.	عضو مجلس إدارة - مستقل	15 سبتمبر 2019	17 أكتوبر 2022
شركة سماش برج المملكة المتحدة	العضو المنتدب	سبتمبر 2016	أغسطس 2018
شركة جاتومي فيتنيس (بيور هيلث آند فيتنس)	عضو مجلس إدارة	أبريل 2015	يونيو 2016
اتحاد التجزئة الأسكتلندي	عضو مجلس إدارة	2008	2011

اسم الشركة	صفة العضوية	تاريخ بداية العضوية	تاريخ نهاية العضوية
مجموعة مطاعم أمريكانا للاستثمارات ذ.م.م.	رئيس مجلس الإدارة	مايو 2019	إلى الان
مجموعة أغذية أمريكانا للاستثمارات ش.ذ.م.م.	رئيس مجلس الإدارة	مايو 2019	إلى الان
أمريكانا القابضة للمطاعم ليمتد	عضو مجلس إدارة	سبتمبر 2019	إلى الان
أمريكانا القابضة للمطاعم المصرية ليمتد	عضو مجلس إدارة	مايو 2019	إلى الان
أمريكانا القابضة للمطاعم السعودية ليمتد	عضو مجلس إدارة	مايو 2019	إلى الان
أمريكانا القابضة للمطاعم ليمتد	عضو مجلس إدارة	مايو 2019	إلى الان
أمريكانا القابضة للمطاعم الإماراتية ليمتد	عضو مجلس إدارة	مايو 2019	إلى الان
أمريكانا القابضة للأغذية ليمتد	عضو مجلس إدارة	مايو 2019	إلى الان
الشركة المصرية القابضة للدواجن المحدودة (المعروفة سابقاً باسم أمريكانا القابضة المصرية للأغذية المحدودة)	عضو مجلس إدارة	مايو 2019	إلى الان
أمريكانا القابضة للأغذية السعودية ليمتد	عضو مجلس إدارة	مايو 2019	إلى الان
أمريكانا القابضة للأغذية الإماراتية ليمتد	عضو مجلس إدارة	مايو 2019	إلى الان
أمريكانا القابضة للأغذية ليمتد	عضو مجلس إدارة	سبتمبر 2019	إلى الان
أمريكانا برايم للاستثمارات ليمتد	عضو مجلس إدارة	مارس 2021	إلى الان
أمريكانا الخليج للاستثمارات ليمتد (تم حل الشركة في 7 ديسمبر 2023)	عضو مجلس إدارة	7 ديسمبر 2023	إلى الان
الشركة الكويتية للأغذية أمريكانا ذ.م.م.	رئيس مجلس الإدارة	مارس 2019	إلى الان
الشركة الكويتية للغذية أمريكانا المكتب الرئيسي شركة الشخص الواحد ش.ذ.م.م.	رئيس مجلس الإدارة	أكتوبر 2019	إلى الان
الشركة الخليجية للصناعات الغذائية (كاليفورنيا جاردن)	عضو مجلس إدارة	نوفمبر 2019	إلى الان
الشركة الخليجية لتجارة الأغذية - كاليفورنيا جاردن	رئيس مجلس الإدارة	نوفمبر 2019	إلى الان
الشركة الخليجية للأغذية أمريكانا ش.ذ.م.م.	رئيس مجلس الإدارة	ديسمبر 2019	إلى الان
شركة أمريكانا لخدمات الأغذية والمطاعم ذ.م.م.	رئيس مجلس الإدارة	أغسطس 2022	إلى الان
شركة ألينيا للتوزيع ذ.م.م.	رئيس مجلس الإدارة	يناير 2023	إلى الان
شركة فارم فريتس مينا للتجارة العامة ذ.م.م.	عضو مجلس إدارة	مايو 2024	إلى الان
الشركة الوطنية للصناعات الغذائية ذ.م.م.	عضو مجلس إدارة	أغسطس 2024	إلى الان
شركة النمو الزراعي والتكنولوجيا ذ.م.م.	عضو مجلس إدارة	أكتوبر 2024	إلى الان
أفكار ويلثي بي تي إي المحدودة	عضو مجلس إدارة	2016	إلى الان

05

- تقرير مجلس الإدارة 152
- تقرير مدقق الحسابات المستقل إلى السادة 154
- المساهمين في شركة أمريكانا للمطاعم 154
- العالمية بي إل سي
- بيان المركز المالي المجمع 160
- بيان الدخل المجمع 162
- بيان الدخل الشامل المجمع 163
- بيان التغيرات في حقوق الملكية المجمع 164
- بيان التدفقات النقدية المجمع 166
- إيضاحات حول القوائم المالية المجمعة 168

القوائم المالية

إيرادات بقيمة
2,196.8
مليون دولار أمريكي

158.8
مليون دولار أمريكي
صافي دخل المساهمين

 **2,590**
مطعماً في المنطقة



تقرير مجلس الإدارة

نظرة عامة على الشركة:

تعمل أمريكانا للمطاعم العالمية بي إل سي وشراكتها التابعة (معاً "أمريكانا للمطاعم"/"المجموعة") كمشغل منصة مطاعم إقليمي رائد ومتعدد، وتتوارد في 12 دولة عبر منطقة الشرق الأوسط وشمال إفريقيا وكازاخستان. تدير شركة أمريكانا للمطاعم علامات تجارية عالمية بارزة مثل كنديكي، بيترزاهت، هاردين، كرسبي كريم، تي جي آي فريديز، كوستا كوفي، باسكن روبيز وبيتس كوفي، إلى جانب علامات تجارية مسجلة الملكية مثل ومبى وجاجاج تكا. تأسست شركة أمريكانا للمطاعم في سوق أبوظبي العالمي. أدرجت شركة أمريكانا للمطاعم في سوق أبوظبي للأوراق المالية والسوق المالية السعودية ("تداول").

محفظة متنوعة مع تواجد عبر الفئات:

تدير المجموعة 2,590 مطعمًا ضمن محفظة تتكون من 12 علامة تجارية عبر قطاعات ومناسبات المستهلكين الرئيسية، والتي تشمل فئات مطاعم الخدمة السريعة الرئيسية (الدجاج والبرغر والبيتزا)، والمطاعم السريعة والمطاعم غير الرسمية والأماكن التي تقدم خدمات الرفاهية والقهوة.

في 11 فبراير 2025، اقترح أعضاء مجلس الإدارة توزيع أرباح نقدية بإجمالي قدره 0.01512 دولار أمريكي للسهم الواحد بقيمة 126.987 ألف دولار أمريكي بناءً على نتائج السنة المنتهية في 31 ديسمبر 2024.

التوقعات والاستراتيجيات

سينصب تركيز شركة أمريكانا للمطاعم على المدى القريب على الاستفادة من قوّة منصتها لزيادة انتشار العلامات التجارية المتواجدة حالياً، والدخول في فئات جديدة والتوسيع جغرافياً من خلال دخول أسواق جديدة. سنواصل أيضًا بناء وتنمية بصمتنا الرقمية لتوفير تجربة فائقة للعملاء.

أعضاء مجلس الإدارة:

يتألف مجلس الإدارة من سبعة أعضاء غير تنفيذيين، ثلاثة منهم أعضاء مستقلين كما يلي:

- محمد علي راشد العبار، رئيس مجلس الإدارة
- الدكتور عبد الملك الحقيل، نائب رئيس مجلس الإدارة
- رائد عبدالله إسماعيل
- كيسري سينغ
- عارف عبدالله عبدالرحمن الهرمي البستكي، مستقل.
- جراحهان دينيس آلان، مستقل

نتائج السنة الحالية:

حققت المجموعة إيرادات بقيمة 2,196.8 مليون دولار أمريكي خلال السنة المنتهية في 31 ديسمبر 2024 (2023: 2,413.1 مليون دولار أمريكي)، وتحت عنها مجموع صافي ربح عائد لمساهمي الشركة بقيمة 158.8 مليون دولار أمريكي (2023: 259.5 مليون دولار أمريكي). انخفض مجموع الموجودات إلى 1,507.4 مليون دولار أمريكي كما في 31 ديسمبر 2024 (2023: 1,556.9 مليون دولار أمريكي).

بيان الإفصاح إلى مدققي الحسابات:

يؤكد أعضاء مجلس إدارة أمريكانا للمطاعم، على حد علمهم، أنه لا توجد معلومات تتعلق بالتدقيق لم يطلع مدققي حسابات المجموعة بالتدقيق.

بالنيابة عن مجلس الإدارة

محمد علي راشد العبار
رئيس مجلس الإدارة

أمريكانا للمطاعم العالمية بي إل سي

عليها، وأنهم اتخذوا جميع الخطوات التي كان ينبغي عليهم اتخاذها كأعضاء مجلس إدارة بهدف إحاطتهم علمًا بأي معلومات تتعلق بالتدقيق والتتأكد من أن مدقق حسابات المجموعة قد اطلع على تلك المعلومات. بحسب أفضل ما وصل لعلمـنا، تعبـر القوـائم المالية المـجمـعة بشـكـل عـادـل وـمن كـافـة النـواـحي الجوـهـرـيـة عنـ المـركـز المـالـي المـجمـعـة وـنـتـائـجـ الـعـمـلـيـاتـ وـالـتـدـفـقـاتـ الـنـقـدـيـةـ الـمـجمـعـةـ لـلـمـجمـوعـةـ كـمـاـ فـيـ وـلـلـسـنـةـ الـمـنـتـهـيـةـ فـيـ 31ـ دـيـسـمـبـرـ 2024ـ.

تقرير مدقق الحسابات المستقل إلى السادة المساهمين في شركة أمريكانا للمطاعم العالمية بي إل سي

التقرير حول تدقيق القوائم المالية المجمعة

رأينا

برأينا، تعتبر القوائم المالية المجمعة بشكل عادل ومن كافة النواحي الجوهرية عن المركز المالي للمجمع للشركة أمريكانا للمطاعم العالمية بي إل سي ("الشركة") والشركات التابعة لها (معاً "المجموعة") كما في 31 ديسمبر 2024، وعن أدائها المالي المجمع وتدفقاتها النقدية المجمعة للسنة المنتهية بذلك التاريخ وفقاً لمعايير المحاسبة الدولية للتقارير المالية.

أساس الرأي

لقد أجرينا تدقيقنا وفقاً لمعايير التدقيق الدولي. ويتم إيضاح مسؤولياتنا وفقاً لهذه المعايير بمزيد من التفصيل ضمن فقرة مسؤوليات مدقق الحسابات حول تدقيق القوائم المالية المجمعة المدرجة ضمن تقريرنا.

نرى أن أدلة التدقيق التي حصلنا عليها كافية وملائمة لتوفير أساس رأينا.

الاستقلالية

إننا مستقلون عن المجموعة وفقاً للقواعد الأخلاقية الدولية للمحاسبين المهنيين (بما في ذلك معايير الاستقلالية الدولية) الصادرة عن مجلس المعايير الأخلاقية الدولية للمحاسبين (قouncil of the International Accounting Standards Board) (IASB) والمتطلبات الأخلاقية التي تتعلق بتدقيقنا على القوائم المالية المجمعة في سوق أبوظبي العالمي. وقد التزمنا بمسؤولياتنا الأخلاقية الأخرى وفقاً لهذه المتطلبات والقواعد.

نطاق التدقيق

- ت تكون القوائم المالية المجمعة للمجموعة بما يلي:
- بيان المركز المالي المجمع كما في 31 ديسمبر 2024.
- بيان الدخل المجمع للسنة المنتهية بذلك التاريخ.
- بيان الدخل الشامل المجمع للسنة المنتهية بذلك التاريخ.
- بيان التغيرات في حقوق الملكية المجمعة لسنة المنتهية بذلك التاريخ.
- بيان التدفقات النقدية المجمعة لسنة المنتهية بذلك التاريخ.
- إيضاحات حول القوائم المالية المجمعة وتشمل معلومات السياسات المحاسبية الجوهرية والمعلومات التفسيرية الأخرى.

منهجنا في التدقيق

نظرة عامة

أمور التدقيق الرئيسية

- مراجعة تقييم انخفاض قيمة الموجودات غير المالية
- قياس مطلوبات الإيجار وموجودات حق الاستخدام

في إطار تصميم تدقيقنا، قمنا بتحديد الأهمية النسبية وتقييم مخاطر الأخطاء الجوهرية في القوائم المالية المجمعة. وعلى وجه الخصوص، أخذنا بالاعتبار الأحكام الذاتية التي وضعتها

أمور التدقيق الرئيسية

أمور التدقيق الرئيسية هي تلك الأمور التي، في تقديرنا المهني، كانت أكثر الأمور أهمية أثناء تدقيقنا على القوائم المالية المجمعة للفترة الحالية. وقد تم التطرق إلى هذه الأمور في سياق تدقيقنا على القوائم المالية المجمعة كل، وفي تكوين رأينا حولها، ولا نقدم رأياً منفصلاً بشأن هذه الأمور.

أسلوب تصميم نطاق التدقيق على المجموعة

لقد قمنا بتصميم نطاق التدقيق من أجل تنفيذ أعمال كافية تمكنا من تقديم رأي حول القوائم المالية المجموعة ككل، مع الأخذ بعين الاعتبار هيكل المجموعة، والعمليات المحاسبية والضوابط، والقطاع الذي تعمل فيه المجموعة.

معلومات أخرى

ذلك فإننا ننظر في ما إذا كانت المعلومات الأخرى تتعارض بصورة جوهرية مع القوائم المالية المجموعة أو مع المعلومات التي توصلنا إليها أثناء التدقيق، أو ما إذا كانت تبدو أنها تتضمن أخطاء جوهرية بصورة أخرى.

إذا توصلنا - بناءً على العمل الذي نكون قد قمنا به - إلى وجود أخطاء جوهرية في هذه المعلومات الأخرى، فإننا ملزمون ببيان هذه الحقائق في تقريرنا. وليس لدينا ما ندرج في التقرير بهذا الشأن.

تحمل الإدارة المسئولية عن المعلومات الأخرى. تشتمل المعلومات الأخرى على تقرير مجلس الإدارة (ولكنها لا تشتمل القوائم المالية المجموعة وتقدير مدقق الحسابات حولها).

إن رأينا حول القوائم المالية المجموعة لا يتطرق إلى المعلومات الأخرى، ولا نبدي ولن نبدي أي تأكيد عليها بأي صورة كانت.

وفيما يتعلق بتدقيقنا على القوائم المالية المجموعة، تقتصر مسؤوليتنا على قراءة المعلومات الأخرى المحددة سلفاً، وفي سبيل

مسؤوليات الإدارة والقائمين على الحكومة حول القوائم المالية المجموعة

وعند إعداد القوائم المالية المجموعة، فإن الإدارة تعد مسؤولة عن تقييم مدى قدرة المجموعة على الاستثمار كمنشأة عاملة والإفصاح - عند الضرورة - عن الأمور المتعلقة بهذه الاستثمارية، وكذلك استخدام مبدأ الاستثمارية المحاسبية إلا إذا كانت الإدارة تعتمد تصفيية المجموعة أو وقف أنشطتها أو لم يكن لديها أي بديل واقعي سوى القيام بذلك.

يتحمل القائمون على الحكومة مسؤولية الإشراف على عملية إعداد التقارير المالية للمجموعة.

إن الإدارة مسؤولة عن إعداد القوائم المالية المجموعة وعرضها بصورة عادلة وفقاً لمعايير المحاسبة الدولية للتقارير المالية، وكذلك إعدادها طبقاً للائحة الشركات في سوق أبوظبي العالمي لسنة 2020، وتعديلاتها، وقواعد لوائح الشركات في سوق أبوظبي العالمي (معايير المحاسبة الدولية) لسنة 2015 وعن تلك الرقابة الداخلية التي ترى الإدارة أنها ضرورية لكي تتمكن من إعداد قوائم مالية مجتمعة خالية من أي أخطاء جوهرية، سواء كانت ناشئة عن احتيال أو خطأ.

تقرير مدقق الحسابات المستقل إلى السادة المساهمين في شركة أمريكانا للمطاعم العالمية بي إل سي

التقرير حول تدقيق القوائم المالية المجموعة

كيفية تعامل مدقق الحسابات مع أمر التدقيق الرئيسي

حصلنا على تقييم انخفاض في القيمة الذي أجرته الإدارة والذي تم إعداده على أساس خطة العمل الموافق عليها من قبل الإدارة العليا ونفذنا إجراءات التدقيق التالية:

- قيمينا ما إذا كانت المنهجية المستخدمة من قبل الإدارة لحساب القيمة القابلة للاستدلال لكل وحدة من الوحدات المولدة للنقد تتوافق مع المعيار المحاسبى الدولى رقم 36 "انخفاض قيمة الموجودات".
- تم تقييم مدى ملائمة تحديد وحدة توليد النقد لتكون على مستوى العلامة التجارية في الدولة التي تم عندها إجراء تقييم انخفاض القيمة.
- اختبرنا الدقة الحسابية للحسابات المدرجة في تقييم انخفاض القيمة الذي أجرته الإدارة.

بناءً على تقييم انخفاض القيمة الذي أجرته الإدارة، تم الاعتراف بخسارة انخفاض غير المالية قدرها 12,631 ألف دولار أمريكي لعام 2024. رأينا أن ذلك بعد أن تم تقييم الأفراط في القيمة كثمرة لاستدلال الموجودات غير المالية كما في 31 ديسمبر 2023.

- حصلنا على الأفراط الأساسية المستخدمة في تقييم انخفاض القيمة وحللناها للتحديد ما إذا كانت الأفراط معقولة.
- تم تحويل معدلات نمو المبيعات ومعدلات التضخم المستخدمة في تقييمه إلى المعايير العالمية.
- تم إشراك خبراء التقييم الداخلي لدينا لتقدير معدل الخصم الذي تستخدمه الإدارة في خصم التدفقات النقدية المستقبلية لتحديد إذا كان هذا المعدل معقولاً ومتيناً بالأدلة.
- تم مراجعة تحليل الحساسية حول الأفراط الرئيسية المستخدمة من قبل الإدارة لتقدير التأثير المحتمل على القيمة القابلة للاستدلال للموجودات غير المالية.
- قيمينا مدى ملائمة الإفصاحات ذات العلاقة في الإيضاح 4 من القوائم المالية المجموعة.

قمنا بمراجعة السياسات المحاسبية للإدارة وجداول المعيار الدولي للتقارير المالية رقم 16، "عقود الإيجار" ونفذنا إجراءات التدقيق التالية:

- تم اختيار اكمال العقود التي تم المحاسبة عنها كعقود إيجار بموجب المعيار الدولي للتقارير المالية رقم 16.
- تم تقييم معدل الأفتراض الإضافي المستخدم في خصم مطلوبات الإيجار على النحو الذي تحدده الإدارة للتأكد من ملائمتها على أساس العينة، لقد:
- فحصنا عقود الإيجار لتقدير ما إذا كانت مدخلات بيانات الإيجار ذات الصلة في حسابات المعيار الدولي للتقارير المالية رقم 16 للإدارة دقيقة.
- أجرينا عملية إعادة احتساب مطلوبات الإيجار وموجودات حق الاستخدام ومصاريف الفائدة ذات الصلة ومصاريف الاستهلاك.
- تبعنا دفعات الإيجار وفقاً لحسابات الإدارة للمعيار الدولي للتقارير المالية رقم 16 إلى الوثائق الداعمة المناسبة.
- قيمينا ما إذا كان حكم الإدارة على التمديدين أو خيارات الإنماء مناسباً ومبرراً.
- قيمينا مدى دقة الإفصاحات الواردة في الإيضاح رقم 12 من القوائم المالية المجموعة بالرجوع إلى متطلبات المعيار الدولي للتقارير المالية رقم 16 "عقود الإيجار".

أمر التدقيق الرئيسي

مراجعة تقييم انخفاض قيمة الموجودات غير المالية لدى المجموعة موجودات غير مالية كأهم الأرصدة في بيان المركز المالي المجمع كما في 31 ديسمبر 2024. تبلغ قيمة الممتلكات والمعدات وموجودات حق الاستخدام والموجودات غير الملموسة 328,761 ألف دولار أمريكي و566,054 ألف دولار أمريكي على التوالي.

قامت الإدارة بتقييم إمكانية استدداد القيمة الدفترية لهذه الموجودات غير المالية على مستوى العلامة التجارية (المتيار) لكل دولة تعمل فيها المجموعة ("العلامة التجارية في الدولة"). حددت الإدارة أن العلامة التجارية للدولة هي أسلوب مستقلة إلى حد كبير عن التدفقات النقدية الداخلية الناجمة عن الموجودات/مجموعات الموجودات الأخرى.

بناءً على تقييم انخفاض القيمة الذي أجرته الإدارة، تم الاعتراف بخسارة انخفاض غير المالية قدرها 12,631 ألف دولار أمريكي لهذه الموجودات غير المالية كما في 31 ديسمبر 2023.

رأينا أن ذلك بعد أن تم تقييم الأفراط في القيمة قدرها 12,631 ألف دولار أمريكي في 31 ديسمبر 2024.

القيمة القابلة للاستدلال لاستدلال الموجودات غير المالية التي وأحكام هامة للإدارة في تحديد الأفراط في تقييمه تدعم التدفقات النقدية المخصومة المستقلة المتوقعة لكل وحدة توليد نقد واستخدام لهذه الموجودات. تشمل الأفراط الرئيسية معدل نمو المبيعات، والأرباح قبل الفوائد، والضرائب، والاستهلاك، وهذا التضخم، وهذا التضخم، إذا لم تتحقق الإدارة الأهداف على النحو المنتظر في التدفقات النقدية المتوقعة. فسيؤدي ذلك إلى احتمال حدوث مزيد من الانخفاض في القيمة. تم إجراء تحليل الحساسية في الوقت المناسب مع التأثير المحتمل على القوائم المالية المجموعة، وتم الإفصاح عنه في الإيضاح 4 من القوائم المالية المجموعة.

قياس مطلوبات الإيجار وموجودات حق الاستخدام

اعتبرت المجموعة بمجموعات حق الاستخدام بمبلغ 566,054 ألف دولار أمريكي ومطلوبات الإيجار بمبلغ 578,831 ألف دولار أمريكي، وذلك بمقدار 189,590 ألف دولار أمريكي كمطلوبات متداولة و389,241 ألف دولار أمريكي كمطلوبات غير متداولة.

طبقت الإدارة العديد من الأحكام والتقديرات في تطبيق المعيار الدولي للتقارير المالية رقم 16 على المجموعة الكبيرة لانفجارات الإيجار. تضمن الأحكام الهامة شروط الإيجار المتأثر بخيارات التمديد أو الإنماء وتحديد معدلات الأفتراض الإضافي المناسبة لاستخدامها في خصم مطلوبات الإيجار.

لقد اعتبرنا هذا أمر تدقيق رئيسي نظرًا لأهميته بالنسبة للقواعد المالية المجموعة وبسب التقديرات المتعلقة بقياس مطلوبات الإيجار وموجودات حق الاستخدام ذات الصلة.

يرجى الرجوع إلى إيضاح 12 حول القوائم المالية المجموعة للاطلاع على الإفصاحات ذات الصلة.

تابع تقرير مدقق الحسابات المستقل إلى السادة المساهمين في شركة أمريكانا للمطاعم العالمية بي إل سي

التقرير حول تدقيق القوائم المالية المجمعة

مسؤوليات مدقق الحسابات حول تدقيق القوائم المالية المجمعة

المجموعة للفترة الحالية والتي تمثل بدورها أمور التدقيق الرئيسية، ثم ندرجها في تقرير مدقق الحسابات باستثناء ما تظرف النظم أو التشريعات الإفصاح عنه للرأي العام أو إذا قررنا - في حالات نادرة للغاية - أن أمراً ما لا ينبغي الإفصاح عنه في تقريرنا إذا كان نتوقع إلى حد معقول بأن الإفصاح عن هذا الأمر سوف يترك تداعيات سلبية تفوق المنافع التي ستعود على الصالح العام من جراء هذا الإفصاح.

نقدم أيضاً للقائمين على الحكومة بياناً بأننا قد امتننا للمطالبات الأخلاقية المعمول بها في شأن الاستقلالية، كما أنها نبلغهم بجميع العلاقات وغيرها من المسائل التي يعتقد إلى حد معقول أنها قد تؤثر على استقلاليتنا، والإجراءات المتخذة للحد من المخاطر أو سبيل الحماية المطبقة إن لزم الأمر.

ومن بين الأمور المنقولة للقائمين على الحكومة، فإننا نحدد تلك الأمور التي كانت لها أهمية قصوى أثناء التدقيق على القوائم المالية

- معرفة مدى ملاءمة استخدام الإدارة لمبدأ الاستمرارية المحاسبى، واستناداً إلى أدلة التدقيق التي يتم الحصول عليها تحديد ما إذا كان هناك عدم يقين مادى يتعلق بأحداث أو ظروف يمكن أن تثير شكواً كبيرة حول قدرة المجموعة على الاستمرار كمنشأة عاملة. وإذا توصلنا إلى وجود عدم يقين مادى، فإننا مطالبون بلفت الانتباه في تقرير مدقق الحسابات إلى الإفصاحات ذات الصلة في القوائم المالية المجمعة، أو تعديل رأينا إذا كانت تلك الإفصاحات غير كافية. إن الاستنتاجات التي نتوصل لها تتوقف على أدلة التدقيق التي يتم الحصول عليها حتى تاريخ تقرير مدقق الحسابات. ومع ذلك، فإن الأحداث أو الظروف المستقبلية قد تدفع المجموعة إلى التوقف عن الاستمرار كمنشأة عاملة.

- تقييم العرض الشامل للقواعد المالية المجمعة وهيكلها ومحوها، بما في ذلك الإفصاحات، وما إذا كانت القوائم المالية المجمعة تمثل المعاملات والأحداث ذات العلاقة بطريقة تحقق عرضاً عادلاً.

- تخطيط وتغفيظ عملية التدقيق على المجموعة للحصول على أدلة تدقيق كافية ومناسبة فيما يتعلق بالمعلومات المالية للمنشآت أو وحدات الأعمال داخل المجموعة كأساس لتكوين رأي حول القوائم المالية المجمعة. كما أنها مسؤولة عن التوجيه والإشراف ومراجعة أعمال التدقيق التي يتم إجراؤها لأغراض التدقيق على المجموعة، وننظر مسؤولين دون غيرنا عن رأينا حول التدقيق.

كما نتواصل مع القائمين على الحكومة فيما يتعلق، من بين أمور أخرى، ببنطاق وتوقيت التدقيق المقرر، ونتائج التدقيق الجوهرية، بما في ذلك أي أوجه قصور جوهريه نحددها في الرقابة الداخلية أثناء تدقيقنا.

تمثل أهدافنا في الحصول على تأكيد معقول حول ما إذا كانت القوائم المالية المجمعة كل خالية من الأخطاء الجوهرية، سواء كانت ناشئة عن احتيال أو خطأ، وإصدار تقرير مدقق الحسابات الذي يشمل رأينا. يعد التأكيد المعقول مستوى عالياً من التأكيد، ولكنه ليس ضماناً على أن عملية التدقيق المنفذة وفقاً لمعايير التدقيق الدولية ستكشف دائماً عن أي خطأ جوهري إن وجد، ويمكن أن تنشأ الأخطاء من الاحتيال أو الخطأ، وتعتبر جوهرية إذا كان من المتوقع إلى حد معقول أن تؤثر تلك الأخطاء، إفراداً أو إجمالاً، على القرارات الاقتصادية التي يتخذها المستخدمون على أساس هذه القوائم المالية المجمعة.

وفي إطار عملية التدقيق المنفذة وفقاً لمعايير التدقيق الدولي، فإننا نمارس الحكم المهني ونتبع مبدأ الشك المهني طوال أعمال التدقيق. كما أنها للتزم بالتالي:

- تحديد وتقييم مخاطر الأخطاء الجوهرية في القوائم المالية المجمعة، سواء كانت ناشئة عن الاحتيال أو الخطأ، وتصميمه وتنفيذ إجراءات التدقيق التي تلائم تلك المخاطر، والحصول على أدلة تدقيق كافية ومتاسبة توفر أساساً لرأينا. إن خطر عدم الكشف عن أي أخطاء جوهريه ناتجة عن الاحتيال يعد أكبر من الخطر الناجم عن الخطأ حيث قد ينطوي الاحتيال على التواطئة أو التزوير أو الحذف المتعمد أو التحرير أو تجاوز الرقابة الداخلية.

- تكوين فهم حول ضوابط الرقابة الداخلية المتعلقة بأعمال التدقيق من أجل تصميم إجراءات تدقيق ملائمة للظروف، وليس لغرض إدامة رأي حول فعالية الرقابة الداخلية للمجموعة.

- تقييم مدى ملاءمة السياسات المحاسبية المستخدمة ومعقولية التقديرات المحاسبية وما يتعلق بها من إفصاحات الإداره.

التقرير حول المتطلبات القانونية والتنظيمية الأخرى

العامي لسنة 2020، وتعديلاتها، وقواعد لوائح الشركات في سوق أبوظبي العالمي (معايير المحاسبة الدولية) لسنة 2015.

أن المعلومات الواردة في تقرير مجلس الإدارة تتوافق مع القوائم المالية المجمعة للمجموعة.

وفقاً لمتطلبات لائحة الشركات في سوق أبوظبي العالمي لسنة 2020، وتعديلاتها، وقواعد لوائح الشركات في سوق أبوظبي العالمي (معايير المحاسبة الدولية) لسنة 2015، نفيدكم بما يلي:

إن القوائم المالية المجمعة قد أعدت، من كافة النواحي الجوهرية، طبقاً للمتطلبات المعمول بها في لائحة الشركات في سوق أبوظبي

لصالح وبالنيابة عن برايس ووترهاوس كورز شراكة محدودة (فرع سوق أبوظبي العالمي)

وسيم الأفضل
11 فبراير 2025

بيان المركز المالي المجمع

كما في 31 ديسمبر

ألف دولار أمريكي		
2023	2024	إيضاح
165,959	189,590	12 مطلوبات الإيجار
13,894	17,854	17 ضريبة الدخل والزكاة والخصومات الأخرى المستحقة
434,206	392,038	14 ذمم دائنة تجارية وأخرى
18,248	13,262	21 مبالغ مستحقة إلى أطراف ذات علاقة
21,021	17,141	15 مخصصات المطالبات القانونية والضررية ومطالبات أخرى
657,703	629,885	مجموع المطلوبات المتداولة
1,105,479	1,109,276	مجموع المطلوبات
		حقوق الملكية
168,473	168,473	19 رأس المال
-	(16,749)	19 أسهم الخزينة
292,715	271,609	أرباح مرحلة
(21,822)	(28,895)	احتياطيات أخرى
439,366	394,438	حقوق الملكية العائدة إلى مساهمي الشركة
12,014	3,686	الخصص غير المسيطرة
451,380	398,124	مجموع حقوق الملكية
1,556,859	1,507,400	مجموع المطلوبات وحقوق الملكية

بحسب أفضل ما وصل لعلمنا، تعبر القوائم المالية المجمعة بشكل عادل ومن كافة النواحي الجوهرية عن المركز المالي المجمع ونتائج العمليات والتدفقات النقدية المجمعة للمجموعة كما في وللسنة المنتهية في 31 ديسمبر 2024.

ألف دولار أمريكي		
2023	2024	إيضاح
		الموجودات
		موجودات غير متداولة
327,220	328,761	5 ممتلكات ومعدات
498,503	566,054	12 موجودات حق الاستخدام
4,821	3,356	6 استثمارات عقارية
67,424	59,201	7 موجودات غير ملموسة
7,372	7,498	9 ذمم مدينة تجارية وأخرى
3,011	2,280	10 موجودات الضريبة الموجلة
908,351	967,150	مجموع الموجودات المتداولة
		موجودات متداولة
		مخزون
155,593	134,399	8 ذمم مدينة تجارية وأخرى
109,332	110,421	9 مبالغ مستحقة من أطراف ذات علاقة
42	265	21 ودائع قصيرة الأجل لدى البنوك
295,933	213,695	10 نقد وما في حكمه
87,608	81,470	11 مجموع الموجودات المتداولة
648,508	540,250	مجموع الموجودات
1,556,859	1,507,400	المطلوبات وحقوق الملكية
		مطلوبات غير متداولة
341,223	389,241	12 مطلوبات الإيجار
68,561	68,375	13 مخصص مكافآت نهاية الخدمة للموظفين
36,362	19,760	14 ذمم دائنة تجارية وأخرى
1,630	2,015	15 مطلوبات الضريبة الموجلة
447,776	479,391	مجموع المطلوبات غير المتداولة
		مطلوبات متداولة
4,375	-	11 تسهيلات بنكية

محمد علي راشد
العبار
رئيس مجلس الإدارة

عبدالملك الحقيل
نائب رئيس مجلس
الإدارة

امربال ساندهو
هارش بانسال
رئيس المدراء المالين

الإيضاحات المرفقة تعتبر جزءاً لا يتجزأ من هذه القوائم المالية المجمعة.

بيان الدخل الشامل المجمع

للسنة المنتهية في 31 ديسمبر

ألف دولار أمريكي	
2023	2024
262,331	151,404
	صافي ربح السنة
	بنود الدخل الشامل الآخر
	بنود لن يعاد تصنيفها لاحقاً في بيان الدخل المجمع:
(1,334)	(439)
	إعادة احتساب مكافآت نهاية الخدمة للموظفين (الإيضاح 13)
	البنود التي يحتمل إعادة تصنيفها لاحقاً في بيان الدخل المجمع:
1,233	(8,475)
	فروق العملة من ترجمة العمليات الأجنبية بما في ذلك تأثير التضخم المفرط
(101)	(8,914)
	مجموع بنود الدخل الشامل الآخر
262,230	142,490
	مجموع الدخل الشامل للسنة
	العائد إلى:
259,423	149,863
	مساهمي الشركة
2,807	(7,373)
	الشخص غير المسيطرة
262,230	142,490

الإيضاحات المرفقة تعتبر جزءاً لا يتجزأ من هذه القوائم المالية المجمعة.

ألف دولار أمريكي		
2023	2024	إيضاح
2,413,134	2,196,751	الإيرادات
(1,151,575)	(1,029,357)	تكلفة الإيرادات
1,261,559	1,167,394	إجمالي الربح
(777,339)	(784,704)	مصاريف بيع وتسويق
(191,770)	(184,744)	مصاريف عمومية وإدارية
16,720	7,461	إيرادات أخرى
(4,379)	125	أرباح / (خسائر) نقدية من التضخم المفرط
(628)	(12,631)	خسائر انخفاض قيمة الموجودات غير المالية
(1,758)	(1,093)	خسائر الانخفاض في قيمة الموجودات المثلثة
(11,331)	-	خسائر القيمة العادلة للموجودات المثلثة
291,074	191,808	ربح التشغيل
15,312	16,116	إيرادات التمويل
(31,014)	(35,793)	تكاليف التمويل
275,372	172,131	الربح قبل ضريبة الدخل والزكاة
(13,041)	(20,727)	ضريبة الدخل والزكاة
262,331	151,404	صافي ربح السنة
259,466	158,759	العائد إلى:
2,865	(7,355)	مساهمي الشركة
262,331	151,404	الشخص غير المسيطرة

دولار أمريكي		
2023	2024	ربحية السهم
0.03080	0.01886	ربحية السهم الأساسية والمختلطة
	20	

الإيضاحات المرفقة تعتبر جزءاً لا يتجزأ من هذه القوائم المالية المجمعة.

بيان التغيرات في حقوق الملكية المجمع

للسنة المنتهية في 31 ديسمبر

ألف دولار أمريكي								إيضاح	
مجموع حقوق الملكية	الحصص غير المسيطرة	المجموع	احتياطيات أخرى	أرباح مرحلة	أسهم الخزينة	رأس المال	حقوق الملكية العائدة إلى مساهمي الشركة		
295,751	11,186	284,565	(23,113)	139,205	–	168,473			الرصيد في 1 يناير 2023
262,331	2,865	259,466	–	259,466	–	–			صافي ربح السنة
(1,334)	–	(1,334)	–	(1,334)	–	–			إعادة احتساب ترجمة مكافآت نهاية الخدمة للموظفين
9,517	–	9,517	9,517	–	–	–			تعديل التضخم المفرط
(8,284)	(58)	(8,226)	(8,226)	–	–	–			فروق ترجمة العملات الأجنبية
262,230	2,807	259,423	1,291	258,132	–	–			مجموع الدخل الشامل للسنة
(3,131)	(1,979)	(1,152)	–	(1,152)	–	–	18		توزيعات أرباح مدفوعة والتغيرات الأخرى في الحصص غير المسيطرة
(103,470)	–	(103,470)	–	(103,470)	–	–	36		توزيعات أرباح مدفوعة
451,380	12,014	439,366	(21,822)	292,715	–	168,473			الرصيد في 31 ديسمبر 2023
151,404	(7,355)	158,759	–	158,759	–	–			صافي ربح السنة
(439)	2	(441)	–	(441)	–	–			إعادة احتساب ترجمة مكافآت نهاية الخدمة للموظفين
1,283	–	1,283	1,283	–	–	–			تعديل التضخم المفرط
(9,758)	(20)	(9,738)	(9,738)	–	–	–			فروق ترجمة العملات الأجنبية
142,490	(7,373)	149,863	(8,455)	158,318	–	–			مجموع الدخل الشامل للسنة
(955)	(955)	–	–	–	–	–	18		توزيعات أرباح مدفوعة للحصص غير المسيطرة
(179,424)	–	(179,424)	–	(179,424)	–	–	36		توزيعات أرباح مدفوعة
(16,749)	–	(16,749)	–	–	(16,749)	–	37		الاستحواذ على أسهم الخزينة
1,382	–	1,382	1,382	–	–	–	37		مصرف دفعات على أساس الأسهم
398,124	3,686	394,438	(28,895)	271,609	(16,749)	168,473			الرصيد في 31 ديسمبر 2024

الإيضاحات المرفقة تعتبر جزءاً لا يتجزأ من هذه القوائم المالية المجمعة.

بيان التدفقات النقدية المجمع

للسنة المنتهية في 31 ديسمبر

ألف دولار أمريكي			
2023	2024	إيضاح	
التدفقات النقدية من الأنشطة الاستثمارية			
(295,933)	82,238	انخفاض / (زيادة) في ودائع ثابتة بفتره استحقاق أصلية تزيد على 3 أشهر - بالصافي	10
(127,658)	(106,606)	شراء ممتلكات ومعدات	
1,497	2,441	المحصل من بيع ممتلكات ومعدات	
(18,232)	(17,199)	شراء موجودات غير ملموسة	7
(3,929)	(504)	دفعات بدل الخطة	12
8,289	18,306	فائدة مستلمة من ودائع قصيرة الأجل	
(435,966)	(21,324)	صافي النقد المستخدم في الأنشطة الاستثمارية	
التدفقات النقدية من الأنشطة التمويلية			
(103,312)	(179,424)	توزيعات أرباح مدفوعة إلى مساهمي الشركة	36
(1,402)	(148)	نكايف التمويل - المدفوعة	
(3,075)	(955)	توزيعات أرباح مدفوعة للحصص غير المسيطرة	18
(54)	-	الاستحواذ على حصة إضافية في شركة تابعة من الحصص غير المسيطرة	
(173,513)	(179,598)	دفعات الإيجار - القيمة الرئيسية	
(26,625)	(32,319)	دفعات الإيجار - الفائدة على مطلوبات الإيجار	
-	(16,749)	الاستحواذ على أسهم الخزينة	37
(307,981)	(409,193)	صافي النقد المستخدم في الأنشطة التمويلية	
(204,160)	2,284	صافي التغير في النقد وما في حكمه	
1,425	(4,047)	فروق ترجمة العملات الأجنبية	
285,968	83,233	النقد وما في حكمه في بداية السنة	
83,233	81,470	النقد وما في حكمه في نهاية السنة	10

الإيضاحات المرفقة تعتبر جزءاً لا يتجزأ من هذه القوائم المالية المجمعة.

ألف دولار أمريكي			
2023	2024	إيضاح	
التدفقات النقدية من الأنشطة التشغيلية			
275,372	172,131	الربح قبل ضريبة الدخل والزكاة للسنة	
تعديلات لـ		استهلاك وإطفاء	
252,497	278,153	26	
9,668	10,220	28,13	مخصص مكافآت نهاية الخدمة للموظفين، صافي من التحويلات
1,758	1,093	9	مخصص الانخفاض في قيمة الموجودات المالية
1,679	1,978	8	مخصص المخزون المتقادم وبطبيه الحركة والمعيب
628	12,631	5,712	الانخفاض في قيمة الموجودات غير المالية
1,575	1,862		خسارة من استبعاد ممتلكات ومعدات وموجودات غير ملموسة
-	1,382		مصاريف منافع الموظفين - دفعات على أساس الأسهم
(15,312)	(16,116)	27	إيرادات التمويل
31,014	35,793	27	نكايف التمويل
(7,512)	-	16	الاعتراف بالأرباح المؤجلة من مشتقات الأدوات المالية في الإيرادات الأخرى
11,331	-	16	خسائر القيمة العادلة للمشتقات
4,857	600		تأثير التضخم المفرط
567,555	499,727		التدفقات النقدية التشغيلية قبل التغيرات في رأس المال العامل
(11,627)	(14,121)	13	المدفوع من مكافآت نهاية الخدمة للموظفين
(11,892)	(14,898)	17	ضريبة الدخل والزكاة المدفوعة
(9,510)	(8,235)		التغيرات في رأس المال العامل:
195	41		ذمم مدينة تجارية وأخرى
16,671	10,974		مبالغ مستحقة من أطراف ذات علاقة
(3,593)	(2,487)		مخزون
(8,010)	(38,200)		مبالغ مستحقة إلى أطراف ذات علاقة
539,787	432,801		ذمم مدينة تجارية وأخرى ومطلوبات وضرائب أخرى
			صافي النقد الناتج من الأنشطة التشغيلية

إيضاحات حول القوائم المالية المجمعة

للسنة المنتهية في 31 ديسمبر 2024

1 معلومات عامة

تقوم المجموعة حالياً بتحقيق تأثير هذه المعايير والتعدلات على القوائم المالية المجمعة المستقبلية للمجموعة وتعتمد تطبيقها، حيثما يكون ملائماً، عندما تصبح سارية المفعول.

3.2 ترجمة العملات الأجنبية

(أ) العملة الوظيفية وعملة العرض

يتم قياس البنود المدرجة في القوائم المالية المجمعة لكل من منشآت المجموعة باستخدام عملة البيئة الاقتصادية الرئيسية التي تعمل كل منشأة ضمنها ("العملة الوظيفية"). إن القوائم المالية المجمعة معروضة بالدولار الأمريكي، وهو "عملة العرض" للمجموعة والعملة التي تقيس بها الإدارة أداء المجموعة وتعلن بها عن نتائجها.

(ب) المعاملات والأرصدة

يتم تحويل المعاملات الناشئة بالعملات الأجنبية إلى العملة الوظيفية باستخدام أسعار الصرف السائدة بتاريخ المعاملات أو التقييم عند إعادة قياس البنود. كما يتم احتساب أرباح وسائر صرف العملات الأجنبية، الناتجة عن تسوية هذه المعاملات وعن تحويل الموجودات والمطلوبات النقدية المقومة بالعملات الأجنبية بأسعار الصرف السائدة في نهاية السنة، في بيان الدخل المجمع.

يتم عرض أرباح وسائر صرف العملة الأجنبية المتعلقة بالقروض في بيان الدخل المجمع ضمن بند "تكاليف التمويل". كما يتم عرض كافة أرباح وسائر صرف العملة الأجنبية الأخرى في بيان الدخل المجمع على أساس الصافي ضمن الإيرادات الأخرى.

يتم تحويل البنود غير النقدية التي تم قياسها بالقيمة العادلة بعملة أجنبية باستخدام أسعار الصرف بتاريخ تحديد القيمة العادلة. يتم إدراج الفروقات الناشئة عن تحويل الموجودات والمطلوبات المدرجة بالقيمة العادلة كجزء من ربح أو خسارة القيمة العادلة.

تطبق السياسات المحاسبية للمجموعة، يتم الإفصاح عن المجالات التي تتطوّي على درجة عالية من التعقيد أو المجالات التي تعد فيها الافتراضات والتقدّيرات مهمة لـ القوائم المالية المجمعة في الإيضاح رقم 4. وقد تم تطبيقها بشكل منتظم على كافة الفترات المعروضة.

2.2 المعايير والتعدلات والتفسيرات الجديدة

- تم تطبيق المعايير الدولية للتقارير المالية الجديدة والمعدلة التالية التي أصبحت سارية المفعول على الفترات السنوية التي تبدأ في أو بعد 1 يناير 2024، في هذه القوائم المالية المجمعة. ولم يكن لتطبيق هذه المعايير الدولية للتقارير المالية المعدلة، باستثناء ما هو مذكور، أي تأثير جوهري على المبالغ المعروضة للفترات الحالية والسابقة.
- تصنيف المطلوبات على أنها متداولة أو غير متداولة والمطلوبات غير المتداولة مع التعهدات - التعديلات على المعيار المحاسبي الدولي رقم 1.
- مطلوبات الإيجار في البيع وإعادة التأجير - تعديلات على المعيار الدولي للتقارير المالية رقم 16.
- ترتيبات تمويل الموردين - تعديلات على المعيار المحاسبي الدولي رقم 7 والمعيار الدولي للقارير المالية رقم 7.

المعايير الدولية للتقارير المالية الجديدة والمعدلة الصادرة لكن غير السارية حتى تاريخه وغير المطبقة مبكراً

- التعديلات على المعيار المحاسبي الدولي رقم 21 - عدم إمكانية صرف العملة (سارية المفعول اعتباراً من 1 يناير 2026).
- التعديلات على المعيار الدولي للتقارير المالية رقم 9 والمعيار الدولي للتقارير المالية رقم 7 (سارية المفعول اعتباراً من 1 يناير 2026).
- التعديلات على المعيار الدولي للتقارير المالية رقم 19 (سارية المفعول اعتباراً من 1 يناير 2027).
- التعديلات على المعيار الدولي للتقارير المالية رقم 18 (سارية المفعول اعتباراً من 1 يناير 2027).

تمتلك شركة أدبيتيو إيه دي انفستمنتس ("الشركة الأم المباشرة") أغلبية الحصة بنسبة 66.03% من الاستثمار في المجموعة. أدرجت الشركة في سوق أبوظبي للأوراق المالية في الإمارات العربية المتحدة وفي السوق المالية السعودية ("تداول") في المملكة العربية السعودية. بدأ تداول الأسهم في 12 ديسمبر 2022.

الشركة الأم المباشرة لشركة أمريكانا للمطعم هي شركة تابعة مملوكة بالكامل لشركة أدبيتيو إيه دي القابضة ليمتد ("الشركة الأم المطلقة مملوكة بالتساوي من قبل السيد / محمد علي راشد العبار والشركة السعودية للاستثمارات الغذائية الخليجية") ("الاستثمارات الغذائية الخليجية")، وهي شركة تابعة لصندوق الاستثمارات العامة في المملكة العربية السعودية، بصفتها "المساهمون النهائيون".

تمت الموافقة على إصدار هذه القوائم المالية المجمعة من قبل مجلس الإدارة بتاريخ 11 فبراير 2025.

تعتبر أمريكانا للمطعم العالمية بي إل سي (أمريكانا للمطعم المحدودة سابقاً) ("الشركة" أو "المجموعة") منشأة مسجلة في سوق أبوظبي العالمي، وتأسست في 27 مايو 2022 برقم مسجل 2428، العنوان المسجل في 2428 ريسكو ورك 06، الطابق الرابع والعشرين، برج السلع، ميدان سوق أبوظبي العالمي، جزيرة المارية، أبوظبي، الإمارات العربية المتحدة.

يتالف نشاط شركة أمريكانا للمطعم من تشغيل وإدارة عدد من سلاسل المطعم / العلامات التجارية في جميع أنحاء المنطقة. وتمتد عمليات هذا النشاط إلى الإمارات العربية المتحدة والمملكة العربية السعودية والكويت وجمهوريّة مصر العربيّة وقطر وكازاخستان والبحرين والأردن وعمان ولبنان والمغرب وال العراق التي تديرها مختلف الشركات التابعة لأمريكانا للمطعم. تعمل شركة أمريكانا للمطعم منذ سنة 1969.

2 ملخص السياسات المحاسبية الجوهرية

1.2 أساس الإعداد

تم إعداد القوائم المالية المجمعة للمجموعة وفقاً لمعايير المحاسبة الدولية للتقارير المالية ("المعايير الدولية للتقارير المالية") والتفسيرات الصادرة عن لجنة تفسيرات المعايير الدولية للتقارير المالية المطبقة على الشركات التي تقوم بإعداد تقاريرها المالية وفقاً للمعايير

الدولية للتقارير المالية. تم إعداد القوائم المالية المجمعة وفقاً لمبدأ التكلفة التاريخية لما لم ينص على خلاف ذلك في السياسات المحاسبية.

إن إعداد القوائم المالية المجمعة يقتضي استخدام تقدّيرات محاسبية أساسية محددة، كما يقتضي من الإدارة إيداع رأيها في عملية

إيضاحات حول القوائم المالية المجمعة

4.2 التضخم المفترض

يتم تعديل القوائم المالية المجمعة (بما في ذلك المبالغ المقارنة) لمنشآت شركة أمريكانا للمطاعم التي تكون عملاً لها الوظيفية هي عملات اقتصادات مفترضة التضخم من حيث وحدة القياس الجارية في نهاية فترة التقرير.

نظراً لأن عملية العرض للمجموعة هي عملية اقتصاد غير مفترض التضخم، فلا يتم تعديل المبالغ المقارنة لبيان التغيرات في مستوى الأسعار في السنة الحالية. ويتم الاعتراف بالفرق بين المبالغ المقارنة وأرصدة حقوق الملكية المعدلة بسبب التضخم المفترض للسنوات الحالية في الدخل الشامل الآخر المجمع. يتم تعديل القيمة الدفترية للموجودات والمطلوبات غير النقدية لتعكس التغير في المؤشر العام للأسعار من تاريخ الاستحواذ حتى نهاية فترة التقرير. ويتم الاعتراف بخسارة الانخفاض في القيمة في بيان الدخل المجمع إذا تجاوز المبلغ المعاد بيانه ليند غير نقدى قيمته المقدرة السابقة للاستداد. وعند التطبيق المبدئي للتضخم المفترض، يتم الاعتراف بأرباح وخسائر الفترة السابقة مباشرة في حقوق الملكية ضمناحتياطي ترجمة العملات الأجنبية.

يتم الاعتراف بالأرباح أو الخسائر من صافي المركز النقدي في بيان الدخل المجمع. ويتم إعادة بيان جميع البنود المعترف بها في بيان الدخل من خلال تطبيق التغير في المؤشر العام للأسعار من التوارikh التي يتم فيها اكتساب بنود الدخل والمصاريف أو تكبدها مبدئياً.

في بداية الفترة الأولية من التطبيق، يتم إعادة بيان مكونات حقوق الملكية وذلك من خلال تطبيق المؤشر العام للأسعار من تواريخ المساهمة بالمكونات أو نشأتها بطريقة أخرى. يتم الاعتراف بإعادة البيان في الدخل الشامل

(ت) شركات المجموعة

إن النتائج والمركز المالي لجميع المنشآت في المجموعة التي لا تتعامل كل منها بعمليات في اقتصادات مفترضة التضخم (باستثناء منشأة قانونية واحدة في لبنان لسنوات المنتهيتين في 31 ديسمبر 2024 و 31 ديسمبر 2023، يرجى الرجوع إلى الإيضاح رقم 4) والتي لها عملية وظيفية تختلف عن عملية العرض، يتم تحويلها إلى عملية العرض على النحو التالي:

- (1) يتم تحويل الموجودات والمطلوبات لكل بيان مركز مالي مجمع معروض بسعر الإقفال بتاريخ بيان المركز المالي المستقل.
- (2) يتم تحويل الإيرادات والمصاريف لكل بيان دخل شامل مجمع بمتوسط أسعار الصرف شهرياً (إلا إذا كان متوسط السعر لا يمثل تقريباً معقولاً للتأثير المتراكم لأسعار الصرف السائدة في تواريخ المعاملات، وفي هذه الحالة يتم تحويل الإيرادات والمصاريف بأسعار الصرف في تواريخ المعاملات).
- (3) يتم الاعتراف بجميع فروقات الصرف الناتجة في الدخل الشامل الآخر وفي احتياطي ترجمة العملات الأجنبية في بيان المركز المالي المجمع.

عند استبعاد العمليات الخارجية المحافظ عليها بشكل مباشر بالكامل أو جزء منها، يتم الاعتراف بفروق أسعار الصرف التي سُجلت ضمن حقوق الملكية في بيان الدخل الشامل المجمع كجزء من الأرباح أو الخسائر الناتجة عن البيع. وتعامل الشهادة وتعديلات القيمة العادلة الناتجة عن شراء أي منشأة خارجية كما لو كانت من موجودات ومطلوبات المنشأة الخارجية ثم تحول بسعر الإقفال بتاريخ بيان المركز المالي المجمع. ويتم الاعتراف بفروق الصرف الناشئة ضمن حقوق الملكية في بيان المركز المالي المجمع.

تم مراجعة القيم المتبقية والأعمار الإنتاجية للموجودات، وتعديلها عند الضرورة، بتاريخ كل تقرير. عندما تكون القيمة الدفترية للأصل أكبر من قيمته التقديرية القابلة للاستداد، يتم خفضها مباشرةً إلى القيمة القابلة للاستداد.

الأرض لا تستهلك. يحسب الاستهلاك على الموجودات الأخرى باستخدام طريقة القسط الثابت بمعدلات تُحسب لخفض تكلفة الموجودات وصولاً إلى قيمتها التقديرية المتبقية على مدى أعمارها الإنتاجية المتوقعة، وذلك على النحو التالي:

السنوات	
7-5	تحسينات على عقار وأثاث
20-7	مبان
5	غرف تبريد
7-4	معدات وأدوات
4	مركبات

ت تكون المباني من مبالغ متعلقة بالبناء (20 سنة) والتجهيز الكهربائي (10 سنوات) وتمديدات المباني (7 سنوات).

تستهلك المجموعة قيمة التحسينات على العقارات المستأجرة والأثاث، على مدار العمر الإنتاجي للموجودات أو مدة إيجار العقار، أيهما أقل. يتم تحديد الأرباح والخسائر من عمليات الاستبعاد بمقارنة العوائد مع القيمة الدفترية، ويتم إدراجها ضمن بيان الدخل المجمع.

تظهر المشاريع قيد التنفيذ بالتكلفة. وعندما تكون جاهزة للاستخدام، يتم تحويلها إلى الفئة الملائمة لها ضمن الممتلكات والمباني ويتم استهلاكها وفقاً لسياسة المجموعة.

يتم عرض جميع البنود في بيان التدفقات النقدية المجمع من حيث المؤشر العام للأسعار في نهاية فترة التقرير.

تم تصنيف الاقتصاد اللبناني على أنه مفترض التضخم. وفقاً لذلك، تم عرض النتائج والتدفقات النقدية والمركز المالي لمنشأة المجموعة، وهي الشركة اللبنانية للمشروعات السياحية العالمية، من حيث وحدة القياس الجارية في تاريخ التقرير. لمزيد من التفاصيل، يرجى الرجوع إلى الإيضاح 4.

5.2 ممتلكات ومعدات

يتم إظهار الممتلكات والمعدات بالتكلفة ناقصاً الاستهلاك المتراكم والانخفاض في القيمة، حيثما ينطبق ذلك. تمثل تكلفة الممتلكات والمعدات تكلفة الشراء مع أي مصاريف عارضة للاستحواذ. يتم إدراج التكاليف اللاحقة ضمن القيمة الدفترية للأصل أو المعترف بها كأصل منفصل، وفقاً للحالات، عندما يكون من المرجح أن تتدفق إلى المجموعة فوائد اقتصادية مستقبلية مرتبطة بالبند ويكون بالإمكان قياس تكلفة البند بشكل موثوق به. يتم تحويل كافة تكاليف عمليات التصليح والصيانة الأخرى إلى بيان الدخل المجمع خلال الفترة المالية التي يتم تكبدها فيها.

إيضاحات حول القوائم المالية المجمعة

بند الإيرادات الأخرى مع أرباح وخصائص الصرف الأجنبي. يتم عرض خسائر الانخفاض في القيمة كبند منفصل في بيان الدخل المجمع.

- القيمة العادلة من خلال الربح أو الخسارة:** تقاس الموجودات التي لا تستوفي معايير تسجيلها بالتكلفة المطفأة أو بالقيمة العادلة من خلال الدخل الشامل الآخر بالقيمة العادلة من خلال الربح أو الخسارة. تدرج الأرباح أو الخسائر الناتجة عن استثمارات الدين التي تقاس لاحقاً بالقيمة العادلة من خلال الربح أو الخسارة ضمن بيان الدخل المجمع وتُعرض بالصافي ضمن الإيرادات الأخرى في الفترة التي تنشأ فيها.

(4) الانخفاض في القيمة

تقوم المجموعة على أساس تبني بمقاييس خسائر الأئتمان المتوقعة المرتبطة بأدوات الدين المدرجة بالتكلفة المطفأة وبالقيمة العادلة من خلال الدخل الشامل الآخر. تعتمد منهجية انخفاض القيمة المطبقة على ما إذا كانت هناك زيادة جوهيرية في مخاطر الأئتمان.

ذمم مدينة تجارية وأخرى تطبق المجموعة النهج المبسط للمعيار الدولي للتقارير المالية رقم 9 لقياس الخسائر الائتمانية المتوقعة والذي يستخدم مختصاً للخسارة المتوقعة على مدى العمر لجميع الذمم بالمدينة التجارية. لقياس الخسائر الائتمانية المتوقعة، تم تجميع الذمم بالمدينة التجارية على أساس خصائص مخاطر الأئتمان المشتركة وعد أيام التأخير عن السداد. قامت المجموعة بإنشاء مصفوفة لرصد المخصصات تستند إلى خبرة المجموعة التاريخية في خسارة الأئتمان، والتي يتم تعديليها لتعكس المعلومات الحالية والمستقبلية حول عوامل الاقتصاد الكلي المؤثرة على قدرة العملاء على تسوية الذمم المدينة.

يتم حذف الذمم المدينة التجارية عندما لا يوجد توقعات معقولة للتحصيل. وتتضمن المؤشرات التي تشير إلى عدم وجود توقعات معقولة للتحصيل، من بين أمور أخرى، فشل المدين في الاتفاق على خطة سداد مع المجموعة.

التعاقدية للأصل المالي في تاريخ محددة إلى تدفقات نقدية تمثل فقط دفعات حصصية للمبالغ الأصلية والفوائد على المبالغ الأصلية القائمة.

بالنسبة للموجودات التي تقاس بالقيمة العادلة، سيتم تسجيل الأرباح والخسائر في بيان الدخل المجمع.

(2) الاعتراف وإلغاء الاعتراف

تقوم المجموعة، عند الاعتراف المبدئي، بقياس الموجودات المالية بقيمتها العادلة زائداً، في حالة الموجودات المالية غير المدرجة بالقيمة العادلة من خلال الربح أو الخسارة، تكاليف المعاملة التي تعود مباشرة إلى اقتناص الموجودات المالية. يتم تسجيل تكاليف المعاملة للموجودات المالية المدرجة بالقيمة العادلة من خلال الربح أو الخسارة ضمن المصروف في حساب بيان الدخل المجمع.

يلغى الاعتراف بالموجودات المالية عند انفصال التدفقات النقدية التعاقدية من الموجودات أو عند تحويل الحقوق في الحصول على التدفقات النقدية التعاقدية من الموجودات المالية في معاملة يتم خلالها تحويل كافة مخاطر ومزايا الملكية بصورة فعلية.

(3) القياس اللاحق

أدوات الدين

يكون القياس اللاحق للموجودات المالية كما يلي:

- التكلفة المطفأة:** يتم قياس الموجودات المحافظ عليها لتجميع التدفقات النقدية التعاقدية حيث تمثل هذه التدفقات النقدية فقط الدفعات الأصلية والفائدة بالتكلفة المطفأة. تدرج إيرادات الفوائد من هذه الموجودات المالية في إيرادات التمويل باستخدام طريقة معدل الفائدة الفعلية. ويتم إدراج أي أرباح أو خسائر ناتجة عن إلغاء الاعتراف مباشرة في بيان الدخل المجمع وتُعرض في

7.2 موجودات غير ملموسة

تشمل هذه الموجودات اتفاقيات امتياز مع أطراف أخرى لترخيص وتشغيل سلاسل المطاعم والبرمجيات. يتم قياس الأصل غير الملموس بالتكلفة ناقصاً الإطفاء. يتم احتساب الإطفاء باستخدام طريقة القسط الثابت لتوزيع التكاليف على مدى العمر الإنتاجي المقدر لها بفترة من 5 إلى 10 سنوات. ويتم إطفاء حقوق الامتياز والوكالات على مدى مدة عقد الإيجار أو اتفاقية الامتياز، أيهما أقل.

يحتسب الإطفاء للموجودات غير الملموسة باستخدام طريقة القسط الثابت بمعدلات تتحسب لخفض تكلفة الموجودات وصولاً إلى قيمتها التقديرية المتبقية على مدى عمرها الإنتاجية المتوقعة، وذلك على النحو التالي:

حقوق الامتياز والوكالات	5 – 10 سنوات أو مدة الإيجار، أيهما أقل
برمجيات	5 سنوات

8.2 الموجودات المالية

(1) التصنيف

تصنف المجموعة موجوداتها المالية في فئتي القياس التاليتين:

- القيمة العادلة من خلال الربح أو الخسارة.**
- التكلفة المطفأة.**

تستند هذه التصنيفات إلى نموذج أعمال المجموعة لإدارة الموجودات المالية وخصائص التدفقات النقدية التعاقدية.

تقيس المجموعة الموجودات المالية بالتكلفة المطفأة عندما تكون ضمن نموذج أعمال يهدف إلى الاحتفاظ بال الموجودات لجمع التدفقات النقدية التعاقدية وعندما تؤدي الشروط

يصنف العقار المحافظ عليه لجني عائدات من تأجيره على المدى الطويل أو لإضافته إلى رأس المال، أو لكتلتهما، وغير المأهول من قبل المنشآت في القوائم المالية المجمعة، ضمن الاستثمارات العقارية. تصنف المجموعة الأرض التي تحتفظ بها بموجب عقود الإيجار التشغيلي وتحتسبها كاستثمار عقاري عند استيفاء بنود تعريف الاستثمار العقاري الأخرى. يشمل الاستثمار العقاري للمجموعة العديد من الأراضي والمباني.

يتم تقييم الاستثمارات العقارية بسعر التكلفة ناقصاً الاستهلاك، بما في ذلك تكاليف المعاملة ذات العلاقة، وإن اقتضت الضرورة تكاليف الاستهلاك على المبني باستخدام طريقة القسط الثابت بمعدلات تتحسب لخفض تكلفة الموجودات وصولاً إلى قيمتها التقديرية المتبقية على مدى عمرها الإنتاجية المتوقعة التي تتراوح بين 5 سنوات إلى 20 سنة.

تستند القيمة العادلة للاستثمارات العقارية لأغراض الإفصاح على أسعار الأسواق النشطة التي تعدل عند الضرورة بالفارق في طبيعة الأصل المعنى أو موقعه أو حالته. إذا لم تكن هذه المعلومات متوفرة، تستخدم المجموعة طرقاً بديلة للتقييم مثل أحدث الأسعار في الأسواق الأقل نشاطاً أو توقعات التدفقات النقدية المخصوصة. تجري أعمال التقييم كما في تاريخ التقرير بواسطة خبراء متخصصين يتمتعون بالمؤهلات المهنية ذات الصلة والخبرة الحديثة في موقع وفئة الاستثمار العقاري الجاري تقييمه.

عندما يتم بيع الاستثمار العقاري، تحدد الأرباح والخسائر الناتجة عن الاستبعاد بالرجوع إلى قيمتها الدفترية وتحدد في الاعتبار عند تحديد الربح أو الخسارة. ويتم تسجيل ذلك في بيان الدخل المجمع كربح أو خسارة من بيع الاستثمارات العقارية. انظر الإيضاح رقم 6 للمزيد من التفاصيل.

إيضاحات حول القوائم المالية المجمعة

يتم الاعتراف بالدفعات المرتبطة بعقود الإيجار قصيرة الأجل والموجودات ذات القيمة المنخفضة على أساس القسط الثابت كمصاريف في بيان الدخل المجمع. عقود الإيجار قصيرة الأجل هي عقود إيجار لمدة 12 شهراً أو أقل. وتشمل الموجودات منخفضة القيمة عموماً المعدات المكتبية.

لا يتم إدراج التأمينات النقدية القابلة للاسترداد في القياس المبدئي لموجودات حق الاستخدام، ومع ذلك، فإن الفرق بين القيمة الاسمية للتأمينات النقدية القابلة للاسترداد وقيمتها العادلة في بداية عقد الإيجار يمثل دفعـة إيجار إضافية مدفوعة مقدماً وتضاف وفقاً لذلك إلى القيمة الدفترية الأولية لموجودات حق الاستخدام ويتم إدراجها في بيان الدخل المجمع على مدى فترة الإيجار كجزء من استهلاك ذلك الأصل.

دفعات الإيجار المتغيرة

تحتوي بعض عقود الإيجار على دفعات متغيرة مرتبطة بمبيعات ناتجة من المطعم. يتم الاعتراف بدفعات الإيجار المتغيرة التي تعتمد على المبيعات في بيان الدخل المجمع في الفترة التي تؤدي إلى هذه الدفعات.

خيارات التمديد والإنهاء

تندرج خيارات التمديد والإنهاء في العديد من عقود الإيجار ممتلكات وأراضي ومركبات عبر المجموعة. وتستخدم هذه الشروط لزيادة المرونة التشغيلية عند إدارة العقود. خلصت الإدارة إلى عدم إدراج أي خيارات تمديد أو إنهاء في فترة الإيجار بموجب المعيار الدولي للتقارير المالية رقم 16 على أساس أنه ليس من المؤكد بشكل معقول ممارسة الخيارات نظراً لأن الخيارات تتطلب موافقة الطرفين بشكل متبادل على الشروط والأحكام المتعددة وأن المجموعة قادرة على استبدال الموجودات دون تكلفة جوهرية.

يتم الاعتراف بعقود الإيجار على أنها موجودات حق الاستخدام والمطلوبات المقابلة، في التاريخ الذي تكون فيه الموجودات المؤجرة متاحة لاستخدام المجموعة. يتم توزيع كل دفعـة من دفعـات الإيجار بين المطلوبات وتكلفة التمويل. يتم تحويل تكلفة التمويل إلى بيان الدخل الشامل المجمع على مدى فترة عقد الإيجار وذلك للحصول على معدل دوري ثابت لفائدة المستحقة على الرصيد المتبقى من المطلوبات لكل فترة.

تقاس الموجودات والمطلوبات الناشئة من عقد الإيجار مبدئياً على أساس القيمة الحالية. وتشتمل مطلوبات الإيجار صافي القيمة الحالية لدفعـات الإيجار التالية:

- دفعـات ثانية ناقصاً أي حواجز إيجار مستحقة.
- دفعـات الإيجار المتغيرة التي تستند إلى مؤشر أو معدل.
- المبالغ التي يتوقع دفعـها من قبل المستأجر بموجب ضمانات القيمة المتبقية.
- سعر الممارسة لخيار الشراء إذا كان المستأجر على يقين معقول من ممارسة هذا الخيار.
- دفعـات غرامات فسخ عقد الإيجار، إذا كانت شروط الإيجار تشير إلى استخدام المستأجر لهذا الخيار.

يتم خصم دفعـات الإيجار بناءً على معدل الاقتراض الإضافي المحدد من قبل المجموعة.

تقاس موجودات حق الاستخدام بالتكلفة التي تشمل التالي:

- مبلغ القياس المبدئي للتزام الإيجار.
- أي دفعـات إيجار مسددة في أو قبل تاريخ بدء العقد ناقصاً أي حواجز إيجار مستلمة أو مستحقة، عند الاقتضاء.
- تكاليف الترميم.

عادةً ما يتم استهلاك الموجودات حق الاستخدام على مدى العمر الإنثاجي للأصل أو مدة الإيجار، أيهما أقصر، على أساس القسط الثابت. إذا كانت المجموعة متأكدة على نحو معقول من ممارسة خيار الشراء، يتم استهلاك الموجودات حق الاستخدام على مدى العمر الإنثاجي الأساسي للأصل.

يمثل صافي القيمة البيعية سعر البيع التقديري خلال سياق العمل الاعتيادي ناقصاً مصاريف البيع المتغيرة، إن وجدت. يتم تسجيل المخزون قيد النقل عندما تنتقل جميع مخاطر ومتطلبات الملكية إلى المجموعة وفقاً لشروط الشحن المتفق عليها مع الموردين.

11.2 النقد وما في حكمه

لغرض العرض في بيان التدفقات النقدية المجمع، يشتمل النقد وما في حكمه على النقد في الصندوق والحسابات الجارية والودائع لأجل بفترة استحقاق تبلغ ثلاثة أشهر أو أقل، بالصافي من السحوبات البنكية على المكشوف. تظهر السحوبات البنكية على المكشوف على نحو منفصل في بيان المركز المالي المجمع ضمن المطلوبات المتداولة. وفي حين يخضع النقد والنقد وما في حكمه والودائع قصيرة الأجل لمتطلبات الانخفاض في القيمة، فإن هذه الأموال يمكن الوصول إليها بسهولة وتستخدم في المقام الأول لتلبية احتياجات رأس المال العامل قصير الأجل. وقد قررت الإدارة أنه لا يوجد فرق كبير بين قيمتها الدفترية وقيمتها العادلة.

12.2 عقود الإيجار

أنشطة الإيجار لدى المجموعة وكيفية المحاسبة عنها

تقوم المجموعة باستئجار بعض المساحات المكتبية والشقق السكنية والمركبات ومساحات المطاعم والأراضي والمستودعات ومرافق الاتصال. عادةً ما تكون عقود الإيجار لفترات محددة مدتها من 1 إلى 25 سنة. يتم التفاوض حول أحكام عقد الإيجار على أساس فردي وتحتوي على مجموعة واسعة من الأحكام والشروط المختلفة. لا تفرض اتفاقيات الإيجار أي تعهدات، ولكن لا يجوز استخدام موجودات الإيجار كضمان لأغراض الاقتراض.

يتم حذف مخصص بدل خسارة الذمم المدينة التجارية عندما لا يوجد توقعات معقولة للتحصيل. وتدرج المبالغ المسترددة لاحقاً من المبالغ التي سبق حذفها مقابل نفس البند. قامت الإدارة بتقييم الخسائر المتوقعة حسب المحدد وفقاً لمتطلبات المعيار الدولي للتقارير المالية رقم 9 للذمم المدينة التجارية والأخرى. ويبين الإيضاح 9 من القوائم المالية المجموعة المعلومات ذات الصلة.

9.2 الانخفاض في قيمة الموجودات غير المالية

لا تخضع الموجودات التي ليس لها عمر إنتاجي محدد مثل الشهادة للأطفاء، بل يتم فحصها سنوياً لتحرى الانخفاض في قيمتها. تتم مراجعة الموجودات التي تخضع للاستهلاك والإطفاء لتحرى الانخفاض في قيمتها عندما تشير الأحداث أو التغيرات في الظروف إلى أن القيمة الدفترية قد لا تكون قابلة للاسترداد. يتم احتساب خسارة الانخفاض في القيمة وفقاً للمبلغ الذي تتجاوز به القيمة الدفترية للأصل قيمة العادلة للاسترداد. إن القيمة القابلة للاسترداد هي القيمة العادلة للأصل ناقصاً تكاليف البيع أو القيمة قيد الاستخدام، أيهما أعلى. ولأغراض تقييم الانخفاض في القيمة، يتم تجميع الموجودات لدى أدنى المستويات التي تتوفر لها تدفقات نقدية يمكن تحديدها بشكل منفصل (وحدات توليد النقد). تم مراجعة الموجودات غير المالية التي تعرضت لانخفاض في قيمتها بتاريخ كل تقرير.

10.2 مخزون

يتم إظهار المخزون بسعر التكلفة أو بصفى القيمة البيعية المقدرة، أيهما أقل. يتم تحديد التكلفة باستخدام طريقة المتوسط المرجح وتشمل جميع التكاليف المتبدلة في اقتناء المخزون وإحضاره إلى موقعه ووضعه الحالين.

إيضاحات حول القوائم المالية المجمعة

الخطوة 2 – تحديد التزامات الأداء في العقد:
الالتزام الأداء هو وعد في عقد مع عميل لنقل
سلعة أو خدمة إلى العميل.

الخطوة 3 – تحديد سعر المعاملة: سعر
المعاملة هو الثمن الذي تتوقع المجموعة
أن يكون مستحقاً لها مقابل نقل البضائع أو
الخدمات المتفق عليها إلى العميل، باستثناء
المبالغ المحصلة نيابة عن الغير.

الخطوة 4 – توزيع سعر المعاملة للالتزامات الأداء
في العقد، بالنسبة للعقد الذي يحتوي على أكثر
من التزام أداء، ستقوم المجموعة بتوزيع سعر
المعاملة لكل التزام أداء بمبلغ يمثل مقدار الثمن
الذي تتوقع المجموعة أن يكون مستحقاً لها
مقابل الوفاء بكل التزام أداء.

الخطوة 5 – الاعتراف بالإيرادات عندما تقوم
المجموعة بالوفاء بالتزام الأداء.

تقاس الإيرادات بالقيمة العادلة للثمن المستلم
أو المستحق، مع مراعاة شروط الدفع المحددة
تعاقدياً وباستثناء الضرائب والرسوم. تقوم
المجموعة بتقييم ترتيبات الإيرادات على أساس
معايير محددة لتحديد ما إذا كانت تعمل بصفة
أصيل أو وكيل. وخلصت المجموعة إلى أنها
تعمل بصفة الأصيل في جميع ترتيبات الإيرادات
المتعلقة بها.

يتم الاعتراف بالإيرادات في القوائم المالية
المجموعة إلى الحد الذي يكون فيه من المحتمل
تدفق المنافع الاقتصادية إلى المجموعة
ويمكن قياس الإيرادات والتكاليف، عندما تكون
قيمتها قابلة للاقياس بشكل موثوق. تمثل
الإيرادات المبالغ المستلمة من مبيعات الأغذية
والمشروبات وإيرادات الإيجار.

16.2 المخصصات

تحسب المخصصات عندما يتربّع على
المجموعة التزام قانوني أو ضمني حال
نتيجة لأحداث سابقة، ويكون من المحتمل
أن يستدعي الأمر إجراء تدفق خارجي لموارد
تمثل منافع اقتصادية من أجل تسوية الالتزام،
ويكون بالإمكان وضع تقدير موثوق لمبلغ
الالتزام. لا تتحسب مخصصات لخسائر العمليات
المستقبلية.

يتم قياس المخصصات بالقيمة الحالية للنفقات
المتوقع طلبها لتسوية الالتزام باستخدام معدل
قبل خصم الضريبة يعكس تقييمات السوق
الحالية للقيمة الزمنية للمال والمخاطر المصاحبة
للالتزام. تتحسب الزيادة في المخصصات نتيجة
لمرور الوقت في بيان الدخل المجمع.

ومع ذلك، عدد من الالتزامات المماثلة، فإن
احتمالية أن يستدعي الأمر إجراء تدفق خارجي
للموارد لتسوية الالتزام يتم تحديدها بالنظر إلى
درجة الالتزامات كل. ويتم الاعتراف بالمخخص
حتى وإن كان هناك احتمال ضئيل بإجراء تدفق
خارجي فيما يتعلق بأي بند مدرج في نفس فئة
الالتزامات.

17.2 إيرادات من العقود مع العملاء

تقوم المجموعة بالاعتراف بالإيرادات استناداً
إلى نموذج من خمس خطوات كما هو وارد في
المعيار الدولي للتقارير المالية رقم 15:

الخطوة 1 – تعریف العقد مع العملاء: يتم
تعريف العقد على أنه اتفاق بين طرفين أو أكثر
يُنشئ حقوقاً والتزامات واجبة النفاذ ويقر شروطاً
لتلك الحقوق والالتزامات.

يتم الاعتراف بالتغييرات في القيمة الحالية
للتزامات المنافع المحددة الناجمة عن خطة
التعديلات أو حالات التخفيف مباشرة في بيان
الدخل المجمع باعتبارها تكاليف خدمة سابقة.

14.2 المطلوبات المالية

تعترف المجموعة مبدئياً بسندات الدين المصدرة
في التاريخ الذي تنشأ فيه. ويتم الاعتراف مبدئياً
بكل المطلوبات المصنفة بالقيمة العادلة من خلال
المطلوبات المصادرية (بتاريخ المتاجرة وهو التاريخ
الربح أو الخسارة) الذي تصبح فيه المجموعة طرفاً في الأحكام
التعاقدية الخاصة بالأداة. تقوم المجموعة بإلغاء
الاعتراف بالمطلوبات المالية عندما يتم الوفاء
بالالتزاماتها التعاقدية أو إلغاؤها أو انتهاءها. تتألف
المطلوبات المالية غير المستنفدة من القروض
والتمويلات والذمم الدائنة التجارية والأخرى.
ويتم الاعتراف مبدئياً بتلك المطلوبات المالية
بالقيمة العادلة زائد التكاليف المنسوبة مباشرة
للمعاملة. بعد الاعتراف المبدئي، يتم لاحقاً قياس
المطلوبات المالية بالتكلفة المطفأة باستخدام
طريقة الفائدة الفعلية.

15.2 ذمم دائنة تجارية

الذمم الدائنة التجارية هي التزامات بسداد قيمة
البضائع أو الخدمات التي تم الحصول عليها خلال
سياق العمل الاعتيادي من الموردين. يتم تصنيف
الذمم الدائنة التجارية كمطلوبات متداولة
إذا كان من المتوقع سدادها في غضون سنة
واحدة أو أقل (أو خلال دورة التشغيل الاعتيادية
إذا كانت أطول)، وإن لم يكن كذلك يتم عرضها
كمطلوبات غير متداولة. تتحسب الذمم الدائنة
التجارية مبدئياً بالقيمة العادلة وتقادس لاحقاً
بالتكلفة المطفأة باستخدام طريقة الفائدة
الفعلية.

13.2 مخصص مكافآت نهاية الخدمة للموظفين

إن الالتزام الخاص بمكافآت نهاية الخدمة
للموظفين المعترف به في بيان المركز المالي
المجمع فيما يتعلق بخطة المنافع المحددة
هو القيمة الحالية لالتزام المنافع المحددة في
نهاية فترة التقرير. خطة المنافع المحددة غير
ممولة حيث لا يتم تجنيب أي موجودات لخطة
مقدماً للتغطية المطلوبات المستقبلية، وبدلًا من
ذلك يتم الوفاء بالمطلوبات من موارد المجموعة
الخاصة عند استحقاقها. يتم احتساب الالتزام
المنافع المحددة سنويًا من قبل خبراء اكتواريين
مستقلين باستخدام طريقة الوحدة الإضافية
المقدّرة وفقاً لقوانين العمل المعمول بها في
الدول التي تعمل فيها المجموعة.

يتم تحديد القيمة الحالية لالتزامات المنافع
المحددة عن طريق خصم التدفقات النقدية
الصادرة المستقبلية المقدرة وباستخدام معدل
الفائدة على سندات الشركات عالية الجودة
والمقدّرة بالعملة التي تُسدد بها المنافع والتي
لها آجال تقارب آجال الالتزامات ذات الصلة. في
الدول التي لا يوجد فيها سوق نشطة لهذه
السندات، يتم استخدام أسعار السوق على
السندات الحكومية.

يتحسب صافي تكلفة الفائدة بتطبيق معدل
الخصم على رصيد الالتزام المنافع المحددة. وترجع
هذه التكلفة ضمن تكاليف التمويل في بيان
الدخل المجمع.

يتم الاعتراف بأرباح وخسائر إعادة القياس الناجمة
عن تعديلات التجربة والتغييرات في الافتراضات
الاكتوارية، في الفترة التي تنشأ فيها، مباشرة في
الدخل الشامل الآخر. ويتم إدراجها ضمن النتائج
المترافقية في بيان التغيرات في حقوق الملكية
المجمع وبيان المركز المالي.

إيضاحات حول القوائم المالية المجمعة

يتم الاعتراف بالقيمة العادلة لمكافآت الدفعات على أساس الأسهم الممنوحة للموظفين كمصاريف موظفين، مع زيادة مقابلة في حقوق الملكية، وذلك على مدى الفترة التي يصبح فيها الموظفون مؤهلين دون شروط للحصول على المكافآت.

تقاس القيمة العادلة لمكافآت في تاريخ المنح ولا يتم إعادة قياسها لاحقاً. يتم تحديد القيمة العادلة للأسهم وفقاً لسعر السوق الجديري باللحاظة للأسهم في تاريخ المنح وتعديلها وفقاً للتوزيعات الأرباح المتوقعة لكل سهم حتى نهاية فترة الاستحقاق. يتم تعديل المبلغ المعترف به كمتصروف ليعكس العدد الفعلي للمكافآت التي من المتوقع أن يتم استيفاء شروط الخدمة المرتبطة بها وشروط الاستحقاق غير المتعلقة بالسوق، بحيث يعتمد المبلغ المعترف به في النهاية كمتصروف على عدد المكافآت التي تستوفي شروط الخدمة وشروط الأداء غير المتعلقة بالسوق في تاريخ الاستحقاق.

22.2 نزد المبالغ

المبالغ المبينة في القوائم المالية المجمعة والإيضاحات مقدرة إلى أقرب وحدة عملة بالألف ما لم يذكر خلاف ذلك.

23.2 رسوم الامتياز

أبرمت المجموعة اتفاقيات مع جهات امتياز دولية مختلفة لاستخدام العلامات التجارية ونماذج الأعمال. يتم حساب رسوم الامتياز مستحقة الدفع عن استخدام العلامات التجارية ونماذج الأعمال كنسبة مئوية من إجمالي المبيعات ويتم إدراجها كمصاريف في السنة التي تستحق فيها وتخصص من الإيرادات المعترف بها.

تحسب ضريبة الدخل المؤجلة على الفروق المؤقتة الناشئة عن الاستثمارات في الشركات التابعة، باستثناء عندما تكون المجموعة هي المتحكمة في توقيت عكس الفرق المؤقت وأن يكون من المحتمل ألا يتم عكس الفرق المؤقت في المستقبل المنظور.

تم مقاضاة موجودات ومطلوبات الضريبة المؤجلة عند وجود حق قانوني واجب النفاذ بمقاضاة موجودات ومطلوبات الضريبة الحالية وعندما تكون الارصدة الضريبية المؤجلة تتعلق بالهيئة الضريبية ذاتها. تم مقاضاة الموجودات الضريبية والمطلوبات الضريبية الحالية في حالة امتلاك المنشأة حق قانوني واجب النفاذ بمقاضاة الأصل وتسوية الالتزام بصورة متزامنة.

20.2 أسهم خزينة

عندما تقوم إحدى شركات المجموعة بشراء أدوات حقوق الملكية الخاصة بالشركة، على سبيل المثال نتيجة لخطة الدفعات على أساس الأسهم، فإن المقابل المدفوع، بما في ذلك أي تكاليف إضافية عائدۀ مباشرة (صافية من ضريبة الدخل)، يتم خصمها من حقوق الملكية العائدۀ إلى ملاك المجموعة كأسهم خزينة حتى يتم إلغاء الأسهم أو إعادة إصدارها.

و عند إعادة إصدار مثل هذه الأسهم العاديّة لاحقاً، يتم إدراج أي مقابل مقبوض، صافياً من أي تكاليف إضافية عائدۀ مباشرة للمعاملة وتأثيرات ضريبة الدخل ذات العلاقة، في حقوق الملكية العائدۀ إلى ملاك المجموعة من خلال الأرباح المرحلة.

21.2 دفعات على أساس الأسهم

يتم المحاسبة عن ترتيبات الدفعات على أساس الأسهم التي تتلقى فيها المجموعة منتجات أو خدمات كمقابل لأدوات حقوق الملكية الخاصة بها على أنها معاملات دفعات على أساس الأسهم يتم تسويتها بالأسهم.

الآخر أو محتسبة مباشرة في حقوق الملكية. وفي هذه الحالة، فإنه يتم أيضاً الاعتراف بالضريبة في الدخل الشامل الآخر أو مباشرة في حقوق الملكية، على التوالي.

تحسب الزكاة على عمليات المجموعة في المملكة العربية السعودية وفقاً لأنظمة هيئة الزكاة والضريبة والجمارك ("الهيئة"). يتم تحويل المبالغ المستحقة بموجب هذه اللوائح على بيان الدخل المجمع.

يتم حساب مصروف ضريبة الدخل الحالية على أساس القوانين الضريبية المطبقة أو التي سُتطبق بشكل فعلي في البلدان التي تعمل فيها المالي المجمع في تلك الدول. تتحقق فيها دخلاً الشركات التابعة للمجموعة وتحقيقها خاضعاً للضريبة. تقوم الإدارة بإجراء تقييم دوري للمواقف المتقدمة بخصوص الإقرارات الضريبية بالنسبة للحالات التي تكون فيها لواائح الضرائب السارية خاضعة للتأويل، وترصد المخصصات اللازمة على أساس المبالغ المتوقعة دفعها إلى سلطات تحصيل الضرائب.

يتم الاعتراف بضريبة الدخل المؤجلة، باستخدام طريقة المطلوبات، على الفروقات المؤقتة الناشئة فيما بين الأسس الضريبية للموجودات والمطلوبات وقيمها الدفترية في القوائم المالية المجمعة. ومع ذلك، لا يتم الاعتراف بضريبة الدخل المؤجلة إذا كانت ناشئة عن الاعتراف المبدئي بأي موجودات أو مطلوبات في معاملة غير معاملات اندماج الأعمال والتي لا تؤثر، خلال وقت المعاملة، على الأرباح أو الخسائر للأغراض المحاسبية أو الخاضعة للضريبة. يتم تحديد ضريبة الدخل المؤجلة باستخدام معدلات الضرائب (والقوانين) التي تم سنها أو التي سُتطبق فعلياً في نهاية فترة التقرير والتي يتوقع سريانها في حالة بيع الأصل ذي الصلة بضريبة الدخل المؤجلة أو تسوية مطلوب ضريبة الدخل المؤجلة.

يتم الاعتراف بموجودات ضريبة الدخل المؤجلة إذا كان من المحتمل أن يتتوفر في المستقبل ربح خاضع للضريبة بحيث يمكن على أساسه الاستفادة من الفروق المؤقتة.

يتم الاعتراف بالإيرادات من أنشطة المجموعة على النحو التالي:

(أ) الأغذية والمشروبات

يتم الاعتراف بالإيرادات من بيع الأغذية والمشروبات في الفترة المحاسبية عند النقطة الزمنية المعينة التي يتم خلالها بيع السلع. وتدرج الإيرادات صافية من الخصومات.

(ب) إيرادات تأجير استثمار عقاري

يتم الاعتراف بإيرادات الإيجار من عقود الإيجار التشغيلية وفقاً لطريقة القسط الثابت على مدار فترة التأجير. يتم الاعتراف بحواجز إيرادات المجموعة كجزء لا يتجزأ من مجموع إيرادات الإيجار على مدار فترة التأجير. ويتم عرضها كجزء من الإيرادات في بيان الدخل المجمع.

18.2 إيرادات وتكاليف التمويل

تتألف إيرادات التمويل من إيرادات الفائدة على الاستثمارات قصيرة الأجل والودائع البنكية الأخرى. يتم الاعتراف بإيرادات الفائدة عند استحقاقها في بيان الدخل المجمع باستخدام طريقة الفائدة الفعلية.

تمثل تكاليف التمويل في الأساس تكلفة التمويل على مطلوبات الإيجار وتكلفة التمويل على القروض التي يتم الحصول عليها من المؤسسات المالية بالأسعار التجارية المعتادة. ويتم تسجيلها ضمن المصروف في بيان الدخل المجمع في الفترة التي يتم تكبدها فيها.

19.2 ضريبة الدخل الحالية والموجلة والزكاة

يشمل مصروف الضريبة للسنة الضريبية الحالية والموجلة. يتم إدراج الضريبة في بيان الدخل المجمع، باستثناء الحالات التي ترتبط فيها الضريبة بنحو معترف بها في الدخل الشامل

تابع

إيضاحات حول القوائم المالية المجمعة

المتعلقة مباشرةً. ويمكن أن يعني ذلك أنَّ المبالغ المدرجة سابقاً في الدخل الشامل الآخر يُعاد تضييفها إلى بيان الدخل المجمع.

26.2 ربحية السهم

تعرض المجموعة بيانات ربحية السهم الأساسية والمخفضة لأسهمها العادية. يتم احتساب ربحية السهم الأساسية بتقسيمه الأرباح أو الخسائر العائدية إلى المساهمين العاديين للمجموعة على المتوسط المرجح لعدد الأسهم العادية القائمة باستثناء أسهم الخزينة. ويتم تحديد ربحية السهم المخفضة عن طريق تعديل الأرباح أو الخسائر العائدية إلى المساهمين العاديين والمتوسط المرجح لعدد الأسهم عند التكوين لتأثيرات جميع الأسهم العادية المحتملة المخفضة.

(ب) المعاملات المحذوفة عند التجميع

يتم استبعاد المعاملات بين الشركات والأرصدة والأرباح غير المحققة من المعاملات المبرمة بين شركات المجموعة. كما يتم استبعاد الخسائر غير المحققة ما لم توفر المعاملة دليلاً على الانخفاض في قيمة الأصل المحول. لقد تم تعديل السياسات المحاسبية للشركات التابعة عند الضرورة بما يضمن اتساقها مع السياسات المطبقة من قبل المجموعة.

(ت) التغيرات في الحصص في الشركات التابعة دون حدوث تغيير في السيطرة

إن المعاملات المبرمة مع الحصص غير المسيطرة التي لا تؤدي إلى فقدان السيطرة يتم احتسابها كمعاملات أصل - وهي كالمعاملات التي تتم مع الملاك بوصفهم ملكاً. إن الفروقات بين القيمة العادلة للمقابل المدفوع والرصاص ذات الصلة المستحوذ عليها من القيمة الدفترية للموجودات الصافية للشركة التابعة يتم إدراجها في حقوق الملكية. ويتم أيضاً إدراج الأرباح أو الخسائر الناتجة عن بيع الحصص غير المسيطرة ضمن حقوق الملكية.

(ث) استبعاد الشركات التابعة

عندما تفقد المجموعة السيطرة، يُعاد قياس أي حقوق محتفظ بها في المنشأة إلى قيمتها العادلة بتاريخ فقدان السيطرة مع إدراج التغيير في القيمة الدفترية ضمن بيان الدخل المجمع. وتكون القيمة العادلة هي القيمة الدفترية المبدئية لأغراض الإدراج اللاحق للحقوق المحتفظ بها كشركة شقيقة أو مشروع مشترك أو أصل مالي. بالإضافة إلى ذلك، يتم إدراج أي مبالغ كانت مدرجة سابقاً في الدخل الشامل الآخر فيما يتعلق بذلك المنشأة كما لو كانت المجموعة قد قامت باستبعاد الموجودات أو المطلوبات

المحددة المستحوذ عليها وكذلك المطلوبات والمطلوبات الطارئة المحتملة عن اندماج الأعمال بقيمها العادلة بتاريخ الاستحواذ. تعرف المجموعة، على أساس كل عملية استحواذ على حدة، بأي حصة غير مسيطرة في الشركة المستحوذ عليها إما بالقيمة العادلة أو بالحصة المناسبة للحصة غير المسيطرة من صافي الموجودات في الشركة المستحوذ عليها.

إذا تم اندماج الأعمال على مراحل، فإن القيمة الدفترية في تاريخ الاستحواذ للحصة المملوكة سابقاً للشركة المستحوذة في الشركة المستحوذ عليها يعاد قياسها بالقيمة العادلة في تاريخ الاستحواذ. ويتم الاعتراف بأي أرباح أو خسائر ناتجة عن عملية إعادة القياس في بيان الدخل المجمع. يصنف المقابل الطاري ضمن حقوق الملكية أو المطلوبات المالية. ويُعاد قياس المبالغ المصنفة ضمن المطلوبات المالية لاحقاً بالقيمة العادلة مع الاعتراف بالتغييرات في القيمة العادلة في بيان الدخل المجمع.

إن الزيادة في المقابل المالي المحول وقيمة الحصص غير المسيطرة في الشركة المستحوذ عليها والقيمة العادلة بتاريخ الاستحواذ لأي حصص ملكية سابقة في الشركة المستحوذ عليها، على القيمة العادلة لصافي الموجودات المحددة المستحوذ عليها يتم إدراجها تحت بند الشهرة. وفي حال كان مجموع المقابل المالي المحول والرصاص غير المسيطرة المعترف بها والحصة المقابلة المملوكة سابقاً أقل من القيمة العادلة لصافي موجودات الشركة التابعة المستحوذ عليها من خلال اتفاقية شراء بالمقاييس، يتم الاعتراف بالفرق مباشرةً في بيان الدخل المجمع.

يتم بيان الحصص غير المسيطرة من نتائج وحقوق ملكية الشركات التابعة بشكل منفصل في بيان الدخل المجمع وبيان الدخل الشامل المجمع وبيان التغيرات في حقوق الملكية المجمع وبيان المركز المالي المجمع على التوالي.

24.2 تقارير القطاعات

يتم الإبلاغ عن القطاعات التشغيلية بشكل متisco مع إجراءات توزيع الموارد وإدارة المخاطر المتخذة من قبل صناع القرار الرئيسيين للعمليات التشغيلية الذين يقومون بتقييم الأداء المالي والمركز المالي للمجموعة واتخاذ القرارات الإستراتيجية، ويشمل هؤلاء الأشخاص الرئيس التنفيذي ورئيس المدراء الماليين ورئيس العمليات التشغيلية.

25.2 أساس التجميع

(أ) الشركات التابعة

الشركات التابعة هي كافة المنشآت الخاضعة لسيطرة المجموعة. تسيطر المجموعة على منشأة ما عندما يكون لها مشاركتها في المنشأة إضافة إلى قدرتها على التأثير على تلك العوائد من خلال سلطتها على المنشأة. يتم تجميع الشركات التابعة بالكامل من تاريخ تحويل السيطرة إلى المجموعة ويتم إيقاف التجميع اعتباراً من تاريخ انفصال المجموعة طريقة طريقة الاستحواذ المحاسبية لاحتساب اندماجات الأعمال باستثناء عمليات الاستحواذ التي تتضمن الشركات الخاضعة لسيطرة مشتركة، والتي يتم المحاسبة عنها باستخدام الطريقة السابقة. إن المقابل المالي المحول نظير الاستحواذ على شركة تابعة يمثل القيمة العادلة للموجودات المملوكة والمطلوبات المتکبدة وحصص حقوق الملكية الصادرة من قبل المجموعة.

يشمل المقابل المالي القيمة العادلة لأي أصل أو التزام ناتج عن ترتيب لمقابل طاري. يتم إدراج التكاليف المتعلقة بالاستحواذ ضمن المصروفات عند تكبدها. ويتم مبدئياً قياس الموجودات

إيضاحات حول القوائم المالية المجمعة

(ب) مخاطر الائتمان

مخاطر الائتمان هي مخاطر أن تتبدد المجموعة خسارة بسبب فشل العميل أو الطرف المقابل في الوفاء بالالتزاماته التعاقدية، وتنشأ أساساً من ذمم المجموعة المدينة من العملاء. لا يوجد لدى المجموعة تركيز كبير في مخاطر الائتمان نظراً لقاعدة العملاء المتعددة لديها، حيث أن معظم الذمم المدينة التجارية من المجمعين. تقوم المجموعة بهيكلة مستويات مخاطر الائتمان المقيدة لديها من خلال وضع سقوف على تعرضها لمخاطر كل طرف مقابل أو مجموعة من الأطراف المقابلة. وتختضع هذه المخاطر لمراجعة ربع سنوية أو أكثر تكراراً. لدى المجموعة قسم ائتمان وضع سياسات وإجراءات لإدارة التعرض للائتمان.

لا توجد مخاطر صرف عملات أجنبية هامة من العملات الأخرى كما في 31 ديسمبر 2024 و2023.

(2) مخاطر الأسعار

المجموعة غير معرضة لمخاطر الأسعار نظراً لعدم امتلاكها أي أوراق مالية استثمارية مدرجة في أسواق المال أو موجودات ومطلوبات مالية مشابهة.

(3) مخاطر أسعار الفائدة للتدفقات النقدية والقيمة العادلة

لا يوجد تعرض كبير لتقلبات سعر الفائدة حيث أن النقد وما في حكمه والودائع قصيرة الأجل ذات سعر فائدة ثابت.

تضمن خزينة المجموعة المركزية إيداع الودائع بأفضل سعر سوقي سائد في وقت بدء كل إيداع.

الأدوات المالية المعرضة لمخاطر الائتمان كالتالي:

ألف دولار أمريكي	
2023 ديسمبر 31	2024 ديسمبر 31
295,933	213,695
84,795	79,791
74,323	79,187
42	265
455,093	372,938

ودائع قصيرة الأجل لدى البنوك
نقد وما في حكمه باستثناء النقد في الصندوق
ذمم مدينة تجارية وأخرى¹
مبالغ مستحقة من أطراف ذات علاقة

إلى B3 وتشتمل بالغالب على النقد وما في حكمه وودائع قصيرة الأجل لدى البنوك المصنفة على درجة الاستثمار.

(2) ذمم مدينة تجارية وأخرى
يتم تقييم جودة الائتمان للعملاء وفقاً لمراكزهم المالية وخبراتهم السابقة وعوامل أخرى ذات علاقة. يتم بانتظام مراقبة استخدام حدود الائتمان والذمم المدينة غير المسددة. إن

(1) نقد وما في حكمه وودائع قصيرة الأجل لدى البنوك

تدير المجموعة التعرض لمخاطر الائتمان الناتجة عن النقد وما في حكمه وودائع قصيرة الأجل لدى البنوك من خلال التعامل مع بنوك راسخة ذات سمعة طيبة في البلدان التي تزاول فيها أعمالها. يتم تقييم ذلك بناءً على تصنيف موديز الائتماني للبنك الذي تحفظ به المجموعة بأرصدة في تاريخ التقرير والتي تتراوح بشكل أساسي من

1. يستثنى من الذمم المدينة التجارية والأخرى الموضحة أعلاه الدفعات المقدمة للموردين والمبالغ المدفوعة مقدماً. تتعلق الدفعات المقدمة للموردين والمصروفات المدفوعة مقدماً بشكل أساسى بالملك حيث تشغلى المجموعة المبنى وفقاً لاتفاقيات الإيجار. لا يوجد تصنيف ائتماني رسمي للذمم المدينة التجارية والأخرى.

مختلفة، بخلاف العملة الوظيفية لكل منشأة من منشآت المجموعة. تنشأ مخاطر صرف العملات الأجنبية من المعاملات التجارية المستقبلية والموجودات والمطلوبات المعترف بها وصافي الاستثمارات في العمليات الأجنبية.

تتعرض المجموعة بشكل رئيسي لمخاطر العملات الأجنبية نتيجة لأرباح أو خسائر تحويل الموجودات والمطلوبات المقومة بالعملات الأجنبية، مثل أرصدة النقد وما في حكمه والذمم المدينة التجارية والأخرى والذمم الدائنة التجارية والأخرى والتسهيلات البنكية.

تتعرض المجموعة لمخاطر صرف العملات الأجنبية الناشئة عن التعرضات لصرف العملات، خاصة فيما يتعلق بالدينار الكويتي والريال السعودي والدرهم الإماراتي والجنيه المصري. إن مخاطر صرف العملات الأجنبية بين الدينار الكويتي والريال السعودي والدرهم الإماراتي تعتبر محدودة. علاوة على ذلك، فيما يتعلق بالليرة اللبنانية، تتعرض المجموعة لبيئة التضخم المفرط في عملياتها في لبنان (يرجى الرجوع إلى الإيضاح 4 للتعرف على التقديرات المحاسبية الهامة المستخدمة من قبل الإدارة). ومع ذلك، فإن التعرض لتقلبات أسعار الصرف يعتبر غير مهم للقوائم المالية للسندين المنتهيتين في 31 ديسمبر 2024 و31 ديسمبر 2023.

فيما يلي تحليل الحساسية من حيث التعرض لمخاطر صرف الجنيه المصري.

كما في 31 ديسمبر 2024، فيما لو كان سعر صرف الجنيه المصري قد ارتفع/ انخفض بنسبة 60% (60%:2023) معبقاء كافة المتغيرات الأخرى ثابتة بما في ذلك معدل الضريبة، لكان الربح بعد الضريبة للسنة المالية قد انخفض/ ارتفع بواقع 2,647 ألف دولار أمريكي (2023: 4,248 ألف دولار أمريكي). وذلك كنتيجة رئيسية لخسائر الصرف الأجنبي من ترجمة الذمم الدائنة التجارية والذمم المدينة المقومة بالجنيه المصري.

3 إدارة المخاطر المالية

1.3 عوامل المخاطر المالية

تتعرض المجموعة من خلال أنشطتها لمخاطر مالية متعددة هي: مخاطر السوق (تشمل مخاطر صرف العملات الأجنبية ومخاطر الأسعار ومخاطر أسعار الفائدة للتدفقات النقدية والقيمة العادلة) ومخاطر الائتمان ومخاطر السيولة. تقوم الإدارة بتقييم المخاطر لمواجهة كل خطر من هذه المخاطر، ويركز برنامج إدارة المخاطر بصورة عامة على عدم إمكانية التنبؤ بأوضاع الأسواق المالية ويهدف إلى الحد من الآثار السلبية المحتملة لهذه المخاطر على الأداء المالي للمجموعة.

تم إداره المخاطر في الغالب من قبل قسم خزينة مركزي لدى المجموعة بموجب السياسات المعتمدة من قبل مجلس الإدارة. يقسم قسم الخزينة المركزي بتحديد المخاطر المالية وتقيمها والتخطيط لها من خلال التعاون الوثيق مع الوحدات التشغيلية لدى المجموعة. يوفر مجلس الإدارة سياسات موثقة حول إدارة المخاطر المالية إضافة إلى سياسات أخرى موجهة لمجالات معينة مثل مخاطر صرف العملات الأجنبية ومخاطر أسعار الفائدة ومخاطر الائتمان واستخدام الأدوات المالية غير المشتقة والاستثمارات التي تتطلب سيولة عالية.

(أ) مخاطر السوق

مخاطر السوق هي المخاطر المتعلقة بالتغييرات في أسعار السوق مثل أسعار صرف العملات الأجنبية وأسعار الفائدة وأسعار الأسهم التي يكون لها تأثير مستقبلي على إيرادات المجموعة أو قيمة ما تمتلكه من أدوات مالية. إن الهدف من إدارة مخاطر السوق هو إدارة التعرضات لمخاطر السوق ومراقبتها من خلال مقاييس مقبولة مع تعظيم العائد على المخاطر. ينشأ تعرض المجموعة لمخاطر السوق مما يلي:

(1) مخاطر صرف العملات الأجنبية
تمارس المجموعة أنشطتها في دول مختلفة كما أنها تباشر معاملاتها في تلك الدول بعملات

• الأسعار المعلنة (غير المعدلة) في الأسواق النشطة للموجودات أو المطلوبات المتطابقة (المستوى الأول).

• المعطيات الأخرى بخلاف الأسعار المعلنة المدرجة ضمن المستوى الأول التي تعتبر جديرة باللاحظة بالنسبة للأصل أو الالتزام، سواءً كانت مباشرة (وهي الأسعار) أو غير مباشرة (وهي المستمرة من الأسعار) (المستوى الثاني). • المعطيات الخاصة بالأصل أو الالتزام التي لا تستند إلى بيانات السوق الجديرة باللاحظة (وهي المعطيات غير الجديرة باللاحظة) (المستوى الثالث).

تستند القيمة العادلة للأدوات المالية المتداولة في الأسواق النشطة إلى أسعار السوق المعلنة بتاريخ التقرير. تعتبر السوق سوقاً نشطة في حال كانت الأسعار المعلنة متاحة ومتوفرة بانتظام من أسواق المال أو الوكاء أو الوسطاء أو الاتحادات الصناعية أو شركات خدمات التسويير أو الهيئات الرقابية حيث تمثل تلك الأسعار المعاملات الفعلية والمترکبة بانتظام في السوق والمرتبة على أساس تجاري بحت. إن أسعار السوق المعلنة المجموعة هي أسعار الطلب الحالية. يتم إدراج هذه الأدوات ضمن المستوى الأول.

القيمة العادلة للأدوات المالية غير المتداولة في سوق نشطة مبنية على أساس أساليب التقييم. تقوم أساليب التقييم بتحقيق أقصى درجات الاستفادة من بيانات السوق الملحوظة متن توافرت والاعتماد بأقل حد ممكن على التقديرات ذات الصلة بالشركة، إذا كانت كافة المعلومات الهامة المطلوبة للتقييم العادل لأداة ما ملحوظة، يتم إدراج هذه الأدوات في المستوى الثاني. وإذا كانت هناك واحدة أو أكثر من المعلومات الهامة لا تستند إلى بيانات السوق الملحوظة، يتم إدراج هذه الأدوات في المستوى الثالث.

يفترض أن تقارب القيمة الدفترية ناقصاً مخصص الانخفاض في قيمة الدين المدين المتداولة والنقد وما في حكمه والودائع قصيرة الأجل والذمم الدائنة قيمها العادلة. يتم تقيير القيمة العادلة للمطلوبات المالية لأغراض الإفصاح بخصوص التدفقات النقدية التعاقدية المستقبلية باستخدام معدل الفائدة السوقية الحالي المتوفّر لدى المجموعة لأدوات مالية مشابهة. وتقارب الدين المدين والدائنة الأخرى قيمها العادلة.

في 31 ديسمبر 2024، تجاوزت المطلوبات المتداولة الموجودات المتداولة بمبلغ 89,635 ألف دولار أمريكي (2023: 9,195 ألف دولار أمريكي). تتم إدارة تعرّض المجموعة لمخاطر السيولة من قبل قسم الخزينة المركزي باستخدام توقعات التدفقات النقدية بشكل دوري لضمان توفير الأموال والتسهيلات البنكية الكافية للوفاء بمطلوبات المجموعة والوفاء بالتزاماتها المستقبلية، بالنسبة لسنة المالية المنتهية في 31 ديسمبر 2024، بلغ صافي النقد الناتج من الأنشطة التشغيلية 432,801 ألف دولار أمريكي (2023: 539,787 ألف دولار أمريكي).

في نهاية فترة التقرير، احتفظت المجموعة بودائع قصيرة الأجل لدى البنوك بقيمة 213,695 ألف دولار أمريكي (2023: 295,933 ألف دولار أمريكي) ومن المتوقع أن تولد تدفقات نقدية داخلية بسهولة لإدارة مخاطر السيولة. لدى المجموعة حجم ملائم من التسهيلات البنكية الملائم بها، بما في ذلك تسهيلات السحبوبات البنكية على المكتشوف المتاحة والتي يمكن استخدامها للوفاء بالالتزامات خلال الاثني عشر شهراً القادمة.

2.3 إدارة مخاطر رأس المال

تمثل أهداف المجموعة عند إدارة رأس المال في حماية قدرتها على الاستمرار كمنشأة عاملة بهدف توفير العوائد للمساهمين والمنافع لأصحاب المصلحة الآخرين والمحافظة على هيكل رأس المال قوي لخفض تكلفة رأس المال. يتكون هيكل رأس المال من حقوق الملكية بالإضافة إلى الديون.

ومن أجل الحفاظ على هيكل رأس المال أو تعديله، فقد تقوم المجموعة بتعديل مبالغ توزيعات الأرباح المدفوعة إلى المساهمين أو إعادة رأس المال إليهم أو إصدار أسهم جديدة أو بيع الموجودات لخفض الدين. لا توجد متطلبات رأسمالية خارجية أو داخلية مفروضة.

3.3 تقدير القيمة العادلة

يرد فيما يلي تحليل للأدوات المالية المدرجة بالقيمة العادلة باستخدام طريقة التقييم، وفيما يلي مستويات التقييم المختلفة:

إيضاحات حول القوائم المالية المجمعة

(ت) مخاطر السيولة

تمثل الإدارة الحكيمية لمخاطر السيولة في الاحتفاظ بأرصدة كافية من النقد والوادائع قصيرة الأجل وتوفر التمويل من خلال حجم ملائم من التسهيلات الأئتمانية الملزمة بها والقدرة على تصفية موقع السوق. ونظرًا لطبيعة الأعمال الأساسية للمجموعة، تهدف المجموعة إلى الحفاظ على مرونة عملية التمويل بتوفير قنوات أئتمانية ملزمة بها.

يحل الجدول الموضح أدناه المطلوبات المالية للمجموعة إلى مجموعات استحقاقية ذات صلة على أساس الفترة المتبقية من بيان المركز المالي المجمع حتى تاريخ الاستحقاق التعاقدية. إن المبالغ المبينة في الجدول تمثل التدفقات النقدية التعاقدية غير المخصومة:

الحد الأقصى للتعرض لمخاطر الأئتمان في تاريخ التقرير هو القيمة الدفترية للذمم المدينة التجارية والأخرى المذكورة أعلاه. لا تتعرض المجموعة لخسائر أئتمانية جوهرية متوقعة حيث يتم استلام الدفعات من عملائها (بشكل رئيسى المجمعين) عموماً في غضون 7-14 يوماً. لذلك، كان مخصص بدل الخسارة الأئتمانية المتوقعة للذمم المدينة التجارية والأخرى غير جوهرى.

(3) المبالغ المستحقة من أطراف ذات علاقة
تعتبر مخاطر الأئتمان على المبالغ المستحقة من الأطراف ذات العلاقة في حدها الأدنى حيث تقوم الإداره بمراقبة وبحذك تقييم الأطراف على أساس منتظم وبحذك تقييم الأطراف ذات العلاقة للتأكد من أن لديهم موارد كافية لتسوية الالتزامات، وبالتالي، لا يعتبر استردادها مشكوكاً فيه. لا تتوقع الإداره أي خسائر من عدم الأداء من قبل هذه الأطراف ذات العلاقة. في 31 ديسمبر 2024 و 31 ديسمبر 2023، كان مخصص بدل الخسارة الأئتمانية المتوقعة على المبالغ المستحقة من أطراف ذات علاقة غير جوهرى.

ألف دولار أمريكي				
كما في 31 ديسمبر 2024				
المجموع	أكبر من 5 سنوات	سنة واحدة إلى 5 سنوات	خلال سنة واحدة	
693,818	153,816	349,159	190,843	مطلوبات الإيجار
13,262	-	-	13,262	مبالغ دائنة تجارية وأخرى (باستثناء ضريبة القيمة المضافة المستحقة الدفع والإيرادات غير المحققة) (21)
363,783	-	-	363,783	
1,070,863	153,816	349,159	567,888	

ألف دولار أمريكي				
كما في 31 ديسمبر 2024				
المجموع	أكبر من 5 سنوات	سنة واحدة إلى 5 سنوات	خلال سنة واحدة	
4,375	-	-	4,375	تسهيلات بنكية
597,352	111,883	315,402	170,067	مطلوبات الإيجار
18,248	-	-	18,248	مبالغ دائنة تجارية وأخرى (باستثناء ضريبة القيمة المضافة المستحقة الدفع والإيرادات غير المحققة) (21)
408,539	-	-	408,539	المضايفة المستحقة الدفع والإيرادات غير المحققة

1,028,514 111,883 315,402 601,229

فيما يلي المؤشر العام للأسعار المستخدم وفقاً لصندوق النقد الدولي:

معدل التضخم (%)	المؤشر العام للأسعار	سنة الأساس	التاريخ
%5,475	5,978	2019	31 ديسمبر 2023
%6,331	6,896	2019	31 ديسمبر 2024

قامت إدارة المجموعة بتقييم التأثير وتعديلاته وفقاً لتأثيرات التضخم المفترض كما هو موضح أدناه:

ألف دولار أمريكي		بيان الدخل
2023 31 ديسمبر	2024 31 ديسمبر	
5,488	700	الزيادة في الإيرادات
(4,379)	125	ربح / خسارة (نقدية) من التضخم المفترض
(2,229)	(268)	الزيادة في تكلفة الإيرادات
(2,568)	(917)	الزيادة في مصاريف البيع والتسويق
(318)	(207)	الزيادة في المصاريف العمومية والإدارية
1,021	438	أخرى
(2,985)	(129)	نقص الربح بعد الضريبة

مطلوبه لاحفاظ على الحد الأدنى من عدد المطاعم في كل بلد من أجل الحفاظ على الحق الحصري بما يتماشى مع اتفاقيات الامتياز. تستفيد الإدارة أيضًا من البنية التحتية للخدمات المشتركة في كل بلد، وقد قامت بتطوير مؤشرات الأداء المالي والتشغيل على مستوى العلامة التجارية. تجري الإدارة دراسة ربع سنوية لتحديد مؤشرات الانخفاض في القيمة وفقاً للمعيار المحاسبي الدولي رقم 36 "انخفاض قيمة الموجودات" الذي تتحسب فيه التدفقات النقدية المستقبلية المخصومة للتأكد من أن قيمة الموجودات قد انخفضت. تتعلق مؤشرات الانخفاض في القيمة خلال السنة بالأداء المالي لبعض وحدات توليد النقد. ومع ذلك، يوجد خطر حيث أن الافتراضات المستخدمة من قبل الإدارة لحساب التدفقات النقدية المستقبلية قد لا تكون معقولة بناءً على الظروف الحالية والظروف السائدة في المستقبل المنظور. إن الموجودات غير المالية المتعلقة بمنافذ

التقديرات والافتراضات المحاسبية الهامة

تقوم المجموعة بوضع تقديرات وافتراضات تتعلق بالمستقبل. ونادرًا ما تتساوى التقديرات المحاسبية الناتجة، بطبعية الحال، مع النتائج الفعلية ذات الصلة.

إن التقديرات والافتراضات التي لها مخاطر كبيرة في التسبب بإحداث تعديل جوهري على القيم الدفترية للموجودات والمطلوبات في غضون السنة المالية القادمة مبنية أدناه:

الانخفاض في قيمة الموجودات غير المالية

لقد قررت المجموعة أن أصغر وحدات توليد النقد هي مستوى علامتها التجارية في الدولة في المقام الأول على أساس أن المجموعة

إيضاحات حول القوائم المالية المجمعة

4 التقديرات والأحكام المحاسبية الهامة

قطاعات التشغيل تظهر خصائص اقتصادية متشابهة وأوجه تشابه تشغيلية أخرى لوفاء بمعايير التجميع الكمي.

التضخم المفترض

تمارس المجموعة أحكاماً هامة عند تحديد بداية التضخم المفترض في البلدان التي تعمل فيها وما إذا كانت العمالة الوظيفية للشركة التابعة هي عملة اقتصاد مفترض التضخم. تؤخذ في الاعتبار الخصائص المختلفة للبيئة الاقتصادية لكل بلد. تشمل هذه الخصائص، على سبيل المثال لا الحصر، أيًّا مما يلي:

- يفضل عامة السكان الاحتفاظ بشروطهم في موجودات غير نقدية أو بعملة أجنبية مستقرة نسبياً.
- يتم تحديد الأسعار بعملة أجنبية مستقرة نسبياً.
- تأخذ أسعار البيع أو الشراء في الحساب الخسائر المتوقعة للقوة الشرائية خلال فترة ائتمان قصيرة.
- ترتبط أسعار الفائدة والأجور والأسعار بممؤشر أسعار.
- يقرب أو يتجاوز معدل التضخم التراكمي على مدى ثلاث سنوات من 100%.

تمارس الإدارة أحكاماً فيما يتعلق بالوقت الذي يصبح فيه إعادة بيان القوائم المالية لإحدى الشركات التابعة ضرورياً. بعد تقييم الإدارة، تم احتساب الشركة التابعة للمجموعة، الشركة اللبنانيّة للمشروعات السياحية العالمية، كمنشأة تعمل في اقتصادات مفترضة التضخم. وتم عرض النتائج والتدفقات النقدية والمرافق المالية للشركة اللبنانيّة للمشروعات السياحية العالمية من حيث وحدات القياس الجاري في تاريخ التقرير.

تم تقييم الاقتصاد اللبناني على أنه مفترض التضخم اعتباراً من سبتمبر 2020، وتم تطبيق محاسبة التضخم المفترض منذ ذلك الحين.

يتطلب إعداد هذه القوائم المالية المجمعة من الإدارة اتخاذ قرارات وتقديرات وافتراضات يكون لها تأثير على المبالغ المدرجة للإيرادات والمصاريف والموجودات والمطلوبات، وبخلاف ذلك، فإن الشكوك حول هذه الافتراضات والتقديرات من الممكن أن تؤدي إلى نتائج قد تتطلب تعديلات جوهريّة على القيم الدفترية للأصل أو الالتزام المتأثر في الفترات المستقبلية.

يتم تقييم التقديرات والأحكام بصورة مستمرة وتنسّق إلى الخبرة السابقة وعوامل أخرى، بما في ذلك توقعات الأحداث المستقبلية التي يعتقد أنها معقولة في ظل الظروف.

الأحكام الهامة

السيطرة على شركة تابعة

خلصت الإدارة إلى أن المجموعة تسيطر على شركة مطاعم البحرين والكويت، على الرغم من أنها تمتلك أقل من نصف حقوق التصويت في هذه الشركة التابعة. وتمتلك شركة أمريكانا للمطاعم، كونها أكبر مساهم بنسبة 40%， الحق الحصري في إدارة شركة مطاعم البحرين والكويت. وفقاً للترتيبات التعاقدية المعمول بها، تعين المجموعة جميع الإدارات الرئيسية وتتخذ جميع قرارات التشغيل الرئيسية مما يشير أيضاً إلى أنها تتمتع بسلطة على الشركة المستثمر فيها وبالتالي يتم تجميعها في القوائم المالية بناءً على هذه الحقائق.

تجميع قطاعات التشغيل

بمجرد تحديد القطاعات التشغيلية للمنشأة المعدة للتقارير، تسمح التوجيهات بتجميع جميع القطاعين تشغيليين أو أكثر إذا أظهرها خصائص اقتصادية متشابهة وأوجه تشابه تشغيلية أخرى. وقد تم تطبيق الحكم في تحديد ما إذا كانت

إيضاحات حول القوائم المالية المجمعة

السابق البالغ 1,507.5 ليرة لبنانية، وخلال شهر أغسطس 2023، تم إيقاف تشغيل منصة صيرفة وحدد مصرف لبنان المركزي سعراً جديداً ("سعر مصرف لبنان المركزي") بلغ 89,500 ليرة لبنانية كما في 31 ديسمبر 2023، ولا يوجد أي تغيير في السعر كما في 31 ديسمبر 2024.

خيارات التمديد أو الإنتهاء

تحدد المجموعة مدة الإيجار باعتبارها شرطاً غير قابل للإلغاء في عقد الإيجار، وكذلك أي فترات يخطيّها خيار تمديد عقد الإيجار إذا كان من المؤكّد بشكل معقول ممارسة ذلك، أو أي فترات يخطيّها خيار فسخ عقد الإيجار، إذا كان من المؤكّد بشكل معقول عدم ممارسة ذلك. خلصت الإدارة إلى عدم إدراج أي خيارات تمديد أو إنتهاء في فترة الإيجار بموجب المعيار الدولي للتقارير المالية رقم 16 على أساس أنه ليس من المؤكّد بشكل معقول ممارسة الخيارات نظراً لأنَّ الخيارات تتطلب موافقة الطرفين بشكل متبدّل على الشروط والأحكام المتقدّدة وأنَّ المجموعة قادرة على استبدال الموجودات دون تكلفة جوهريّة. راجع الإيضاح رقم 12 لمزيد من المعلومات.

الأعمار الإنتاجية والقيم المتبقية للممتلكات والمعدات

تحدد الإدارة الأعمار الإنتاجية والقيم المتبقية للممتلكات والمعدات بناءً على الاستخدام المقصود من الموجودات، وكذلك بناءً على الأعمار الإنتاجية الخاصة بها. إن التغيرات اللاحقة في الظروف المحيطة مثل التقدّم التقني والاستخدام المستقبلي للموجودات ذات الصلة من الممكن أن تؤدي إلى تغيير الأعمار الإنتاجية الفعلية أو القيم المتبقية عن التقديرات المبدئية. وفي حال قررت الإدارة أن الأعمار الإنتاجية لمجموعة من الموجودات أو القيمة المتبقية للأصل بحاجة للتعديل، فإن صافي القيمة الدفترية الزائدة على القيمة المتبقية يتم استهلاكها على مدار الأعمار الإنتاجية المتبقية المعدلة.

تم مراعاة القيمة المتبقية للموجودات وأعمارها الإنتاجية، وتعدل لها عند الضرورة، بتاريخ كل فترة تقرير.

الضرائب

تخضع المجموعة لضريبة الدخل على الشركات والزكاة. ومن الضروري اتخاذ أحكام هامة لتحديد مخصص الضرائب. يوجد العديد من المعاملات والحسابات التي يكون تحديد الضريبة النهائي لها غير مؤكّد في سياق العمل المعتاد. تُعرف المجموعة بالالتزام الضريبي المتوقع بناءً على تقديراتها حول مدى استحقاق دفع ضرائب إضافية. وعندما تختلف محصلة الضريبة النهائية لهذه الأمور عن المبالغ التي تم تسجيلها سابقاً، فسوف تؤثّر هذه الفروق على ضريبة الدخل ومخصصات الضريبة الموجّلة في السنة التي يتم فيها هذا التحديد (إيضاح 30).

ترجمة العملات الأجنبية - الشركة اللبنانية للمشروعات السياحية العالمية

الشركة اللبنانية للمشروعات السياحية العالمية ("أمريكانا لبنان") هي شركة تابعة مملوكة بالكامل للمجموعة. خلال السنة السابقة، طبّقت البنوك في لبنان ضوابط غير رسمية على العملة الأجنبية في القطاع المصرفي لإدارة العجز. يستخدم الدولار الأميركي ويتم تداوله على نطاق واسع على مدى العقود الماضيين وأكثر.

فيما يتعلق بالمعايير الدولية للتقارير المالية، عندما يكون لدولة ما أسعار صرف متعددة، فإن الحكم مطلوب لتحديد سعر الصرف المُؤهل كسعر فوري يمكن استخدامه لترجمة العمليات الأجنبية. تشمل العوامل التي تحدّد ذلك ما إذا كانت العملة متاحة بسعر الصرف الرسمي.

في مايو 2021، أطلق مصرف لبنان المركزي منصة جديدة لصرف العملات الأجنبية، وهي منصة صيرفة، حيث يمكن بيع أو شراء الدولار الأميركي بسعر يحدّده مصرف لبنان المركزي. وقد تمت تحدّيد سعر صرف الدولار الأميركي مقابل الليرة اللبنانية عند إطلاق المنصة عند 12,000 ليرة لبنانية، ووصل إلى 85,500 ليرة لبنانية بحلول 30 يونيو 2023.

كما في 1 فبراير 2023، اعتمد مصرف لبنان المركزي سعر صرف جديد للدولار الأميركي مقابل الليرة اللبنانية بواقع 15,000 ليرة لبنانية مقاًنة بالسعر

النقد التي تعرضت لانخفاض في قيمتها 16,634 ألف دولار أمريكي وقيمة الدفترية 29,265 ألف دولار أمريكي، مما أدى إلى صافي خسارة انخفاض في القيمة بقيمة 12,631 ألف دولار أمريكي.

وفيما يلي الانخفاض في القيمة المعترف به في بيان الدخل المجمع لهذه الموجودات غير المالية:

		ألف دولار أمريكي	
	31 ديسمبر 2023	31 ديسمبر 2024	
ممتلكات ومعدات (إيضاح 5)	850	1,908	
موجودات حق الاستخدام (إيضاح 12)	(187)	2,202	
موجودات غير ملموسة (إيضاح 7)	(35)	8,521	
المجموع	628	12,631	

يعرض الجدول التالي الافتراضات الرئيسية للمجموعة وتأثير تحليل الحساسية على بيان الدخل الشامل المجمع على تلك الافتراضات:

عكس / انخفاض قيمة الموجودات غير المالية			
ألف دولار أمريكي			
	السنة المنتهية في 31 ديسمبر 2023	السنة المنتهية في 31 ديسمبر 2024	التغير في الافتراض
معدل النمو	(180)	156	(672) 1,300 %0.5-/+
معدل الخصم	128	(203)	168 (159) %0.5-/+
معدل التضخم	123	(262)	1,579 (1,136) %1.0-/+

فيما يلي الافتراضات الرئيسية المستخدمة في حسابات القيمة المستخدمة للسنة المنتهية في 31 ديسمبر 2024 و2023:

اختبار انخفاض قيمة وحدات توليد النقد: الافتراضات الرئيسية 2024				
التعاون الخليجي	دول مجلس الخليجي	دول جنوب الخليج	شمال أفريقيا	آخر
%42 - %3	%21 - %3	%41 - %3	%11 - %3	Mعدل النمو
%30 - %11	%17 - %12	%12 - %10	%10	Mعدل الخصم
%35 - %2	%21 - %2	%62 - %1	%2	زيادة / نقص في معدل التضخم

اختبار انخفاض قيمة وحدات توليد النقد: الافتراضات الرئيسية 2023				
التعاون الخليجي	دول مجلس الخليجي	دول جنوب الخليج	شمال أفريقيا	آخر
%27 - %6	%19 - %6	%7 - %6	%5	Mعدل النمو
%32 - %12	%18 - %13	%14 - %11	%11	Mعدل الخصم
%212 - %2	%22 - %2	%3 - %2	%3 - %2	زيادة / نقص في معدل التضخم

إيضاحات حول القوائم المالية المجمعة

5 ممتلكات ومعدات

ألف دولار أمريكي								
المجموع	مشاريع قيد التنفيذ	مركبات	معدات وأدوات	مباني وغرف تبريد	تحسينات على عقار وأثاث	أراضي		
التكلفة								
880,862	27,145	14,890	296,991	84,731	440,016	17,089	2023	كما في 1 يناير
145,698	71,714	1,007	43,801	1,245	27,931	-		إضافات ²
(40,664)	(170)	(896)	(12,461)	(3,378)	(23,759)	-		استبعادات
26,129	-	314	5,351	7,655	7,433	5,376		تعديل التضخم المفرط
(12,181)	(81,694)	2,019	23,218	1,184	43,092	-		تحويلات ²
(14,863)	177	(338)	(3,393)	(1,707)	(5,743)	(3,859)		فروق ترجمة العملات الأجنبية
984,981	17,172	16,996	353,507	89,730	488,970	18,606		كما في 31 ديسمبر 2023
الاستهلاك المتراكم والانخفاض في القيمة								
611,018	-	11,590	211,065	69,793	318,570	-	2023	كما في 1 يناير
69,213	-	1,594	24,960	3,448	39,211	-		استهلاك السنة
(38,658)	-	(868)	(12,140)	(3,282)	(22,368)	-		استبعادات
19,822	-	314	5,230	6,960	7,318	-		تعديل التضخم المفرط
(263)	-	18	1,893	(104)	(2,070)	-		تحويلات*
850	-	-	(9)	(28)	887	-		خسارة الانخفاض في القيمة / عكس الانخفاض في القيمة
(4,221)	-	(206)	(1,213)	(378)	(2,424)	-		فروق ترجمة العملات الأجنبية
657,761	-	12,442	229,786	76,409	339,124	-		كما في 31 ديسمبر 2023
صافي القيمة الدفترية								
327,220	17,172	4,554	123,721	13,321	149,846	18,606		كما في 31 ديسمبر 2023

ت تكون مشاريع قيد التنفيذ بشكل رئيسي من منافذ بيع قيد الإنشاء ومعدات قيد التجمیع.

ألف دولار أمريكي								
المجموع	مشاريع قيد التنفيذ	مركبات	معدات وأدوات	مباني وغرف تبريد	تحسينات على عقار وأثاث	أراضي		
التكلفة								
984,981	17,172	16,996	353,507	89,730	488,970	18,606		كما في 1 يناير 2024
97,619	42,800	703	33,047	3,244	17,825	-		إضافات ¹
(43,694)	(251)	(1,901)	(16,540)	(5,813)	(19,189)	-		استبعادات
10,836	-	115	2,278	3,283	2,819	2,341		تعديل التضخم المفرط
(830)	(43,089)	(108)	44,723	21,572	(23,928)	-		تحويلات ¹
(28,622)	(660)	(446)	(10,700)	(3,871)	(11,385)	(1,560)		فروق ترجمة العملات الأجنبية
1,020,290	15,972	15,359	406,315	108,145	455,112	19,387		كما في 31 ديسمبر 2024
الاستهلاك المتراكم والانخفاض في القيمة								
657,761	-	12,442	229,786	76,409	339,124	-		كما في 1 يناير 2024
81,466	-	1,615	35,248	4,786	39,817	-		استهلاك السنة
(41,334)	-	(1,821)	(16,000)	(5,605)	(17,908)	-		استبعادات
7,992	-	115	2,209	2,957	2,711	-		تعديل التضخم المفرط
(830)	-	(76)	22,842	14,278	(37,874)	-		تحويلات*
1,908	-	-	22	-	1,886	-		خسارة الانخفاض في القيمة
(15,434)	-	(341)	(6,195)	(2,276)	(6,622)	-		فروق ترجمة العملات الأجنبية
691,529	-	11,934	267,912	90,549	321,134	-		كما في 31 ديسمبر 2024
صافي القيمة الدفترية								
328,761	15,972	3,425	138,403	17,596	133,978	19,387		كما في 31 ديسمبر 2024

ت تكون مشاريع قيد التنفيذ بشكل رئيسي من منافذ بيع قيد الإنشاء ومعدات قيد التجمیع.

2. قامت الإدارة بتعديل فئات بعض بنود الممتلكات ومعدات، مما أدى إلى تحويل بين التحسينات على عقار والمباني وغرف التبريد والمعدات والأدوات.

1. قامت الإدارة بتعديل فئات بعض بنود الممتلكات ومعدات، مما أدى إلى تحويل بين التحسينات على عقار والمباني وغرف التبريد والمعدات والأدوات.

إيضاحات حول القوائم المالية المجمعة

6 استثمارات عقارية

الاستثمارية التي حققت إيرادات تأجير خلال السنة 1,216 ألف دولار أمريكي (2023: 1,405 ألف دولار أمريكي). لا توجد لدى المجموعة أي قيد على إمكانية تحقيق العائد من عقاراتها الاستثمارية، ولا أي التزامات تعاقدية لشراء أو بناء أو تطوير عقارات استثمارية أو إجراء إصلاحات أو صيانة أو تحسينات. وفيما يلي الحد الأدنى للإيرادات من عقود الإيجار بموجب عقود الإيجار التشغيلي غير القابلة للإلغاء للاستثمارات العقارية غير المعترف بها في القوائم المالية المجموعة كذمة مدينة:

ألف دولار أمريكي	
2023 ديسمبر 31	2024 ديسمبر 31
2,265	1,625
2,151	1,421
1,793	1,184
1,076	711
2,151	1,421
3,726	1,058
13,162	7,420

خلال سنة واحدة
بين سنة واحدة وستين
بين سنتين وثلاث سنوات
بين 3 و 4 سنوات
بين 4 و 5 سنوات
أكثر من 5 سنوات

بناءً على التقييمات، تم تحديد القيمة العادلة للاستثمارات العقارية للمجموعة في ذلك التاريخ بقيمة 17,039 ألف دولار أمريكي (2023: 28,616 ألف دولار أمريكي).

بلغت الإيرادات من عقود الإيجار المعترف بها خلال السنة المنتهية في 31 ديسمبر 2024 ما قيمته 1,843 ألف دولار أمريكي (2023: 2,536 ألف دولار أمريكي). يرجى الرجوع إلى الإيضاح 22. بلغت المصاريق التشغيلية المباشرة الناشئة عن العقارات

ألف دولار أمريكي			
التكلفة	المجموع	مباني وغرف تبريد	أراضي
كما في 1 يناير 2024	7,887	7,384	503
استبعادات	(133)	(133)	-
فروق ترجمة العملات الأجنبية	(2,414)	(2,217)	(197)
كما في 31 ديسمبر 2024	5,340	5,034	306
الاستهلاك المتراكم والانخفاض في القيمة			
كما في 1 يناير 2024	3,066	3,066	-
استهلاك السنة	195	195	-
استبعادات	(52)	(52)	-
فروق ترجمة العملات الأجنبية	(1,225)	(1,225)	-
كما في 31 ديسمبر 2024	1,984	1,984	-
صافي القيمة الدفترية			
كما في 31 ديسمبر 2024	3,356	3,050	306

ألف دولار أمريكي			
التكلفة	المجموع	مباني وغرف تبريد	أراضي
كما في 1 يناير 2023	9,174	8,564	610
تحويلات	206	192	14
فروق ترجمة العملات الأجنبية	(1,493)	(1,372)	(121)
كما في 31 ديسمبر 2023	7,887	7,384	503
الاستهلاك المتراكم والانخفاض في القيمة			
كما في 1 يناير 2023	3,305	3,305	-
استهلاك السنة	321	321	-
تحويلات	104	104	-
فروق ترجمة العملات الأجنبية	(664)	(664)	-
كما في 31 ديسمبر 2023	3,066	3,066	-
صافي القيمة الدفترية			
كما في 31 ديسمبر 2023	4,821	4,318	503

بالنسبة للاستثمارات العقارية الحالية، تم استخدام "نهج السوق" لتحديد القيمة العادلة. ويتضمن ذلك تحديد قيمة الأصل بالرجوع إلى معاملات السوق المماثلة للموجودات بأقرب قيمة تقريرية. يتم تعديل هذه القيم للفروق في الخصائص الرئيسية مثل الحجم والمساحة الإجمالية للأرض والموقع (وهي مدخلات غير جديرة باللحظة- المستوى الثالث).

فيما يلي المدخلات الهامة غير الجديرة باللحظة المستخدمة وذات العلاقة بتحليل الحساسية:

تحليل الحساسية	متوسط قيمة الافتراض	الافتراض	السنة المنتهية في 31 ديسمبر
تؤدي الزيادة / (النقص) بنسبة 1% إلى زيادة / (نقص) القيمة العادلة للاستثمارات العقارية بمبلغ 359 ألف دولار أمريكي.	1,628 دولار أمريكي	معدل الإيجار لكل متر مربع	2024
تؤدي الزيادة / (النقص) بنسبة 1% إلى زيادة / (نقص) القيمة العادلة للاستثمارات العقارية بمبلغ 379 ألف دولار أمريكي.	2,784 دولار أمريكي	معدل الإيجار لكل متر مربع	2023

يتم تحديد القيمة العادلة لأغراض الإفصاح من قبل مقيمين خارجيين مؤهلين مهنياً مرة واحدة كل سنة.

إيضاحات حول القوائم المالية المجمعة

7 موجودات غير ملموسة

ألف دولار أمريكي						
المجموع	أخرى	أعمال قيد التنفيذ	شهرة	برمجيات	حقوق الامتياز والوكالات	
التكلفة						
96,524	997	–	8,458	27,554	59,515	في 1 يناير 2023
18,232	–	5,821	–	1,359	11,052	إضافات
11,673	–	(2,483)	–	14,156	–	تحويلات
1,018	–	–	–	–	1,018	تعديل التضخم المفرط
(3,461)	(810)	–	–	(316)	(2,335)	استبعادات
(1,500)	–	4	–	(346)	(1,158)	فروق ترجمة العملات الأجنبية
122,486	187	3,342	8,458	42,407	68,092	في 31 ديسمبر 2023
الإطفاء المتراكم وانخفاض القيمة						
46,933	997	–	–	10,092	35,844	في 1 يناير 2023
10,262	–	–	–	6,076	4,186	إطفاءات
(2,395)	(810)	–	–	(216)	(1,369)	استبعادات
904	–	–	–	–	904	تعديل التضخم المفرط
(35)	–	–	–	(35)	–	عكس الانخفاض في القيمة
(607)	–	–	–	(127)	(480)	فروق ترجمة العملات الأجنبية
55,062	187	–	15,790	39,085	2023	في 31 ديسمبر 2023 صافي القيمة الدفترية
67,424	–	3,342	8,458	26,617	29,007	في 31 ديسمبر 2023

التدفقات النقدية بعد فترة خمس سنوات باستخدام معدلات نمو نهاية طويلة الأجل. تشمل الأفتراضات الرئيسية المستخدمة في حسابات القيمة المستخدمة معدلات خصم قبل الضريبة معدلة على أساس الخطر تصل إلى 13.14% (2023: 13.14%) و 15.82% (2023: 15.82%). تتوافق معدلات التضخم مع الاتجاهات التاريخية ومعدلات النمو بناءً على توقعات الإدارة لتطوير السوق. ولا تتجاوز معدلات النمو النهاية طولية الأجل البالغة 1% (2023: 1%)، متوسط معدل النمو طويل الأجل للأسواق التي تعمل فيها وحدات توليد النقد. يرجى الرجوع إلى الإيضاح 4 للإطلاع على تحليل الحساسية.

ت تكون "حقوق الامتياز والوكالات" من رسوم الامتياز المدفوعة لأطراف ثالثة للترخيص وتشغيل سلسل المطاعم بما يتماشى مع اتفاقيات الامتياز ذات الصلة. ت تكون أعمال قيد التنفيذ بشكل رئيسي من برمجيات وتطبيقات قيد التطوير. لغرض اختبار انخفاض قيمة الشهرة، تم تحديد المبالغ القابلة للاستدداد لوحدات توليد النقد على أساس حسابات القيمة من الاستخدام باستخدام توقعات التدفقات النقدية المعتمدة من قبل الإدارة لفترة خمس سنوات. تم استقراء

ألف دولار أمريكي						
المجموع	أخرى	أعمال قيد التنفيذ	شهرة	برمجيات	حقوق الامتياز والوكالات	
التكلفة						
122,486	187	3,342	8,458	42,407	68,092	في 1 يناير 2024
17,199	–	7,264	–	1,128	8,807	إضافات
291	–	(5,656)	–	5,782	165	تحويلات
449	–	–	–	–	449	تعديل التضخم المفرط
(4,292)	(187)	–	–	(80)	(4,025)	استبعادات
(3,230)	–	(2)	–	(605)	(2,623)	فروق ترجمة العملات الأجنبية
132,903	–	4,948	8,458	48,632	70,865	في 31 ديسمبر 2024
55,062	187	–	15,790	39,085	2024	في 1 يناير 2024 صافي القيمة الدفترية
12,682	–	–	–	8,255	4,427	إطفاءات
145	–	–	–	145	–	تحويلات
(1,739)	(187)	–	–	(56)	(1,496)	استبعادات
366	–	–	–	–	366	تعديل التضخم المفرط
8,521	–	8,458	63	–	–	خسارة الانخفاض في القيمة
(1,335)	–	–	(337)	(998)	–	فروق ترجمة العملات الأجنبية
73,702	–	8,458	23,860	41,384	2024	في 31 ديسمبر 2024 صافي القيمة الدفترية
59,201	–	4,948	–	24,772	29,481	2024

إيضاحات حول القوائم المالية المجمعة

8 مخزون

9 ذمم مدينة تجارية وأخرى

ألف دولار أمريكي		
2023 ديسمبر 31	2024 ديسمبر 31	
32,039	36,340	ذمم مدينة تجارية
(1,242)	(1,758)	ناقصاً: مخصص بدل الخسارة
30,797	34,582	
39,570	36,412	مصاريف مدفوعة مقدماً
2,811	2,320	دفعات مقدمة للموردين
15,840	15,373	تأمينات قابلة للاسترداد
12,391	13,898	إيرادات مستحقة
498	433	ذمم تأمين مدينة
2,275	2,330	ذمم موظفين مدينة
12,522	12,571	أخرى
116,704	117,919	

ألف دولار أمريكي		
2023 ديسمبر 31	2024 ديسمبر 31	
115,310	96,838	مواد خام
12,032	9,780	مواد تعينة وتغليف
12,461	12,604	مواد أخرى
12,789	12,318	بضاعة بالطريق
8,042	7,846	قطع غيار
160,634	139,386	
(5,041)	(4,987)	مخصص المخزون المتقادم وبطيء الحركة والمعيب
155,593	134,399	

بلغت تكلفة المخزون المعترف به كمصرف خلال السنة 642,034 ألف دولار أمريكي (2023: 750,234 ألف دولار أمريكي) (الإيضاح 23).

الحركات في مخصص المخزون المتقادم وبطيء الحركة والمعيب كالتالي:

ألف دولار أمريكي		
2023	2024	
6,126	5,041	الرصيد في 1 يناير
1,679	1,978	ضافي مخصص بضاعة بطيئة الحركة
(2,655)	(1,907)	المحدوفات مقابل مخصص السنود بطيئة الحركة
8	38	إعادة التصنيف
(117)	(163)	فرق ترجمة العملات الأجنبية
5,041	4,987	الرصيد في 31 ديسمبر

لدى المجموعة قاعدة واسعة من العملاء مع عدد وجود تركيز لمخاطر الائتمان ضمن الذمم المدينة التجارية بتاريخ 31 ديسمبر 2024 و31 ديسمبر 2023.

إن حد التعرض الأقصى لمخاطر الائتمان بتاريخ التقرير يمثل القيمة الدفترية لكل فئة من فئات الذمم المدينة:

ألف دولار أمريكي		
2023 ديسمبر 31	2024 ديسمبر 31	
30,872	34,872	حتى 3 أشهر
124	403	3 إلى 6 أشهر
1,043	1,065	أكثر من 6 أشهر
32,039	36,340	

إيضاحات حول القوائم المالية المجمعة

10 نقد وما في حكمه

ألف دولار أمريكي	
2023 ديسمبر 31	2024 ديسمبر 31
2,813	1,679
47,025	50,424
37,770	29,367
87,608	81,470

نقد في الصندوق
نقد لدى البنوك
ودائع قصيرة الأجل بفترة استحقاق تبلغ ثلاثة أشهر أو أقل
نقد وما في حكمه

الأرصدة البنكية محتفظ بها لدى فروع بنوك محلية ودولية مرموقة. وترى الإدارة أن هذه البنوك تتمتع بأداء مستقر تاريخياً وبنصريفات ائتمانية مرضية. لا تُعرض الودائع ضمن النقد وما في حكمه إلا إذا كانت مستحقة خلال ثلاثة أشهر أو أقل من تاريخ الاستحواذ أو كانت جاهزة للتحويل إلى مبالغ نقدية معلومة لا تنطوي على مخاطر جوهيرية للتغيير في قيمتها.

ألف دولار أمريكي	
2023 ديسمبر 31	2024 ديسمبر 31
295,933	213,695

ودائع قصيرة الأجل بفترة استحقاق من 3 أشهر إلى 12 شهراً

يتألف النقد وما في حكمه لغرض بيان التدفقات النقدية المجمع مما يلي:

ألف دولار أمريكي	
2023 ديسمبر 31	2024 ديسمبر 31
87,608	81,470
(4,375)	-
83,233	81,470

نقد وما في حكمه
ناقصاً: سحبوبات بنكية على المكتشوف (إيضاح 11)
الأرصدة وفقاً لبيان التدفقات النقدية المجمع

11 تسهيلات بنكية

ألف دولار أمريكي	
2023 ديسمبر 31	2024 ديسمبر 31
4,375	-

قصيرة الأجل
سحبوبات بنكية على المكتشوف

كان لدى الأرصدة بين 3 إلى 6 أشهر مخصص بدل خسارة ائتمانية متوقعة بنسبة 61% بقيمة 247 ألف دولار أمريكي (2023: 43% بقيمة 54 ألف دولار أمريكي). كان لدى الأرصدة حتى 3 أشهر مخصص بدل خسارة ائتمانية متوقعة بنسبة 1% بقيمة 446 ألف دولار أمريكي (2023: 0.5% بقيمة 145 ألف دولار أمريكي).

فيما يلي الحركة في مخصص بدل الخسارة للذمم المدينة التجارية خلال السنة:

ألف دولار أمريكي	
2023	2024
1,315	1,242
758	1,093
(704)	(528)
(127)	(49)
1,242	1,758

الرصيد في 1 يناير المحمول خلال السنة الدينون المعادومة مقابل مخصص بدل الخسارة للذمم المدينة التجارية فروق ترجمة العملات الأجنبية الرصيد في 31 ديسمبر

لا تشمل الغطاء الأخرى ضمن الذمم المدينة التجارية والأخرى على أي موجودات تعرضت لانخفاض في قيمتها ولا تتعرض لمخاطر ائتمانية جوهيرية.

إن القيمة الدفترية للذمم المدينة التجارية للمجموعة مقسمة بالعملات التالية:

ألف دولار أمريكي	
2023 ديسمبر 31	2024 ديسمبر 31
12,059	15,167
6,768	8,653
1,010	1,588
2,979	3,437
158	158
9,065	7,337
32,039	36,340

درهم إماراتي ريال سعودي جنيه مصرى دينار كويتى دولار أمريكي أخرى

من المفترض أن تقارب القيمة الدفترية ناقصاً مخصص بدل الخسارة للذمم المدينة التجارية والأخرى قيمها العادلة بسبب طبيعة الذمم المدينة التجارية قصيرة الأجل.

إيضاحات حول القوائم المالية المجمعة

ألف دولار أمريكي		مطلوبات الإيجار
2023 ديسمبر 31	2024 ديسمبر 31	
341,223	389,241	غير متداولة
165,959	189,590	متداولة
507,182	578,831	

ألف دولار أمريكي		فيما يلي تواريخ استحقاق التسهيلات البنكية:
2023 ديسمبر 31	2024 ديسمبر 31	
4,375	-	خلال سنة واحدة

12 الإيجارات

(2) المبالغ المعترف بها في بيان الدخل المجمع

ألف دولار أمريكي		الاستهلاك المحمّل لموجودات حق الاستخدام:
2023 ديسمبر 31	2024 ديسمبر 31	
161,997	173,701	مباني وعقارات مستأجر
3,038	3,270	بدل الخلوة
1,219	1,583	أراضي
6,447	5,256	مركبات
172,701	183,810	
(525)	(419)	أرباح تعديل التضخم المفترض
(187)	2,202	خسارة الانخفاض في قيمة / (عكس الانخفاض في قيمة) موجودات حق الاستخدام
26,625	32,319	تكاليف التمويل على مطلوبات الإيجار

ألف دولار أمريكي		مصاريف إيجار أخرى
2023 ديسمبر 31	2024 ديسمبر 31	
33,294	29,431	مصاريف متعلقة بعقود إيجار قصيرة الأجل ومنخفضة القيمة
17,397	14,847	مصاريف متعلقة بدفعات الإيجار المتغيرة غير المدرجة في مطلوبات الإيجار
50,691	44,278	

الدفعات المتغيرة

تحتوي بعض عقود الإيجار على دفعات متغيرة مرتبطة بمبيعات ناتجة من المطاعم المعنية. تُستخدم الدفعات المتغيرة لمجموعة متنوعة من الأسباب، بما في ذلك تقليل قاعدة التكلفة الثابتة للمطاعم المنشآة حديثاً أو لأسباب تتعلق بالتحكم في الهامش والمرنة التشغيلية. تختلف هذه الدفعات عبر المجموعة.

خيارات التمديد والإنهاء

كان أكثر ممارسة خيارات التمديد والإنهاء هو زيادة في مطلوبات الإيجار المعترف بها بقيمة 188,922 ألف دولار أمريكي (2023: 157,190 ألف دولار أمريكي). وقد تم تجديد عقود الإيجار هذه أو تمديدها وإنهايتها بناءً على شروط وأحكام متفق عليها بين المؤجر والمستأجر.

(1) المبالغ المعترف بها في بيان المركز المالي المجمع

موجودات حق الاستخدام

ألف دولار أمريكي		كم في 1 يناير
2023 ديسمبر 31	2024 ديسمبر 31	
417,564	498,503	إضافات
269,503	279,400	استبعادات
(11,030)	(16,217)	تحويلات
142	714	الاستهلاك المحمّل للسنة
(172,701)	(183,810)	خسارة الانخفاض في القيمة / (عكس الانخفاض في القيمة)
187	(2,202)	تعديل التضخم المفترض
525	419	فروق ترجمة العملات الأجنبية
(5,687)	(10,753)	
498,503	566,054	

تعتبر إضافات موجودات حق الاستخدام نشاط غير نقدى وبالتالي لا تظهر في بيان التدفقات النقدية المجموع الذي باستثناء الدفعات مقابل بدل الخلوة بمبلغ 504 ألف دولار أمريكي (31 ديسمبر 2023: 3,929 ألف دولار أمريكي) والتي يتم إدراجها في بيان التدفقات النقدية المجموع تحت بند الأنشطة الاستثمارية.

فيما يلي صافي القيمة الدفترية لموجودات حق الاستخدام بحسب الفئة:

ألف دولار أمريكي		مباني وعقارات مستأجر
2023 ديسمبر 31	2024 ديسمبر 31	
481,078	539,877	بدل الخلوة
10,190	8,068	أراضي
3,053	7,373	مركبات
4,182	10,736	
498,503	566,054	

إيضاحات حول القوائم المالية المجمعة

13 مخصص مكافآت نهاية الخدمة للموظفين

في 1 يناير	ألف دولار أمريكي		إيضاح
	ديسمبر 2023	ديسمبر 2024	
نكلفة الخدمة الحالية	66,386	68,561	
مصاريف الفوائد	9,668	10,220	28
مجموع المبالغ المعترف بها في بيان الدخل المجمع	12,655	13,546	
إعادة احتساب مكافآت نهاية الخدمة للموظفين	1,334	439	
مجموع المبالغ المعترف بها في بيان الدخل الشامل الآخر	1,334	439	
المدفوع	(11,627)	(14,121)	
فرق ترجمة العملات الأجنبية	(187)	(50)	
في 31 ديسمبر	68,561	68,375	

وفقاً لأحكام المعيار المحاسبي الدولي رقم 19، قامت الإداره بإجراء تقييم للقيمة الحالية للالتزام 2024 المفروض المحددة لها كما في 31 ديسمبر 2023 باستخدام طريقة الوحدة الإضافية المقدرة، وذلك بخصوص مكافآت نهاية الخدمة للأفراد، وذلك بحسب مقدار دفعها بموجب قوانين العمل السائدة في الدول التي تعمل فيها الشركات التابعة. وبحسب هذه الطريقة، تم إجراء تقييم لفترة الخدمة المتوقعة للموظف فيما يلي تحليل استحقاق دفعات المنافع المتوقعة:

ألف دولار أمريكي		
ديسمبر 2023	ديسمبر 2024	
خلال سنة واحدة		
بين 2 و 5 سنوات		
أكثر من 5 سنوات		

الافتراضات الاحتمالية والحساسية:

ديسمبر 2023	ديسمبر 2024	
%	%	
متوسط معدل الخصم المستخدم		
متوسط معدل نمو الرواتب		
تاريخ سريان نمو الرواتب خلال السنة		
معدلات السحب سنوياً		
سن تقاعد الموظف		
متوسط المدة		

حساسية الافتراضات الاحتمالية الرئيسية		
زيادة / (نقص) مكافآت نهاية الخدمة للموظفين كما في		
ألف دولار أمريكي	التغيير في الافتراض	معدل الخصم
2023 ديسمبر 31	2024 ديسمبر 31	% 1.0-/+
2,778	(2,581)	1,980
(2,850)	3,017	(2,241)
		% 1.0-/+
		معدل زيادة الراتب

14 ذمم دائنة تجارية وأخرى

ألف دولار أمريكي		ذمم دائنة تجارية
2023 ديسمبر 31	2024 ديسمبر 31	
189,206	139,662	مصاريف مستحقة
114,176	144,719	إيرادات غير محققة ¹
56,495	39,289	مزايا مستحقة للموظفين
46,875	37,067	ذمم دائنة غير تجارية
42,004	25,926	ضريبة القيمة المضافة المستحقة الدفع
5,534	8,726	ودائع
2,234	2,200	ذمم دائنة أخرى
14,044	14,209	
470,568	411,798	

تصنيف كال التالي

ألف دولار أمريكي		الجزء المتداول
2023 ديسمبر 31	2024 ديسمبر 31	
434,206	392,038	الجزء غير المتداول ¹
36,362	19,760	
470,568	411,798	

1. تمثل الإيرادات غير المحققة دفعه مقدمة تم استلامها كخصم مقدم على مشتريات البضائع التي سيتم إجراؤها خلال السنة. ويتم خصم هذا الخصم من تكلفة المخزون للكمية المشترأة في كل فترة تغطى و يتم إطفاؤها ضمن تكلفة البضائع المبيعه. يتعلق الجزء غير المتداول بجزء من الإيرادات غير المحققة من الحصومات المقدمة لشراء المخزون المتوفع استخدامه والمعرف به ضمن تكلفة المخزون خلال فترة تزيد عن 12 شهراً.

إيضاحات حول القوائم المالية المجمعة

15 مخصصات المطالبات القانونية والضريبية ومطالبات أخرى

قضايا قانونية

يتكون هذا المخصص من مجموع المبلغ المقدم لتلبية مطالبات قانونية معينة ضد المجموعة من أطراف خارجية. وترى الإدارة أنه بعد الحصول على المشورة القانونية المناسبة، فإن نتائج هذه المطالبات القانونية لن تتجاوز بشكل جوهري قيمة المخصص كما في 31 ديسمبر 2023.

مخصص الإنهاق والإغلاق

يتعلق هذا المخصص بتكاليف الإنهاق والإغلاق بجانب التكاليف الأخرى ذات الصلة والتي من المتوقع تكبدها بسبب إغلاق المطعم خلال الفترة المقبلة.

ألف دولار أمريكي	
31 ديسمبر 2023	31 ديسمبر 2024
5,068	5,641
2,632	2,980
7,541	7,858
5,780	662
21,021	17,141

ألف دولار أمريكي					
المجموع	مخصصات أخرى	الضريبة	مخصص الإنهاق والإغلاق	قضايا قانونية	
21,021	5,780	7,541	2,632	5,068	الرصيد كما في 1 يناير 2024
6,683	400	3,553	688	2,042	• مخصصات إضافية معترف بها
(2,273)	(860)	(779)	(62)	(572)	• مبالغ غير مستخدمة معكوسة
(5,144)	(2,099)	(2,012)	(287)	(746)	• مبالغ مستخدمة خلال السنة
(1,838)	1	(1,683)	(9)	(147)	فروق ترجمة العملات الأجنبية
(1,308)	(2,560)	1,238	18	(4)	أخرى
17,141	662	7,858	2,980	5,641	الرصيد كما في 31 ديسمبر 2024

ألف دولار أمريكي					
المجموع	مخصصات أخرى	الضريبة	مخصص الإنهاق والإغلاق	قضايا قانونية	
29,189	4,162	16,819	3,204	5,004	الرصيد كما في 1 يناير 2023
14,319	9,223	1,930	218	2,948	• مخصصات إضافية معترف بها
(7,751)	(4,726)	(840)	(881)	(1,304)	• مبالغ غير مستخدمة معكوسة
(11,941)	(2,127)	(7,973)	(358)	(1,483)	• مبالغ مستخدمة خلال السنة
(2,201)	(124)	(2,461)	449	(65)	فروق ترجمة العملات الأجنبية
(594)	(628)	66	-	(32)	أخرى
21,021	5,780	7,541	2,632	5,068	الرصيد كما في 31 ديسمبر 2023

ضريبة ومخصصات أخرى
تتضمن المخصصات الأخرى التقييمات المستمرة من قبل السلطات ذات الصلة لنزاع السنوات المفتوحة فيما يتعلق بالضرائب والزكاة. ترى الإدارة أن المخصص الخاص بالبروت الضريبية المستقبلية المحتملة كاف على أساس الفحوصات الضريبية للسنوات السابقة والتفسيرات السابقة للقوانين الضريبية وأن المركز المتخد في الإقرارات الضريبية سوف يستمر عند فحص السلطات الضريبية المعنية (الإيضاح 32). تقول الإدارة بمراجعة هذه المخصصات على أساس سنوي، ويتم تعديل المبلغ الموزع وفقاً لآخر التطورات والمناقشات والاتفاقيات مع هذه الأطراف.

16 خسائر القيمة العادلة للموجودات المشتقة

ألف دولار أمريكي وتم إدراج رصيد الربح المؤجل المتبقى بقيمة 7,512 ألف دولار أمريكي في بيان الدخل المجمع تحت بند "إيرادات أخرى" لسنة المنتهية في 31 ديسمبر 2023. ولم تحافظ المجموعة بأي أدوات مالية مشتقة كما في 31 ديسمبر 2024.

في السنة المالية السابقة، قامت المجموعة بإعادة تقييم أدواتها المالية المشتقة وقدرت القيمة العادلة بمبلغ صفر. ونتيجة لتقييم الأداة المالية المشتقة ونهاية الإدارة الخروج من ترتيبها، تم تسجيل القيمة الكاملة للأداة المالية المشتقة كخسارة إعادة تقييم بقيمة 11,331.

17 ضريبة الدخل والزكاة والخصومات الأخرى المستحقة

ألف دولار أمريكي	
2023 31	2024 31
تشمل الضرائب المستحقة خلال سنة واحدة ما يلي:	
5,122	10,609
2,476	1,741
7,598	12,350
6,296	5,504
13,894	17,854

ضريبة الدخل والزكاة المستحقة
ضرائب أخرى مستحقة

ضريبة الدخل والزكاة والخصومات الأخرى المستحقة

إيضاحات حول القوائم المالية المجمعة

الأجل في 27 يونيو 2024. للسنة المنتهية في 31 ديسمبر 2024، استحوذت المجموعة على 25,000,000 سهم من أسهم الخزينة مقابل 16,749 ألف دولار أمريكي (0.67%)، كما في 31 ديسمبر 2024، وزعت المجموعة 7,154,943 سهم من مجموع أسهم الخزينة المشتراء لخطة الحوافز طويلة الأجل (انظر الإيضاح 37).

أسهم الخزينة

في 24 أبريل 2024، وافق المساهمون على شراء 25,000,000 سهم من أسهمهم الخاصة ("أسهم الخزينة") لتوزيع خطة حوافز طويلة الأجل والتي تمت الموافقة عليه لاحقاً من قبل الجهات التنظيمية. وفقاً لما صرحت به المساهمين، وافق مجلس الإدارة على خطة حوافز طويلة الأجل (انظر الإيضاح 37).

احتياطيات أخرى

ألف دولار أمريكي			
مجموع الاحتياطيات الأخرى	احتياطي الدفعات على أساس الأسهم	احتياطي ترجمة عملات أجنبية	
(21,822)	-	(21,822)	الرصيد في 1 يناير 2024
1,283	-	1,283	تعديل التضخم المفترض
(9,738)	-	(9,738)	فروق ترجمة العملات الأجنبية
1,382	1,382	-	مصروف دفعات على أساس الأسهم
(28,895)	1,382	(30,277)	الرصيد في 31 ديسمبر 2024

ألف دولار أمريكي			
مجموع الاحتياطيات الأخرى	احتياطي الدفعات على أساس الأسهم	احتياطي ترجمة عملات أجنبية	
(23,113)	-	(23,113)	الرصيد في 1 يناير 2023
9,517	-	9,517	تعديل التضخم المفترض
(8,226)	-	(8,226)	فروق ترجمة العملات الأجنبية
(21,822)	-	(21,822)	الرصيد في 31 ديسمبر 2023

20 ربحية السهم

2023 ديسمبر 31	2024 ديسمبر 31	الربحية
259,466	158,759	الربحية لغرض ربحية السهم الأساسية والمخفضة (ربح السنة العائد إلى المساهمين العاديين للشركة) ألف دولار أمريكي
8,423,633,100	8,423,633,100	عدد الأسهم العادي القائم
-	(5,591,956)	ناقصاً: المتوسط المرجح لعدد أسهم الخزينة
8,423,633,100	8,418,041,114	المتوسط المرجح المعدل لعدد الأسهم العادي القائم
0.03080	0.01886	ربحية السهم الأساسية والمخفضة العائد إلى مساهمي الشركة (دولار أمريكي)¹

1. الدفعات على أساس الأسهم (إيضاح 37) ليس لها تأثير للتخفيف على ربحية السهم، قد يؤثر تحقيق شروط استحقاق الأداء على ربحية السهم المخفضة في المستقبل.

فيما يلي الحركة في ضريبة الدخل والزكاة المستحقة:

ألف دولار أمريكي	
2023 ديسمبر 31	2024 ديسمبر 31
7,500	7,598
13,041	20,727
(11,892)	(14,898)
(1,051)	(1,077)
7,598	12,350

في 1 يناير ضريبة الدخل والزكاة للشركات التابعة المدفوعة أخرى في 31 ديسمبر

18 الحصص غير المسيطرة

ألف دولار أمريكي	
2023 ديسمبر 31	2024 ديسمبر 31
11,186	12,014
2,865	(7,355)
-	2
(58)	(20)
(58)	(18)
(54)	-
1,150	-
(3,075)	(955)
(1,979)	(955)
12,014	3,686

الرصيد كما في 1 يناير حصص من صافي (الخساراة) / الربح للسنة بند الدخل الشامل الآخر: إعادة احتساب مكافآت نهاية الخدمة فروق ترجمة العملات الأجنبية مجموع الدخل الشامل الآخر التغيرات الأخرى في الحصص غير المسيطرة: تأثير الاستحواذ على حصص إضافية في شركة تابعة زيادة رأس المال توزيعات أرباح نقدية مدفوعة من قبل شركات تابعة مجموع التغيرات الأخرى في الحصص غير المسيطرة الرصيد كما في 31 ديسمبر

19 رأس المال وأسهم الخزينة والاحتياطيات الأخرى

رأس المال كما في 31 ديسمبر 2024 و 31 ديسمبر 2023، يبلغ رأس المال المصرح به والمصدر والمدفوع لشركة أمريكانا للمطاعم العالمية بي إل سي 168,473 ألف دولار أمريكي ويتألف من 8,423,633,100 سهم بقيمة اسمية تبلغ 0.02 دولار أمريكي لكل سهم.

إيضاحات حول القوائم المالية المجمعة

21 معاملات وأرصدة مع أطراف ذات علاقة

تتمثل الأطراف ذات العلاقة في المساهمين الذين لديهم ممثلين في مجالس الإدارة، وأعضاء مجالس الإدارة، والإدارة العليا، والشركات التي يسيطر عليها المساهمون الرئيسيون. وفي سياق العمل الاعتيادي للمجموعة، تمت خلال السنة معاملات تجارية مع أطراف ذات علاقة. وفيما يلي بيان بالمعاملات والأرصدة الناتجة عن هذه المعاملات:

ألف دولار أمريكي		الاسم	مقر التأسيس	الشركات التابعة الزميلة الخاضعة لسيطرة الشركة الأم المباشرة:
31 ديسمبر 2023	31 ديسمبر 2024			
6,563	6,198	المملكة العربية السعودية	الشركة الأهلية للصناعات الغذائية	الشركة الأم المباشرة:
4,306	2,497	جمهورية مصر العربية	الشركة العالمية للتنمية الزراعية ("فارم فريتس")	الشركات التابعة الزميلة الخاضعة لسيطرة الشركة الأم المباشرة:
1,075	1,005	جمهورية مصر العربية	شركة القاهرة للدواجن	الشركات التابعة الزميلة الخاضعة لسيطرة الشركة الأم المباشرة:
2,382	440	الإمارات العربية المتحدة	الشركة الخليجية للأغذية الأمريكية ش.ذ.م.م.	الشركات التابعة الزميلة الخاضعة لسيطرة الشركة الأم المباشرة:
1,757	5	الإمارات العربية المتحدة	الشركة الخليجية للصناعات الغذائية (كاليفورنيا جاردن) فرنز.	الشركات التابعة الزميلة الخاضعة لسيطرة الشركة الأم المباشرة:
4	-		أخرى	الشركات التابعة الزميلة الخاضعة لسيطرة الشركة الأم المباشرة:
1,083	832	الكويت	الشركة الكويتية للأغذية (أمريكانا) ش.م.ك.	الشركات التابعة الزميلة الخاضعة لسيطرة الشركة الأم المباشرة:
395	841	الإمارات العربية المتحدة	النجمي للتنمية ذ.م.م.	منشآت يسيطر عليها مساهم رئيسي:
147	815	الإمارات العربية المتحدة	شركة بركات للخضار والفواكه ذ.م.م.	منشآت يسيطر عليها مساهم رئيسي:
511	620	الإمارات العربية المتحدة	نون إيه دي القابضة	منشآت يسيطر عليها مساهم رئيسي:
25	9	المملكة العربية السعودية	نون للمدفوعات الرقمية المحدودة	منشآت يسيطر عليها مساهم رئيسي:
18,248	13,262			موظفو الإدارة الرئيسيين
586	777			مكافآت نهاية الخدمة

العلاقة بالحكومة والأطراف ذات العلاقة بها، حيث تم اعتبارها غير جوهريّة. وتشتمل المعاملات رسوم المرافق، والرسوم البنكية، ورسوم الإيجار. تتضمن الأرصدة النقد وما في حكمه.

تخصص المجموعة لسيطرة مشتركة من قبل جهة حكومية من خلال شركة تابعة لصندوق الاستثمارات العامة في المملكة العربية السعودية. تطبق المجموعة الإعفاء من الإفصاح عن المعاملات والأرصدة مع المنشآت ذات

ألف دولار أمريكي		الاسم	المعاملات مع الشركات التابعة الزميلة للشركة الأم المباشرة:
31 ديسمبر 2023	31 ديسمبر 2024		
89,101	66,072	مشتريات مواد خام	إيرادات الفوائد من الودائع قصيرة الأجل المحفظ بها لدى طرف ذي علاقة
166	-	مصاريف اتفاقية الخدمات الانتقالية ¹	إيرادات تأجير استثمار عقاري
6,028	5,489	تأجير العقارات الإيجارية	دعم الدفع والتوصيل
203	160	مكافآت نهاية الخدمة	موظفو الإدارة الرئيسيين
484	442	مكافآت أعضاء مجلس الإدارة	منافع موظفين قصيرة الأجل
1,753	3,187	دفعات على أساس الأصول	مكافآت نهاية الخدمة
5,247	3,673		مكافآت نهاية الخدمة
138	167		مكافآت نهاية الخدمة
1,120	1,545		مكافآت أعضاء مجلس الإدارة
-	806		مكافآت أعضاء مجلس الإدارة

مبالغ مستحقة من أطراف ذات علاقة

ألف دولار أمريكي		الاسم	الشركات التابعة الزميلة الخاضعة للشركة الأم المباشرة:
31 ديسمبر 2023	31 ديسمبر 2024		
42	265	أخرى	

يتعلق ذلك بإعادة تحويل المصروفات المؤسسية فيما يتعلق بالتوجيه الاستراتيجي والاستشارات من منشأة خاضعة للسيطرة المشتركة للشركة الأم المباشرة.

22 الإيرادات

ألف دولار أمريكي		الاسم	الإيرادات
2023	2024		
2,408,157	2,189,958	الأغذية والمشروبات	
2,536	1,843	إيرادات تأجير استثمارات عقارية	
2,441	4,950	إيرادات أخرى	
2,413,134	2,196,751		

1. مصاريف اتفاقية الخدمات الانتقالية.

25 مصاريف عمومية وإدارية

ألف دولار أمريكي	
2023	2024
105,144	94,932
22,357	25,375
14,479	13,649
9,449	7,601
5,692	5,439
5,437	5,158
3,872	3,860
2,668	1,815
1,594	1,476
21,078	25,439
191,770	184,744

26 الاستهلاك والإطفاء

ألف دولار أمريكي	
2023	2024
69,213	81,466
10,262	12,682
172,701	183,810
321	195
252,497	278,153

27 تكاليف التمويل - بالصافي

ألف دولار أمريكي	
2023	2024
15,312	16,116
1,402	148
26,625	32,319
2,987	3,326
31,014	35,793
15,702	19,677

إيضاحات حول القوائم المالية المجمعة

23 تكلفة الإيرادات

ألف دولار أمريكي	
2023	2024
750,234	642,034
130,286	120,943
132,241	121,272
89,707	96,782
14,410	13,672
34,697	34,654
1,151,575	1,029,357

24 مصاريف بيع وتسويق

ألف دولار أمريكي	
2023	2024
220,182	206,228
140,433	155,996
113,630	98,174
106,202	133,696
61,315	60,941
55,158	52,210
18,042	16,692
62,377	60,767
777,339	784,704

يتم توزيع التكاليف المشتركة (أي تكاليف الموظفين غير المباشرة والاستهلاك والإطفاء والمرافق والإيجار وما إلى ذلك) بين الوظائف المختلفة على أساس معقول مثل تخصيص مساحة الأرضية وعوامل التكلفة المناسبة الأخرى.

30 ضريبة الدخل والزكاة

ألف دولار أمريكي		
2023	2024	
الضريبة الحالية		
11,141	19,752	الضريبة الحالية للشركات التابعة على الأرباح الخاضعة للضريبة للسنة
1,900	975	زكاة الشركات التابعة
13,041	20,727	ضريبة الدخل والزكاة

الضريبة المستقبلية المحتملة كافية على أساس الفحوصات الضريبية للسنوات السابقة والتفسيرات السابقة للفوائين الضريبية وأنه من المتوقع أن يكون الموقف المتخد في الإقرارات الضريبية مناسباً عند الفحص بواسطة السلطات الضريبية المعنية (إيضاح 32).

التسوية بين مصروف الضريبة والأرباح أو الخسائر مضروبة في معدل الضريبة المطبق

يتراوح معدل ضريبة الدخل المطبق على دخل الشركات التابعة من 9% إلى 29.5%. فيما يلي التسوية بين رسوم الضرائب المتوقعة والفعالية:

ألف دولار أمريكي		
2023 ديسمبر 31	2024 ديسمبر 31	
الربح قبل ضريبة الدخل والزكاة		
275,372	172,131	نافضاً: الربح الخاضع للزكاة
(53,661)	(1,443)	نافضاً: دخل غير خاضع للضريبة
(162,875)	(69,510)	الربح الخاضع لضريبة الدخل
58,836	101,178	رسوم الضريبة النظرية على أساس المعدل القانوني لكل شركة تابعة
10,612	14,456	الأثر الضريبي للبنود غير القابلة للخصم أو القابلة للتقييم لأغراض ضريبة:
1,073	2,006	• مصاريف غير قابلة للخصم
(2,207)	(216)	• خسائر مرحلة مستخدمة
-	1,041	• مصروف الضريبة لمخصصات الضريبة غير المؤكدة
1,663	2,465	• ضريبة الاستقطاع على توزيعات الأرباح
11,141	19,752	الضريبة الحالية للشركات التابعة على الأرباح الخاضعة للضريبة للسنة
1,900	975	الزكاة
13,041	20,727	ضريبة الدخل والزكاة

بلغ معدل الضريبة الفعلي في 31 ديسمبر 2024 بنسبة 11% (4%: 2023). خلال السنة المالية الحالية، فرضت دولة الإمارات العربية المتحدة ضريبة شركات بنسبة 9% من الدخل الخاضع للضريبة.

يتم تكوين مخصص لضريبة الدخل وفقاً للفوائين واللوائح الضريبية ذات الصلة في البلدان التي تمارس فيها المجموعة عمليات تجارية. تخضع الفوائين واللوائح الضريبية للتفسيرات من قبل السلطات الضريبية. ويتم تقديم الإقرارات الضريبية بشكل دوري لكن الأرباح أو الخسائر المعلن عنها للأغراض الضريبية تبقى مؤقتة إلى أن تقوم السلطات الضريبية بفحص إقرارات وسجلات الخاضع للضريبة وإصدار الربط النهائي. تعتقد الإدارة أن مخصص الربوط

إيضاحات حول القوائم المالية المجمعة

28 تكاليف موظفين

ألف دولار أمريكي		
2023	2024	
445,944	410,501	رواتب ومنافع أخرى
9,668	10,220	مكافآت نهاية الخدمة (إيضاح 13)
-	1,382	الدفعات على أساس الأسهم (إيضاح 37)
455,612	422,103	

ألف دولار أمريكي		توزيع تكاليف الموظفين
2023	2024	
130,286	120,943	تكلفة الإبرادات (إيضاح 23)
220,182	206,228	مصاريف بيع وتسويق (إيضاح 24)
105,144	94,932	مصاريف عمومية وإدارية (إيضاح 25)
455,612	422,103	

خلال السنة المنتهية في 31 ديسمبر 2024، بلغ متوسط عدد الموظفين المحولين إلى موظفين بدوام كامل 38,226 موظفاً (41,575: 2023). وشمل ذلك 34,438 موظفاً على مستوى المطاعم (37,427: 2023) و 3,788 موظفاً خارج المطاعم (4,148: 2023).

29 الإيجار

ألف دولار أمريكي		
2023	2024	
14,410	13,672	تكلفة الإبرادات (إيضاح 23)
18,042	16,692	مصاريف بيع وتسويق (إيضاح 24)
9,449	7,601	مصاريف عمومية وإدارية (إيضاح 25)
8,790	6,313	إيجار السيارات المدرج ضمن تكلفة التوصيل إلى المنزل (إيضاح 24)
50,691	44,278	

إيضاحات حول القوائم المالية المجمعة

الحد الأدنى المحلي للضريبة الإضافية

سنت البحرين الحد الأدنى المحلي للضريبة الإضافية بمعدل 15% للشركات متعددة الجنسيات، الساري اعتباراً من 1 يناير 2025. وبعد نهاية السنة، سنت الإمارات العربية المتحدة أيضاً الحد الأدنى المحلي للضريبة الإضافية بمعدل 15% للشركات متعددة الجنسيات، الساري اعتباراً من 1 يناير 2025. كما أعلنت الكويت وعمان عن تطبيق ضريبة الحد الأدنى المحلي للضريبة الإضافية بمعدل 15%， والتي ستدخل حيز التنفيذ للسنوات المالية التي تبدأ في أو بعد 1 يناير 2025.

في حين أن الضرائب غير مستحقة الدفع على الأرباح المحققة قبل السنة المالية التي تبدأ في 1 يناير 2025، فإن المجموعة تقوم حالياً بتقدير التأثير المحتمل على قوائمها المالية المجمعة للفترة التي تبدأ في 1 يناير 2025 فصاعداً.

الإمارات العربية المتحدة: تطبيق قانون ضريبة الشركات لدولة الإمارات العربية المتحدة وتطبيق المعيار المحاسبي الدولي رقم 12 بشأن ضرائب الدخل فيما يتعلق بالعمليات في دولة الإمارات العربية المتحدة

في 9 ديسمبر 2022، تم إصدار المرسوم بقانون اتحادي لدولة الإمارات العربية المتحدة رقم 47 لسنة 2022 بشأن فرض ضريبة عامة على دخل الشركات لأول مرة. تم تحديد حد الربح البالغ 375,000 درهم والذي سيتم عنده تطبيق الضريبة بنسبة 9% بموجب قرار مجلس الوزراء رقم 116 لسنة 2022 الذي تم إصداره في 16 يناير 2023، وفي هذه المرحلة، اعتبر قانون الضريبة أنه قد تم إصداره وسنة بشكل فعلي للأغراض المحاسبية. يتم دفع الضرائب الحالية على الأرباح المحققة بعد السنة المالية للشركة التي تبدأ في 1 يناير 2024، مما يؤدي إلى فرض مصروف ضريبة دخل إضافي خلال السنة المنتهية في 31 ديسمبر 2024.

31 الشركات التابعة

فيما يلي هيكل الملكية العام للشركات التابعة للمجموعة كما في 31 ديسمبر 2023 و 2024.

الملكية الفعلية (%)	مقر التأسيس	النشاط	اسم الشركة
%100	الإمارات العربية المتحدة	شركة قابضة	شركة مجموعة مطاعم أمريكانا للاستثمارات ذ.ذ.م.م.
%100	الكويت	مطعم	أمريكانا الكويت للمطاعم ذ.ذ.م.م.
%100	الإمارات العربية المتحدة	شركة قابضة	أمريكانا القابضة للمطاعم الإماراتية ليمتد
%100	الإمارات العربية المتحدة	شركة قابضة	أمريكانا القابضة للمطاعم المصرية ليمتد
%100	الإمارات العربية المتحدة	شركة قابضة	شركة أمريكانا القابضة للمطاعم ليمتد
%100	الإمارات العربية المتحدة	شركة قابضة	أمريكانا القابضة للمطاعم السعودية ليمتد
%100	الإمارات العربية المتحدة	شركة قابضة	أمريكانا القابضة للمطاعم ليمتد
%100	الإمارات العربية المتحدة	مطعم	الشركة الكويتية للأغذية أمريكانا ذ.ذ.م.م.
%99.90	جمهورية مصر العربية	مطعم	الشركة المصرية للمشروعات السياحية العالمية ش.ذ.م.م.
%100	جمهورية مصر العربية	مطعم	الشركة المصرية العالمية للصناعات الغذائية ش.ذ.م.م.
%100	المملكة العربية السعودية	مطعم	شركة المطاعم الأهلية ذ.ذ.م.م.
%100	المملكة العربية السعودية	أخرى	الشركة الغذائية المتحدة (شركة شخص واحد) ذ.ذ.م.م.
%100	الإمارات العربية المتحدة	أخرى	أمريكانا برایم للاستثمارات ليمتد
%100	عمان	مطعم	شركة المطاعم السياحية العالمية ذ.ذ.م.م.
%100	казاخستان	مطعم	شركة كاسبيان للمطاعم العالمية ذ.ذ.م.م.
%94	البحرين	مطعم	شركة الخليج والعالم العربي للمطاعم ذ.ذ.م.م.
%40	البحرين	مطعم	شركة البحرين والكويت للمطاعم ذ.ذ.م.م.
%100	لبنان	مطعم	الشركة اللبنانيّة للمشروعات السياحية العالمية ش.ذ.م.م.
%100	قطر	مطعم	الشركة القطرية للأغذية ذ.ذ.م.م.
%99	قطر	مطعم	شركة راس بوعبود للتجارة ذ.ذ.م.م.
%90	العراق - كردستان	مطعم	شركة المشاركة لخدمات المطاعم السياحية والتجارة العامة مطاعم والاستيراد والتصدير المحدودة
%100	المغرب	مطعم	الشركة المغربية للمشاريع السياحية
%67.44	الأردن	مطعم	المشاريع السياحية والمطاعم العالمية (أمريكانا) ذ.ذ.م.م.
%67.44	الأردن	مطعم	شركة المطاعم الأردنية للوجبات السريعة ذ.ذ.م.م.
%75	الإمارات العربية المتحدة	مطعم	ذا إنترناشيونال كومباني فور ورلد ريسورانتس ليمتد
%100	الهند	أخرى	أمريكانا (الهند) للمطاعم المحدودة
%100	العراق - كردستان	مطعم	إيه اف كيه أمريكان فود كردستان

33 الأدوات المالية بحسب الفئة

ألف دولار أمريكي		
2023 ديسمبر 31	2024 ديسمبر 31	
الموجودات المالية		
بالتكلفة المطفأة		
295,933	213,695	ودائع قصيرة الأجل لدى البنوك (إيضاح 10)
87,608	81,470	نقد وما في حكمه (إيضاح 10)
74,323	79,187	ذمم مدينة تجارية وأخرى (استثناء المبالغ المدفوعة مقدماً والدفعات المقدمة إلى الموردين) (إيضاح 9)
42	265	مبالغ مستحقة من أطراف ذات علاقة (إيضاح 21)
457,906	374,617	
المطلوبات المالية		
بالتكلفة المطفأة		
408,539	363,783	ذمم دائنة تجارية وأخرى (استثناء ضريبة القيمة المضافة مستحقة الدفع والإيرادات غير المحفوظة) (إيضاح 14)
18,248	13,262	مبالغ مستحقة إلى أطراف ذات علاقة (إيضاح 21)
4,375	-	تسهيلات بنكية (إيضاح 11)
507,182	578,831	مطلوبات الإيجار (إيضاح 12)
938,344	955,876	

34 تسوية صافي الدين

ألف دولار أمريكي		
2023 ديسمبر 31	2024 ديسمبر 31	
نقد وما في حكمه (إيضاح 10)		
ودائع قصيرة الأجل بفتره استحقاق من 3 أشهر إلى 12 شهراً (إيضاح 10)		
تسهيلات بنكية (إيضاح 11)		
مطلوبات الإيجار (إيضاح 12)		
(128,016)	(283,666)	صافي الدين

إيضاحات حول القوائم المالية المجمعة

32 المطلوبات المحتملة والتزامات تشغيلية ورأسمالية

ألف دولار أمريكي		
2023 ديسمبر 31	2024 ديسمبر 31	
14,868	17,083	مطلوبات محتملة خطابات ضمان

الصلة فيما يتعلق بهذه المطالبات. علاوة على ذلك، تأخذ المجموعة في الاعتبار المطالبات المحتملة للسنوات التي لم يتم فحصها بعد.

بلغت المطالبات الضريبية والمطالبات الضريبية المحتملة، على مستوى المجموعة، مبلغ 3,500 ألف دولار أمريكي كما في 31 ديسمبر 2024 (2023: 6,706 ألف دولار أمريكي). بالنظر إلى المطالبات الضريبية التي تمت تسويتها بالكامل في السنوات الماضية وكانت أقل بكثير من المطالبات الضريبية الأولية المقدمة من إدارة الضرائب، وبناء على رأي الاستشاريين الخارجيين تعتقد إدارة المجموعة أن المخصصات المرصودة لهذا الغرض كافية وملائمة.

تمارس المجموعة أنشطتها في عدة بلدان مختلفة. يبين الإيضاح رقم 31 هيكل المجموعة والبلدان التي تزاول فيها عملها، وبالتالي تخضع هذه العمليات لأنواع مختلفة من الضرائب.

تقوم المجموعة بتقييم الوضع الضريبي لكل شركة من الشركات التابعة على حدة، في ضوء السنوات التي تم فحصها، ونتائج الفحص، والمطالبات الضريبية المستلمة، والاستشارة القانونية لمستشارها الضريبي الخارجي بشأن هذه المطالبات والوضع القانوني لأي نزاع قائم بين المنشأة المعنية والسلطات الرسمية ذات

ألف دولار أمريكي		
2023 ديسمبر 31	2024 ديسمبر 31	
الالتزامات الإيجار قصيرة الأجل - كمستأجر		
أقل من سنة واحدة		
33,294	29,431	الالتزامات رأسمالية
اعتمادات مستندية		
3,591	417	مشاريع قيد التنفيذ
4,633	2,827	

إيضاحات حول القوائم المالية المجمعة

35 تقارير القطاعات

المتحدة ودول جنوب الخليج (التي تضم قطر وعمان والبحرين) وشمال إفريقيا (مصر والمغرب). يتم دمج جميع قطاعات التشغيل الأخرى التي لا يتم الإبلاغ عنها ضمن "قطاعات أخرى" (казاخستان والعراق ولبنان والأردن).

تتركز القطاعات في قطاع المطاعم الذي يشمل تشغيل جميع أنواع المطاعم والتي تشمل الامتيازات الدولية.

فيما يلي المعلومات القطاعية والتي تتماشى مع التقارير الداخلية المقدمة للإدارة:

المجموع		معاملات متبدلة		القطاعات التشغيلية			
				السنة المنتهية في 31 ديسمبر			
2023	2024	2023	2024	2023	2024	الإيرادات	ألف دولار أمريكي
1,684,671	1,637,748	-	-	1,684,671	1,637,748	دول مجلس التعاون الخليجي الرئيسية	
241,375	169,965	(36,706)	(24,236)	278,081	194,201	دول جنوب الخليج	
237,824	174,723	-	-	237,824	174,723	شمال إفريقيا	
249,264	214,315	-	-	249,264	214,315	أخرى	
2,413,134	2,196,751	(36,706)	(24,236)	2,449,840	2,220,987	المجموع	

تنظم المجموعة في قطاعات تشغيلية بناءً على الموقع الجغرافي. يتم إبلاغ النتائج إلى الإدارة التنفيذية العليا في المجموعة والتي تتألف من الرئيس التنفيذي ورئيس المدراء الماليين ورئيس العمليات التشغيلية. بالإضافة إلى ذلك، يتم الإبلاغ عن الإيرادات والأرباح والموجودات والمطلوبات على أساس جغرافي ويتم قياسها وفقاً لنفس الأساس المحاسبي المستخدم في إعداد القوائم المالية المجمعة. هناك ثلاثة قطاعات رئيسية يتم الإبلاغ عنها: دول مجلس التعاون الخليجي الرئيسية والتي تشمل المملكة العربية السعودية والكويت والإمارات العربية فيما يلي المعلومات القطاعية والتي تتماشى مع التقارير الداخلية المقدمة للإدارة:

ألف دولار أمريكي					
مطلوبات من الأنشطة التمويلية					
المجموع	موجودات أخرى	ودائع قصيرة الأجل	توزيعات أرباح مستحقة الدفع	عقود الإيجار	
المجموع	نقد / سحب بنكي على المكتشف				
(128,016)	83,233	295,933	-	(507,182)	صافي الدين كما في 1 يناير 2024 ¹
226,036	-	226,036	-	-	ودائع
(308,274)	-	(308,274)	-	-	سحوبات
8,730	(4,047)	-	-	12,777	فروق ترجمة العملات الأجنبية
15,117	-	-	-	15,117	استبعادات
211,917	-	-	-	211,917	العناصر الرئيسية لدفعات الإيجار والفائدة
(279,141)	-	-	-	(279,141)	عقود إيجار جديدة
(32,467)	(148)	-	-	(32,319)	مصاريف تكاليف التمويل
148	148	-	-	-	تكاليف التمويل المدفوعة
180,379	-	-	180,379	-	توزيعات أرباح معلنة
(180,379)	-	-	(180,379)	-	توزيعات أرباح مدفوعة
2,284	2,284	-	-	-	التدفقات النقدية، بالصافي
(283,666)	81,470	213,695	-	(578,831)	صافي الدين كما في 31 ديسمبر 2024
ألف دولار أمريكي					
مطلوبات من الأنشطة التمويلية					
المجموع	موجودات أخرى	ودائع قصيرة الأجل	توزيعات أرباح مستحقة الدفع	عقود الإيجار	
المجموع	نقد / سحب بنكي على المكتشف				
(148,791)	285,968	-	-	(434,759)	صافي الدين كما في 1 يناير 2023
455,422	-	455,422	-	-	ودائع
(159,489)	-	(159,489)	-	-	سحوبات
7,122	1,425	-	-	5,697	فروق ترجمة العملات الأجنبية
11,030	-	-	-	11,030	استبعادات
200,138	-	-	-	200,138	العناصر الرئيسية لدفعات الإيجار والفائدة
(262,663)	-	-	-	(262,663)	عقود إيجار جديدة
(28,027)	(1,402)	-	-	(26,625)	تكاليف التمويل المستحقة
1,402	1,402	-	-	-	تكاليف التمويل المدفوعة
106,387	-	-	106,387	-	توزيعات أرباح معلنة
(106,387)	-	-	(106,387)	-	توزيعات أرباح مدفوعة
(204,160)	(204,160)	-	-	-	التدفقات النقدية، بالصافي
(128,016)	83,233	295,933	-	(507,182)	صافي الدين كما في 31 ديسمبر 2023¹

إيضاحات حول القوائم المالية المجمعة

31 ديسمبر 2024 ألف دولار أمريكي					
المجموع	أخرى	شمال أفريقيا	دول جنوب الخليج	دول مجلس التعاون الخليجي الرئيسية	
1,507,400	124,184	86,551	105,144	1,191,521	الموجودات
1,109,276	84,823	61,690	79,710	883,053	المطلوبات

31 ديسمبر 2023 ألف دولار أمريكي					
المجموع	أخرى	شمال أفريقيا	دول جنوب الخليج	دول مجلس التعاون الخليجي الرئيسية	
1,556,859	143,560	117,831	125,070	1,170,398	الموجودات
1,105,479	74,281	98,671	99,053	833,474	المطلوبات

فيما يلي تحليل الإيرادات (قبل عمليات الاستبعاد) والموجودات غير المتداولة ذات العلاقة للمواطن الجغرافية الهامة:

31 ديسمبر 2024 ألف دولار أمريكي					
جمهورية مصر العربية	الكويت	المملكة العربية السعودية	الإمارات العربية المتحدة		
133,371	305,950	582,984	748,814	الإيرادات	
31,700	118,055	463,707	275,728	موجودات غير متداولة	

31 ديسمبر 2023 ألف دولار أمريكي					
جمهورية مصر العربية	الكويت	المملكة العربية السعودية	الإمارات العربية المتحدة		
195,018	339,181	594,518	750,972	الإيرادات	
54,778	109,463	316,856	237,563	موجودات غير متداولة	

للسنة المنتهية في 31 ديسمبر 2024					
ألف دولار أمريكي					
المجموع	أخرى	شمال أفريقيا	دول جنوب الخليج	دول مجلس التعاون الخليجي الرئيسية	إفصاحات الأرباح أو الخسائر الأخرى:
(278,153)	(18,652)	(15,584)	(30,773)	(213,144)	استهلاك وإطفاء
(35,793)	(4,089)	(3,456)	(2,254)	(25,994)	تكاليف التمويل
16,116	1,286	1,347	108	13,375	إيرادات التمويل
(20,727)	(6,167)	(2,454)	761	(12,867)	مصروف ضريبة الدخل

للسنة المنتهية في 31 ديسمبر 2023					
ألف دولار أمريكي					
المجموع	أخرى	شمال أفريقيا	دول جنوب الخليج	دول مجلس التعاون الخليجي الرئيسية	
(252,497)	(15,121)	(18,788)	(30,421)	(188,167)	استهلاك وإطفاء
(31,014)	(2,977)	(5,217)	(2,602)	(20,218)	تكاليف التمويل
15,312	1,533	450	648	12,681	إيرادات التمويل
(13,041)	(5,669)	(2,638)	(1,171)	(3,563)	مصروف ضريبة الدخل

القطاعات التشغيلية					
ألف دولار أمريكي					
صافي الأرباح / (الخسائر)					
السنة المنتهية 31 ديسمبر 2023	السنة المنتهية 31 ديسمبر 2024				
214,504	179,832				دول مجلس التعاون الخليجي الرئيسية
13,148	(9,242)				دول جنوب الخليج
12,341	(596)				شمال أفريقيا
36,346	6,288				أخرى
276,339	176,282				المجموع
(13,041)	(20,727)				ضريبة الدخل والزكاة والخصومات الأخرى
(967)	(4,151)				غير موزعة
262,331	151,404				خسائر صرف العملات الأجنبية
					صافي ربح السنة

إيضاحات حول القوائم المالية المجمعة

توزيعات أرباح 36

سجلت المجموعة مصاريف تعويض على أساس الأسهـم بمبلغ 1,382 ألف دولار أمريكي في بيان الدخل المجمع مع تسجيل التأثير المقابل ضمن بند "حقوق الملكية" في بيان المركز المالي المجمـع.

مصروف الخدمات المستلمة من الموظفين المؤهلين. كما في 31 ديسمبر 2024، تم منح دوتيين من المكافآت وتقدير القيمة العادلة لكل سهم بمبلغ 0.77 دولار أمريكي و 0.75 دولار أمريكي على التوالي.

الأحداث الاحقة 38

في 11 فبراير 2025، اقترح أعضاء مجلس الإدارة توزيع أرباح نقدية بإجمالي قدره 0.01512 دولار أمريكي للسهم الواحد بقيمة 126,987 ألف دولار أمريكي بناءً على نتائج السنة المنتهية في 31 ديسمبر 2024.

تم تسوية توزيعات الأرباح المعلنة بمبلغ 179.4 مليون دولار أمريكي، نقداً خلاصاً، مارس 2024.

وافق المساهمون على توزيعات أرباح نقدية بمبلغ 0.0123 دولار أمريكي لكل سهم في 28 مارس 2023 وأعلنوا عنها. تم تسوية توزيعات الأرباح المعلنة بمبلغ 103,470 ألف دولار أمريكي نقداً خلال أبريل 2023. كما في 31 ديسمبر 2023، ظلت توزيعات الأرباح بمبلغ 158 ألف دولار أمريكي غير مطالب بها وتم إدراجها ضمن "ذمم دائنة تحارية وأخرى".

37 دفعات على أساس الأسهم

خطة الحوافز طويلة الأجل

والتي تتساوى في المرتبة مع الأسهـم العاديـة
الحالـية لـلـشـركـة ولـكـنـها لا تحـتـوي عـلـى حقوقـ
توزيعـات الأـريـاح خـلـال فـتـرة الاستـحقـاقـ.

ت تكون كل دورة مكافآت من فترة أداء تمتد لثلاث سنوات، و تستحق المكافآت على مراحل خلال السنين التالية بعد فترة الأداء. كما في 31 ديسمبر 2024، تم منح دورتين من المكافآت للموظف المؤهل، تسري اعتباراً من 1 يناير 2023 و 2024 على التوالي. تتضمن شروط الأداء لكل دورة مكافآت معايير أداء مثل صافي دخل المجموعة وإيرادات المجموعة. بناءً على الإنجاز التراكمي لمعايير الأداء خلال دورة المكافآت، قد يتم منح نسبة من الأسهم المتعلقة بذلك المعيار للموظفين المؤهلين. الحد الأقصى لعدد الأسهم التي يمكن منحها بموجب الخطة في الدورة 1 والدورة 2 بناءً على تحقيق شروط الخدمة والأداء هو 7,660,368 و 6,649,518 سهماً على التوالي.

قامت المجموعة بتقييم القيمة العادلة
للمكافآت في تاريخ المنح باستخدام سعر السوق
الجديري باللحظة للأسهم في تاريخ المنح
وقدّمت بتعديل توزيعات الأرباح المتوقعة للسهم
الواحد حتى نهاية فترة الاستحقاق لتسجيل

في 24 أبريل 2024، وافق المساهمون على توزيع أرباح نقدية بإجمالي قدره 0.0213 دولار أمريكي للسهم الواحد بقيمة 179,424 ألف دولار أمريكي بناءً على نتائج السنة المنتهية في 31 ديسمبر 2023. ويشمل ذلك ما يلي:

(أ) توزيعات أرباح نقدية بقيمة 0,0154 دولار أمريكي للسهم الواحد بإجمالي قدره 129,724 ألف دولار أمريكي.

(ب) توزيعات أرباح نقدية لمرة واحدة بقيمة 0,0059 دولار أمريكي للسهم الواحد بإجمالي قدره 49,700 ألف دولار أمريكي.

في 24 أبريل 2024، وافق المساهمون على شراء 25,000,000 سهم من أسهمهم الخاصة ("أسهم الخزينة") للتوزيع خطة حواجز طويلة الأجل والتي تمت الموافقة عليه لاحقاً من قبل الجهات التنظيمية. وفقاً لما صرحت به المساهمين، وافق مجلس الإدارة على خطة حواجز طويلة الأجل في 27 يونيو 2024. خلال السنة المنتهية في 31 ديسمبر 2024، استحوذت المجموعة على 25,000,000 سهم من أسهم الخزينة مقابل 16,749 ألف دولار أمريكي (0.67 دولار أمريكي للسهم الواحد). كما في 31 ديسمبر 2024، وزعت المجموعة 7,154,943 سهم من مجموع أسهم الخزينة المشترأة لخطة الحواجز طويلة الأجل.

بموجب هذه الخطة، يجوز للمجموعة إصدار أسهم للموظفين المؤهلين ("المكافآت") عند استيفاء شروط الأداء وشروط الخدمة على مدى فترة الاستحقاق مقابل لا شيء. سيتم تسوية هذه المكافآت من خلال استحقاق الأسهم وبالتالي تعتبر دفعات على أساس الأسهم. الأسهوم المنوحة هي أسهم عادية للشركة